

ЛЕКЦИЯ 8. ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОНЯТИЯ И ИЗМЕРЕНИЯ

1. Основные макроэкономические показатели и их содержание
2. Долгосрочное равновесие в закрытой и открытой экономике
3. Макроэкономика долгосрочного периода. Экономический рост: сущность, факторы и модели. Деньги и инфляция
4. Модель макроэкономического равновесия в открытой экономике. Платежный баланс и валютный курс

Вопрос 1. Основные макроэкономические показатели и их содержание

Для измерения результатов функционирования национального производства используются различные макроэкономические показатели: валовой внутренний продукт, чистый национальный продукт, национальный доход.

Валовой внутренний продукт (ВВП) – это рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных на территории данной страны в течение года. ВВП оценивает выпуск продукции, созданной факторами производства, внутренними для данной экономики, независимо от того, кто ими владеет. Здесь используется так называемый территориальный принцип учета.

ВВП позволяет оценить общие результаты экономической деятельности всех субъектов страны и избежать при этом повторного счета. Для того, чтобы не допустить двойного счета, т.е. не учитывать одну и ту же продукцию дважды, а то и больше раз, при оценке ВВП учитывают стоимость только конечной продукции и не учитывают промежуточный продукт. Конечными товарами и услугами являются те, которые окончательно покинули сферу производства и приобретаются в течение года для конечного потребления (либо для личного, либо для инвестирования, либо для государственных нужд, либо для экспорта). Промежуточные товары и услуги – это товары и услуги, которые приобретаются с целью их последующего использования в производственном процессе.

Методы расчета величины валового внутреннего продукта. Существуют три **метода** расчета величины внутреннего продукта: производственный метод, расчет по конечному использованию (по расходам) и метод учета доходов субъектов хозяйствования национальной экономики (распределительный).

ВВП по производственному методу определяется как сумма добавленных стоимостей всех производителей данной страны плюс чистые косвенные налоги. Добавленная стоимость в денежном выражении – это стоимость, созданная в процессе производства в данной организации и отражающая реальный вклад организации в создание стоимости конкретного продукта. Она равна разности между стоимостью продукции, произведенной фирмой, и стоимостью промежуточной продукции, т.е. стоимостью сырья, материалов, комплектующих изделий, купленных и использованных фирмой для производства данной продукции. Добавленная стоимость включает в себя амортизацию, заработную плату и прибыль.

Чистые косвенные налоги представляют собой разницу между суммой всех косвенных налогов на производство и импорт, включенных в цену продукции и

уплаченных организациями (предприятиями) в госбюджет, и субсидиями (некомпенсируемыми выплатами из госбюджета) на производство и импорт, полученными ими от государства.

ВВП (GDP) по методу конечного использования или по расходам рассчитывается как сумма расходов всех тех, кто приобрел созданный в данном году ВВП. Это расходы домашних хозяйств, фирм, государства и иностранных экономических субъектов на приобретение товаров и услуг, предназначенных для конечного использования (конечного потребления и накопления). ВВП в этом случае включает:

- 1) расходы на личное потребление (или личные потребительские расходы) – С;
- 2) валовые внутренние инвестиции частного сектора – I_g ;
- 3) государственные закупки товаров и услуг – G ;
- 4) чистый экспорт (разница между экспортом и импортом) – X_n .

Суммируя вышеназванные статьи расходов, мы получаем количество купленной, а, следовательно, произведенной и поставленной в готовом виде на рынок продукции, т.е. $GDP = C + I_g + G + X_n$

То, что расходуется потребителями на приобретение товаров и услуг, получают в виде доходов те, кто участвовал в их производстве. Сумма всех разнообразных доходов, полученных владельцами факторов производства, которые использовались в создании ВВП, есть валовой внутренний доход (ВВД).

В валовом внутреннем доходе суммируются такие доходы, как:

- 1) доходы от трудовой деятельности наемных работников – заработная плата и дополнительные выплаты;
- 2) денежные рентные доходы;
- 3) чистый процент на ссудный капитал;
- 4) прибыли корпораций;
- 5) доходы самостоятельно занятых.

Чтобы получить показатель ВВП по распределительному методу, к перечисленным пяти видам факторных доходов следует добавить:

- 6) отчисления, связанные с потреблением основного капитала (амортизацию);
- 7) косвенные налоги, т.е. налоги, включаемые в цену товара или услуги.

Номинальный и реальный ВВП. Стоимость конечной продукции, произведенной на территории страны за год, измеренная (рассчитанная) в ценах этого года, называется **номинальным ВВП**.

Для корректировки текущего, или номинального ВВП, с учетом изменения цен используют так называемый дефлятор, или индекс цен ВВП.

В процессе дефлирования получают показатель **реального ВВП**. Реальный ВВП – это стоимость всех произведенных в экономике товаров и услуг за данный год, исчисленная в ценах фиксированного базового года.

$$\text{Реальный ВВП} = \frac{\text{номинальный ВВП}}{\text{индекс цен ВВП (с сотыми долями)}}$$

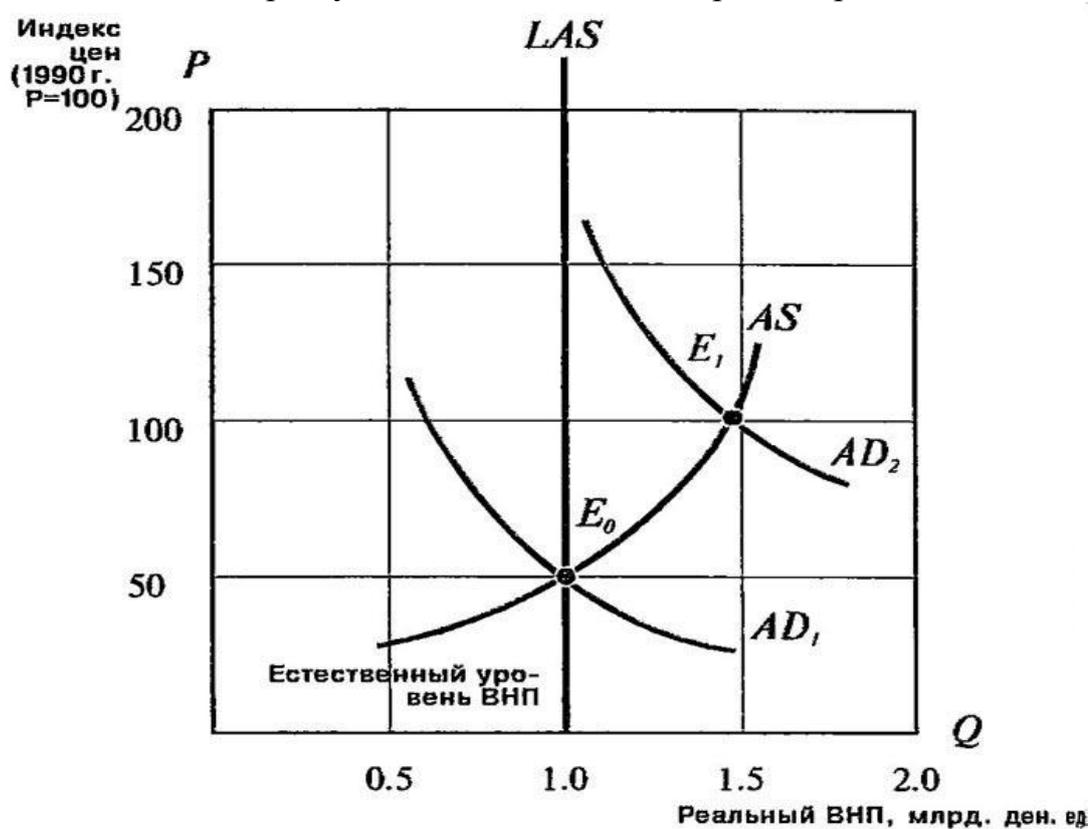
Вопрос 2. Долгосрочное равновесие в закрытой и открытой экономике

Закрытая экономика представляет собой такую экономическую систему, в которой все деловые операции и сделки осуществляются внутри данной страны и расчеты совершаются национальной валютой.

Однако ни одна страна мира не является изолированной от внешне-экономических связей и отношений. Поэтому полная макроэкономическая модель должна включать совершающиеся операции и на внутреннем, и на внешнем рынках. Полная макроэкономическая модель – это модель открытой экономики.

Долгосрочное равновесие – это такое состояние экономики, когда уровень совокупного спроса, уровень совокупного предложения, а также уровень долгосрочного совокупного предложения выравниваются в одной точке равновесия.

На графике это отражено в виде пересечения кривой совокупного спроса (AD), краткосрочной (AS) и долгосрочной кривой совокупного предложения (LAS) в точке E_0 , в которой устанавливается долгосрочное равновесие экономики.



Долгосрочное равновесие характеризуется следующими положениями:

Цены на факторы производства, а также цены на конечные товары и услуги абсолютно равны, о чем свидетельствует точка E_0 , где пересекаются кривая совокупного предложения (AS) и долгосрочная кривая совокупного предложения (LAS).

Уровень реального объема производства равен общим планируемым расходам, о чем свидетельствует пересечение кривых совокупного спроса (AD), а также долгосрочной кривой совокупного предложения (LAS).

Совокупное предложение равно совокупному спросу, что отражено на графике в виде пересечения кривых совокупного спроса (AD), а также краткосрочной кривой совокупного предложения (AS) в точке E_0 .

Таким образом, только сочетание всех этих трех характеристик может дать

нам основание утверждать, что экономика находится в состоянии долгосрочного равновесия.

Вопрос 3. Макроэкономика долгосрочного периода. Экономический рост: сущность, факторы и модели. Деньги и инфляция

Экономический рост означает увеличение совокупного объема выпуска в экономике на протяжении длительных периодов времени. Его следует отличать от краткосрочных колебаний выпуска под влиянием изменений совокупного спроса. Экономический рост отражает долговременное увеличение совокупного предложения, или рост реального потенциального ВВП в долгосрочном периоде.

Общая динамика экономического роста характеризуется величиной реального валового внутреннего продукта, а также валового национального дохода в реальном измерении.

Для измерения экономического роста также используются показатели реального выпуска (дохода) в расчете на душу населения и реального дохода в расчете на одного занятого. Динамика показателя совокупного выпуска в абсолютном выражении или на душу населения обобщенно характеризует процесс экономического роста.

Величина выпуска на душу населения характеризует уровень благосостояния нации и выступает одним из важнейших показателей, в соответствии с которыми страны делятся на богатые и бедные.

Динамика совокупного выпуска зависит как от количества затрачиваемых производственных ресурсов – факторов производства, так и от того, насколько эффективно они используются. Мерой эффективности использования наличных ресурсов выступает так называемая совокупная производительность факторов (СПФ).

Если экономический рост происходит за счет роста объемов используемых ресурсов (например, капитала и труда), то речь идет об экстенсивном экономическом росте. Если же растет СПФ, т.е. увеличивается отдача от используемых факторов производства, то имеет место интенсивный экономический рост.

СПФ является комплексным показателем, отражающим влияние целого ряда факторов. Сюда относится уровень технологического прогресса (от инноваций до внедрения уже существующей технологии), новые технические идеи и их практическое воплощение, скорость приспособления производства к меняющимся общественным потребностям, степень оптимального размещения ресурсов, новые производственные и управленческие решения.

Деньги – особый товар, который выполняет роль всеобщего эквивалента (измерителя всех товаров). Деньги выражают стоимость всех товаров и услуг и используются для равноценного обмена товаров и услуг между собой.

Виды денег:

1. Наличные (бумажные купюры, монеты из металлов)
2. Чековые, пластиковые карточки.

Функции денег:

1. Деньги являются средством торговли и обращения.
2. Мерой стоимости

3. Счетной единицей

4. Средством накопления и сбережения.

Денежная масса – совокупность наличных денег, находящихся в обращении, и остатков безналичных средств на счетах, которыми располагают физические, юридические лица и государство.

Инфляция – повышение общего уровня цен на товары и услуги. При инфляции на одну и ту же сумму денег по прошествии некоторого времени можно будет купить меньше товаров и услуг, чем прежде. В этом случае говорят, что за прошедшее время покупательная способность денег снизилась, деньги обесценились – утратили часть своей реальной стоимости.

Дефляция – общее снижение уровня цен; процесс, противоположный инфляции.

Причины инфляции. Источником инфляции может стать господство монополий, чрезмерные расходы государства на военную отрасль, истощение золотого запаса страны из-за хищений и коррумпированности чиновников. Часто инфляция возникает во время форс-мажорных обстоятельств: войны, природных катаклизмов, мировых экономических кризисов.

Виды инфляции. По темпам роста цен выделяют:

а) умеренную (или ползучую) инфляцию=цены на товары поднимаются постепенно и не более чем на 10 % в год.

б) галопирующую (происходит быстрый подъем цен, от 10 до 200 % в год).

в) гиперинфляцию (возникает при сверхбыстром росте цен (более 200 % в год)).

Последствия инфляции: дефицит товаров и продуктов, обесценивание денежных сбережений населения, ухудшение экономического благосостояния населения, социальная напряженность в обществе, крах денежной системы и утрата деньгами своих функций при гиперинфляции.

Антиинфляционная политика заключается в приспособлении к инфляции или в борьбе с ней. Приспосабливаясь к инфляции, государство контролирует цены и повышает зарплаты. Борьба с инфляцией правительство может с помощью сокращения денежной массы путем изъятия избытка денег из обращения (дефляция); с помощью укрупнения и обмена денежной единицы (деноминация).

Вопрос 4. Модель макроэкономического равновесия в открытой экономике. Платежный баланс и валютный курс

Макроэкономическое равновесие стало играть большую роль в экономической науке со времен Великой депрессии в 1930-х гг. Именно в это время появилась сама макроэкономика. Д. М. Кейнс предлагал меры по достижению полной занятости посредством регулирования внутреннего спроса.

Но в условиях все более возрастающей интернационализации хозяйственной жизни макроэкономическое равновесие предполагает не только минимальную инфляцию и полную занятость, но и равновесную систему внешних расчетов.

Неуравновешенное состояние баланса текущих операций, а также крупные дефициты платежного баланса и увеличивающийся внешний долг могут сказаться неблагоприятным образом на внутреннем состоянии экономики. Это может по-

влечь за собой экономический спад, кризис в различных сферах и отраслях экономики. Но за счет тесных взаимосвязей между различными странами мира эти последствия проявят себя и за пределами данного государства.

Для достижения макроэкономического равновесия необходимо достичь внутреннего и внешнего равновесия одновременно. Внутреннее равновесие предполагает равенство величины совокупного спроса и совокупного предложения при условии минимальной инфляции. Внешнее же равновесие предполагает сбалансированный платежный баланс, нулевое сальдо баланса текущих операций, фиксированный уровень иностранных резервов.

Если во внутренней экономике макроэкономическая политика осуществляется с помощью денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики, то для открытой экономики используют внешнеторговую, валютную политику и др. Это, естественно, предполагает усложнение макроэкономических взаимосвязей между странами мира. Это делается гораздо сложнее, так как требует учета все более возрастающих факторов и условий.

Но в ходе осуществления макроэкономической политики может возникнуть ряд трудностей. Например, из-за того, что для обсуждения валютно-кредитной и денежной политики требуется немало времени, а меры по ее изменению могут понадобиться очень быстро. Кроме того, необходимо безошибочно выбрать именно ту точку, которая является равновесной. К сожалению, точечной оценке поддаются не все параметры и не всегда. Также трудно предвидеть изменения в спросе, поведении инвесторов, а также поведение всего мира по отношению к данному товару.

Эффективность разработки и проведения подобных мер зависит и от таких показателей, как степень доверия правительству, экономические ожидания и т. д.

Важнейшим источником систематизированной информации о состоянии и динамике развития внешних экономических связей страны, отражающим степень ее вовлеченности в международное разделение труда, выступает платежный баланс. **Платежный баланс** отражает фактически осуществленные платежи, связанные с внешнеэкономическими операциями резидентов страны с остальным миром за определенный период времени. В платежном балансе выделяются два основных счета (раздела): 1) счет текущих операций; 2) счет операций с капиталом и финансовый счет. В их пределах принято выделять 4 вида промежуточных балансов: а) торговый баланс; б) баланс счета текущих операций; в) баланс движения капитала; г) баланс официальных расчетов. Обратим внимание на ту связь, которая существует между счетом текущих операций и счетом движения капитала (финансовым счетом). В первом приближении такую связь нам позволяет обнаружить известная формула ВВП по потоку расходов: $Y = C + I + G + X_n$.

Если из обеих частей уравнения вычесть потребление (С) и государственные закупки (G), то левая часть уравнения ($Y - C - G$) есть не что иное, как выражение сбережений (S). Тогда формула ВВП предстанет в таком виде:

$$S = I + X_n.$$

Это означает, что внутренние сбережения используются как источник для финансирования инвестиций и чистого экспорта. Следовательно, если инвестиционные проекты превышают внутренние сбережения страны, то такие проекты фи-

нансируются за счет внешних источников. В итоге между счетом текущих операций и счетом движения капитала обнаруживается следующая зависимость. Активное сальдо по текущим операциям (торговый баланс) может уравниваться оттоком капитала из страны. Если страна имеет дефицит по текущим операциям, то последний может компенсироваться притоком иностранного капитала.

Валютный курс – это стоимостное соотношение двух валют при их обмене, или «цена» денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах другой страны или в международных платежных средствах. Он отражает в усредненном виде сложный комплекс взаимоотношений между двумя валютами: соотношение их покупательной способности; темпы инфляции в соответствующих странах; спрос и предложение конкретных валют на международных валютных рынках и др.

Установление курса (цены) валют на валютных биржах или банками называется **котировкой валюты**. Различают следующие режимы установления валютных курсов:

- а) на основе золотых паритетов (при золотом стандарте), который после 2-й мировой войны сменился режимом фиксированных паритетов и курсов;
- б) система плавающих курсов валют.

В условиях плавающих курсов валютный курс, как и всякая другая цена, определяется рыночным соотношением спроса и предложения. Размер спроса на иностранную валюту определяется потребностями страны в импорте товаров и услуг, разного рода платежами по международным обязательствам, расходами туристов и др. Размер предложения определяется резервами Национального (Центрального) банка, объемами экспорта страны, займами, которые получает страна из-за границы, и др.

Для регулирования валютного курса государство может применять методы как косвенного, так и прямого воздействия. К мерам *косвенного* регулирования валютного курса относится весь арсенал денежно-кредитной и финансовой политики. Среди мер *прямого* воздействия можно выделить дисконтную политику и валютные интервенции на внешних валютных рынках.

Проводя валютную интервенцию, Центральные банки стран продают или покупают валюту своей страны на внешних валютных рынках. Для осуществления девальвации (понижения) курса валюты необходимо увеличивать предложение на валютных рынках валюты своей страны. Это можно сделать и за счет дополнительной эмиссии денег.

Если валютная интервенция направлена на ревальвацию (повышение) обменного курса национальной валюты, Национальный (Центральный) банк должен скупать на валютных рынках собственную валюту в обмен на иностранную. Для проведения подобных операций необходимы валютные резервы.

К числу прямых мер воздействия со стороны государства на валютные курсы можно отнести и валютные ограничения.

Валютные ограничения – это совокупность мероприятий и нормативных правил, установленных в законодательном или административном порядке и направленных на ограничение операций с валютой, золотом и другими валютными ценностями. При их использовании государство осуществляет контроль над

операциями с валютой, которые проводят национальные экспортеры. Они не имеют права продавать вырученную валюту на рынке, а обязаны сдавать ее в обмен на национальную по официальному курсу. Могут ограничиваться переводы за границу, вывоз валюты и др.