

УДК 336.77

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ СРЕДА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

канд. экон. наук, доц. **О.А. ПУЗАНКЕВИЧ**

(Белорусский государственный экономический университет, Минск)

На основе исследования новых явлений зрелой рыночной экономики определяется сущность, экономическое содержание финансового потенциала предприятий, раскрывается генезис его создания и важнейшие предпосылки активного функционирования в воспроизводственном процессе. Сформулированы ключевые условия для возникновения и функционирования многогранной финансовой категории, а также обоснованы сущностные и организационные характеристики финансового потенциала предприятия. Познание этих теоретических и методологических аспектов является базой научного обоснования концептуальных подходов к оптимизации объема и структуры финансового потенциала предприятий, обеспечивающего их финансовую безопасность.

Введение. В условиях усиления глобализационных и интеграционных процессов происходят объективные изменения в характере и структуре экономических явлений, что в определенной степени усложняет управление отдельными субъектами хозяйствования. В данной ситуации требуется рациональная организация формирования и использования технических, институциональных и организационных структур, а также модернизация форм и методов обоснования и реализации намечаемых решений. Так, в управлении финансовой деятельностью вместо изучения и оценки разрозненных показателей целесообразным становится объединение взаимосвязанных элементов нового воспроизводственного уклада. Это позволяет лучше понять не только природу финансовых показателей, но и раскрыть их сущностные и организационные взаимосвязи, а впоследствии определить влияние основных факторов на объем, структуру, динамику взаимосвязанных элементов финансовой деятельности и их эффективность.

Таким образом, существенное влияние на финансовую безопасность предприятия, его конкурентоспособность на рынке оказывает комплекс взаимоувязанных финансовых параметров, которые вместе представляют собой сложную экономическую категорию – финансовый потенциал предприятия. Однако действенность этой многофункциональной стоимостной категории зависит от различных факторов. Их познание и учет степени влияния приобретает особое значение при обосновании практического механизма формирования и использования финансового потенциала конкретных субъектов хозяйства.

Выполнение соответствующих задач усложняют многие объективные причины, к которым целесообразно отнести:

1) многогранный характер финансового потенциала предприятия, включающий три взаимосвязанных слагаемых (финансовые ресурсы, экономические отношения и научный инструментарий активного воздействия на воспроизводственные процессы на микроуровне), содержание и совместное использование которых обеспечивает силу его воздействия на результативность хозяйственных процессов;

2) непрерывность движения финансовых ресурсов – материальной базы финансового потенциала на разных стадиях воспроизводства и соответственно изменений различных сопутствующих отношений;

3) широкую сферу действия финансового потенциала, затрагивающую экономические интересы значительного количества участников процесса его образования и использования.

В связи с чем полагаем, что оптимизация объема, структуры финансового потенциала, содействующая повышению его мощности и активизации, становится возможной лишь в условиях более полного учета важнейших общественных явлений. В данном случае нельзя ограничиваться лишь исследованием экономических процессов, необходимо учитывать социальную, политическую ситуацию, а также правовые нормы, сложившиеся традиции и другие условия. На наш взгляд, только расширенное изучение спектра многих факторов позволит научно обосновать потребность и направления использования финансового потенциала. Решение этих проблем можно достичь посредством использования институциональных методов.

Основная часть. Институционализм как научная теория зародился в начале XX века в США и постепенно получил широкое развитие во многих странах западной Европы. Эволюционные изменения в общественной жизни, быстрые темпы развития науки и техники, информации и коммуникационных сетей существенно повлияли на экономические процессы многих государств. В данной ситуации возростала объективная необходимость проведения качественных изменений и в организации экономических процессов на всех уровнях хозяйствования. В этих условиях широкое распространение получают институциональные теории, главным кредо, которых являются требования к совершенствованию организации экономических процессов с учетом социальных, правовых, бытовых и других факторов [1 – 3].

На сегодняшний день существует много институциональных теорий и суждений по поводу содержания и действия конкретных экономических категорий, а также организации системы управления с учетом разных факторов. Не углубляясь в содержание этих институциональных концепций, наше внимание привлекла ключевая идея институционализма, которая доказывает целесообразность изучения экономических процессов во взаимосвязи с социальными, политическими, правовыми и другими общественными явлениями.

На наш взгляд, аналогичные проблемы имеют первостепенное значение и для повышения действенности финансового потенциала. Однако в современной отечественной экономической литературе и научных работах ученых ближнего зарубежья недостаточно исследованы институциональные подходы к совершенствованию организации финансовой деятельности низовых звеньев хозяйства. Это касается и ее ключевой категории, которой становится финансовый потенциал в условиях расширения рыночных отношений. Между тем сложность управления многофункциональной финансовой категории, особенно активизация ее воздействия на воспроизводственные процессы, во многом зависит от определения и реальной оценки влияния решающих факторов. Только на их основе могут быть определены эффективные финансовые решения, реализация которых учитывает конкретную внутреннюю и внешнюю ситуацию.

Как уже отмечалось, институциональные подходы позволят более объективно анализировать воздействие решающих факторов на объем, структуру финансового потенциала в целом, а также и его отдельные слагаемые. Познание реальных условий, в которых функционирует предприятие, как и оценка предполагаемых изменений производственных и экономических процессов, в сочетании с другими общественными явлениями позволяет повысить научную обоснованность образования и использования финансового потенциала, что в свою очередь обеспечивает финансовую безопасность предприятия и эффективность хозяйствования.

В соответствии с институциональной теорией более глубокий анализ влияния различных факторов на развитие экономических процессов во многом определяется рациональной организацией взаимных отношений между участниками воспроизводства. Институционализм указывает, что источники совершенствования организационных и функциональных действий взаимосвязанных субъектов находятся в области институционального пространства. Оно представляет собой поле действия широкой сети различных институтов и институций, обеспечивающих непрерывность хозяйственно-финансовой деятельности управляемого субъекта.

К институтам относятся различные субъекты, которые независимо от их формы собственности, структурной организации, способов управления, выполняют в соответствии с установленным законодательством конкретные функции в институциональном пространстве конкретной категории. В качестве институтов выступают: организации, учреждения, профсоюзы, политические партии, судебные и контрольные органы, специальные фонды и т.п. Все вместе они образуют соответствующую социально-экономическую среду рыночного хозяйства, учитывающую общественные отношения, традиции и национальные особенности. Как отмечает Дж. Ходжсон, институты это ключевые элементы любой экономической системы, поэтому главная задача экономиста состоит в изучении институтов и процессов их сохранения, обновления и изменения [4].

Институции, как правило, характеризуют правовые нормы, установленные правила, обычаи поведения индивидуумов в обществе. Создание необходимых институтов и институций, отвечающих уровню общественного развития и национальным особенностям, во многом зависит от обоснованного построения институциональной среды и ее умелого использования с учетом конкретной ситуации. Институциональная среда представляет собой совокупность функционирующих институтов и институций, которые должны отражать законодательные нормы, традиции, правила поведения населения и экономические процессы, а также другие общественные явления.

Законодательные нормы выступают в виде законов, постановлений, инструкций (конституция, гражданско-процессуальные кодексы) и других документов. В них устанавливаются обязательные правила поведения субъектов, а также соблюдения ответственности при решении экономических и социальных проблем. Традиции определяют сложившиеся в данном обществе обычаи, национальные и региональные особенности, отражающиеся на поведении юридических и физических лиц и, соответственно, влияющие на развитие экономических и социальных процессов в обществе.

Что касается законодательных актов, норм и форм организации институциональной сферы, то они должны быть адаптированы к конкретным историческим и экономическим условиям развития общества. Экономические процессы на микроуровне в основном связаны с хозяйственной деятельностью разных субъектов и отражают их взаимоотношения с другими участниками воспроизводства. Они дифференцируются в зависимости от типа, формы собственности, организационной структуры и других функциональных особенностей отдельных отраслей хозяйства.

Представленные выше положения необходимо, на наш взгляд, учитывать при построении институциональной среды финансового потенциала. Обоснование рациональной институциональной среды

имеет немаловажное значение для непрерывного функционирования предприятия и достижения его ключевой цели – обеспечение финансовой безопасности субъекта в текущем режиме и развитие на перспективу. Это побудило нас к разработке логической модели построения институциональной среды финансового потенциала отечественных предприятий.

При обосновании структуры институциональной среды, характеристики основных действий важнейших институтов принималось во внимание:

- во-первых, *опыт образования институциональной среды* функционирования хозяйственной деятельности предприятий развитых европейских стран;
- во-вторых, *конкретные социально-экономические условия*, в которых действуют белорусские предприятия в современном периоде;
- в-третьих, *теоретические положения институциональной науки* по формированию среды функционирования финансового потенциала хозяйствующих субъектов.

На основе этих данных, а также собственных теоретических и практических обобщений нами разработана приемлемая для предприятий Республики Беларусь *общая модель институциональной среды финансового потенциала*, которая во многом будет способствовать рационализации процесса формирования и функционирования финансового потенциала субъектов хозяйствования (рисунок).



Институциональная среда функционирования финансового потенциала предприятий

Источник: собственная разработка.

Представленную на рисунке логическую модель институциональной среды финансового потенциала предприятий предлагаем рассматривать в качестве общей конструкции, в которой определены лишь главные ее звенья. Что касается обоснования конкретных видов институтов и их функций, то это становится возможным только в процессе исследования отраслевой, организационной и функциональной специфики определенного хозяйствующего субъекта. В предложенной нами логической модели институциональной среды финансового потенциала предприятий в качестве важнейшего органа, оказывающего воздействие на его образование, выступает государство. Его главенствующее положение в данном процессе учитывает особенности исторического и национального развития Республики Беларусь, трансформационный характер ее рыночной экономики. Это позволяет утверждать, что государство оказывает существенное воздействие на финансово-хозяйственную деятельность субъектов всех форм собственности. Следует подчеркнуть, что способы и методы воздействия на низовые звенья хозяйства претерпели существенные изменения по сравнению с применяемыми в условиях функционирования командно-административной системы. Они стали более гибкими, направляются в основном на повышение результативности функционирования предприятий и учитывают наряду с общегосударственными потребностями корпоративные интересы.

На современном этапе развития общества государство по-прежнему играет важную роль в организации финансовых отношений на всех уровнях управления. Для реализации своих основных функций и выполнения благородной миссии подъема экономики, культуры и благосостояния населения государства аккумулируется часть финансовых ресурсов предприятий и населения в бюджете, а

также других централизованных фондах. Впоследствии эти средства в основном направляются на удовлетворение общегосударственных потребностей: развитие и модернизацию экономики, социально-культурные мероприятия, обеспечение безопасности страны и содержание государственного аппарата. Так на макроуровне зарождаются финансовые отношения между государством, отдельными субъектами хозяйствования и населением. Для решения этих задач любое государство использует специальные институты. Формирование и распределение финансовых ресурсов осуществляется через централизованные фонды, казначейство, банки и другие организации, обеспечивающие мобилизацию денежных поступлений, а также финансирование конкретных мероприятий, предусмотренных комплексными программами социально-экономического развития страны.

Первостепенная роль государства заключается прежде всего в правовом обеспечении распределения финансовых ресурсов, формировании рациональных финансовых отношений и усилении воздействия конкретных инструментов на повышение эффективности хозяйствования. Это достигается посредством издания обязательных законов, постановлений, инструкций и других юридических норм. В них обосновываются права, обязанности и ответственность всех участников воспроизводственного процесса. Качество финансовых операций, как и их законность, контролируется государством. В каждой стране с этой целью создается специальный аппарат, который проверяет деятельность функционирующих звеньев хозяйства, оценивает их законность, результативность, анализирует эффективность формирования и выполнения финансовых обязательств перед государством и партнерами по бизнесу.

Система государственного контроля дифференцируется в разных странах в зависимости от их государственного устройства, национальных особенностей, традиций и способов государственного регулирования хозяйственными процессами. В большинстве европейских стран в систему государственного контроля включается: институт государственного контроля, специальные структуры отдельных комитетов при высших и местных органах власти, налоговые, таможенные службы, надзор за банковскими, страховыми и другими финансовыми организациями.

Обобщение вышеизложенных положений позволяет утверждать, что государству отведена важная роль в распределении и перераспределении финансовых ресурсов, регулировании экономических отношений на макро- и микроэкономических уровнях. *Результативность этих действий во многом зависит не только от достижения оцутимых итогов в области развития экономики, но и от следующих факторов:*

- 1) рационализации институциональной структуры государственного аппарата посредством устранения дублирующих действий отдельных звеньев, их координации, а также дебюрократизации управления всеми сферами социально-экономического развития страны;
- 2) повышения качества законодательных актов и управленческих услуг. Решение этих задач предполагает обеспечение использования современной техники, технологий, прогрессивных форм и методов, гарантирующих обоснованность и быстрое принятие намеченных решений;
- 3) создания новых и преобразования действующих институтов с целью активизации их деятельности в достижении гармоничного развития инновационной экономики и улучшения благосостояния населения;
- 4) повышения культурного и профессионального уровня кадрового потенциала, который принимает и реализует основные решения в управлении общественными процессами.

На современном этапе развития важным объектом государственного регулирования является финансовый рынок. Он становится основным местом реализации финансовых операций, связанных с куплей и продажей денежных ресурсов. На финансовом рынке осуществляется трансформация сбережений, денежных накоплений хозяйственных субъектов и населения в разнообразные инвестиции. Тем самым финансовый рынок способствует реализации излишних и свободных средств отдельных субъектов и за счет них удовлетворяет потребности нуждающихся в финансовых ресурсах. Такие трансакции содействуют более эффективному использованию денежных средств, а соответственно, и достижению позитивных финансовых результатов. Расширение финансового рынка становится важным условием формирования и использования финансового потенциала, поскольку предоставляет предприятию широкие возможности приобретения и продажи финансовых ресурсов.

Не углубляясь в детализацию сфер деятельности каждого сегмента финансового рынка, которые изложены в разных учебных и монографических изданиях, мы попытались кратко охарактеризовать каждый из них. При этом основное внимание сосредоточено на исследовании их влияния на объем и структуру финансового потенциала.

Кредитный рынок в основном предназначен для осуществления операций, связанных с привлечением и погашением кредитов. При получении кредитов увеличивается объем финансового потенциала, однако это состояние имеет временный характер, поскольку кредиты должны быть погашены с учетом установленного процента. В процессе этих трансакций формируются финансовые отношения между отдельными субъектами хозяйства, банками и другими финансово-кредитными организациями. Следует подчеркнуть, что кредитный рынок тесно связан с другими сегментами финансового рынка, и прежде всего с рынком ценных бумаг. Этот рынок является важной частью финансового рынка, где производят-

ся трансакции с ценными бумагами, т.е. стандартными документами, подтверждающими право собственности на определенные ценности. Для выполнения своих многих функций, связанных с регулированием денежных потоков, перераспределением рисков, снижением ликвидности долгов и других положительных изменений в экономических процессах, рынок ценных бумаг должен располагать специализированными институтами. Их количественные и качественные параметры дифференцируются в разных странах, в зависимости от степени развития рынка, науки и техники и многих других экономических и социальных явлений. *Вместе с тем на всех уровнях развития общими обязательными элементами институциональной системы остаются институты, включающие:*

- 1) собственников финансовых ресурсов, эмитентов ценных бумаг и инвесторов;
- 2) посредников, т.е. организаций, оказывающих профессиональные услуги в успешном проведении трансакций;
- 3) организаторов данного процесса – разных институтов, обеспечивающих рациональную организацию рынка, регистрацию его участников, законность осуществления расчетов.

Одной из составных частей финансового рынка является страховой, на котором производится купля и продажа страхового продукта. Его влияние на объем и структуру финансового потенциала предприятия пока менее значительно, что объясняется его особенностями: осуществляемые на нем трансакции отличаются от других операций финансового рынка экономическим содержанием, назначением, а также спецификой формирования и реализации его продукта.

В общей системе финансового рынка особое место занимает валютный рынок, который охватывает специализированные операции, связанные с изменением и обменом валюты одной страны на валюту других стран. Валютные операции отличаются разнообразием и возникают в основном вследствие следующих фактов:

- проведения международных, торговых операций (экспорт, импорт товаров, услуг и работ);
- продвижения капитала между странами на инвестиции и поступлений от реализации;
- приобретения и продажи ценных бумаг;
- осуществления прочих международных операций (переводы пенсий, алиментов, наследства и т.д.).

В силу существенной специфики этих операций влияние валютного рынка на формирование финансового потенциала ограничено и возникает в основном в случае осуществления экспортных и импортных трансакций. В данном случае валютный рынок участвует в мобилизации и распределении финансовых ресурсов. Соответственно складываются финансовые отношения между предприятиями и разными институтами валютного рынка, которые должны учитывать изменения валютных курсов по отношению к национальной валюте.

Проведенное исследование сегментов финансового рынка и их взаимосвязей с предприятиями позволили определить специфику складывающихся между ними финансовых отношений и раскрыть степень воздействия их организации на финансовую безопасность предприятия. На основе обобщения теоретических положений, сущностных и организационных характеристик институтов финансового рынка и их влияния на финансовую деятельность предприятия нами сформулированы специфические черты этих отношений. На наш взгляд, к ним следует отнести:

- 1) сферу их действия, которая в основном охватывает финансовые трансакции, связанные с куплей и продажей отдельных активов;
- 2) стоимостную форму их проявления, отражающую движение денежных средств или их эквивалентов;
- 3) динамичность изменения видов финансовых отношений, соответственно, и участников данного процесса;
- 4) активное воздействие на распределение и перераспределение финансовых ресурсов, обеспечивающих непрерывность текущей деятельности и развитие предприятия.

Основываясь на исследовании специфики функционирования финансового рынка и его роли в укреплении потенциала предприятия, можно выделить следующие *основные направления развития данного институционального сегмента:*

- *во-первых*, упорядочение институциональной системы финансового рынка на основе научного обоснования рациональной модели его функционирования. Ее реализация предполагает создание новых или преобразование действующих институтов и повышение профессионализма их персонала. Одновременно требуется расширение сферы участия субъектов хозяйствования различных организационно-правовых форм в трансакциях финансового рынка. Имеется в виду более широкое привлечение и функционирование на рынке, кроме государства, местных органов власти, корпоративных эмитентов, специальных фондов и зарубежных инвесторов;

- *во-вторых*, дальнейшее совершенствование правового обеспечения функционирования финансового рынка посредством расширения и уточнения прав, обязанностей и материальной ответственности всех его участников. Исполнение законодательных актов должно способствовать увеличению объема и

повышению качества финансовых транзакций, посредством предоставления льготного режима налогообложения, кредитования, страхования и др. При создании новых правовых норм и совершенствовании ранее действующих, по возможности, желательно придерживаться принципа постоянного их действия, что повысит обоснованность прогнозов развития экономики и ее отдельных звеньев;

- *в-третьих*, увеличение объема финансовых транзакций на финансовом рынке за счет эмиссии корпоративных ценных бумаг, краткосрочных и долгосрочных контрактов, расширение круга страховых операций и др.;

- *в-четвертых*, либерализация и диверсификация финансового рынка за счет более активного применения прогрессивных финансовых инструментов.

Совершенствование функционирования финансового рынка будут способствовать более эффективному распределению финансовых ресурсов на макро- и микроэкономических уровнях. Это окажет положительное воздействие на ускорение кругооборота финансовых ресурсов, расширит финансовые возможности низовых звеньев хозяйства. Соответственно, повысится устойчивость материальной базы финансового потенциала предприятия, организации его экономических отношений с другими участниками воспроизводства. Таким образом, расширятся возможности скрытия и использования резервов, которыми располагают эмитенты и инвесторы, соответственно, увеличатся рамки биржевых и внебиржевых транзакций. Особенно активное воздействие на данные процессы оказывают институты финансового сектора. Это дает основание признать финансовый сектор одним из важных звеньев институциональной среды финансового потенциала.

Закключение. На основе проведенного исследования можно сделать вывод, что одним из необходимых условий рациональной организации финансовых отношений, а также укрепления финансовой безопасности предприятия является создание и функционирование научно обоснованной институциональной среды финансового потенциала. Она должна включать сеть разнообразных институтов, обеспечивающих эффективное распределение финансовых ресурсов для удовлетворения текущих потребностей предприятия, а также его развития.

ЛИТЕРАТУРА

1. Weber, M. *Essay in Sociology* / M. Weber. – London, 1997. – 134 p.
2. Уильямсон, О.И. Экономические институты капитализма: Фирмы, рынки, «отношенческая» контрактация / О.И. Уильямсон; пер. с англ. Ю.Е. Благова [и др.]. – СПб.: ГИПК «Лениздат»: CEV Press, 1996. – 87 с.
3. Норд, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норд; пер. с англ. А.Н. Нестеренко; предисл. и науч. ред. Б.З. Мильнера. – М.: Фонд экономической книги «Начала», 1997. – 132 с.
4. Ходжсон, Дж. Какова сущность институциональной экономической теории? / Дж. Ходжсон [Электронный ресурс]. – Режим доступа: // http://www.institutional.boom.ru/history_metod/Hodgson.

Поступила 03.02.2012

THE INSTITUTIONAL ENVIRONMENT OF FUNCTIONING OF ENTERPRISE'S FINANCIAL POTENTIAL

O. PUZANKEVICH

On the basis of research of the new phenomena of mature market economy the essence, the economic maintenance of financial capacity of the enterprises is defined by the author, genesis of its creation and the most important preconditions of active functioning in vosproizvodstvenny process reveals. Key conditions for emergence and functioning of many-sided financial category are formulated, and also intrinsic and organizational characteristics of financial capacity of the enterprise are proved. We consider that the knowledge of these theoretical and methodological aspects is base of scientific justification of conceptual approaches to optimization of volume and structure of financial capacity of the enterprises providing their financial safety.