

БИРЖЕВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ИСТОЧНИК ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ДОХОДА

И.А. Савчук

Университет им. М. Склодовской-Кюри, Люблин

В современных условиях хозяйствования в Республике Беларусь достаточно остро стоит проблема финансовой грамотности населения. Рядом белорусских банков разработаны специальные программы повышения уровня финансовой грамотности для различных групп населения, включая школьников, студентов и другие целевые сегменты. Но современные информационные технологии, современные финансовые структуры экономической системы могут способствовать развитию и других видов деятельности, которые также могут приносить доход. К таким направлениям деятельности можно отнести работу на бирже, игру в казино и ставки в букмекерских конторах. Можно возразить, что данные направления деятельности не вполне востребованы в Республике Беларусь. Однако, если обратиться в мировому опыту, можно сделать совершенно другие выводы. В результатах развития этих направлений деятельности заинтересовано и государство. Этот интерес реализуется через дополнительные налоговые поступления в государственный бюджет.

С точки зрения психологии именно эти источники дополнительного дохода выглядят достаточно привлекательно. В любом обществе всегда существуют люди азартные, готовые пойти на высокую степень риска ради получения значительного дополнительного дохода. Данные виды деятельности имеют общие основы: высокая степень риска, особые психологические качества игрока, необходимость наличия определенных профессиональных знаний и просчет вероятности развития событий в процессе деятельности.

Анализ данных онлайн-сервиса «Тренды Гугла», позволяет сделать вывод о системе предпочтений указанных выше способов дополнительного дохода среди пользователей интернета (рис. 1).

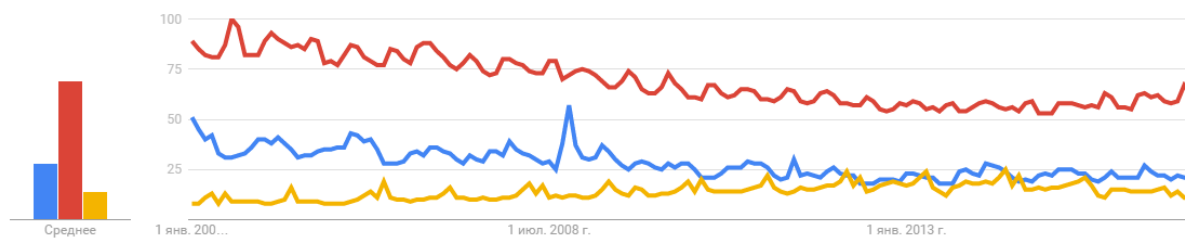


Рис.1. Соотношение поисковых запросов (красный – казино, синий – биржевая деятельность, жёлтый букмекерская контора)

Самым популярным способом «лёгкого заработка» является казино. Такой выбор во многом определяется внешней простотой данного вида деятельности и отсутствием необходимости поиска дополнительной информации.

Вторым по популярности запросом является биржевая деятельность, которая так же кажется начинающим трейдерам весьма простым занятием. Внешняя простота данного вида деятельности определяется тем, что новички на бирже видят лишь результат, дорогие машины и часы и прочие вещи, которые им пока недоступны.

На третьем месте – ставки в букмекерских конторах. Дополнительный дохода от данного вида деятельности связан с наличием и постоянным получением дополнительной информации (например, сальдо крупных компаний, или информация о текущих результатах той или иной футбольной команды).

На графике можно увидеть заметный скачок популярности запроса биржевая деятельность в 2008 году, что, скорее всего, обосновано мировым финансовым кризисом, когда биржевая спекуляция осталась единственным способом для людей сохранить свои деньги. Можно так же отметить падение активности запросов казино в 2008 году, что так же объясняется финансовым кризисом: люди просто потеряли деньги, за которые они могут играть.

Любой вид деятельности требует определенной подготовки. В современных условиях универсальным источником информации является Интернет. Количество запросов во многом определяет востребованность того или иного источника дополнительного дохода. Но на основании данных рис.2 можно сделать вывод о том, что учебная информация не пользуется спросом. Это в полной мере относится и к консультациям со специалистами в указанных областях.

На рисунке 2 наглядно видно, насколько непопулярны запросы по обучению заработку в интернете и по биржевой деятельности для начинающих. Проблема заключается в том, что если говорить о предыдущих запросах, то определить текущие запросы, то их существенно меньше.



Рис. 2. Соотношение запросов обучение заработку в сети и биржа для начинающих. (заработок в сети – синий, биржа для начинающих – красный)

Незаинтересованность людей в обучении способам заработка, в более детальном анализе отрасли, в которую они хотят вложить свои деньги, приводит к существенному снижению финансового результата деятельности.

Важным аспектом будущего успеха является своевременное определение психологических характеристик начинающих трейдеров, их способностей к ведению деятельности в областях с повышенной степенью риска. Известный специалист доктор Ван Тарп в своей работе «Супертрейдер» [1] разработал классификацию типов личности, которая направлена на определение шансов на успех до начала инвестирования капитала. Автор выделяет тринадцать основных типов личности в зависимости от их психологических характеристик. Из выделенных типов личности начинающих трейдеров, лишь две высших категории двое имеют реальный шанс на успех. Последующие шесть, скорее всего, будут зарабатывать на бирже немногим больше уровня собственного дохода. Если человек, прошедший тест, оказался в числе последних пяти категорий, то лучше найти иной способ заработка. Процент людей, которые пришли на биржу и добились успеха в биржевой деятельности, обеспечили получение дохода, позволяющего им содержать себя и семьи, определить достаточно сложно. Однако, по мнению автора, он весьма незначителен по отношению к общему числу лиц, начинавших работать в данной сфере. Рост этого процента возможен при существенном повышении уровня финансовой грамотности основной части населения, его самообразования.

Авторитетное издание «Financial analysts journal» в 2013 году опубликовало статью Дугласа Джордона и Дэвида Дилтца «Доходность дневных трейдеров» [2]. Статья содержит в себе информацию о доходах дневных трейдеров, то есть среднем доходе, который получает трейдер за день работы. Исследование показало, что 35,8% трейдеров получили чистую прибыль (после выплаты комиссионных). 64,2% трейдеров заканчивают день с убытком. Средний размер убытка составляет около 750 USD потерей для каждого трейдера. В работе (для сравнения) приводятся данные о доходности работы трейдеров, которые держали свои позиции открытыми более длительный срок, до нескольких месяцев. Процент успешных трейдеров оказался ниже (26,6% против 35,8%). 73,4% трейдеров потеряли свои деньги. Причем средний размер убытка был существенно выше - в среднем трейдеры потеряли 7904 USD. Анализ уровня доходности свидетельствует, что лишь 20% трейдеров (из числа успешных 26,6%) смогли заработать более 5000 USD. При этом необходимо учитывать, что средний уровень дохода в США составляет около 50000 USD в год. В месячном исчислении это составит примерно 4100 USD в месяц. Данный показатель является недостаточным для большинства, что бы обеспечить свои потребности [3].

Как следует из представленных расчетов, деятельность, связанная с высокой степенью риска, подходит далеко не каждому человеку, который нуждается в дополнительном доходе. которые хотят ею заниматься. Про-

цент людей, добивающихся успеха, совершая сделки на бирже, слишком мал, что бы всецело посвящать ему своё время.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ван Гарп. Супертрейдер, - Спб, Издательство «Питер», 2010. – 375 с.
2. D.J. Jordan and J.D. Diltz, 2003, The profitability of day traders, Financial Analysts Journal, v. 59, n 6, p. 85-94
3. Интернет портал visasam, [электронный ресурс]/ - Режим доступа: <http://visasam.ru/emigration/canadausa/zarplata-v-ssha.html>. – Дата доступа: 15.09.2016

СОДЕРЖАНИЕ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА ВЕНЧУРНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Ю.Ш. Салахова

Полоцкий государственный университет

Для построения финансового механизма венчурного предпринимательства, который будет отражать все особенности Национальной инновационной системы Республики Беларусь, необходимо разработать адаптированное для нашей системы понятие категории «венчурный капитал», которое детально указывала на функциональные, институциональные особенности данной категории капитала.

Представим авторское определение понятия: венчурный капитал будет представлять собой особую форму долгосрочного высокорискового ресурса, образовавшегося на платформе симбиоза финансового и человеческого капиталов, вкладываемого в новые, растущие и быстроразвивающиеся организации и предприятия инновационных направлений деятельности, ориентированные на создание наукоемкого продукта, с целью получения прироста стоимости вложенных средств.

Необходимо заметить, что основным фактором, отличающим процесс венчурного предпринимательства от других механизмов вложения средств, который должен лечь в основу создания эффективного механизма будет являться возможность передачи не только финансового капитала в составе венчурного, но и человеческого капитала, выражающегося в передаче совокупности знаний, управленческих навыков, накопленного опыта ведения системы хозяйствования как со стороны инвестора, так и со стороны внешней среды (рис. 1).

Из представленного графического материала видно, что венчурный капитал – это симбиоз финансового и человеческого капитала капиталиста и участников внешней среды, сопровождающегося сформированной идеей о возможностях применения венчурного капитала, управленческими навыками, накопленным опытом и умениями ведения конкурентоспособной системы хозяйствования.