

Министерство образования Республики Беларусь

Учреждение образования
«Полоцкий государственный университет»

И. В. Зенькова

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

Учебно-методический комплекс
для студентов специальностей 1-25 01 04,
1-25 01 07, 1-25 01 08, 1-26 02 02

под общей редакцией доктора экономических наук,
профессора В. Л. Ключни

Новополоцк
ПГУ
2009

УДК 339.9(075.8)
ББК 65.5я73
356

Рекомендовано к изданию методической комиссией
финансово-экономического факультета в качестве учебно-
методического комплекса (протокол № 2 от 19.03.2008)

РЕЦЕНЗЕНТЫ:

д-р экон. наук, проф., зав. каф. теоретической и институциональной экономики
УО «Белорусский государственный университет» П. С. ЛЕМЕЩЕНКО;
д-р экон. наук, проф., зав. каф. отраслевого менеджмента и экономики
УО «Полоцкий государственный университет» Н. А. ДУБРОВСКИЙ;
канд. экон. наук, доц., зав. каф. экономической теории
УО «Полоцкий государственный университет» В. В. БИЧАНИН

Зенькова, И. В.

356 Международная экономика: учеб.-метод. комплекс для студентов
спец. 1-25 01 04, 1-25 01 07, 1-25 01 08, 1-26 02 02 / И. В. Зенькова; под
общ. ред. д-ра экон. наук, проф. В. Л. Ключни. – Новополоцк: ПГУ, 2009. –
212 с.

ISBN 978-985-418-814-0.

В содержательное наполнение УМК включены инновационные разделы. В
структуру каждой темы входят основные положения и выводы по теме, струк-
турно-логические схемы и таблицы, ключевые термины, проблемные вопросы и
ситуации, темы докладов, сообщений, тесты, задачи и упражнения, фрагменты
слайдов к мультимедийной презентации.

Предназначен для преподавателей и студентов экономических специальностей
1-25 01 04, 1-25 01 07, 1-25 01 08, 1-26 02 02.

УДК 339.9 (075.8)

ББК 65.5я73

ISBN 978-985-418-814-0

© Зенькова И. В.; 2009

© УО «Полоцкий государственный университет», 2009

ВВЕДЕНИЕ

Мировое хозяйство прошло длительный исторический период своего становления, пока не приобрело современный вид и структуру.

Постепенно торговые связи становились постоянными, на смену чисто рыночным приходили производственные связи, налаживались финансовые и денежно-кредитные отношения, появлялись международные институты, регулирующие межгосударственные экономические отношения.

Республика Беларусь обладает достаточным потенциалом для того, чтобы занять ведущую позицию на мировом экономическом пространстве. Это в том числе связано с ее возможностями обустройства комплексного хозяйства, отвечающего требованиям экологической, энергетической, экономической и социальной безопасности.

Для каждой страны представляется важным прогнозировать и планировать свое динамичное развитие, при этом ощущать себя с одной стороны экономически независимой, а с другой стороны – элементом мирового хозяйства во взаимосвязи с экономиками других стран.

Цель курса «Международная экономика» – формирование у студентов теоретических знаний о формах и тенденциях развития современных экономических отношений, организационно-экономических механизмах их регулирования, направлениях участия Республики Беларусь в международной экономике.

Задачи данного курса:

- изучение теорий международной экономики;
- изучение предпосылок и основных этапов становления современной системы и международных экономических отношений;
- анализ тенденций и механизмов функционирования мировых рынков товаров, услуг, технологий, капиталов, валют, трудовых ресурсов;
- ознакомление с содержанием внешнеэкономической и международной торговой, инвестиционной, валютной и миграционной политики;
- изучение направлений и перспективных форм участия Республики Беларусь в современной системе международной экономики.

В результате изучения дисциплины студенты должны приобрести

1) теоретические знания:

- о предмете и методологии курса, этапах формирования, содержании курса теории мировой экономики и международных экономических отношений, структуре и тенденциях развития международной экономики;
- о сущности международного разделения труда, о теориях МРТ, интернационализации и транснационализации, глобализации, международной экономической интеграции;

- об особенностях функционирования мировых рынков товаров, услуг, объектов интеллектуальной собственности, капиталов, валютного рынка;
- о путях улучшения инвестиционного климата в стране, методах привлечения иностранных инвестиций;
- о методах регулирования платежного баланса страны;
- о содержании и механизме функционирования международных валютных отношений, теории валютного курса;
- о причинах, факторах и последствиях миграции трудовых ресурсов;
- о теории и практике внешнеэкономической и международной торговой, инвестиционной, валютной и миграционной политик;
- о моделях открытой экономики, предпосылках и последствиях макроэкономической политики при плавающем и фиксированном валютных курсах;
- о направлениях и формах участия Республики Беларусь в системе международной экономики.

2) навыки и умения следующего порядка:

- оценивать процессы, происходящие в международной экономике, определять тенденции и перспективы ее развития, а также отдельных стран, групп стран, их место в международном разделении труда и степень открытости экономики;
- использовать концепции и принципы организации мировой торговли, валютной системы, миграции экономических ресурсов;
- анализировать целесообразность и эффективность участия субъектов международной экономики во внешнеэкономической деятельности;
- анализировать состояние и использовать механизмы функционирования международных рынков товаров, услуг, капиталов, труда, объектов интеллектуальной собственности, валютного рынка;
- использовать формы и методы, инструменты национального, наднационального и международного регулирования внешнеэкономической деятельности и международных экономических отношений;
- критически оценивать состояние внешнеэкономических связей и определять наиболее перспективные направления вхождения национальной экономики в мирохозяйственные связи;
- использовать модели достижения макроэкономического равновесия в условиях открытой экономики.

3) представление:

- о способах анализа и прогнозирования современных тенденций развития международных рынков товаров, услуг, капиталов, трудовых ресурсов;

- о состоянии платежного баланса, валютного курса;
- о методах вхождения Республики Беларусь на мировые рынки товаров, услуг, капиталов, трудовых ресурсов, валют и эффективности ее участия в системе международной экономики.

4) компетенции:

– академические: овладение базовыми научно-теоретическими знаниями и применение их для решения теоретических и практических задач, навык системного и сравнительного анализа, исследовательские навыки, способность к созданию новых идей;

– социально-личностные: способность к социальному взаимодействию и межличностным коммуникациям, умение работать в команде, критическое мышление;

– профессиональные: умение определять конкурентоспособности товаров (услуг) организации (предприятия) в рамках национальной экономики и на мировом уровне, умение принимать обоснованные решения, умение анализировать тенденции развития национальной экономики, ее отраслей и предприятий.

Курс МЭ, базируемый на изучении экономической теории, микроэкономики, макроэкономики, изучается в объеме 52 (54) аудиторных часов.

Примерный тематический план дисциплины «Международная экономика»
по специальностям 1-25 01 04 «Финансы и кредит»,
1-26 02 02 «Менеджмент», 1-25 01 08 «Бухгалтерский учет»,
1-25 01 07 «Экономика и управление на предприятии»

| Наименование темы | Лекции | Практические занятия 1-25 01 04, 1-25 01 07, 1-25 01 08 | Практические занятия 1-26 02 02 |
|---|--------|--|------------------------------------|
| 1. Предмет курса. Международная экономика: структура и тенденции развития | 4 | 2 | 2 |
| 2. Теории международной торговли | 4 | 4 | 4 |
| 3. Национальное и международное регулирование торговли | 2 | 2 | 4 |
| 4. Международное движение капитала | 6 | 2 | 2 |
| 5. Международная миграция трудовых ресурсов | 2 | 2 | 2 |
| 6. Международная экономическая интеграция | 2 | 2 | 2 |
| 7. Платежный баланс | 2 | 2 | 2 |
| 8. Мировая валютная система и валютный рынок | 4 | 2 | 2 |
| 9. Макроэкономическая политика в открытой экономике | 4 | 4 | 4 |
| Итого: | 30 | 22 | 24 |

При составлении учебно-методического комплекса по дисциплине «Международная экономика» учтены рекомендации типовой учебной программы курса «Международная экономика» утв. 04.07.2007 г., рег. № ТД 302 / тип, в образовательном стандарте РБ ОСРБ 1-25 01 07 –2008 (высшее образование первая ступень), утв. и введен в действие постановлением Министерства образования РБ от 02.05.2008 № 40.

Учебно-методический комплекс по курсу «Международная экономика»

– поможет студентам овладеть теоретическими основами анализа состояния и использования механизма функционирования международных рынков товаров, услуг, капиталов, труда, объектов интеллектуальной собственности, валютного рынка;

– будет способствовать развитию умения критически оценивать состояние внешнеэкономических связей и определять наиболее перспективные направления вхождения национальной экономики в мирохозяйственные связи;

– поможет использовать на практике модели достижения макроэкономического равновесия в условиях открытой экономики.

1. ПРЕДМЕТ КУРСА МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА: СТРУКТУРА И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

1.1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И ВЫВОДЫ ПО ТЕМЕ

Предмет и методология курса «Международная экономика»:
структура. Международная экономика в широком смысле – это теория, применяемая для изучения экономики современного взаимозависимого мира. Она основывается на теории рыночной экономики, развивает ее и является важнейшим связующим звеном базовых университетских курсов макро- и микроэкономики с прикладными экономическими дисциплинами (международный маркетинг, финансы, учет), изучаемыми в бизнес-школах. В условиях интернационализации стран значение теории международной экономики выходит далеко за пределы этих рамок. Она начинает впитывать отдельные, весьма существенные элементы как базовой теории рыночной экономики, так и прикладных бизнес-дисциплин, постепенно превращаясь в универсальную теорию открытой экономики, применяемую сегодня для большинства стран мира в сфере их экономического взаимодействия [2, с. 3].

Предметом теории международной экономики являются:

- закономерности функционирования и развития в международном масштабе рыночной системы организаций хозяйственной жизни;
- закономерности формирования совокупного спроса и предложения на товары и факторы производства, находящиеся в международном обороте;
- инструменты анализа и программирование открытой национальной экономики, в особенности ее реального, бюджетного, денежного и внешнего секторов, в условиях их взаимодействия с экономикой других стран;
- тенденции развития международных финансовых рынков и финансовых механизмов, обслуживающих функционирование международной экономики;
- институциональная структура регулирования международной экономики, принципы ее формирования, тенденции развития и пути совершенствования.

Этапы развития международной экономики

1) С появлением первых компьютеров, показавших способность заменить не только физический, но и умственный труд человека, что нередко называют научно-технической революцией, финансирование в широком смысле хотя и продолжало играть свою обслуживающую роль, превратилось в самостоятельную сферу международного общения. Причем его масштабы,

плохо поддающиеся оценке, могут оказаться большими, чем масштабы мировой торговли и международного движения факторов производства.

2) К середине XX века постепенно возникло понимание того, что мировое хозяйство не в состоянии стабильно функционировать без определенных, общих для всех стран механизмов координации и управления. На микроуровне фирмы стали активнее создавать вертикальные схемы управления производственными процессами, включающие их предприятия во многих странах мира, и постепенно переросли в транснациональные корпорации (ТНК). На макроуровне за 10 лет возникла целая система межгосударственных экономических и финансовых организаций. Это Международный валютный фонд, Мировой банк, Мировая торговая организация, Организация Объединенных Наций, несколько объединений в Европе и многие другие.

3) Дж. М. Кейнс, заложивший основу регулирования современной макроэкономики, в т. ч. и международной экономики, поставил в числе прочих актуальный и по сей день вопрос о степени государственного вмешательства в экономическое развитие. Он стал одним из идеологов и авторов статей соглашения (устава) так называемых Бреттон-Вудских институтов (МВФ и Мирового банка), созданных в последние годы Второй мировой войны для целей межгосударственного регулирования и по сей день являющихся наднациональными экономическими организациями.

4) Наконец, такие процессы, как разрушение в 50-е годы колониальной системы, экономически привязывавшей колонии к метрополиям, крах на рубеже 90-х годов «реального социализма», ориентировавшегося на экономическую автаркию, переход бывших колоний и социалистических стран к рынку, создали беспрецедентные предпосылки для перехода на новый уровень экономической открытости в отношениях практически между всеми странами мира. Большинство из них в той или иной форме придерживаются в своей экономической политике принципов открытой экономики, предполагающих активное участие стран в мировом хозяйстве, межгосударственную координацию экономического поведения и принятие совместных адекватных мер по его корректированию.

Все это позволяет сделать вывод, что во второй половине XX века рыночная экономика перешла в новое, более высокое, чем мировое хозяйство, качество, стала международной.

Признаки международной экономики

1) развитая сфера международного обмена товарами на базе международной торговли;

2) развитая сфера международного движения факторов производства, прежде всего в формах вывоза-ввоза капитала, рабочей силы и технологий;

3) международные формы производства на предприятиях, расположенных в нескольких странах, в первую очередь в рамках транснациональных корпораций;

4) самостоятельная международная финансовая сфера, не связанная с обслуживанием ни международного движения товаров, ни движения факторов производства;

5) система межнациональных и наднациональных, межгосударственных механизмов международного регулирования в целях обеспечения сбалансированности и стабильности экономического развития;

6) экономическая политика государств, исходящая из принципов открытой экономики.

В широком плане предметом теории международной экономики являются закономерности формирования спроса и предложения на товары и факторы производства, находящиеся в международном обороте, и вытекающие из этих закономерностей выводы о направлении экономической политики стран.

В рамках этого предмета международная экономика охватывает не только первые три признака, которые были характерны для мирового рынка (1) и для мирового хозяйства (2 – 3), но и три совершенно новых признака (4 – 6). Тем самым, если признак 1 выступает характеристикой мирового рынка, признаки 1 – 3 в совокупности характеризуют мировое хозяйство, то признаки 1 – 6 вместе являются характеристиками международной экономики в целом.

Международная экономика – часть теории рыночной экономики, изучающая закономерности взаимодействия хозяйственных субъектов разной государственной принадлежности в области международного обмена товарами, движения факторов производства и финансирования и формирования международной экономической политики [2, с. 38].

Строение международной экономики

1) базовые понятия и концепции, лежащие в основе международной экономики, начиная от раскрытия сущности международного разделения труда и других факторов производства, через определения мирового рынка и мирового хозяйства к концепции международной экономики. Этот уровень во многом абстрактный и закладывает главным образом понятийный и концептуальный аппарат в последующий теоретический анализ;

2) экономическая политика государств, механизмы государственного регулирования экономики в целом и ее внешних аспектов в частности.

Основные формы регулирования международной экономики на национальном микроуровне – государственное регулирование внешней тор-

говли (тарифные и нетарифные методы), государственное регулирование движения факторов производства (экспорта-импорта капитала, рабочей силы и технологий), а на национальном макроуровне – государственное валютное и финансовое регулирование, включая макроэкономическое программирование открытой экономики;

3) конкретные формы международных экономических отношений, в которых находит отражение сущность международной экономики, включают международную торговлю товарами и услугами, международное движение факторов производства (капитала, рабочей силы, технологий), международную торговлю финансовыми инструментами (валютой, ценными бумагами, деривативами и кредитами), международные расчеты;

4) международное регулирование и надзор включают деятельность международных экономических и финансовых организаций, которые специально созданы для мониторинга и регулирования международной экономики или отдельных ее элементов.

По функциональному признаку международная экономика разделяется на международную микроэкономику и международную макроэкономику.

Международная микроэкономика – часть теории международной экономики, изучающая закономерности межстранового движения конкретных товаров и факторов их производства, а также их рыночные характеристики (спрос, предложение, цену и др.).

Международная макроэкономика – часть теории международной экономики, изучающая закономерности функционирования открытых национальных экономик и мирового хозяйства в целом в условиях глобализации финансовых рынков.

Структура международной экономической политики, ее направления и формы экономического взаимодействия представлены в табл. 1.1 (разд. «Структурно-логические схемы и таблицы» темы 1).

Взаимосвязи в рамках международной структуры весьма сложны:

– отдельные формы международных экономических отношений пересекаются (нередко движение капитала, миграция рабочей силы и передача технологии рассматриваются как международная торговля специфическими товарами);

– микроэкономическая политика (открытая или ограничительная) часто включает регулирование валютных отношений;

– некоторые формы (международные расчеты) фактически обслуживают другие формы международных экономических отношений;

– международная торговля финансовыми инструментами может рассматриваться как форма движения капитала и т. д.

Весьма условное разделение структуры международной экономики на макроэкономическую и финансовую части связано с тем, что международная торговля и движение факторов производства ближе связаны со сферой материального производства, тогда как международная торговля финансовыми инструментами – феномен сферы обращения, значительно оторванный от реального производства. Соответственно, международное кредитование, связанное с финансированием нужд реального сектора, можно считать разновидностью движения капитала, а предоставление международных кредитов для осуществления сделок с ценными бумагами – формой торговли финансовыми инструментами.

Значение отдельных форм торговли, их удельный вес и влияние на международную экономику различны. Международная торговля товарами, которая исторически была первой и главной формой международной экономики, к концу XX века в абсолютных масштабах, потеряла свою ведущую роль, уступив ее различным формам международных финансовых операций. Если еще в 70-е годы XX в основное международное перемещение капитала происходило в форме прямых зарубежных инвестиций, то во второй половине 90-х годов лидирующее место заняли международные портфельные инвестиции.

К числу ключевых характеристик международной экономики относятся:

- развитая сфера международного обмена товарами и факторами производства,
- возникновение международных форм производства,
- приобретение самостоятельности международной финансовой сферой,
- возникновение механизмов международного регулирования экономики и экономическая политика государств, исходящая из принципов открытой экономики.

Современная международная экономика представляет собой часть теории рыночной экономики, изучающую закономерности взаимодействия хозяйственных субъектов разной государственной принадлежности в области международного обмена товарами, движения фактора производства и финансирования и формирования международной экономической политики.

Структура курса состоит из овладения базовыми понятиями и знакомства с конкретными формами международных экономических отношений, механизмами государственного и международного регулирования.

Основные формы международных экономических отношений в рамках международной экономики – международная торговля (товарами и услугами), международное движение факторов производства (капитала, рабочей силы, технологий), международная торговля финансовыми

инструментами (валютой, ценными бумагами, дериватами и кредитами) и международные расчеты.

Международная микроэкономика изучает поведение рынка отдельного товара. Международная макроэкономика изучает поведение открытой национальной и мировой экономики в целом [2, с. 42].

Международное разделение труда (МРТ) и факторы производства.

В современном мире развитие экономических и научно технических связей, участие в МРТ – значимое средство как для решения национальных задач, так и для укрепления добрососедских отношений между государствами.

МРТ – высшая форма общественного разделения труда, которое перерастает границы национальных экономик и ведет к специализации тех или иных стран на производстве определенных видов продукции и их взаимному обмену [4, с. 352].

Факторы возникновения и развития МРТ

– различия в природно-климатических условиях стран сказались на степени обеспеченности их сельскохозяйственной продукцией и сырьевыми товарами;

– мануфактурная стадия развития капитализма обусловила появление многочисленных предметов труда, возникла необходимость пополнения факторами производства предприятий различных стран. Международное разделение труда носило ограниченный характер и реализовывалось в основном в виде двусторонних экономических связей;

– индустриализация национальных экономик, широкое внедрение в производство достижений научно-технического прогресса, интенсивное развитие международной специализации и кооперирование производства.

По производственному признаку специализация классифицируется как межотраслевая, внутриотраслевая и межфирменная. Территориальная специализация реализуется как межстрановая и межрегиональная. Основные виды международной специализации: попредметная, подетальная и технологическая специализация.

МРТ предполагает международное обобществление производства как процесса превращения обособленных актов хозяйственной деятельности в единый, внутренне взаимосвязанный процесс. В реальной практике это выражается в интернационализации хозяйственной жизни – выходе процесса обобществления за рамки национальных хозяйств [4, с.353].

Иными словами, МРТ есть система или способ организации взаимозависимого производства, при котором предприятия разных стран специализируются на изготовлении определенных товаров или услуг, а затем обмениваются ими [7, с. 19].

Формы МРТ

1) **Внутриотраслевая форма** МРТ выражает сосредоточение усилий предприятий разных стран, входящих в какую-то отрасль народного хозяйства, на производстве определенных предметов, в том числе деталей, агрегатов и узлов, и обмен этими предметами между ними.

В качестве примера рассмотрим тракторостроительную промышленность: здесь внутриотраслевая форма разделения труда между странами выразится в том, что одни будут производить колесные тракторы, другие – гусеничные, третьи – запасные части к ним, и все они будут обмениваться этими предметами между собой.

1.1. *Частичная* (одновидовая) – это такое разделение труда между странами, когда та или иная страна сосредотачивает свои усилия на производстве лишь одного вида какого-то товара (напр., садового трактора).

1.2. *Многовидовая* предметная специализация представляет собой такое разделение труда, когда участвующая в нем страна производит несколько видов данного предмета (напр., тракторы пропашные и садовые).

1.3. *Всевидовая* предметная специализация означает, что страна специализируется на производстве всех имеющихся в данный период видов того или иного товара. Пример: если в качестве специализируемого предмета будем рассматривать ту же тракторостроительную промышленность, то специализация страны будет всевидовой в том случае, если она производит и продает на внешнем рынке не только пропашные и садовые тракторы, но также трелевочные и прочие имеющиеся виды этих машин.

2. **Межотраслевая форма** МРТ представляет собой разделение труда не между вообще различными отраслями народного хозяйства, например, автомобилестроением и растениеводством, а между различными отраслями одного и того же рода производства – промышленности, сельского хозяйства или другого рода производства.

3. **Межродовая форма** МРТ есть разделение труда между различными родами производства (напр., между промышленностью и сельским хозяйством, между промышленностью и строительством и т. д.)

4. **Народнохозяйственная форма** МРТ по своему экономическому содержанию соответствует межрегиональной форме разделения труда внутри страны. Они схожи в том, что отражают экономические связи не между предприятиями, объединенными в определенные группы на основе общих признаков, а между совокупностью групп предприятий. Разница состоит в том, что при межрегиональной форме внутри страны речь идет о совокупности всех предприятий, расположенных в разных регионах одной

страны, а при народнохозяйственной форме разделение труда осуществляется между совокупностью предприятий, расположенных на всей территории стран-партнеров.

Таким образом, народнохозяйственная форма МРТ представляет собой разделение деятельности между странами в масштабе их полных национальных экономик. Эта форма выражает сосредоточение усилий отдельных стран на выпуске определенной части валового внутреннего продукта (ВВП), предназначенной для продажи на внешнем рынке. Иными словами, она показывает, какая часть ВВП данной страны обменивается на часть ВВП другой страны.

Основные тезисы, раскрывающие содержание МРТ:

1) МРТ – это особый вид общественного разделения труда; в отличие от внутригосударственного, международное разделение труда происходит между предприятиями разных стран;

2) МРТ имеет две характерные черты: специализацию производства и обмен; специализация предприятий проявляется в трех формах – предметной, профессиональной и территориальной; в отличие от форм специализации производства, разные формы МРТ выражают обмен между определенными группами предприятий. К числу этих форм относятся внутриотраслевая, межотраслевая, межродовая и народнохозяйственная;

3) суть экономического содержания МРТ в том, что оно представляет собой систему или способ организации совместного производства, при котором предприятия разных стран специализируются на изготовлении определенных товаров или услуг, а потом обмениваются ими.

Специализированная продукция – это обособленно производимые странами-участницами МРТ изделия, которые поставляются ими на мировой рынок.

По производственно-технологическому признаку выделяют

- 1) специализацию по производству готовых изделий;
- 2) специализацию по производству деталей и узлов;
- 3) технологическую специализацию.

Кооперирование представляет собой производственные связи между разными предприятиями, участвующими в изготовлении определенного продукта, но при этом сохраняющими свою хозяйственную самостоятельность.

Производственное кооперирование представляет собой процесс развития устойчивых производственных связей между обособившимися предприятиями независимо от того, происходит ли он внутри страны или на международной арене. Кооперирование обусловлено всем ходом дифференциации общественного производства, отделения все большего числа его составных частей в самостоятельные сферы производственной деятельности [7, с. 43].

Характерные черты кооперирования:

1) в условиях развития этого процесса самостоятельные производители разных стран на договорной основе осуществляют совместную деятельность по созданию отдельных видов продукции, имеющей строго адресное назначение и составляющей элементы конечной продукции. Иными словами, кооперанты специализируются или разграничивают между собою производственные обязанности по совместному выпуску согласованной продукции;

2) кооперирование предполагает частичный обмен между участниками совместно производимой продукцией.

Это означает, что кооперирование обладает характерными чертами международного разделения труда и, следовательно, является одной из его форм.

Причины развития международного производственного кооперирования:

– тенденция повышения капиталоемкости выпуска новой продукции, требующей существенных финансовых вложений;

– возможность путем увеличения объемов покупок комплектующих добиться значительного увеличения выпуска своей конечной продукции, в том числе идущей на экспорт;

– возможность увеличения производительности труда на предприятиях;

– стремление крупных предприятий и корпораций увеличить доходы от экспорта своей продукции;

– в отдельных странах имеется разница в импортных пошлинах на машины в сборе и на комплектный набор компонентов. Стараясь повысить свои доходы за счет этой разницы, экспортеры индустриальных стран переходят на вывоз промежуточной продукции.

Закономерности развития МРТ. С одной стороны, многие предприятия стран, участвующих в МРТ, производят продукции больше, чем это необходимо для удовлетворения потребностей населения. С другой стороны, хозяйствующие субъекты каждого отдельно взятого государства, сознательно производящие эту излишнюю продукцию, обменивают ее на те товары, которые они вовсе не производят или изготавливают в недостаточном количестве, но зато их выпускают предприятия других государств. В целом это явление представляет собой не что иное, как сосредоточение усилий предприятий на производстве отдельных товаров и обмен ими, но не внутри своей страны, а на ином уровне – в масштабе группы стран или всего мирового хозяйства.

Тенденции развития международной экономики

Определенные тенденции развития мировой экономики проявляются в дифференциации его по группам стран, различающихся уровнем индустриального развития, типами и моделями рыночной экономики.

Самым распространенным критерием классификации стран мирового сообщества является степень их развитости. В основе такого деления лежат теории американских социологов У. Ростоу и Д. Белла, согласно которым выделяют различные этапы экономического развития общества. Они отражают современное состояние мировой экономики, поскольку разные страны мира находятся сегодня на разных стадиях экономического развития. В качестве основных признаков такого деления выступают техническая оснащенность производства, темпы и качество экономического роста, уровень дохода на душу населения.

С этой точки зрения выделяют две группы: индустриально развитые страны и страны, не прошедшие стадию индустриализации. К первой группе относятся такие промышленно развитые страны, как США, Канада, Австралия, Новая Зеландия, Япония и большинство стран Западной Европы. Это страны со сформировавшейся рыночной экономикой, основанной на крупных ресурсах основного капитала, передовых технологиях, квалифицированных трудовых ресурсах. Для них характерен высокий показатель ВВП на душу населения. Эта группа стран отличается сравнительно низкими, но устойчивыми темпами экономического роста (среднегодовые темпы роста в ней составляют 3 % ВВП). Для них характерны не количественные, а качественные преобразования.

Вторая группа очень дифференцирована. В нее входят страны, еще не прошедшие стадию индустриализации, находящиеся на разных ступенях экономического развития: как государства с относительно развитыми производительными силами и относительно высоким уровнем дохода, так и страны отсталые, бедные, где существуют проблемы голода и нищеты. Для большинства стран данной группы характерны более высокие темпы роста экономики по сравнению со странами, относящимися к первой группе (от 3 – 4 до 8 – 10 % ВВП).

Среди стран, входящих во вторую группу, можно выделить

- во-первых, группу стран – экспортеров нефти (Саудовская Аравия, Кувейт). Их нельзя отнести к числу индустриальных, но уровень ВВП на душу населения, благодаря экспорту нефти, велик;

- во-вторых, новые индустриальные страны. Впервые этот термин прозвучал в середине 1970-х гг., когда развитые страны столкнулись с резким усилением конкуренции со стороны большой группы развивающихся государств и территорий Южной Кореи, Тайваня, Гонконга, Сингапура,

Бразилии и Мексики (т. н. «новых индустриальных стран»). От других развивающихся государств они отличались высокими темпами роста экономики и экспорта промышленных товаров, быстрыми и кардинальными сдвигами в структуре народного хозяйства и общества. С течением времени число новых индустриальных стран пополнилось: к ним стали относить Турцию, Индию, Малайзию, Аргентину, Таиланд, Индонезию и КНР;

– в-третьих, слаборазвитые и экономически отсталые страны (большинство стран Африки, Азии, Латинской Америки). Эти страны, в свою очередь, делятся на две категории: наиболее бедные страны (Чад, Бангладеш, Эфиопия) и страны со средним доходом;

– в-четвертых, особую группу образует большинство стран Восточной Европы и СНГ с трансформационной экономикой.

С целью выявления стран, наиболее нуждающихся в льготном финансировании, Мировой банк предлагает следующую классификацию групп стран: с высоким уровнем доходов (от 9266 долл. США на душу населения); со средним уровнем доходов (низким средним доходом до 2995 долл. США и высоким средним доходом до 9265 долл. США на душу населения); с низким уровнем доходов (ниже 755 долл. США на душу населения).

По данным доклада ЮНКТАД «Развивающиеся страны в международной торговле 2007 – Индекс торговли и развития», Республика Беларусь занимает 57-е место в мире и входит в число наиболее динамично развивающихся стран СНГ. Среди сильных сторон Беларуси эксперты ЮНКТАД особо отметили высокие показатели экономического и социального благополучия населения и наблюдаемый рост объемов внешней торговли. По этим показателям Беларусь занимает 34-е место в мире и опережает все страны СНГ [6].

В настоящее время происходят процессы конвергенции моделей национальных, экономических и социальных ценностей и отношений, а экономика подавляющего большинства стран стала открытой.

Открытая экономика – это экономика государства, где все субъекты экономических отношений могут без ограничений совершать операции на международном рынке товаров и капиталов.

Одним из главных критериев степени открытости стран мировому рынку является экспортная квота (\mathcal{E}_k) – отношение объема экспортируемых товаров и услуг (\mathcal{E}) к ВВП / ВНП страны.

Принято считать экономику относительно закрытой, если экспортная квота меньше 10 %, и относительно открытой, если экспортная квота больше 35 %.

Но оценка уровня экономического развития – не единственный критерий состояния страны, ее прогресса. Современная жизнь ставит в центр

внимания человека. В 1990 г. в специальной Программе развития ООН разработан индекс развития человека, который отражает качество жизни населения стран мирового сообщества и публикуется в ежегодном отчете организации.

Индекс развития человека рассчитывается на основании трех базовых показателей:

- продолжительности жизни,
- уровня образования,
- ВВП на душу населения.

Согласно докладу ПРООН о развитии человека за 2007 год, Беларусь значительно улучшила свою позицию и впервые достигла высокого уровня по этим показателям. По сравнению с прошлым годом Беларусь переместилась с 67-го места на 64-е, что является лучшим показателем среди стран СНГ (ср.: Российская Федерация занимает 67-ю позицию, Казахстан – 73-ю, Украина – 76-ю [6]).

Глобализация международной экономики. Определяющими процессами мирового развития для современной эпохи являются интеграция и интернационализация экономик отдельных стран, последовательное вхождение в мировую систему, регионализация и глобализация. Американский профессор Дж. Данинг, признанный авторитет в области международной предпринимательской деятельности, проследил этапы глобализации мирового производства.

Первый этап, по его утверждению, продолжался 30 лет, до начала Первой мировой войны. Вторым этапом – 25 лет после Второй мировой войны. В середине 80-х годов начался третий, новейший этап глобализации мирового производства. Между вторым и третьим этапами была пауза в интенсивном росте международных прямых инвестиций, приходившаяся на 70-е и первую половину 80-х годов. Каждый этап интенсивного формирования и развития транснациональных предприятий сопровождался ускоренным ростом мировой экономики. В то же время перед каждым этапом глобализации мировой экономики стояла определенная цель.

Главная цель первого этапа – эксплуатация природных ресурсов на территориях, находящихся под контролем стран-экспортеров капитала, прямые инвестиции которых искали наиболее прибыльного вложения.

На втором этапе экспорт капитала в форме прямых инвестиций был направлен на перемещение в другие страны производства тех товаров и услуг, которые завершили фазу быстрого роста в странах-экспортерах капитала.

Третий этап (современный) характеризуется, по Данингу, не столько желанием транснациональных компаний приобрести природные ресурсы или рынки сбыта, сколько их стремлением рационализировать структуры

капиталовложений и воспользоваться преимуществами глобальной либо региональной экономической интеграции, приобрести дополнительные технологические, организационные или рыночные возможности, чтобы более эффективно обеспечивать, сохранять и повышать глобальные конкурентные позиции, укрепиться на наиболее быстро растущих рынках.

Рассмотрим сущность экономических категорий «глобализация», «интернационализация», «интеграция».

Глобализация представляет собой превращение мировой экономики из суммы национальных хозяйств, связанных в той или иной мере определенными отношениями, в единую производственную зону и единый рынок, в котором все более свободно перемещаются капиталы, товары и услуги, рабочая сила и валютные потоки.

Интернационализация в мировом масштабе – общемировое экономическое развитие, которое находит свое выражение в возрастающей международной интеграции (сближении, объединении) производства, инвестиций, рынков, хозяйственных механизмов, различных субъектов мирового хозяйства.

Интеграция – это процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и согласованию, регулируемый межгосударственными органами.

1.2. КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ

Мировое хозяйство;
международная экономика;
международное разделение труда;
открытая экономика;
мировой рынок;
импорт;
экспорт;
глобализация;
интернационализация;
интернационализация в мировом масштабе;
интеграция;
сетевая экономика.

1.3. СТРУКТУРНО-ЛОГИЧЕСКИЕ СХЕМЫ И ТАБЛИЦЫ

Таблица 1.1

Структура международной экономики

| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|--|---|----------|--|--------------|------------|--|------------------|--------------|-----------|---------|--------------------------------|---------------|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--------------------------------|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|
| Международное регулирование и надзор | Экономические | | | | | Финансовые | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | Международные организации | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Формы международных экономических отношений | товарами | услугами | капитала | рабочей силы | технологии | валютой | ценными бумагами | деривативами | кредитами | расчеты | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | Международная торговля | | Международное движение факторов производства | | | Международная торговля финансовыми инструментами | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Государственное регулирование | Регулирование внешней торговли | | Регулирование движения факторов производства | | | Валютное и банковское регулирование | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | Микроэкономическая политика | | | | | Макроэкономическая политика | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Базовые понятия | Мировое хозяйство | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| | <table border="1" style="width: 100%; text-align: center;"> <tr> <td colspan="11">Мировой рынок</td> </tr> <tr> <td colspan="11"> <table border="1" style="width: 100%; text-align: center;"> <tr> <td colspan="11">Международное разделение труда</td> </tr> </table> </td> </tr> </table> | | | | | | | | | | | Мировой рынок | | | | | | | | | | | <table border="1" style="width: 100%; text-align: center;"> <tr> <td colspan="11">Международное разделение труда</td> </tr> </table> | | | | | | | | | | | Международное разделение труда | | | | | | | | | | |
| | Мировой рынок | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| <table border="1" style="width: 100%; text-align: center;"> <tr> <td colspan="11">Международное разделение труда</td> </tr> </table> | | | | | | | | | | | Международное разделение труда | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Международное разделение труда | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |

Показатели участия страны в международной торговле

| Формализованный вид | Аналитическое значение показателя |
|---|---|
| $Э_k = \frac{\text{Э}}{\text{ВВП}} \cdot 100,$ <p>где Эк - экспортная квота; Э – величина экспорта; ВВП – объем валового внутреннего продукта.</p> | <p><i>во-первых</i>, свидетельствует о степени зависимости производства какой-то национальной экономики от сбыта своих товаров на рынках других стран; <i>во-вторых</i>, доля экспорта в ВВП показывает возможности данной страны производить определенное количество продукции для продажи на мировом рынке.</p> |
| $И_k = \frac{\text{И}}{\text{ВВП}} \cdot 100,$ <p>где Ик – импортная квота; И – величина импорта; ВВП – объем валового внутреннего продукта.</p> | <p>импортная квота показывает, какую часть импорт составляет от ВВП. Ее можно сопоставить с экспортной квотой и таким образом установить соотношение между экспортом и импортом. Они могут быть равны, но чаще всего эти величины не совпадают.</p> |
| $ВТ_k = \frac{\text{ВТ}}{\text{ВВП}} \cdot 100,$ <p>где ВТк – внешнеторговая квота; ВТ – величина внешнеторгового оборота; ВВП – объем валового внутреннего продукта.</p> | <p>показывает общий объем внешнего товарооборота данной страны со страной-партнером или со всем мировым сообществом, но не дает качественной характеристики.</p> |

1.4. ТЕСТ

1. Верно ли суждение: «Мировой рынок – это сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторах производства»?

а) верно; б) неверно.

2. Верно ли, что мировой рынок характеризуется следующими чертами:

– это категория товарного производства, которое в поисках сбыта своей продукции вышло за национальные рамки;

– ему свойственны перемещение товаров между странами на основе спроса и предложения в мировой экономике и формирование мировых цен;

– он оптимизирует распределение редких ресурсов в масштабах мировой экономики;

– выполняя санирующую функцию в мировой экономике, он выбраковывает из международного обмена неконкурентоспособные товары и их производителей;

– благодаря информационной функции мирового рынка каждый из участников оперативно получает информацию об установившемся

уровне спроса и предложения и может регулировать параметры своего производства, зная, что, сколько и для кого следует производить в международном масштабе?

а) верно; б) неверно.

3. Верно ли суждение: «Мировое хозяйство – это совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой мобильными факторами производства»?

а) верно; б) неверно.

4. Верно ли, что, в отличие от мирового рынка, мировое хозяйство затрагивает не только сферу обращения, но и сферу производства и включает в себя все основные признаки мирового рынка; кроме того, оно обладает специфическими признаками, связанными с международным движением факторов производства?

а) верно; б) неверно.

5. Верно ли, что мировое хозяйство характеризуется следующими чертами:

– международное движение факторов производства приобретает постоянный характер, прежде всего в формах вывоза-ввоза капитала, рабочей силы и технологии;

– возникают международные формы производства, в первую очередь в рамках транснациональных корпораций (ТНК);

– государства проводят экономическую политику, предусматривающую поддержку международного движения товаров и факторов производства на двусторонней и многосторонней основе;

– экономика многих государств становится открытой?

а) верно; б) неверно.

6. Верно ли суждение: «Международная экономика – это стадия развития мировой экономики, для которой характерны превращение валютно-финансовой сферы в самостоятельный феномен, возникновение системы межгосударственных экономических и финансовых организаций, координирующих деятельность стран в различных направлениях, усиление степени открытости экономик»?

а) верно; б) неверно.

7. Верно ли суждение «Международная микроэкономика включает закономерности межстранового движения товаров и услуг, а также факторов их производства без учета существования и функционирования денег, т. е. охватывает экономические процессы, происходящие в реальном секторе международной экономики»?

а) верно; б) неверно.

8. Верно ли суждение: «Международная макроэкономика охватывает закономерности функционирования открытых национальных экономик в условиях самостоятельности валютно-финансовой сферы. На этом уровне решающую роль играет международное движение финансовых активов»?

а) верно; б) неверно.

9. Верно ли суждение: «Мировая экономика продолжала развиваться по пути усиления взаимозависимости стран, и в конце XX в. накопление признаков единства их экономик привело к качественному скачку, создавшему новый организм – мегаэкономике»?

а) верно; б) неверно.

10. Верно ли, что от международной экономики мегаэкономике отличают:

а) четкое выделение самостоятельного, не зависящего от национальных государств, вышедшего из-под их юрисдикции транснационального капитала;

б) активный переход все большего количества стран к информационному обществу, использование компьютерных и сетевых технологий?

а) верно; б) неверно.

11. Верно ли суждение: «Промышленно развитые страны (ПРС) – это страны с развитой рыночной экономикой, как правило, избравшие капиталистическую модель развития в вариантах от неолиберальной до социально ориентированной экономики»?

а) верно; б) неверно.

12. Глобализация – это

а) политический процесс;

б) объективный процесс;

в) субъективный процесс.

13. Верно ли, что страны с переходной экономикой – это государства Центральной и Восточной Европы (бывшие социалистические страны) и бывшие республики СССР, переходящие от административно-командной экономики к экономике, в которой главную роль играют рыночные принципы организации и управления?

а) верно; б) неверно.

1.5. ЗАДАЧИ И УПРАЖНЕНИЯ

1. Иностранная фирма реставрирует гостиницу в Минске. Какие товары, используемые ею, могут считаться с точки зрения международной экономики торгуемыми, а какие неторгуемыми?

2. Если Республика Беларусь продает в Россию грузовые автомобили, а Россия в Республику Беларусь – лом черного металла, можно ли считать это международным разделением труда, международной кооперацией труда, международным разделением других факторов производства или первым, вторым и третьим вместе?

3. Внешняя торговля Республики Беларусь в январе – августе 2005 года характеризовалась следующими данными (в млн долл. США) (табл. 1.3).

Таблица 1.3

Условия торговли

| Операция | Россия | Польша | Нидерланды | Швеция | Франция | Всего |
|----------|--------|--------|------------|--------|---------|---------|
| Экспорт | 3660,9 | 551,5 | 1446,0 | 126,1 | 180,6 | 10137,1 |
| Импорт | 6038,4 | 362,1 | 93,3 | 38,8 | 107,3 | 10038,8 |

Вычислите по странам:

а) торговый баланс;

б) торговый оборот;

в) относительную долю России в белорусском экспорте и импорте.

4. Россия купила в Польше сушеный картофель, произведенный совместным российско-польским предприятием. Какие формы международной экономики были задействованы в этой сделке?

1.6. ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И СИТУАЦИИ, ТЕМЫ ДОКЛАДОВ И СООБЩЕНИЙ

1. Как определяется понятие товара в международной экономике? В чем заключается его двойственность?

2. В чем основные различия между торгуемыми и неторгуемыми товарами?

3. Дайте определение фактора производства. Какие типы факторов производства вам известны?

4. Что такое международное разделение труда? Частным случаем какого типа разделения труда оно является?

5. Объясните, как вы понимаете международное разделение таких факторов производства, как земля, капитал и технология.

6. Что такое мировой рынок? Назовите его основные черты.

7. Почему теория международной экономики рассматривает товар не как продукт производства, а как предмет совокупного спроса и предложения?

8. Какие промышленные и сельскохозяйственные товары и при каких условиях оказываются неторгуемыми? Приведите примеры неторгуемых товаров, которые при определенных условиях могут продаваться за рубеж.

9. Является ли государство одной из движущих экономических сил? Если да, то каково его влияние на развитие международной экономики?
10. Дайте определения мировой торговли, экспорта и импорта.
11. Что такое мировое хозяйство? Каковы его характерные черты?
12. Какие типы факторов производства вы знаете? Какие из них характеризуются высокой международной мобильностью?
13. Что такое международная экономика? Какие признаки объединяют, а какие отличают ее от мирового рынка и мирового хозяйства?
14. Какова структура международной экономики? Назовите конкретные формы международных экономических отношений. В чем различие международной микро- и макроэкономики?
15. Имеет ли экономический смысл кооперация в таком факторе производства, как земля? Приведите аргументы за и против положительного ответа.
16. Может ли фактор производства одновременно являться товаром? Относится ли понятие мировой торговли только к торговле товарами или и к торговле факторами производства тоже?
17. До какой степени равновесная цена на товар на мировом рынке может отличаться от равновесных цен на этот же товар в каждой из торгующих стран? Может ли внутренняя цена каждой из стран быть выше мировой равновесной цены?
18. Китай хорошо обеспечен рабочей силой, а Республика Беларусь – землей. К какому типу факторов производства относятся китайская рабочая сила и белорусская земля? Могут ли они быть основой долгосрочного конкурентного преимущества этих стран? Почему? В производстве каких товаров?
19. Иногда международной экономикой считают только внешнеэкономические связи государств друг с другом, международные экономические отношения. Приведите аргументы в подтверждение и в опровержение такого подхода.

ТЕМЫ ДОКЛАДОВ И СООБЩЕНИЙ

Для управляемой самостоятельной работы вынесены темы [7, с. 53 – 69]:

1. Методы развития международного кооперирования.
2. Участие российских и белорусских предприятий в развитии МПК.
3. Кооперирование Республики Беларусь с промышленно развитыми странами.
4. Кооперирование Республики Беларусь со странами Восточной Европы.
5. Кооперирование Республики Беларусь со странами СНГ.
6. Условия перспективного развития МПК (международного производственного кооперирования).

1.7. МУЛЬТИМЕДИЙНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ

Стадии развития интеграции

- Классическая экономическая теория международной интеграции (А. Смит, Д. Рикардо, А. Милль) определяла страновые выгоды в операциях на внешних рынках.
- Неолиберальное направление (В. Репке, М. Аллэ), представляло единое рыночное хозяйство в масштабе нескольких промышленно развитых стран.
- Корпорационализм (С. Рольф, У. Ростоу, белорусский ученый В. Костенок): обеспечить международную экономическую интеграцию можно только при государственном жестком регулировании.
- Неокейнсианская экономическая теория (Р. Купер): необходима определенная межправительственная согласованность стран.

Фрагмент слайда 1 «Стадии развития интеграции»

Продолжение слайда 1 «Стадии развития интеграции»

- Сторонники структурализма (Г. Мюрдаль) рассматривали международную экономическую интеграцию как процесс структурных региональных преобразований ряда стран, в которых явно выделяется страна-лидер.
- Дирижизм: (Я. Тинберген, Р. Санвальд, И. Штолер) международная экономическая интеграция возможна только на основе международного правового законодательства.
- Неоклассическое направление (в том числе российские ученые Л. Тарасевич, А. Леусский, А. Селищев, С. Ткаченко): международная экономическая интеграция существовала на всех этапах международного экономического взаимодействия, различаясь лишь по форме выражения, которая и воплощается в государственном и международном законодательстве.

Фрагмент слайда 2 «Стадии развития интеграции»

1.8. ЛИТЕРАТУРА

1. Дадалко, В. А. Мировая экономика: учеб. пособие / В. А. Дадалко. – Минск : «Ураджай»; «Интерпрессервис», 2001. – 592 с.
2. Киреев, А. П. Международная экономика. В 2 ч. Ч. 1. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства: учеб. пособие для вузов / А. П. Киреев. – М. : Междунар. отношения, Юрайт-Издат, 2006. – 416 с.
3. Кругман, П. Р. Международная экономика: теория и политика: учебник для вузов / П. Р. Кругман, М. Обстфельд; пер. с англ. под ред. В. П. Колесова, М. В Кулакова. – М. : Экономич. фак. МГУ, ЮНИТИ, 1997. – 769 с.
4. Макроэкономика: учеб. пособие / М. И. Плотницкий, Э. И. Лобкович, М. Г. Муталимов и другие; под ред. М. И. Плотницкого. – М. : Новое знание, 2002. – 462 с.
5. Международные экономические отношения: учеб. / Н. Н. Ливенцев [и др.]; под ред. Н. Н. Ливенцева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : ТК Велби, Изд-во Проспект, 2008. – 656 с.
6. О социально-экономическом развитии Республики Беларусь в 2007 году [Электронный ресурс]. – 2008. – Режим доступа: <http://www.mfa.gov.by/ru/economic>. – Дата доступа: 22.03.2008.
7. Семенов, К. А. Международные экономические отношения: учебник для вузов / К. А Семенов.– М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 544 с.
8. Экономика: учеб. пособие / под ред. В. Л. Ключни, Н. С. Тихонович. – Минск : Изд-во БГУ, 2007. – 423 с.

2. ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

2.1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И ВЫВОДЫ ПО ТЕМЕ

Современный мировой рынок (товаров, услуг, капиталов, рабочей силы). Конъюнктура мирового рынка. Известные американские экономисты Макконнелл и Брю пишут, что рынок – всякий инструмент или механизм, который сводит вместе покупателей (предъявителей спроса) и продавцов (поставщиков) конкретного товара или услуг. Рынок есть система обмена разными по своим потребительским свойствам продуктами труда, произведенными отдельными собственниками. Продукты передаются поставщиками покупателям не бесплатно, а на возмездной эквивалентной стоимостной основе. Значит, рынок предполагает наличие как разных по своим потребительским свойствам продуктов труда, так и их разных собственников [3, с. 74].

Рынок – это способ или механизм реализации и приобретения товаров и услуг, в котором участвуют продавцы и покупатели, т. е. он представляет собой систему соотношения предложения и спроса разных собственников. Короче говоря, рынок – это стоимостная система обмена разными продуктами труда [3, с. 74].

Рынки бывают внутренние и мировые. Состояние тех и других весьма динамично. Положение внутреннего или мирового рынка, оцененное на какой-то определенный момент времени, называется конъюнктурой рынка. Это понятие включает соотношение спроса и предложения на рынке товаров и услуг, динамику цен, показатели курсов ценных бумаг и процентных ставок и другие, которые изменяются под влиянием конкретных условий реализации. Эти показатели зависят от социально-экономических сдвигов в обществе, изменений в политической жизни, демографических подвижек, научно-технических и природно-климатических изменений. Изучение конъюнктуры мирового рынка преследует цель выявить закономерные и случайные тенденции его развития.

Следует отметить, что для определения содержания конъюнктуры мирового рынка важно учитывать три главных элемента: спрос, предложение и цену.

Спрос отражает уровень общественных потребностей. Величина спроса ограничена покупательной способностью потребителей.

Предложение отражает динамику национального производства и представляет собой совокупность товаров.

Соотношение спроса и предложения оказывает определяющее влияние на формирование уровня цен. Динамика цен на рынке отражает изменения в производительности труда и структуре общественного производства.

Наконец, при определении содержания рынка необходимо отличать рынок продавца и рынок покупателя.

Рынком продавца называют такое состояние конъюнктуры товарного рынка, т. е. состояние динамики и соотношения спроса и предложения, когда для нее характерны относительная устойчивость высоких цен и наибольшая активность всех субъектов рынка.

Состояние снижения и последующая стабилизация товарных цен соответствует интересам покупателей товара, в связи с чем и называется рынком покупателя [3, с. 75].

Различны мнения исследователей на сущность категории «мировой рынок». Мировой рынок представляет собой сферу межгосударственных товарно-денежных отношений. Мировой рынок – это исторически сложившаяся на основе международного разделения труда система торгово-экономических и финансово-кредитных отношений между странами. В социально-экономическом плане она представляет собой совокупность внешнеэкономических отношений между покупателями и продавцами разных стран, в результате которых осуществляется межгосударственный обмен результатами хозяйственной деятельности.

В организационно-экономическом отношении мировой рынок – это совокупность учреждений и организаций, расположенных на территории различных национальных государств и осуществляющих внешнеэкономические товарно-денежные операции и их регулирование.

Субъекты и функции мирового рынка. Субъектами мирового рынка на макроуровне выступают государства в лице своих ведомств и учреждений, ТНК и МНК, региональные интеграционные объединения стран, международные экономические организации. На микроуровне субъектами внешнеэкономических сделок являются резиденты – институциональные единицы, постоянно находящиеся на территории данной страны независимо от их гражданства и принадлежности капитала, и нерезиденты, к которым относятся институциональные единицы.

Функции мирового рынка:

- расширяет ассортимент потребительских благ в отдельно взятой стране, интернационализирует потребление;
- объединяет субъектов хозяйствования разных стран, создает необходимые условия для формирования и развития интернационального производства.

Теории международной торговли. В конце семнадцатого столетия появилась идея (теория) «свободы торговли» классиков английской политической экономии Адама Смита и Давида Рикардо.

Главной в работе А. Смита «Исследование о природе и причинах богатства народов» была идея о том, что основой богатства нации и народов служит разделение труда. Автор сформулировал следующий вывод: выгоду получают страны, активно участвующие в международном разделении труда.

Международное разделение труда, утверждал Смит, должно осуществляться с учетом тех абсолютных преимуществ, которыми обладает та или иная страна. Каждая страна должна специализироваться на производстве того товара, где она обладает абсолютным преимуществом. Отказ от производства товаров, по которым страны не обладают абсолютными преимуществами, и концентрация ресурсов на производстве других товаров приводят к росту общих объемов производства, увеличению обмена между странами продуктами своего труда.

Заключение А. Смита противоречило выводам меркантилистов. Не столько золото или драгоценные металлы, притекающие в страну как следствие превышения экспорта над импортом, сколько активное участие в международном разделении труда за счет использования абсолютных преимуществ, которыми обладает страна, обеспечивает рост государственного благосостояния.

Доктрина «сравнительных преимуществ» Д. Рикардо. Понятие «условие торговли». Доктриной сравнительных преимуществ часто руководствуются не только при анализе результатов внешней торговли, но и в других ситуациях. Фирме или отдельному лицу целесообразно специализироваться на тех видах деятельности, где они обладают сравнительными преимуществами, приобретая остальное путем обмена.

Эта модель работает при следующих условиях:

1) Труд должен быть мобилен только внутри страны, но не между торгующими странами.

2) Не учитывать в расчетах дополнительные расходы на транспорт, уплату таможенных пошлин, другие ограничения, накладываемые на торговлю.

3) Не игнорировать изменения в издержках производства товаров, вызываемые внедрением новой технологии, созданием качественно новых образцов машин, массовостью производства и т. д.

Исследования ученых, продолживших работу Д. Рикардо, касались тех ограничений и условий, при которых данный обмен будет иметь место.

Таким образом, свободная торговля, стимулируя международную специализацию, обеспечивает следующее преимущество: позволяет каждой стране потреблять не меньшее количество товаров, чем и до специализации, минимизируя реальные расходы рабочего времени, необходимые для создания данного объема товаров. Однако здесь не учитывается то обстоятельство, что в реальности обмен происходит с участием денег. Страны обменивают одну валюту на другую, чтобы расплатиться друг с другом.

Д. Рикардо удалось доказать и то, что отмеченное преимущество сохранится, если учитывается и обменный курс национальной валюты. В данном случае вероятен факт несбалансированности экспортно-импортных платежей. Подобное неравновесие компенсируется путем изменения курса валют или корректировки всех цен в какой-либо стране. Общий итог действия на практике доктрины сравнительных преимуществ остается неизменным.

В соответствии с доктриной устанавливается, что торговля осуществляется за счет использования преимуществ в отношении условий производства. Однако при этом не определяется, какие конкретные количества товаров будут обмениваться.

После установления соотношения между ценами на экспортируемые и импортируемые товары следует ввести такое понятие, как «условия торговли» (terms of trade). Для определения условий вводится индекс, рассчитываемый как отношение индекса экспортных цен к индексу импортных цен.

Рост величины индекса, например, со 100 до 105 свидетельствует об улучшении условий торговли, т. е. меньшее количество экспорта потребуется для того, чтобы оплатить данное количество импорта. Все страны стремятся улучшить условия торговли, т. е. добиться более благоприятного соотношения цен на импортируемые и экспортируемые товары.

В 30-е годы шведские ученые Э. Хекшер и Б. Олин развили доктрину Д. Рикардо.

Основные положения их теории сводились к следующему:

- в странах наблюдается тенденция экспортировать товары, для изготовления которых используются имеющиеся в избытке факторы производства, и, наоборот, импортировать товары, для производства которых необходимы относительно редкие факторы;

- в международной торговле при соответствующих условиях прослеживается тенденция к выравниванию «факторных цен»;

- экспорт товаров может быть заменен перемещением факторов производства.

Э. Хекшер и Б. Олин, являясь последователями Д. Рикардо, негативно оценивали различные ограничения, затрудняющие межстрановое перемещение товаров и факторов производства.

Концепция Хекшера-Олина включает ряд положений, касающихся особенностей функционирования факторов производства.

1) В соответствии с первым положением допускается постепенное уменьшение величины предельной полезности каждого из дополнительно включаемых в производство факторов. Это означает, что при увеличении, например, на 10 % численности рабочих, занимающихся производством картофеля, объем выпуска продукта увеличится на меньшую величину. Дальнейшее увеличение численности рабочих будет вести к меньшему росту объема производимых товаров.

Среди экономистов нет единого мнения относительно того, в каком направлении изменяется предельная полезность дополнительно вовлекаемых факторов. Д. Рикардо исходил из постоянной величины предельной полезности, многие же его последователи утверждали, что в ряде случаев, особенно при организации массового производства, предельная полезность возрастает.

2) Второе положение характеризует особенности потребления товаров. В странах-участницах торговли предполагаются одинаковые структура потребления, вкусы, привычки населения. Все производители находятся в равных условиях, имеют аналогичные производственные возможности. Практически не изменяются тарифы, транспортные расходы и другие издержки производства.

Теория факторов производства объясняет производство товаров как результат использования первичных элементов-факторов производства. Классическая экономическая теория выделяет три основных фактора: труд, землю, капитал.

Под ценой фактора подразумевается вознаграждение, которое получает владелец фактора за его использование. Для труда – это заработная плата, для капитала – процентная ставка, для земли – рента.

3) Третье положение констатирует возможность стран расширить производство товаров, использующих значительное количество имеющихся в избытке факторов. В стране-производителе такие факторы будут расходоваться во все возрастающих объемах, а их цена будет повышаться по мере снижения предельной полезности каждого нового фактора. В стране-импортере, где потребность в данном факторе заменится потреблением соответствующего товара, цена фактора будет уменьшаться.

Парадокс Леонтьева – вывод Леонтьева, противоречащий теории Хекшера-Олина, согласно которому в капиталоемких США экспортировались трудоемкие товары, а импортировались капиталоемкие.

Теорема Столпера-Самуэльсона показывает, как распределяются доходы от внешней торговли между владельцами факторов производства [9, с. 112].

Теория влияния эффекта масштаба на мировую торговлю объясняет выгодность экспортного производства возможностью увеличивать массу прибыли за счет положительного эффекта масштаба производства.

Гипотеза преобладающего спроса Линдера. С. Линдер делает вывод о том, что технологически сложные изделия создаются фирмой в качестве реакции на уже существующие потребности, прежде всего на потребности внутреннего рынка. Только после очередного расширения производства, после насыщения внутреннего рынка фирма стремится завоевать внешний рынок.

Выход на зарубежный рынок будет осуществляться фирмой на базе товара, подготовленного ею для национальных покупателей; структура потребления импортирующей страны должна быть максимально близка к структуре потребления страны, в которой находится компания.

Однако теория С. Линдера была незаконченной, она охватывала только один, притом ограниченный, аспект поставки технологически сложных товаров на внешний рынок. Дальнейшая ее разработка привела к созданию теории «цикла жизни продукта». Хронологические показатели «цикла жизни продукта» могут быть различными и длиться от нескольких лет до десятилетий. Разбивка производства на этапы условна, поскольку часто бывает так, что товар с первого этапа сразу же переходит на четвертый.

Попытку совместить элементы неоклассической теории и теории внешнеторговой деятельности фирм предпринял американский исследователь М. Портер, чтобы ответить на вопрос: «Почему фирмы конкретных стран приобретают конкурентные преимущества в отдельных отраслях?».

В конце 80-х годов ученый провел исследования в десяти крупнейших промышленных странах, на долю которых приходилось 50 % мирового экспорта. Результаты исследований позволили ему разработать *теорию «международной конкурентоспособности наций»*, показывающую взаимосвязь четырех главных параметров, от которых зависит конкурентоспособность страны на мировых рынках. По мнению М. Портера, четыремя главными параметрами, определяющими развитие современной внешней торговли, являются

- факторные условия;
- условия спроса;
- близкие и обслуживающие отрасли;
- стратегия фирмы и конкуренция.

Дополняя учение неоклассической школы, М. Портер признает значимость первого параметра – факторных условий, численность которых увеличивается путем введения новых. Например, нехватка такого фактора, как земля, стала основой для разработки в Японии компактных технологических

процессов, востребованных впоследствии на мировом рынке. Нехватка пространства заставила японцев создать методiku жестко гарантированной поставки товаров в срок. В других странах ситуация аналогична. Швейцарские фирмы, столкнувшиеся после Второй мировой войны с нехваткой рабочей силы, пошли по пути повышения производительности труда.

Второй параметр – условия спроса – представляет собой требования внутреннего рынка, определяющие развитие фирмы, взаимосвязь с потенциальным развитием мирового рынка.

Третий параметр – близкие и обслуживающие отрасли – характеризует наличие эффективного производственного окружения, непосредственно влияющего на деятельность фирмы.

Четвертый параметр – стратегия фирмы и конкуренция – связан с фирменной стратегией и организационной структурой. При этом нельзя выделить какую-либо единую и универсальную систему управления, которая была бы одинаково применима для всех.

Теория М. Портера официально признана, о чем свидетельствует тот факт, что ученый принимал участие в разработке практических рекомендаций по государственной политике повышения конкурентоспособности национальных товаров США, Австралии, Новой Зеландии.

Суть *теоремы Т. М. Рыбчинского* заключается в следующем: при неизменности относительных цен на товары и факторы производства отраслевые перспективы развития в стране не будут меняться [9, с. 114].

Теория деиндустриализации исследует эффект разоряющего экономического роста.

Международная торговля услугами (МТУ). В межгосударственных отношениях к услугам относят внешнеэкономические сделки по перевозке и страхованию экспортной и импортной продукции, банковские, лизинговые, рекламные, аудиторские и другие услуги.

Международный рынок услуг весьма разнообразен: туризм, технологии, лицензии, ноу-хау, инжиниринг, консалтинг, транспорт, информация, финансовые услуги (биржевые, банковские, страховые).

Структура рынка услуг меняется быстрыми темпами, так как фирмы, пользуясь услугами, снижают свой коммерческий риск, повышают свою конкурентную способность.

Мировой рынок объектов интеллектуальной собственности. Рынок технологий. Особенности рынка технологий состоят в том, что технология становится товаром тогда, когда создана реальная основа для коммерциализации самой идеи. Основными формами коммерческой продажи технологий стали лицензии, ноу-хау, инжиниринг, консалтинг.

Рынок технологий очень перспективен, учитывая роль и значение современной технологии в процессе производства конкурентоспособной продукции.

В наше время четко обозначились определенные тенденции развития рынка технологий, суть которых заключается в следующем:

- обмен технологиями надо рассматривать как равноправную часть деловой стратегии фирмы;

- все чаще продажа технологий происходит в форме комплексно-патентных прав, различного рода документации, выполнения инженеринговых услуг;

- темпы роста продажи технологий опережают темпы роста всех других видов услуг. Сегодня мировой оборот торговли технологиями составил свыше 500 млрд долл. Эта торговля очень рентабельна: при продаже технологий издержки составляют не более 10 – 15 % объема реализации; на основе лицензионных соглашений на продажу технологий все чаще возникают кооперационные связи между фирмами;

- торговля технологиями требует очень высокой профессиональной квалификации для заключения лицензионных соглашений.

Мировой банк классифицирует услуги по принципу их взаимодействия с другими формами международных экономических отношений на следующие группы:

- 1) факторные услуги – платежи, возникающие в связи с международным движением капиталов, рабочей силы и технологии;

- 2) нефакторные услуги – остальные виды услуг (транспорт, туризм и прочие нефинансовые услуги).

Классификация услуг [6, с. 251]:

- 1) услуги, связанные с инвестициями: финансовые и туристические;

- 2) услуги, связанные с торговлей: транспортные и сопутствующие услуги (фрахт; хранение и складирование); погрузочно-разгрузочные работы; сопровождение груза в пути; выполнение таможенных формальностей;

- 3) услуги, связанные с инвестициями и торговлей:

- бизнес-услуги: маркетинговые исследования, аудит, консалтинг, страхование, рекламные услуги, арендные операции;

- связь;

- строительство и инженерно-консультационные услуги;

- компьютерные и информационные услуги;

- культурные услуги (проведение выставок, ярмарок).

На современном этапе происходят изменения не только в структуре и динамике развития отдельных сегментов мирового рынка услуг, но и в географических направлениях МТУ.

1) Незначительно снизилась доля промышленно развитых стран на мировом рынке услуг, хотя их удельный вес по-прежнему остается высоким – около 90 %. При этом доминируют 8 ведущих стран – 75 % экспорта и 50 % импорта услуг. Снижение удельного веса в МТУ промышленно развитых стран произошло за счет значительного сокращения доли стран ЕС, которое не смог компенсировать даже рост доли США и Японии.

2) Возросла доля развивающихся стран, в первую очередь, за счет стран Азии. Доля же стран Латинской Америки и Африки в МТУ снизилась. Тем не менее, темпы роста экспорта и импорта услуг в странах Латинской Америки остаются самыми высокими в развивающихся странах.

3) В поступлениях промышленно развитых стран наибольший удельный вес составляют деловые услуги; в поступлениях развивающихся стран главной является статья «Туризм» (в среднем 17 % всех валютных поступлений, а в ряде стран и больше этого уровня; например, на Ямайке – 30 %, в Панаме – 55 %).

4) Доля постсоциалистических стран по-прежнему невысока – 3,5 % и 2,9 % в экспорте и импорте услуг соответственно.

На мировом рынке грузовых и пассажирских транспортных услуг лидерами являются ПРС (промышленно развитые страны): Япония, имеющая самый большой в мире флот (судоходство составляет 50 % экспорта услуг этой страны), Великобритания, Германия, Норвегия, США.

В сфере иностранного туризма доминируют Великобритания, Франция, Италия, Канада, Швейцария, где туризм приносит 40 – 50 % экспортной выручки.

Деловые услуги (финансовые, страховые, консалтинговые, аудиторские, рекламные и т. п.) составляют наибольший удельный вес в поступлениях ПРС.

Внешняя торговля Республики Беларусь и тенденции ее развития. Темп роста объема внешней торговли Республики Беларусь с Российской Федерацией в январе – июне 2007 г. составил 120,2 % к аналогичному периоду 2006 года, при этом экспорт вырос на 28,7 %, импорт – на 16,1 %. В стоимостных показателях взаимный товарооборот достиг 11206,7 млн долл. США, экспорт – 3935,0 млн долл. США, импорт – 7271,7 млн долл. США [5], [8].

2.2. КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ

| | | |
|---------------------|-------------------------------------|---------------|
| Мировая торговля; | протекционизм; | меркантилизм; |
| экспорт; | теория жизненного цикла продукта; | |
| импорт; | теория абсолютного преимущества; | |
| условия торговли; | теория сравнительного преимущества; | |
| мировой рынок; | теория Хекшера-Олина; | |
| открытая экономика; | парадокс Леонтьева. | |

2.3. СТРУКТУРНО-ЛОГИЧЕСКИЕ СХЕМЫ И ТАБЛИЦЫ

Таблица 2.1

Стадии развития мирового рынка

| Стадии | Характеристика этапа |
|---|--|
| Стадия подготовки капиталистического способа производства (эпоха мануфактуры) | <p>Мировой рынок находился еще в зачаточном, неразвитом состоянии. Определяющей чертой внешней торговли на этой стадии была преобладающая роль купеческого капитала, выступающего в качестве посредника в процессе обращения товаров, производимых преимущественно мелкими товаропроизводителями и частично капиталистическими мануфактурами.</p> |
| Стадия машинного производства отдельных предприятий (период от промышленного переворота в Англии в конце XVIII в. до конца 70-х годов XIX в.) | <p>Мировая капиталистическая торговля приобрела вполне развитые черты. Для этого этапа характерна победа крупной машинной промышленности в Англии и установление ею промышленной и торговой гегемонии. Мировой рынок выходит из своего начального состояния и начинает складываться как <i>категория капитализма</i>.</p> <p>Решающую роль на мировом рынке начинает играть промышленный капитал, который подчиняет себе торговый капитал. Основой международного товарооборота становится вывоз изделий крупной капиталистической промышленности Англии и ввоз сырья и продовольствия в страну.</p> <p>В 60 – 70-е годы XIX в. определяющим признаком мирового рынка является окончательное закрепление господствующей роли промышленного капитала в хозяйственной жизни главных развитых капиталистических стран, прежде всего США и Германии, промышленность которых по уровню своего развития стала догонять Англию.</p> |
| Корпоративная стадия капитализма | <p>Охватывает период с 80-х годов XIX в. и до наших дней, когда осуществился переход от капитализма свободной конкуренции отдельных предприятий к разным формам международной деятельности корпораций.</p> <p>На этом этапе завершилось формирование всеохватывающего мирового рынка на основе образования единой капиталистической системы хозяйства и всемирного господства финансового капитала.</p> |

Схема 2.1. «Теория относительных преимуществ Д. Риккардо»

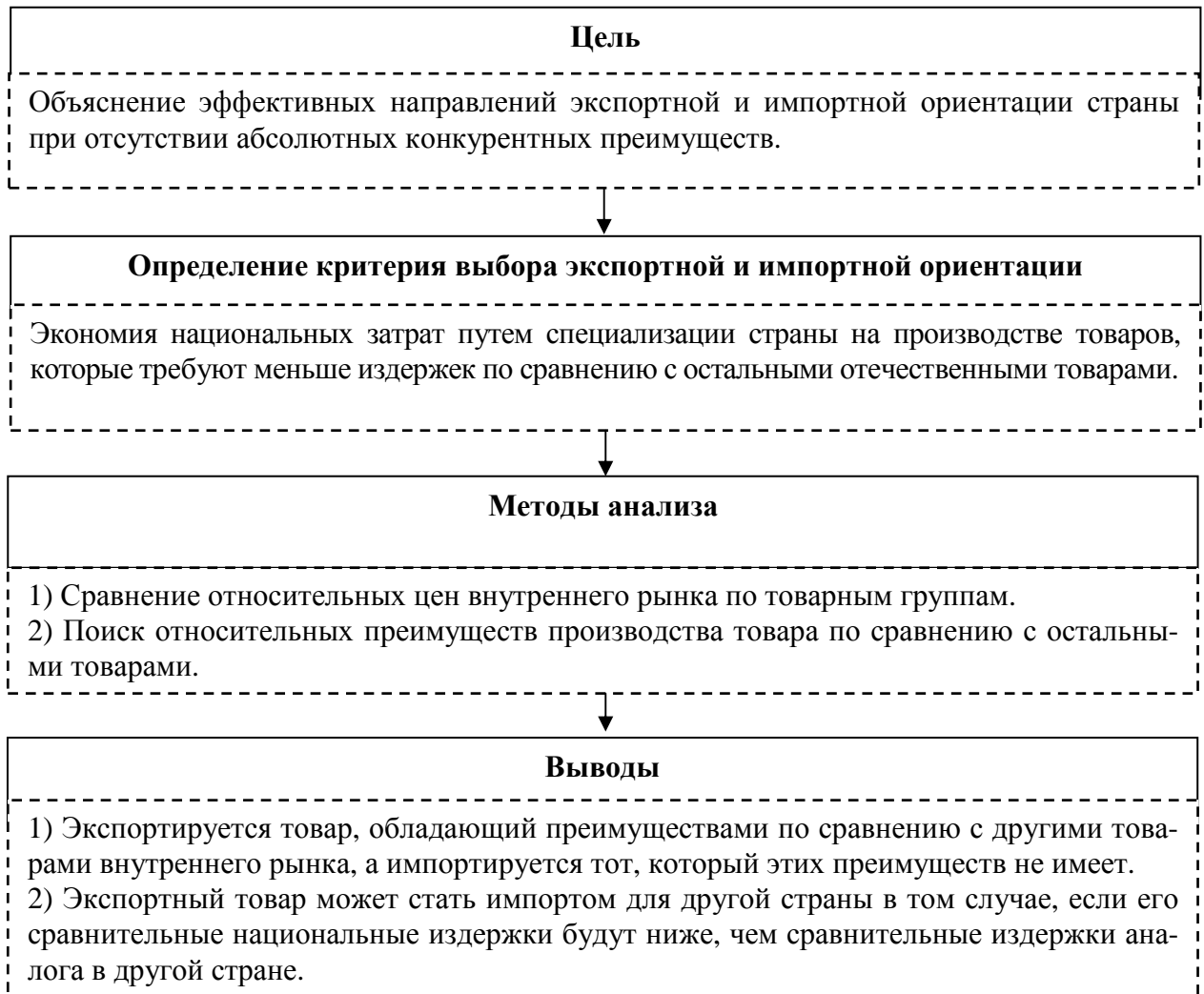


Схема 2.2. Влияние мировых цен на рынок факторов производства

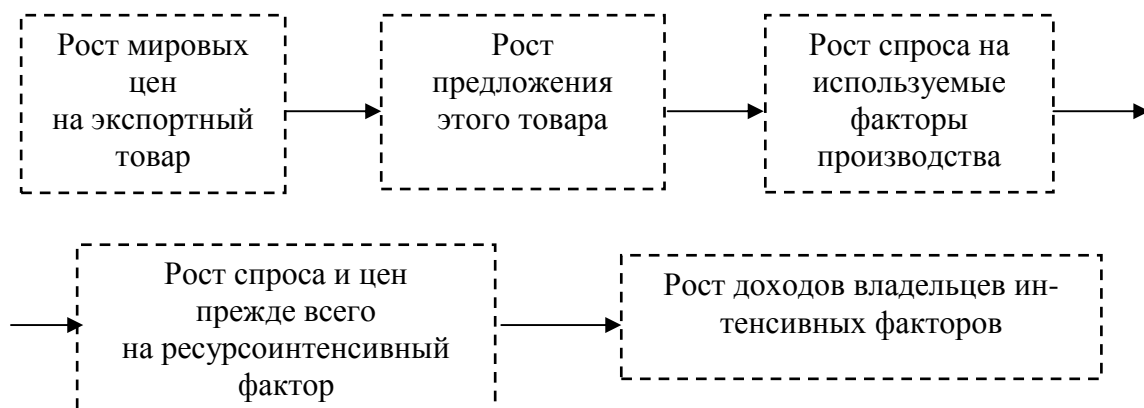
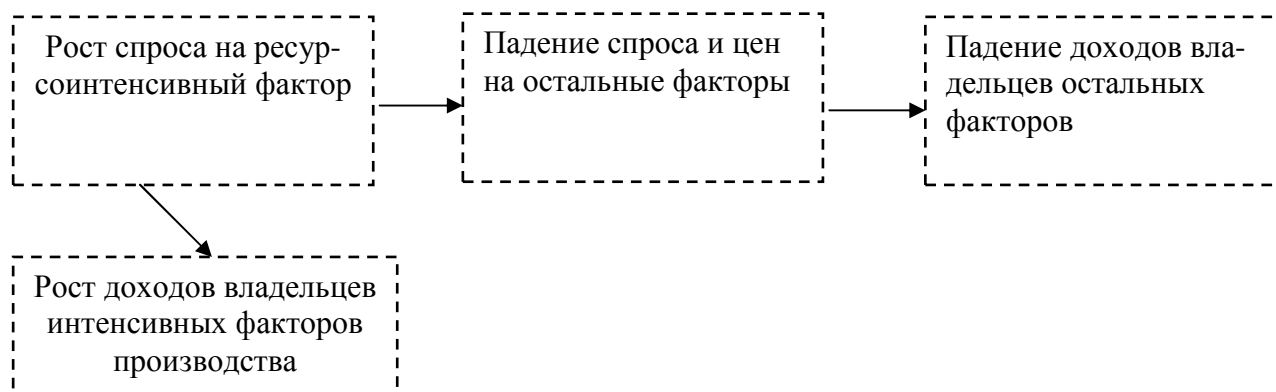


Схема 2.3. Влияние мировых цен на рынок факторов производства



2.4. ТЕСТ

1. Если Республика Беларусь экспортирует в Россию седельные тягачи, а Россия экспортирует в Республику Беларусь нефтепродукты, то повышение цены на седельные тягачи относительно цены на нефтепродукты означает:

- а) улучшение условий торговли для Республики Беларусь;
- б) изменение угла наклона линии торговых возможностей Республики Беларусь;
- в) изменение угла наклона линии торговых возможностей России;
- г) все предыдущие ответы верны;
- д) верны только ответы а) и б)

2. Сторонники протекционизма утверждают, что пошлины, квоты, торговые барьеры необходимы для

- а) увеличения внутренней занятости;
- б) обеспечения обороны страны;
- в) защиты молодых отраслей от иностранной конкуренции;
- г) предотвращения демпинга;
- д) все предыдущие ответы верны.

3. Подберите в табл. 2.2 к каждому термину в левой колонке определение из правой колонки.

Таблица 2.2

Сущность и содержание категорий

| Термин | Определение |
|-----------------------------------|---|
| 1 | 2 |
| 1. Мировой рынок | а) способность страны производить товар или услугу с относительно меньшими альтернативными издержками по сравнению с другими торговыми партнерами |
| 2. Международное разделение труда | б) совокупность обмена товаров и услуг между различными сторонами, основанная на принципе свободной выгоды и международном разделении труда |

| 1 | 2 |
|--|--|
| 3. Сравнительное преимущество | в) комплекс отраслей хозяйства, обслуживающих промышленное и сельскохозяйственное производство |
| 4. Мировая инфраструктура | г) соглашение между государствами, направленное на сокращение пошлин и на устранение различных нетарифных ограничений в международной торговле |
| 5. Международный валютный фонд | д) международная валютно-финансовая организация, специализированный орган ООН |
| 6. ГАТТ (генеральное соглашение по тарифам и торговле) | е) формирование устойчивых производственно-экономических связей между отдельными сторонами на основе международного разделения труда |
| 7. Международный банк реконструкции и развития | ж) межправительственная финансовая организация, основной задачей которой является стимулирование экономического развития стран-членов, содействия развитию мировой экономики, поддержание платежных балансов |

4. Какую теорию характеризует следующее выражение «Если какая-либо чужая страна может снабжать нас каким-либо товаром по более низкой цене, чем мы сами в состоянии изготавливать его, гораздо лучше покупать у нее на некоторую часть продукта нашего собственного промышленного труда, прилагаемого в той области, в которой мы обладаем некоторым преимуществом»?

- а) теория Хекшера-Олина;
- б) теория жизненного цикла товара;
- в) теория абсолютных преимуществ А. Смита;
- г) теория относительных преимуществ Д. Риккардо.

5. Сравнительные преимущества нации определяются

- а) общим уровнем издержек производства в обществе;
- б) количеством ресурсов страны, затрачиваемых на производство единицы товара;
- в) альтернативными издержками производства единицы продукции разных отраслей страны;
- г) уровнем специализации страны.

6. Согласно теории жизненного цикла товара, внешняя торговля эффективна, если товар проходит

- а) период становления и развития;
- б) исключительно период стандартизации;
- в) исключительно период упадка;
- г) период стандартизации и упадка;
- д) любую стадию жизненного цикла.

7. Согласно теореме Рыбчинского, экспорт товаров

- а) дает импульс развитию всего народного хозяйства;
- б) способствует росту внутреннего рынка;

в) может вести к однобокому развитию экспортного производства в ущерб развитию остальных хозяйств.

8. Теория технологического разрыва объясняет выгоды внешней торговли

- а) на международном рынке свободной конкуренции;
- б) на международном рынке монополистической конкуренции;
- в) на любом международном рынке.

9. Теория национальных конкурентных преимуществ М. Портера объясняет возможность получать монополистическую прибыль

- а) исключительно во внешней торговле;
- б) на национальном рынке (и реализовать ее на международном);
- в) все ответы верны.

10. Теория национальных конкурентных преимуществ М. Портера объясняет успехи наиболее активных стран-экспортеров за счет

- а) преимуществ фирмы-экспортера в отношении используемых ресурсов;
- б) преимуществ качественных характеристик экспортируемых товаров;
- в) преимуществ используемых бизнес-стратегий;
- г) наличием поддерживающих и дополняющих отраслей-смежников;
- д) преимуществ разрастания емкости спроса, которые дают новые рынки сбыта;
- е) все ответы верны.

11. Отметьте неправильный ответ. Поясните.

К возможным национальным проигрышам от внешней торговли относятся

- а) неустойчивость экономики страны из-за зависимости ее экспорта от конъюнктуры мирового рынка;
- б) угроза импортируемой инфляции;
- в) однобокая специализация неразвитой экспортно-ориентированной страны при слабой диверсификации национального рынка;
- г) потери национальных производителей, вынужденных уйти с рынка под натиском конкурентоспособного импортера;
- д) полное блокирование экономического роста.

12. Внешнеэкономические операции включают

- а) внешнюю торговлю;
- б) внешнюю политику;
- в) валютные отношения;
- г) международный кредит;
- д) международное движение капиталов и инвестиций;
- е) международный туризм;
- ж) миграцию труда между странами.

13. Абсолютными преимуществами страны в мировой торговле являются

- а) способность производить товар с наименьшими затратами;
- б) способность более эффективно использовать ресурсы в производстве определенного товара;
- в) способность выпускать и продавать товар дешевле, чем другие страны;
- г) способность производить товар с меньшими, чем у других стран, переменными издержками.

14. Сравнительными преимуществами страны в мировой торговле являются

- а) способность производить сравнимый товар с меньшими затратами;
- б) способность производить более качественный товар;
- в) способность производить товар с меньшими, чем у других стран, переменными издержками;
- г) способность создавать товар с большей альтернативной стоимостью.

15. Теория сравнительных преимуществ

- а) создана А. Смитом;
- б) создана Д. Рикардо;
- в) создана шведскими учеными Б. Хекшером и Э.Олином;
- г) позволила объяснить, почему от торговли получают выгоду страны, не имеющие абсолютных преимуществ.

16. К нетарифным ограничениям импорта относятся

- а) таможенные пошлины;
- б) импортные квоты;
- в) экспортные субсидии;
- г) антидемпинговые мероприятия;
- д) демпинг;
- е) добровольные ограничения импорта;
- ж) товарные стандарты.

17. Протекционизм

- а) является одной из форм внешнеторговой политики;
- б) представляет ограничения импорта;
- в) направлен на защиту национального производства от иностранной конкуренции;
- г) в современных условиях чаще проявляется в скрытом виде.

18. Импортные квоты

- а) представляют собой налоги на товар иностранных производителей, побуждающие их сокращать ввоз продукции в данную страну;

б) это определенные объемы товара, которые разрешено продавать в данной стране иностранным производителям и превышение которых предполагает применение различных санкций;

в) являются скрытой формой протекционизма;

г) часто использовалась США против японских производителей-экспортеров.

19. Основными аргументами в защиту протекционизма обычно являются:

а) противодействие безработице в стране;

б) увеличение доходов госбюджета;

в) защита новых отраслей;

г) все ответы верны.

20. Основным последствием политики протекционизма является:

а) снижение эффективности использования ресурсов;

б) ограничение конкуренции;

в) потеря национальной конкурентоспособности в будущем;

г) увеличение цен импортных товаров.

21. Негативные последствия политики протекционизма в большей степени характерны

а) для малой открытой экономики;

б) для страны, которая является монополистом на мировом рынке отдельных продуктов;

в) для страны, которая является монополистом на мировом рынке отдельных продуктов;

г) все ответы верны.

22. Протекционизм может обеспечить экономическую выгоду

а) для малой открытой экономики;

б) для страны, которая является монополистом на мировом рынке отдельных продуктов;

в) для страны, которая является монополистом на мировом рынке отдельных продуктов;

г) все ответы верны.

23. Большой степенью открытости отличаются страны, которые

а) имеют небольшой экономический потенциал, но опираются на преимущества в технике и технологиях;

б) зависимы от иностранных источников сырья и энергии;

в) отличаются узким внутренним рынком;

г) выпускают товары с наименьшими затратами.

24. Чем выше национальный доход в стране, тем

а) выше уровень импорта;

б) выше уровень экспорта;

- в) ниже уровень импорта;
 - г) ниже уровень экспорта;
 - д) выше уровень чистого экспорта;
 - е) ниже уровень чистого экспорта.
25. Объем экспорта страны зависит от
- а) величины национального дохода;
 - б) обменного курса;
 - в) все ответы верны.
26. Величина чистого экспорта
- а) растет вместе с увеличением национального дохода;
 - б) падает по мере роста национального дохода;
 - в) растет при падении обменного курса;
 - г) падает по мере роста обменного курса.
27. Условия торговли – это
- а) базовые условия поставки товара ИНКОТЕРМС – 2000;
 - б) правила таможенного оформления товаров;
 - в) соотношение суммы экспорта и импорта во внешнеторговом товарообороте экспортных и импортных цен.
28. За последнее десятилетие активизировалась внешняя торговля России
- а) со странами ближнего зарубежья;
 - б) со странами ЕС;
 - в) с США;
 - г) с Японией.
29. ЮНКТАД – международная организация
- а) специализированное учреждение ООН по проблемам социально-экономической статистики;
 - б) конференция ООН по торговле и развитию;
 - в) экономическая комиссия для стран Латинской Америки;
 - г) комитет ООН по проблемам народонаселения.
30. Международная организация труда была основана
- а) в 1946 году на Бреттон-Вудской конференции;
 - б) Лигой Наций в 1919 году;
 - в) в соответствии с решением Генеральной Ассамблеи ООН в 1972 году;
 - г) решением ЭКОСОС в 1947 году.
31. Регулирование мировой торговли услугами осуществляет
- а) Генеральное соглашение по тарифам и услугам;
 - б) ГАТС, функционирующее в рамках ВТО;
 - в) ТРИПС, функционирующее в рамках НТО;
 - г) ЮНКТАД.

32. Лидерами в разработке новейших технологий являются

- а) Германия;
- б) США и Япония;
- в) новые индустриальные страны региона Юго-Восточной Азии;
- г) Канада.

33. Приведите аргументы в пользу протекционизма.

- а) протекционизм стимулирует внешнюю торговлю страны;
- б) протекционизм является одним из способов защиты национальной независимости в секторах, обеспечивающих безопасность страны;
- в) протекционизм повышает конкурентоспособность национальной продукции;
- г) протекционизм способствует научно-техническому прогрессу в собственной стране.

2.5. ЗАДАЧИ И УПРАЖНЕНИЯ

1. Влияние внешней торговли по-разному отражается на распределении доходов между владельцами факторов производства. В соответствии с этим определите, выигрывает или проигрывает владелец фактора производства в результате интенсификации процессов внешнего обмена, если

- а) фактор производства специализирован на экспортном производстве;
- б) фактор производства специализирован на импортозамещающем производстве.

2. Используя свои ресурсы для производства товара X и товара Y , страна A может произвести 80 единиц товара X и 40 единиц товара Y , страна B – 60 единиц товара X и 60 единиц товара Y . На производстве каких товаров должны специализироваться эти страны при условии, что их издержки постоянны? Аргументируйте свой ответ.

3. Рассмотрите данные по двум странам, имеющим одну валюту (табл. 2.3). Цифры показывают затраты труда, необходимые для производства указанных товаров.

Таблица 2.3

Затраты труда, необходимые для производства товаров X и Y

| Товар | Страна A | Страна B |
|----------------------|------------|------------|
| 1 единица товара X | 1 ч | 1 ч |
| 1 единица товара Y | 3 ч | 8 ч |

Каковы будут направления экспорта и импорта, если указанные страны начнут торговать?

- а) страна A будет экспортировать как X , так и Y в страну B ;
- б) страна A будет импортировать как X , так и Y ;
- в) страна A будет экспортировать X и импортировать Y ;
- г) страна A будет импортировать X и экспортировать Y .

4. Франция и Германия, имеющие общую валюту – евро, производят два товара – X и Y (табл. 2.4).

Таблица 2.4

Затраты труда, необходимые для производства товаров X и Y
во Франции и Германии

| Товар | Затраты труда (часы на ед. выпуска) | |
|------------------|-------------------------------------|----------|
| | Франция | Германия |
| 1 ед. товара X | 6 | 12 |
| 1 ед. товара Y | 3 | 4 |

а) Какая страна обладает абсолютным преимуществом в производстве обоих товаров?

б) Рассчитайте для каждой страны сравнительные (альтернативные) издержки производства товара X , выраженные в товаре Y , и альтернативные издержки производства товара Y , выраженные в товаре X .

в) Какая страна обладает сравнительным преимуществом в производстве товара X ?

5. В табл. 2.5 представлены производственные возможности стран C и D .

Таблица 2.5

Производственные возможности стран

| Страна C | | | | | | |
|------------|------------------------------|----|----|----|----|----|
| Товар | Производственные возможности | | | | | |
| A | 40 | 32 | 24 | 16 | 8 | 0 |
| B | 0 | 8 | 16 | 24 | 32 | 40 |
| Страна D | | | | | | |
| Товар | Производственные возможности | | | | | |
| A | 20 | 16 | 12 | 8 | 4 | 0 |
| B | 0 | 6 | 12 | 18 | 24 | 30 |

а) Рассчитайте по каждой стране коэффициенты замещения по товарам A и B .

б) На основании этих расчетов определите, следует ли странам при данных условиях развивать специализацию и торговлю друг с другом.

в) Если ответ положительный, то по каким направлениям должна развиваться специализация?

2.6. ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И СИТУАЦИИ, ТЕМЫ ДОКЛАДОВ И СООБЩЕНИЙ

Вопросы для обсуждения

1. Мировой рынок и эффективность разделения труда.
2. Возникновение, этапы становления и инфраструктура мирового рынка.

3. Сравнительная характеристика открытого и закрытого рынков.
4. Международные рынки товаров, услуг, рабочей силы, капиталов.
5. Страны СНГ на мировом рынке

Темы докладов и сообщений

1. Теория сравнительного преимущества Д. Рикардо.
2. Теория абсолютных преимуществ А. Смита.
3. Кризисы на мировом капиталистическом рынке.
4. Методология построения открытой экономики.
5. Кейнсианская модель открытой экономики.
6. Монетарная модель.
7. Модель портфельного баланса.
8. Характеристика международного рынка товаров.
9. Характеристика международного рынка услуг.

2.7. МУЛЬТИМЕДИЙНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ

Совокупные расходы во внешней торговле

$$ВНП = C + I + G$$

$$ВНП = C + I + G + X$$

$$ВНП = C + I + C + X - M$$

$$ВНП = C + I + G + Nx$$

Фрагмент слайда 1 «Совокупные расходы во внешней торговле»

Мультипликатор импорта

$$M_p = 1 / (MPS + MPM),$$

где M_p - мультипликатор импорта,
 MPS – предельная склонность к сбережению,
 MPM – предельная склонность к импорту.

Фрагмент слайда 2 «Мультипликатор импорта»

М. Портер выделяет четыре детерминанта конкурентного преимущества страны

Во-первых, обеспеченность факторами производства.

Во-вторых, параметры внутреннего спроса на продукцию данной отрасли.

В-третьих, наличие в стране конкурентоспособных отраслей-поставщиков.

Наконец, **в - четвертых**, конкурентоспособность отрасли зависит от национальных особенностей стратегии, структуры и соперничества фирм.

Фрагмент слайда 3 «Теория М.Портера»

2.8. ЛИТЕРАТУРА

1. Алехнович, Г. И. Мировая экономика: учеб.-метод. комплекс / Г. И. Алехнович. – 2-е изд. – Минск : Амалфея, 2007. – 340 с.
2. Клюня, В. Л. Экономическая теория: учеб. пособие / В. Л. Клюня, И. В. Новикова, М. Л. Зеленкевич и др.; под общ. ред. В. Л. Клюни, И. В. Новиковой – 2-е издание стереотипное – Минск : ТетраСистемс, 2002. – 400 с.
3. Кричевский, С. Ю. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность: учеб. пособие / С. Ю. Кричевский, М. И. Плотницкий, Г. В. Турбан. – Минск : ООО «Современная школа», 2006. – 664 с.
4. Михайлушкин, А. И. Международная экономика: теория и практика: учебник для вузов / А. И. Михайлушкин. – СПб. : Притер, 2008. – 464 с.
5. О социально-экономическом развитии Республики Беларусь в 2007 году: [Электронный ресурс]. – 2008. – Режим доступа: <http://www.mfa.gov.by/ru/economic/> – Дата доступа: 22.03.2008.
6. Окопова, Е. С. Международная экономика и международные экономические отношения. Серия «Учебники, учебные пособия» / Е. С. Окопова, О. Н. Воронова. – Ростов-на-Дону : Феникс, 2000. – 416 с.
7. Семенов, К. А. Международные экономические отношения: учебник для вузов / К. А. Семенов. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 544 с.
8. Статистический ежегодник Республики Беларусь, 2007: стат. сб. / Мин. стат. и анализа РБ. – Минск : Информстат РБ, 2007. – 617 с.
9. Фигурнова, Н. П. Международная экономика / Н. П. Фигурнова. – М. : Омега-Л, 2005. – 509 с.
10. Экономика: учеб. пособие / под ред. В. Л. Клюни, Н. С. Тихонович. – Минск : Изд-во БГУ, 2007. – 423 с.

3. НАЦИОНАЛЬНОЕ И МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТОРГОВЛИ

3.1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И ВЫВОДЫ ПО ТЕМЕ

Внешнеторговая политика: понятие, виды, формы и методы регулирования международной торговли.

Внешнеэкономическая политика государства – совокупность основных приоритетных направлений развития внешнеэкономической деятельности, обеспечивающих реализацию государственных интересов в системе международных экономических отношений [5].

Государственное регулирование международной торговли имеет разные масштабы.

Во-первых, оно может быть односторонним, когда правительство одной страны без согласования или консультаций с торговыми партнерами прибегает к государственному регулированию внешней торговли. Мера эта связана с крайне тяжелым экономическим положением, с большим дефицитом государственного бюджета, а также с отрицательным сальдо платежного баланса. Обычно в ответ на этот шаг правительства стран-партнеров применяют аналогичные санкции, что может привести к осложнению их политических отношений со страной-инициатором индивидуального государственного регулирования внешней торговли.

Во-вторых, государственное регулирование бывает двусторонним. Это происходит в том случае, когда две страны на основе взаимной договоренности согласовывают технические требования к упаковке, маркировке, договариваются о взаимном признании сертификатов качества и других показателей товарного производства.

В-третьих, государственное регулирование внешней торговли может быть и многосторонним. Именно таким оно является в том случае, когда в роли субъекта регулирования выступает упомянутое выше Генеральное соглашение о тарифах и торговле. Кроме того, оно является многосторонним в рамках многочисленных интеграционных группировок: Европейского союза, Североамериканской ассоциации свободной торговли и прочих международных экономических объединений.

Протекционизм представляет такую государственную политику, которая направлена на защиту внутреннего рынка от конкуренции иностранных предпринимателей посредством применения тарифных и нетарифных методов.

Задача протекционизма – создать наиболее благоприятные условия для развития отечественного производства и национального рынка. Реше-

ние этой задачи достигается через установление высокого уровня таможенного налога на импортируемые товары. С другой стороны, протекционизм предполагает поощрение экспорта отечественных товаров, повышение их конкурентоспособности на внешнем рынке с целью увеличения сбыта, а также завоевания новых рынков.

В реальной международной экономической ситуации существует несколько видов протекционистской политики:

- *селективный протекционизм*, применяемый против отдельных стран или отдельных товаров;
- *отраслевой протекционизм* – это политика, которая защищает определенные отрасли, к примеру, сельское хозяйство;
- *коллективный протекционизм* представляет собой политику, проводимую группой стран в отношении третьих стран, не входящих в эту группу;
- *скрытый протекционизм*, т. е. такая протекционистская политика, которая осуществляется методами внутренних экономических мер.

Современный протекционизм рассматривается не как обязательная и исключительная модель развития, а как частный случай экономического развития [6].

Он может иметь пространственные и временные границы:

- распространяться на отдельные сферы хозяйствования;
- охватывать определенный временной период развития новой структуры производства.

Мотивы современного протекционизма:

- защита молодых производств;
- защита национального рынка от импортного демпинга, который выставляет заниженную цену с целью вытеснения местных конкурентов;
- содействие диверсификации производства. Многоотраслевое взаимосвязанное производство делает экономику более сбалансированной и уменьшает потребность в чрезмерном импорте;
- стремление увеличить занятость: процесс импортозамещения может способствовать сокращению безработицы;
- защита военного производства.

Что касается *фритредерства* (свободы торговли), то оно предполагает незначительный уровень таможенных обложений и всемерное поощрение ввоза иностранных товаров на национальный рынок страны. Фритредерство – это политика весьма ограниченного государственного вмешательства во внешнюю торговлю страны, которая осуществляется на основе игры свободных рыночных сил спроса и предложения.

Регулирование международной торговли. Классическим методом регулирования внешней торговли отдельных стран являются таможенные тарифы, которые по своему содержанию и направленному действию относятся к экономическим регуляторам внешней торговли.

Таможенно-тарифное регулирование представляет собой комплекс методов, основой которых является использование ценового фактора воздействия на внешнеторговый оборот стран [2].

Таможенный тариф – это систематизированный перечень товаров, пропускаемых через границу данного государства и облагаемых пошлинами. Таможенный тариф используется в целях защиты национальных предприятий от иностранной конкуренции на внутреннем рынке, стимулирования развития определенных секторов национальной экономики, укрепления торговых и платежных балансов страны, повышения доходов государственного бюджета, противодействия дискриминационной политике иностранного государства.

Таможенные пошлины – это денежный сбор, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товаров и являющийся условием осуществления экспортно-импортных операций.

Таможенные пошлины выполняют следующие функции:

- фискальную. Фискальная направленность таможенных пошлин касается как импортных, так и экспортных операций, так как они являются одной из статей доходной части государственного бюджета;
- протекционистскую, или защитную функцию выполняют импортные пошлины, так как именно с их помощью государство оберегает интересы отечественных товаропроизводителей от иностранных конкурентов;
- балансирующую функцию выполняют экспортные пошлины, которые устанавливаются правительствами с целью предотвращения нежелательного экспорта товаров, внутренние цены на которые по разным обстоятельствам складываются на уровне ниже мировых.

Наиболее вескими аргументами в пользу существования таможенного тарифа являются следующие:

- тариф гарантирует защиту национальной безопасности, обороноспособности и международного престижа страны;
- тариф защищает молодые отрасли промышленности;
- эта система содействует сохранению уровня занятости населения;
- таможенные пошлины являются важнейшим источником поступления бюджетных доходов.

Противники таможенного тарифа приводят контраргументы:

- таможенные пошлины приводят к обострению межгосударственных отношений;

– пошлины замедляют экономический рост и приводят к увеличению налогового бремени для потребителей, так как они из-за применения пошлин вынуждены покупать как импортные, так и аналогичные местные товары по более высоким ценам;

– импортные товары косвенно подрывают отечественный экспорт и тем самым осложняют проблему платежного баланса страны;

– импортные пошлины ведут к сокращению общего уровня занятости в стране.

Помимо таможенных пошлин, в качестве экономических регуляторов внешней торговли применяются также такие методы, как субсидии, кредитование и демпинг.

Экспортные субсидии – это льготы экономического порядка, которые государство предоставляет своим экспортерам для расширенного вывоза товаров за границу.

Демпинг – поставка товара на зарубежные рынки по ценам, которые ниже цен внутри страны происхождения товара.

Для борьбы с умышленным демпингом страны применяют антидемпинговые пошлины.

В число экономических методов регулирования внешней торговли входят и *международные картели* (монополистические объединения экспортеров, которые контролируют объемы производства и ограничивают конкуренцию между продавцами с целью установления выгодных цен).

Различают методы скрытого протекционизма, которые представляют собой всевозможные барьеры не таможенного характера, воздвигаемые на пути внешней торговли разными органами государственной власти.

К таким методам относят технические барьеры и нормы – требования к упаковке и маркировке товаров, к соблюдению национальных стандартов, к получению сертификатов качества импортной продукции, нормативы санитарного и ветеринарного контроля и некоторые другие.

Политика в рамках государственных закупок – скрытый метод торговой политики, требующий от государственных органов и предприятий покупать определенные товары только у национальных фирм, несмотря даже на то, что эти товары могут быть дороже импортных.

Выделяют еще и такую меру, как требование о содержании местных компонентов. Это скрытый метод торговой политики государства, законодательно устанавливающего долю конечного продукта, которая должна быть произведена национальными производителями, если такой продукт предназначается для продажи на внутреннем рынке.

К числу нетарифных методов регулирования внешней торговли относятся торговые договоры, а также правовые режимы, связанные с международной экономикой: режим наибольшего благоприятствования и национальный режим.

Нетарифные ограничения представляют собой комплекс мер, которые препятствуют проникновению иностранных товаров на национальную территорию данной страны. Их целью является защита отраслей национальной экономики от конкуренции иностранных товаров, а также охрана окружающей среды, здоровья и жизни населения и национальной безопасности страны. Среди них наибольшее распространение получили меры, направленные на количественные ограничения внешнеторговых операций, – квотирование и лицензирование.

Квотирование, или контингентирование экспортно-импортных операций состоит в установлении квот, т. е. определенного объема (в количественном или стоимостном выражении) продукции, разрешенной на ввоз или вывоз за границу на определенный период времени.

По охвату действия квоты делятся на

- глобальные – устанавливаются на импорт или экспорт определенного товара на определенный период времени вне зависимости от того, из какой страны импортируется или в какую страну он экспортируется. Смысл таких квот обычно заключается в обеспечении необходимого уровня внутреннего потребления, и объем их вычисляется как разность внутреннего производства и потребления товара [2];

- индивидуальные (квота каждой страны, экспортирующей или импортирующей товар, установленная в рамках глобальной квоты). Такие квоты устанавливаются обычно на основе двусторонних соглашений, которые дают основные преимущества в экспорте или импорте товара тем странам, с которыми имеются тесные взаимные политические, экономические и иные интересы.

По направлению своего действия квоты делятся на экспортные и импортные. Экспортные квоты вводятся или на основе международных стабилизационных соглашений, которые определяют долю каждой страны в общем экспорте какого-то товара, или правительством страны для ограничения вывоза товаров, являющихся дефицитными на внутреннем рынке. Импортные квоты применяются национальными правительствами для защиты отечественных производителей, для уравнивания спроса и предложения на внутреннем рынке, а также для достижения равновесия торгового баланса или в качестве ответной меры на дискриминационную торговую политику стран-партнеров.

Квотирование имеет ряд преимуществ по сравнению с таможенными тарифами. Первое из них состоит в том, что квота дает гарантию, при которой импорт будет находиться на определенном уровне, так как она лишает иностранных конкурентов возможности увеличивать поставки на рынок данной страны за счет снижения цен. Далее, квотирование является более гибким и оперативным инструментом проведения внешнеторговой политики по сравнению с таможенными тарифами, так как последние, как правило, определяются национальными законодательствами и международными соглашениями. Наконец, одной из форм государственного ограничения внешней торговли является эмбарго.

Экономическое эмбарго представляет собой запрещение государством ввоза в свою страну или вывоза в какую-либо другую страну товаров, услуг, валютных и прочих ценностей.

Лицензия – это специальный документ, выдаваемый государственными органами участникам внешнеэкономических связей, который предоставляет им право вывозить товары за рубеж или ввозить их оттуда.

Существуют следующие формы лицензий:

- разовая;
- генеральная;
- глобальная;
- автоматическая.

Разовая лицензия представляет собой письменное разрешение на ввоз или вывоз товара сроком до одного года, которое выдается правительством определенной фирме на проведение одной внешнеторговой сделки.

Генеральная лицензия дает разрешение на ввоз или вывоз товара в течение одного года без ограничения количества сделок.

Глобальная лицензия дает предпринимателю разрешение вывезти или ввезти данный товар в любую страну мира в течение определенного промежутка времени без ограничения количества и стоимости этого товара.

Автоматическая лицензия есть разрешение, предоставляемое предпринимателю на проведение экспортных или импортных операций немедленно после поступления от него заявки, которая при этом не может быть отклонена государственным органом [2].

ВТО – Всемирная торговая организация, учрежденная на Уругвайском раунде ГАТТ 8 декабря 1994 г. и приступившая к выполнению своих обязанностей 1 января 1995 г. [2].

Задача ВТО – регулирование отношений участников этой организации в сфере международной торговли на основе пакета соглашений, принятых на Уругвайском раунде многосторонних торговых переговоров.

Цель регулирования – обеспечить дальнейшую либерализацию мировой торговли. При этом либерализация мировой торговли должна происходить путем ее регулирования преимущественно тарифными методами при последовательном сокращении уровня импортных пошлин, а также ликвидации различных нетарифных барьеров, разного рода количественных ограничений и устранения других препятствий в международном обмене товарами и услугами.

Переговоры по присоединению страны-кандидата Республики Беларусь к ВТО велись в 2007 г. по 4 направлениям:

- приведение законодательства в соответствие с многосторонними соглашениями ВТО;
- доступ на рынок товаров;
- доступ на рынок услуг;
- государственная поддержка сельского хозяйства.

3.2. КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ

Внешнеэкономическая политика государства;
протекционизм;
фритредерство;
таможенно-тарифное регулирование;
таможенные пошлины;
экспортные субсидии;
демпинг;
картели;
технические барьеры и нормы;
квотирование;
экспортные квоты;
импортные квоты;
экономическое эмбарго;
лицензия;
ВТО;
режим наибольшего благоприятствования;
национальный режим.

3.3. СТРУКТУРНО-ЛОГИЧЕСКИЕ СХЕМЫ И ТАБЛИЦЫ

Таблица 3.1

Этапы вхождения Республики Беларусь в ВТО

| Период | Характеристика этапа |
|-----------------------|---|
| 1 | 2 |
| 8 мая 2001 г. | Вопрос о присоединении Республики Беларусь к ВТО рассмотрен на заседании Президиума Совета Министров Республики Беларусь. Правительство положительно оценило работу МИД и других министерств по данному направлению, дало конкретные поручения республиканским органам государственного управления для интенсификации переговорного процесса. |
| 11 декабря 2002 г. | Состоялось очередное заседание Межведомственной комиссии при Совете Министров по вопросам присоединения Республики Беларусь к ВТО*. На заседании рассмотрен вопрос об активизации процесса вступления Беларуси в ВТО, а также о ходе выполнения поручений Правительства в данной области. В частности, перед министерствами поставлена задача определить оптимальные условия привлечения инвестиций и развития конкуренции на белорусском рынке финансовых услуг и услуг связи, а также подготовить развернутую информацию о функционировании в республике механизма государственной поддержки сельского хозяйства. |
| Январь 2003 г. | Межведомственной комиссией подготовлены и внесены Президенту Республики Беларусь развернутые предложения по позиции к очередному раунду переговоров по присоединению Республики Беларусь к ВТО. Позиция одобрена Президентом Республики Беларусь. |
| 21 марта 2003 г. | На заседании Межведомственной комиссии по безопасности в экономической сфере при Совете Безопасности Республики Беларусь рассмотрен вопрос «Оценка конкурентоспособности белорусской продукции на внутреннем и внешнем рынках и угрозы экспансии в страну импортных товаров. Выработка предложений по экономическим мерам защиты отечественного товаропроизводителя с учетом перспектив присоединения Беларуси к ВТО». По итогам рассмотрения Совету Министров направлены рекомендации по обеспечению подготовки отраслей экономики к функционированию в условиях участия Республики Беларусь в ВТО, с акцентом на меры по повышению конкурентоспособности отечественной продукции. |
| 12 мая 2004 г. | Состоялось совещание у Премьер-министра Республики Беларусь по вопросу присоединения Республики Беларусь к ВТО. По итогам совещания министерствам и ведомствам поручена подготовка к рассмотрению в Правительстве вопросов стратегии дальнейшего развития ключевых отраслей белорусской экономики с целью привлечения иностранных инвестиций и учета требований ВТО. |
| 18 апреля 2005 г. | В ходе совещания под председательством Премьер-министра Республики Беларусь относительно позиции белорусской стороны на переговорах по присоединению к ВТО рассмотрены ее основные положения с точки зрения возможного усовершенствования. |

| 1 | 2 |
|----------------------------------|---|
| 1 сентября и 30 ноября 2005 г. | Состоялись заседания Межведомственной комиссии при Совете Министров по вопросам присоединения Республики Беларусь к ВТО, на которых рассмотрены текущие задачи в рамках процесса вступления Беларуси в ВТО, а также ход выполнения соответствующих поручений Правительства. Во исполнение поручений Межведомственной комиссии по вопросам присоединения Республики Беларусь к ВТО республиканскими органами государственного управления подготовлен и в декабре 2005 года утвержден Заместителем Премьер министра Республики Беларусь системный документ – «Основные направления деятельности по достижению положительного результата от вступления Республики Беларусь в ВТО». |
| Период с 12 по 14 января 2006 г. | Состоялся визит в Республику Беларусь Председателя Генерального совета ВТО Амины Мохаммед. В ходе визита проведены встречи Председателя Генерального совета ВТО с Министром иностранных дел, руководством Совета Министров и Президентом Республики Беларусь. В рамках состоявшихся встреч обсуждены вопросы текущего этапа переговоров по присоединению Республики Беларусь к ВТО, а также намечены дальнейшие пути активизации переговорного процесса. Визит Председателя Генерального совета ВТО в Республику Беларусь является подтверждением заинтересованности руководства ВТО в развитии конструктивного диалога с Республикой Беларусь и скорейшем завершении переговоров по присоединению Республики Беларусь к ВТО. |

Таблица 3.2

Различия импортного тарифа и импортной квоты

| Показатели | Импортный тариф | Импортная квота |
|---|---|--|
| Содержание эффекта дохода заключается в | перераспределении дохода от потребителей в бюджет | перераспределении дохода от потребителей импортирующим компаниям |
| Рост внутреннего спроса на товар | приводит к увеличению его импорта | приводит к повышению его внутренней цены |
| Административные | достаточно компактных таможенных органов | требует создания громоздкой системы распределения лицензий |
| Ограничительный эффект | зависит от колебания импортных цен | точно ограничивает импорт желаемым количеством |

3.4. ТЕСТ

1. Внешнеторговый оборот страны – это
- а) весь экспорт страны, за исключением гуманитарных поставок и помощи;
 - б) сумма экспорта и импорта;
 - в) все экспортные поставки;
 - г) весь экспорт, за исключением необлагаемых налогом товаров.

2. Используя материал табл. 3.3, установите характеристики политики взаимоотношения страны с внешним рынком.

Таблица 3.3

Сущность категорий «протекционизм», «либерализация»

| | |
|---------------|---|
| Протекционизм | а) импортозамещение |
| | б) стимулирование экспорта |
| Либерализация | в) государственное и надгосударственное регулирование |
| | г) свобода рынка |

3. Выделите основные формы организации международной торговли:

- а) сделки купли-продажи;
- б) ссудные организации;
- в) аукционная торговля;
- г) бартерные сделки;
- д) биржевая торговля.

4. Укажите два основных фактора, способствующих расширению международной торговли:

- а) усиление интеграции;
- б) переход на использование единой европейской валюты;
- в) увеличение числа стран, использующих доллары при расчетах по операциям;
- г) НТП в области транспорта, связи, информационных систем.

5.оборот мировой торговли – это

- а) стоимость мирового импорта;
- б) стоимость экспорта и импорта;
- в) стоимость мирового экспорта;
- г) разница объемов мирового экспорта и мирового импорта.

6. Режим наибольшего благоприятствования – это

- а) национальный режим внешней торговли;
- б) льготный режим международной торговли;
- в) режим внешней торговли, когда государства на взаимной основе предоставляют друг другу те же условия внешнеторговых операций, которые применяются или будут применяться к третьим странам;
- г) равные возможности для взаимной торговли.

7. Запрещение ввоза в какую-либо страну или вывоза из какой-либо страны тех или иных товаров, в т. ч. оружия и научно-технической информации, – это

- а) демпинг;
- б) лицензирование;
- в) квотирование;
- г) эмбарго.

8. Какая организация создана на базе ГАТТ:

- а) МОТ;
- б) ВОТ;
- в) ВТО;
- г) ЭКОСОС;
- д) МВФ?

9. Многостороннее международное соглашение, содержащее принципы, правовые нормы, правила ведения и государственного регулирования взаимной торговли стран-участниц – это

- а) Венская конвенция;
- б) ВТО;
- в) ЮНИДО;
- г) ИНКОТЕРМС-90;
- д) ГАТТ;
- е) ООН

3.5. ЗАДАЧИ И УПРАЖНЕНИЯ

1. В стране A на производство одного компьютера требуется 50 ч, а одного холодильника – 20 ч. В стране B соответствующие затраты времени составляют 100 ч и 25 ч. Располагаемый объем ресурсов в этих странах одинаков и составляет 10000 ч.

Определите, каким будет максимальный общий выпуск компьютеров (K) и холодильников (X) в обеих странах в условиях свободной торговли и специализации в соответствии с принципом сравнительных преимуществ.

- а) $K = 200, X = 400$;
- б) $K = 200, X = 500$;
- в) $K = 100, X = 500$;
- г) $K = 100, X = 400$;
- д) $K = 150, X = 450$.

2. В стране A функция спроса на конкретный товар имеет вид

$$Q_A^D = 6 - 0,2 P_A,$$

функция предложения

$$Q_A^S = 1 + 0,2 P_A$$

В стране B соответствующие функции на тот же товар таковы:

$$Q_B^D = 3 - 0,1 P_B \quad \text{и} \quad Q_B^S = -1 + 0,4 P_B.$$

Предположим, что между этими странами осуществляется свободная торговля с нулевыми транспортными расходами.

Определите, какова будет мировая равновесная цена на данный товар:

- а) 8,0;
- б) 10,0;
- в) 12,5;
- г) 10,25;
- д) 15,0.

3. Спрос и предложение на отечественном рынке некоторого товара описываются уравнениями

$$Q^D = 400 / P \quad \text{и} \quad Q^S = -20 + 20P,$$

где P – цена за одно изделие, ден. ед. Мировая цена на данную продукцию установилась на уровне 8 ден. ед. за изделие.

Стоимостный объем импорта страны в условиях свободной торговли (с нулевыми транспортными расходами) при этом составит

- а) 1120 ден. ед.;
- б) 640 ден. ед.;
- в) 400 ден. ед.;
- г) 720 ден. ед.;
- д) 0 ден. ед.

4. В табл. 3.4 приведены данные о спросе и предложении часов в США и Швейцарии.

Таблица 3.4

Спрос и предложение часов в США и Швейцарии

| Цена часов за 1 шт. | Объем спроса в США | Объем предложения в США | Объем спроса в Швейцарии | Объем предложения в Швейцарии |
|---------------------|--------------------|-------------------------|--------------------------|-------------------------------|
| долл. | тыс. шт. | тыс. шт. | тыс. шт. | тыс. шт. |
| 10 | 110 | 0 | 80 | 30 |
| 20 | 90 | 20 | 50 | 50 |
| 30 | 70 | 40 | 35 | 65 |
| 40 | 60 | 60 | 20 | 80 |
| 50 | 50 | 80 | 5 | 95 |
| 60 | 40 | 95 | 0 | 105 |
| 70 | 30 | 105 | 0 | 110 |
| 80 | 20 | 110 | 0 | 115 |

В условиях свободной торговли между этими странами объем экспорта составит

- а) 10 тыс.шт.
- б) 15 тыс.шт.
- в) 20 тыс. шт.
- г) 25 тыс. шт.
- д) 30 тыс. шт.

3.6. ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И СИТУАЦИИ, ТЕМЫ ДОКЛАДОВ И СООБЩЕНИЙ

Вопросы для обсуждения

1. ГАТТ (ВТО) в системе международной торговли.
2. Средства регулирования внешней торговли. Теория и практика применения таможенных пошлин и нетарифных барьеров.
3. Система внешнеторгового регулирования Республики Беларусь.
4. Протекционизм и свободная торговля: сущность, опыт применения в Республике Беларусь.
5. Роль количественных ограничений и лицензионной системы в регулировании международной торговли.

Темы докладов и сообщений

1. Импортный тариф в малой и большой стране.
2. Протекционизм: аргументы «за» и «против».
3. Роль ГАТТ / ВТО в процессе поэтапной ликвидации тарифных и нетарифных барьеров в международной торговле.
4. Внешнеторговая политика Республики Беларусь. Перспективы вхождения Республики Беларусь в ВТО.

3.7. МУЛЬТИМЕДИЙНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ

Государственная политика

Протекционизм представляет такую государственную политику, которая направлена на защиту внутреннего рынка от конкуренции иностранных предпринимателей посредством применения тарифных и нетарифных методов.

Фритредерство - это политика весьма ограниченного государственного вмешательства во внешнюю торговлю страны, которая осуществляется на основе игры свободных рыночных сил спроса и предложения.

Фрагмент слайда 1 «Государственная политика»

КОЛИЧЕСТВЕННЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ И ЛИЦЕНЗИОННАЯ СИСТЕМА

- Квотирование, или контингентирование, экспортно-импортных операций состоит в установлении квот, т.е. определенного объема продукции в количественном или стоимостном выражении, разрешенной на ввоз или вывоз за границу на определенный период времени. Квоты могут применяться в отношении импорта товаров из определенных стран, а также устанавливаться в порядке ответной меры на дискриминационные действия других государств.

Фрагмент слайда 2 «Количественные ограничения»

3.8. ЛИТЕРАТУРА

1. Буглай, В. Б., Ливенцев, Н. Н. Международные экономические отношения: учеб. пособие / В. Б. Буглай, Н. Н. Ливенцев. – М. : Финансы и статистика, 1996. – 160 с.;
2. Дадалко, В. А. Мировая экономика: учеб. пособие / В. А. Дадалко. – Минск : «Ураджай», «Интерпрессервис», 2001. – 586 с.
3. Киреев, А. П. Международная экономика. В 2 ч. Ч. 1. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства: учеб. пособие для вузов / А. П. Киреев. – М. : Междунар. отношения, Юрайт-Издат, 2006. – 416 с.
4. Кругман, П. Р. Международная экономика: теория и политика: учебник для вузов / П. Р. Кругман, М. Обстфельд; пер. с англ. под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. – М. : МГУ, ЮНИТИ, 1997. – 769 с.
5. Семенов, К. А. Международные экономические отношения: учебник для вузов / К. А. Семенов. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 544 с.
6. Фигурнова, Н. П. Международная экономика / Н. П. Фигурнова. – М. : Омега-Л, 2005. – 509 с.
7. Экономика: учеб. пособие / под ред. В. Л. Ключни, Н. С. Тихонович. – Минск : Изд-во БГУ, 2007. – 423 с.

4. МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА

4.1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И ВЫВОДЫ ПО ТЕМЕ

Международная миграция капитала: понятие, причины, экономические последствия. Вывоз капитала – это

– перемещение за границу стоимости в денежной или товарной форме в целях систематического получения прибылей или достижения других экономических, а также политических выгод;

– изъятие части финансовых или материальных ресурсов из процессов национального экономического оборота в одной стране и включение их в производственный процесс в других странах [10, с. 235].

Интересы вывоза капитала могут реализоваться при определенных предпосылках (условиях):

- наличие свободных капиталов;
- их мобильность;
- условия размещения капитала за рубежом должны быть лучше, чем в своей стране.

Риски экспансии капитала:

1) Работа в незнакомой хозяйственной среде усиливает вероятность непредвиденных, случайных процессов ведущих к дополнительным потерям.

2) Высокие транзакционные издержки по сравнению с «домашними» условиями бизнеса. Они включают в себя не только транспортные расходы, но и затраты на обременительный переговорный процесс, связанный с издержками времени и финансов.

3) Валютные риски сопровождают значительную долю внешнеэкономических операций с капиталом. Необходимость конвертировать валюту создает дополнительную опасность потерь из-за непредвиденных колебаний валютных курсов.

4) Политические риски работы капитала в чужой стране создают угрозу не только сокращения возможного дохода, но и потери вложенных средств. Крайний вариант рисков такого рода – экспроприация иностранного капитала. Несмотря на серьезные риски, экспансия капитала усиливается, развивая мировое хозяйство.

Миграция капитала многолика. Ее формы классифицируют по трем критериям:

- по определению донора капитала;
- по срокам вложения средств;
- по характеру их использования.

Займы берутся под определенный процент на строго оговоренный срок. Они являются прямым заимствованием средств у кредитора. Фигурантами подобных сделок могут выступать правительства, международные организации, частные фирмы.

Торговые кредиты часто сопровождают оборот товаров и услуг между странами. Их предоставляют друг другу торговые партнеры. В результате масштабы торговых операций расширяются. Увеличивается и скорость их оборота.

Движение ссудного капитала происходит в виде депозитов (речь идет о переводе счетов в зарубежные банки) или наличной валюты (имеется в виду валюта, используемая банками и министерством финансов для проведения расчетов).

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) – это инвестиции в физический капитал. Они вкладываются в производство.

Признаки ПИИ:

- увеличивают ВВП, поскольку развивают производство;
- предполагают управленческий контроль движения и использования своего капитала. Это значит, что ПИИ ориентируются на приобретение контрольного пакета акций фирмы, в которую вложен их капитал;
- характерны долгосрочные стратегии, связанные с развитием производства.

Секторальная направленность ПИИ.

XX век существенно изменил направления ПИИ. Ориентация ПИИ менялась поэтапно.

1-й этап – первая половина XX века. ПИИ направлялись в основном на освоение природных ресурсов.

2-й этап – период 50-х – 80-х годов. Корпорации расширяли свои стратегии от простой обработки сырья до производства конечного продукта. Китай стал образцом размещения ПИИ такого направления. Сейчас он уверенно становится заводом всего мира.

3-й этап – начало 90-х годов, когда крупный капитал стал размещать на рынках стран-реципиентов сервисные услуги банков, страховых компаний, транспортных фирм и т. д. Ожидается, что в будущем во всем мире сервисные услуги будут развиваться быстрее, чем ПИИ в промышленность и первичный сектор. Индия, позже по сравнению с Китаем вставшая на путь привлечения ПИИ, уверенно осваивает рынок сервисных услуг с помощью ПИИ.

Движущие силы повышения роли ПИИ:

- возможность исключительно с помощью ПИИ получить монополистическую прибыль, недоступную на национальном рынке;
- возможность получить дополнительные выгоды по сравнению с внешнеторговыми стратегиями;
- выход на арену ТНК как мощной движущей силы ПИИ;
- возрастание спроса на ПИИ со стороны стран с растущей экономикой (со стороны «догоняющих стран»);
- формирование побудительных механизмов привлечения ПИИ странами-реципиентами.

Черты портфельных инвестиций:

- 1) портфельные инвестиции представляют собой финансовые активы в виде приобретенных ценных бумаг: облигаций, акций и др.;
- 2) портфельные инвестиции вкладываются не в реальный сектор экономики, а в ценные бумаги, которые называют иногда фиктивным капиталом;
- 3) стратегии портфельных инвесторов носят краткосрочный характер. Они меняются при каждом колебании хозяйственной конъюнктуры. В значительной степени эти стратегии относятся к спекулятивным, хотя могут использоваться для защиты от инфляционных рисков.

Теории ПИИ. Традиционные теории.

Классическая. Исторически вывоз капитала следовал за внешней торговлей, которая осваивала новые рынки и была первопроходцем для более глобальной внешнеэкономической экспансии. Поэтому естественно, что все теории, которые объясняли эффективность внешней торговли и ее направлений, стали одновременно и теориями эффективности миграции капитала. Это относится к таким известным теориям, как

- теория сравнительных преимуществ Д. Рикардо, объясняющая выбор экспортного направления страны;
- модель Хекшера-Олина, показывающая, как международная торговля осуществляет обмен изобильных факторов производства на редкие;
- теория конкурентных преимуществ, которая отметила стремление получить монопольную прибыль, характерную для рынка монополистической конкуренции.

Неоклассическая школа. Исследователи неоклассической школы, посвятившие свои работы анализу механизмов рынка, сделали попытку рассмотреть, каким образом вывоз капитала включается в рыночный механизм саморегуляции, построенный на мобильности ресурсов.

Марксистская теория. К. Маркс увидел причину вывоза капитала в процессах его перенакопления. Он отмечал, что применение этого ресурса

в национальной экономике привело бы к снижению нормы прибыли и к обострению конкурентной борьбы. Вывоз капитала снимает напряжение национальной экономики и позволяет ослабить ее противоречия.

Кейнсианская теория. Дж. Кейнс так же, как и К. Маркс, рассматривал вывоз капитала с позиций накопления капитала и общего экономического равновесия. Но, в отличие от марксистской школы, он посмотрел на источники вывоза капитала более широко.

Современные теории, объясняющие мотивы вывоза капитала:

- теория цикла международного производства товара;
- теория конкурентных преимуществ М. Портера;
- эклектическая парадигма Дж. Даннинга.

Международные компании как основные субъекты международного движения капитала. Международные корпорации представляют собой крупные объединения промышленных, торговых, транспортных или банковских фирм и компаний, деятельность которых выходит далеко за границы стран базирования и обеспечивает им благоприятные позиции в производстве, сбыте, закупке товаров и оказании услуг [10, с. 350].

Группы международных корпораций:

1) Транснациональные корпорации (ТНК) представляют собой крупнейшие компании преимущественно с однонациональным акционерным капиталом и характером контроля над деятельностью всей корпорации. ТНК осуществляют свою деловую активность в других странах с помощью организации там филиалов и дочерних компаний, обладающих самостоятельными службами производства, и сбыта продукции, научно-исследовательскими центрами и т. д.

2) Многонациональные корпорации (МНК) – это тресты, концерны и другие производственные объединения, которые являются международными по охватываемой территории и по степени контроля над ней.

МНК объединяют национальные компании двух или более стран на производственной и научно-технической основе, которые принадлежат собственникам из этих стран.

3) Международные корпоративные союзы, чаще всего выступающие в организационной форме консорциумов. Эти образования создаются на производственной, научно-технической и коммерческой основах и представляют собой специальные объединения промышленных, банковских и других концернов, создаваемых для решения крупных экономических задач. Классическим примером такого международного союза концернов является западно-европейский консорциум «Эрбас индастри».

Преимущественной чертой развития ТНК является развитие в их рамках внутрифирменных отношений. Так, широкое распространение получила внутрифирменная торговля между отдельными филиалами и дочерними компаниями ТНК, расположенными в разных странах, которая по своей форме является международной торговлей.

Внутрифирменные трансфертные цены – это такой вид цен, который получил широкое распространение при обмене товарами и услугами в рамках международных корпораций. Как правило, конкретные данные об этих ценах составляют коммерческую тайну, так как их уровень значительно отличается от цен при поставках такой же продукции между независимыми предприятиями, не входящими в структуры ТНК.

Франчайзинг – контракт на передачу торговой марки, сопутствующее оказание технических услуг, подготовка кадров и повышение их квалификации, управление предприятием за определенную плату.

Кооперация с целью совместного использования ресурсов партнеров предполагает компенсационные сделки (предоставление технологий оборудования, сырья в обмен на готовую продукцию), подрядная кооперация.

Кооперация с целью совместной деятельности партнеров путем объединения ресурсов для получения общего результата – совместное производство, когда партнеры самостоятельно изготавливают отдельные части изделия и затем совместно собирают, создание консорциумов для совместного использования ресурсов.

Совместные предприятия – обособление совместных ресурсов у нового субъекта хозяйствования для производства продукции.

Из приведенных перечней следует выделить одну форму, получившую наибольшее развитие, – совместные предприятия. Она имеет принципиальное отличие от других форм коопераций – объединение имущества партнеров из разных стран на юридически обособленном предприятии для совместного производства продукции и услуг.

Такая форма международного сотрудничества обладает рядом достоинств:

- неконфликтное проникновение на зарубежный рынок;
- долговременность взаимовыгодного сотрудничества;
- повышенная ответственность партнеров за эффективность производства и реализацию продукции;
- объединение наиболее сильных взаимодополняющих элементов производительных сил партнеров.

Рынок международного кредита. Международный кредит – движение ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, связанное с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности и уплаты процента. В качестве кредиторов и заемщиков выступают частные предприятия (банки, фирмы), государственные учреждения, правительства, международные и региональные валютно-кредитные и финансовые организации. Объективной основой его развития стали следующие факторы: выход производства за национальные рамки, усиление интернационализации хозяйственных связей, международное обобществление капитала, специализация и кооперирование производства, НТР. Интенсификация мирохозяйственных связей, углубление международного разделения труда обусловили увеличение масштабов и дифференциацию сроков международного кредита. Темп его роста в несколько раз превышает темп роста производства и внешней торговли.

Классификация международных кредитов.

- 1) По источникам различаются:
 - внутреннее;
 - иностранное;
 - смешанное кредитование и финансирование внешней торговли.
- 2) По назначению в зависимости от того, какая внешнеэкономическая сделка покрывается за счет заемных средств, различаются:
 - коммерческие кредиты, непосредственно связанные с внешней торговлей и услугами;
 - финансовые кредиты, используемые на любые другие цели, включая прямые капиталовложения, строительство инвестиционных объектов, приобретение ценных бумаг, погашение внешней задолженности, валютную интервенцию;
 - «промежуточные» кредиты, предназначенные для обслуживания смешанных форм вывоза капиталов, товаров и услуг, например, в виде выполнения подрядных работ (инжиниринг).
- 3) По видам:
 - товарные, предоставляемые в основном экспортерами своим покупателям;
 - валютные, выдаваемые банками в денежной форме.
- 4) По валюте займа различаются
 - международные кредиты, предоставляемые в валюте страны-должника или страны-кредитора;
 - в валюте третьей страны;
 - в международной счетной валютной единице, базирующейся на валютной корзине.

5) По срокам международные кредиты подразделяются на

– краткосрочные – до 1 года, иногда до 18 месяцев (сверхкраткосрочные – до 3 месяцев, суточные, недельные). Краткосрочный кредит обычно обеспечивает оборотным капиталом предпринимателей и используется во внешней торговле, в международном платежном обороте, обслуживая неторговые, страховые и спекулятивные сделки;

– среднесрочные (от 1 года до 5 лет);

– долгосрочные – свыше 5 лет. Долгосрочный международный кредит предназначен, как правило, для инвестиций в основные средства производства, обслуживает до 85 % экспорта машин и комплектного оборудования, новые формы МЭО (крупномасштабные проекты, научно-исследовательские работы, внедрение новой техники).

Факторинговые операции – покупка специализированной финансовой компанией денежных требований экспортера к импортеру и их инкассация.

Факторинг наиболее выгоден для крупных фирм-экспортеров, имеющих солидную клиентуру, значительные отсрочки платежей и недостаточную наличность. Они получают следующие преимущества от факторингового обслуживания: освобождение от риска неплатежа; заблаговременную реализацию портфеля долговых требований; упрощение структуры баланса; сокращение срока инкассации требований на клиентов (на 15 – 20 % в среднем); экономию на бухгалтерских, административных и других расходах, так как факторинговые компании обеспечивают квалифицированное обслуживание расчетных операций с использованием ЭВМ и т. д. Все это способствует ускорению оборота капитала, снижению издержек обращения, расширению экспансии фирм-экспортеров и увеличению их прибылей.

Форфетирование. Этот термин происходит от французского "a forfait" и обозначает предоставление определенных прав в обмен на наличный платеж. В банковской практике это покупка на полный срок на заранее установленных условиях векселей, других долговых и платежных документов. Форфетирование используется для мобилизации капиталов на средний срок кредитно-финансовыми учреждениями на вторичном рынке путем переучета экспортных векселей, срок которых еще не истек. Этот рынок получил название «а форфе». Его участники – форфет-институты и банки – осуществляют эту сделку обычно по телефону с последующим подтверждением.

Официальное финансирование развития на многосторонней основе (ОФР). На долю ОФР на многосторонней основе в начале 90-х годов приходилось около 1 / 4 ссудного капитала и субсидий, поступивших в развивающиеся страны. Они были получены от группы МБРР (Международный

Банк Реконструкции и Развития), региональных банков развития и др. Основная задача МБРР – кредитование конкретных объектов (обычно инфраструктуры), которые тщательно отбираются и проходят серьезную экспертизу. При этом МБРР берет на себя только расходы в конвертируемых валютах, а затраты в местной валюте несет кредитуемая страна.

Стратегия Международной ассоциации развития – МАР (1960 г., филиала МБРР) кредитует только страны с низкими доходами (менее 650 долл. на душу населения) на льготных условиях.

Международная финансовая корпорация – МФК (1956 г.) осуществляет инвестиции в частный сектор, приобретая и продавая акции предприятий.

Функция третьего филиала МБРР – Многостороннего инвестиционно-гарантийного агентства (МИГА) заключается в предоставлении инвесторам гарантий против некоммерческого риска. МИГА оказывает содействие правительствам развивающихся стран в реализации инвестиционной политики, выступает в качестве инициатора диалога по вопросам зарубежных инвестиций.

Развивающиеся страны получают кредиты также в региональных банках развития – Межамериканском банке развития, Африканском банке развития и Азиатском банке развития. Эти банки уделяют особое внимание региональному сотрудничеству, осуществляя первоочередное кредитование региональных объектов; они разрабатывают стратегию развития с учетом региональной специфики и дают развивающимся странам соответствующие рекомендации.

МВФ выдает кредиты (сроком до 3 – 5 лет) на покрытие дефицитов платежных балансов.

Международные финансовые центры. Международный финансовый рынок – совокупность финансово-кредитных организаций, которые в качестве посредников перераспределяют финансовые активы между кредиторами и заемщиками, продавцами и покупателями финансовых ресурсов.

Движение мировых финансовых потоков осуществляется по следующим основным каналам:

- валютно-кредитное и расчетное обслуживание купли-продажи товаров (включая особый товар – золото) и услуг;
- зарубежные инвестиции в основной и оборотный капитал;
- операции с ценными бумагами и разными финансовыми инструментами;
- валютные операции;
- перераспределение части национального дохода через бюджет в форме помощи развивающимся странам и взносов государств в международные организации и др.

Мировые валютно-кредитные и финансовые рынки возникли на базе соответствующих национальных рынков, тесно взаимодействуют с ними, имеют ряд специфических отличий:

- огромные масштабы;
- отсутствие географических границ;
- круглосуточное проведение операций;
- использование валют ведущих стран;
- участниками являются в основном первоклассные банки, корпорации, финансово-кредитные институты с высоким рейтингом;
- доступ на эти рынки имеют в основном первоклассные заемщики или под солидную гарантию;
- диверсификация сегментов рынка и инструментов сделок в условиях революции финансовых услуг;
- специфические – международные процентные ставки;
- стандартизация и высокая степень информационных технологий безбумажных операций на базе использования новейших ЭВМ.

Предпосылки формирования мировых рынков валют, кредитов, ценных бумаг коренятся:

- в концентрации капитала в производстве и банковском деле;
- в интернационализации хозяйственных связей;
- в развитии межбанковских телекоммуникаций на базе внедрения ЭВМ.

Мировые финансовые центры – центры сосредоточения банков и специализированных кредитно-финансовых институтов, осуществляющих международные валютные, кредитные, финансовые операции, сделки с ценными бумагами, золотом. Исторически они возникли на базе национальных рынков, а затем – на основе мировых валютных, кредитных, финансовых рынков, рынков золота.

Главные агенты международного финансового рынка:

- ТНК;
- институциональные инвесторы: пенсионные фонды, страховые компании, инвестиционные фонды;
- государственные органы и международные организации, осуществляющие размещение или предоставление своих займов за рубежом;
- физические лица, действующие опосредованно через институциональных инвесторов.

Мировой финансовый рынок включает:

- валютный рынок;
- рынок деривативов;
- рынок страховых услуг;

- рынок акций;
- кредитный рынок;
- рынок долговых ценных бумаг;
- рынок банковских кредитов.

Мировой кредитный рынок – специфическая сфера рыночных отношений, где осуществляется движение денежного капитала между странами на условиях возвратности и уплаты процента и формируется спрос и предложение.

Традиционно различались рынок краткосрочных ссудных капиталов (денежный рынок) и рынок средне- и долгосрочных капиталов (рынок капиталов), включающий и финансовый рынок. Это разграничение постепенно утрачивает свое значение. На практике постоянно происходит взаимный перелив капиталов, краткосрочные вложения трансформируются в средне- и долгосрочные кредиты (обычно с помощью банковских и государственных гарантий). Усиливается секьюритизация – замещение обычных банковских кредитов эмиссией ценных бумаг.

Объектом сделки на мировом рынке ссудных капиталов является капитал, привлекаемый из-за границы или передаваемый в ссуду юридическим лицам и гражданам иностранных государств.

С функциональной точки зрения речь идет о системе рыночных отношений, обеспечивающих аккумуляцию и перераспределение ссудного капитала между странами в целях непрерывности и рентабельности процесса воспроизводства. Исторически мировой рынок ссудных капиталов возник на базе международных операций национальных рынков ссудных капиталов, затем сформировался на основе их интернационализации.

Еврорынок – часть мирового рынка ссудных капиталов, на котором банки осуществляют депозитно-ссудные операции в евровалютах. Евровалюта – валюта, переведенная на счета иностранных банков и используемая ими для операций во всех странах, включая страну-эмитента этой валюты. Хотя евровалюты функционируют на мировом рынке, они сохраняют форму национальных денежных единиц. Приставка «евро» свидетельствует о выходе национальных валют из-под контроля национальных валютных органов.

Евробанки предоставляют кредит после предварительного анализа кредитоспособности и платежеспособности клиента, оформляя в итоге переговоров письменный договор об условиях ссуды. Наиболее простой вид сделки – предоставление еврокредита по твердой ставке на весь срок в полной сумме. Чтобы избежать потерь от изменения ставки процента, банки прибегают к рефинансированию на такой же срок на рынке краткосрочных еврокредитов. Поэтому срок еврокредитов по твердой ставке обычно не превышает года.

Средне- и долгосрочные еврокредиты могут предоставляться в следующих видах:

1) «стэнд-бай»: банк обязуется предоставить заемщику обусловленную сумму на весь договорной срок использования, который делится на короткие периоды (3, 6, 9, 12 месяцев). Для каждого из них устанавливается плавающая ставка процента, которая пересматривается с учетом динамики на рынке евровалют. Это дает возможность предоставить средне- и долгосрочный кредит, используя краткосрочные ресурсы;

2) возобновляемые (ролловерные) кредиты выдаются на разных условиях:

– для кредитования инвестиций банк обычно предоставляет всю сумму однократно сразу после заключения соглашения или через определенное время. Погашение кредита осуществляется полностью или частями;

– наиболее распространен ролловерный кредит, который предусматривает максимальный лимит, в пределах которого заемщик имеет право получить кредит в необходимых размерах в начале каждого промежуточного срока его использования. Погашение задолженности осуществляется частично или полностью;

– в кредитном соглашении фиксируются даты пересмотра процентной ставки и объема ссуды, осуществляемого ежеквартально либо раз в полгода или год в пределах установленного срока (от нескольких месяцев до 10 и более лет);

– специфический вид представляет ролловерный кредит, который дает право заемщику в случае необходимости получать кредит в течение всего договорного срока.

Хотя условия и формы соглашений о ролловерных кредитах различны, для них характерны обязательные элементы: характеристика партнеров; сумма, цель и валюта ссуды; порядок и сроки погашения; стоимость кредита и гарантии по нему и др.

Еврооблигационный заем отличается рядом особенностей:

– размещается одновременно на рынках ряда стран (например, еврозаем в долларах США распространяется в Японии, ФРГ, Швейцарии эмиссия осуществляется банковским консорциумом или международной организацией);

– еврооблигации приобретаются инвесторами разных стран на базе котировок их национальных бирж;

– эмиссия еврооблигаций в меньшей степени, чем иностранных облигаций, подвержена государственному регулированию, не подчиняется национальным правилам проведения операций с ценными бумагами страны, валюта которой служит валютой займа;

– процент по купону не облагается налогом «у источника дохода» в отличие от обычных облигаций.

В процессе приспособления к условиям мирового рынка ссудных капиталов возникли разновидности еврооблигаций:

– обычные облигации с фиксированной и плавающей процентной ставкой на весь срок;

– долговые обязательства с плавающей процентной ставкой; конвертируемые облигации, которые можно обменять на акции компании-заемщика через определенное время в целях получения более высокого дохода;

– облигации с «нулевым купоном», процент по которым не выплачивается в определенный период, но учитывается при установлении эмиссионного курса (иногда дают держателю дополнительные налоговые льготы), и др.

Рынок еврооблигаций – один из важных источников финансирования среднесрочных и долгосрочных инвестиций ТНК. Государства используют еврооблигационные займы для покрытия дефицита госбюджетов и рефинансирования старых займов.

Рынок евровекселей (с 1981 г.) невелик по объему, включает в основном краткосрочные еврокоммерческие бумаги и среднесрочные векселя.

Мировой рынок евроакций стал развиваться лишь с 1983 г. и заметно отстает от темпов развития рынка еврооблигаций. С выпуском облигаций, конвертируемых в акции, происходит интеграция этих сегментов мирового финансового рынка.

Проблемы и значение привлечения инвестиций в Республику Беларусь. Прямые инвестиции. Операции с прямыми инвестициями обусловили чистый приток капитала в страну 1293,4 млн долл. США (против 151,7 млн долл. США в сопоставимом периоде 2006 г.). Валовой объем поступивших прямых инвестиций в экономику – 1698,1 млн долл. США [9].

Значительный приток прямых инвестиций в форме акционерного капитала в 1058,7 млн долл. США (62,3 % их общего объема) связан прежде всего с вложениями иностранных инвесторов в крупные проекты, такие как создание совместного с РАО «Газпром» белорусско-российского предприятия на базе собственности ОАО «Белтрансгаз» и продажа иностранному инвестору доли правительства РБ в уставном фонде СПООО «Мобильная цифровая связь» [9].

Поступления от иностранных инвесторов в уставные фонды организаций по другим объектам прямого инвестирования составили 89,6 млн долл. США. В уставные фонды банков РБ привлечено 53 млн долл. США.

За январь-сентябрь 2007 г. чистое увеличение прямых инвестиций, направленных белорусскими организациями за рубеж, составило 5,8 млн долл. США [9].

Портфельные инвестиции. Сальдо по операциям с ценными бумагами сформировалось отрицательным в 25,6 млн долл. США. Активы резидентов РБ, размещенные в ценных бумагах иностранных эмитентов, выросли на 28,9 млн долл. США. Обязательства перед нерезидентами по ценным бумагам белорусских эмитентов увеличились на 3,3 млн долл. США. По сравнению с аналогичным периодом 2006 г. операции с ценными бумагами Министерства финансов были незначительными – наблюдалось снижение обязательств по долгосрочным и краткосрочным гособлигациям на 1,6 млн долл. США (за январь – сентябрь 2006 г. – на 24,1 млн долл. США) [9].

Другие инвестиции. По операциям, проведенным с коммерческими кредитами, ссудами, прочими иностранными активами (кроме резервных активов) и обязательствами, наблюдался чистый приток финансовых средств в страну в размере 955,8 млн долл. США, что в 3,4 раза больше, чем за январь – сентябрь 2006 г. Это стало результатом опережающего роста обязательств перед внешним миром над увеличением иностранных активов.

Иностранные активы резидентов РБ по данному разделу выросли на 1601,6 млн долл. США, что в значительной степени обусловлено увеличением иностранных активов белорусских банков (на 782,3 млн долл. США) и Национального банка (на 404,8 млн долл. США), а также ростом текущей задолженности нерезидентов по экспортно-импортным операциям (на 388,9 млн долл. США) [9].

Обязательства перед внешним миром выросли на 2557,4 млн долл. США (за январь – сентябрь 2006 г. – на 1067,5 млн долл. США). Приток финансовых ресурсов стал главным образом результатом интенсивного привлечения резидентами РБ иностранного капитала в форме кредитов и займов, а также роста задолженности субъектов хозяйствования по экспортно-импортным операциям. Информацию о кредитах можно уточнить в теме «Платежный баланс» данного УМК.

4.2. КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ

Вывоз капитала, займы;
риски экспансии капитала;
торговые кредиты, прямые иностранные инвестиции;
портфельные иностранные инвестиции;
многонациональные корпорации (МНК);
международные корпоративные союзы;

внутрифирменные трансфертные цены;
 франчайзинг;
 совместные предприятия;
 международный кредит;
 факторинговые операции;
 форфетирование, мировые финансовые центры;
 мировой кредитный рынок, еврорынок;
 евробанки.

4.3. СТРУКТУРНО-ЛОГИЧЕСКИЕ СХЕМЫ И ТАБЛИЦЫ

Таблица 4.1

Классификация международных потоков капитала

| Признак классификации | Виды |
|------------------------|--|
| Носитель капитала | – частный капитал; – государственный капитал (займы, ссуды, помощь); – капитал международных организаций (Всемирный банк, МВФ и др.) |
| Сроки вложения | – краткосрочный капитал (один – три месяца); – среднесрочный капитал (до одного года); – долгосрочный капитал (более года) |
| Характер использования | – ссудный капитал; – предпринимательский капитал |

Таблица 4.2

Миграция капитала

| Предпринимательская форма | Ссудная форма |
|---|--|
| Прямые иностранные инвестиции Портфельные инвестиции | Банковские депозиты Международные займы и кредиты |

Таблица 4.3

Распределение стран по критерию путей экономического развития

| Стадии экономического развития | Страны |
|--------------------------------|--|
| 1 | 2 |
| 1 стадия | Россия, Болгария, до недавнего времени Вьетнам (сейчас он усиленно привлекает в свою страну ПИИ). Странам этой группы пока не удастся привлечь значительные иностранные инвестиции в экономику, хотя потребность в них остается весьма острой. |
| 2 стадия | Венгрия, Польша, Индонезия, Индия. Эти страны проводят активное привлечение иностранных инвестиций и с их помощью трансформируют свою экономику. |

| 1 | 2 |
|----------|--|
| 3 стадия | Бразилия, Китай, Мексика уже сами стали экспортировать ПИИ. В России намечается тенденция проникновения на рынки капитала стран СНГ. |
| 4 стадия | Франции, Германии, Италии, Испании, Великобритании, США (ведущие страны) |
| 5 стадия | Канада |

4.4. ТЕСТ

1. Одной из основных причин вывоза капитала является
 - а) развитие экономики принимающей страны;
 - б) распространение передового производственного опыта в других странах;
 - в) возможность свободного проникновения в отдельные регионы мира;
 - г) преодоление таможенных барьеров отдельных стран и региональных группировок;
 - д) все вышеперечисленные факторы.
2. Абсолютная международная мобильность капитала в условной экономической мировой системе, состоящей из двух стран, предполагает
 - а) чистые убытки владельцев капитала в экспортирующей капитал стране;
 - б) увеличение доходов в экспортирующей капитал стране владельцев других факторов производства;
 - в) увеличение доходов владельцев капитала в импортирующей капитал стране;
 - г) увеличение доходов в импортирующей капитал стране владельцев других факторов производства;
 - д) получение иного результата, не отраженного в приведенных выше утверждениях.
3. В системе координат «цена-количество» покажите влияние на страну-инвестора утечки капитала и эффект притока капитала для страны-получателя инвестиций.
4. К портфельным зарубежным инвестициям относятся
 - а) вложение капитала, обеспечивающего установление контроля над деятельностью предприятия;
 - б) вложение капитала, не позволяющего установить контроль над деятельностью предприятия;
 - в) предоставление кредита иностранному партнеру;
 - г) скупка контрольного пакета акций иностранного предприятия.

5. Прямыми зарубежными инвестициями считаются те, которые обеспечивают их собственникам

- а) присвоение прибыли;
- б) установление контроля над деятельностью зарубежного предприятия;
- в) получение процента на предоставленный кредит;
- г) получение доли капитала зарубежного предприятия без установления контроля над его деятельностью.

6. Каковы основные причины осуществления международных портфельных инвестиций? Какие дополнительные мотивы необходимы для объяснения потока прямых иностранных инвестиций?

7. Какой эффект оказывают иностранные инвестиции на национальный доход стран-инвесторов и стран-реципиентов? Каково их влияние в каждой из рассматриваемых стран на распределение национального дохода между трудом и капиталом?

8. Определите, является ли верным следующее утверждение, и объясните почему: «Доходность портфеля, состоящего из множества ценных бумаг, никогда не может быть выше дохода от одной ценной бумаги с наивысшим доходом, но такой портфель может снизить риск в большей степени, чем одна ценная бумага с наименьшим риском».

9. Ссудная форма вывоза капитала из страны

- а) обеспечивает владение контрольным пакетом акций зарубежного предприятия;
- б) предполагает предоставление иностранному партнеру кредита и получение по нему процента;
- в) дает право владения определенной долей капитала иностранного предприятия;
- г) характеризуется безвозмездностью иностранного кредита.

10. В чем заключается сходство и различие

- а) между зарубежными прямыми и портфельными инвестициями;
- б) зарубежными прямыми инвестициями и международными займами;
- в) зарубежными портфельными инвестициями и международными займами?

11. Верно ли, что государственный (официальный) капитал представляет собой средства государственного бюджета, перемещаемые за границу или принимаемые из-за границы по решению правительств, а также межправительственных организаций?

- а) верно; б) неверно.

12. Верно ли, что частный капитал – это средства частных фирм, банков и других неправительственных организаций, перемещаемые за границу или принимаемые из-за границы по решению руководящих органов?

а) верно; б) неверно.

13. Верно ли, что предпринимательский капитал – это финансовые средства, вкладываемые в производство с целью получения прибыли? В таком качестве чаще всего выступает частный капитал, хотя иногда государство либо принадлежащие ему предприятия вкладывают средства за границу с целью получения прибыли?

а) верно; б) неверно.

14. Верно ли, что ссудный капитал – это финансовые средства, которые даются займы с целью получения процентов, и для этого используется как государственный капитал, так и (в гораздо меньшей мере) частный?

а) верно; б) неверно.

15. Верно ли, что прямые иностранные инвестиции – это вложения капитала, дающие зарубежному инвестору право контроля над объектом размещения капитала?

а) верно; б) неверно.

16. Верно ли, что портфельные инвестиции – это вложения капитала в иностранные ценные бумаги без права контроля над объектом, но с правом на получение прибыли?

а) верно; б) неверно.

17. Верно ли, что чистые иностранные инвестиции – это разность между стоимостью активов, приобретенных резидентами, и стоимостью отечественных активов, приобретенных иностранцами?

а) верно; б) неверно.

18. Чистые иностранные инвестиции находятся под влиянием следующих факторов:

а) реальной ставки процента по иностранным активам;

б) реальной ставки процента по внутренним активам;

в) экономических и политических рисков приобретения иностранных активов;

г) государственной политики в отношении иностранных инвесторов;

д) все перечисленное верно.

4.5. ЗАДАЧИ И УПРАЖНЕНИЯ

1. Условная мировая экономическая система состоит из двух стран – A и B , располагающих объемами капитала соответственно 14 и 8 ден. ед.

Функции предельного продукта капитала для рассматриваемых стран имеют вид

$$MP_A(K) = 20 - 1,5 i \quad \text{и} \quad MP_B(K) = 26 - 2,5 i,$$

где i – цена (процент) за капитал.

Предположим, что все ограничения и, тем более, запреты на международные финансовые потоки между странами упраздняются.

Определите экономические последствия миграции капитала для обеих стран.

2. Страна, относящаяся к ЕС, обратилась к Европейскому банку реконструкции и развития с просьбой предоставить ей кредит в 1 млн евро на структурную перестройку со сроком на два года. Процент за пользование заемными средствами установлен на уровне 6 % годовых. Инфляция в стране находится на уровне 2 % годовых. Какой уровень эффективности использования заемных средств должен быть достигнут, чтобы страна выполнила свои обязательства и обеспечила дальнейший экономический рост?

3. Иностранная фирма X имела 40 % акций предприятия A , которые составляли контрольный пакет. Стоимость контрольного пакета равнялась 400 тыс. долл. Затем фирма уступила другой компании 35 % акций предприятия. На средства, вырученные от продажи 30 % акций предприятия A , она купила на фондовой бирже долговые обязательства государства. Оставшиеся денежные средства фирма вложила в новое производство, которое она решила инвестировать с нуля. Определите, как сформировалась новая структура инвестиционного портфеля иностранной фирмы. Какой величиной выражаются ее прямые и портфельные инвестиции?

4. В связи с замедлением темпов экономического роста Центральный банк США несколько раз снижал учетную ставку банковского процента. В результате она оказалась беспрецедентно низкой.

– Какие последствия для банковской системы ЕС означает это событие? Будет ли уровень банковского процента в ЕС испытывать давление рыночных сил в сторону его понижения или повышения?

– Каким образом снижение уровня банковского процента в США может повлиять на ее внешнеэкономические стратегии, на экспорт или импорт товаров и капиталов?

– Каким образом эти процессы скажутся на внешнеэкономических потоках в странах ЕС?

5. Темп инфляции в стране *A* равен 8 %, а в стране *B* – 4 %. В стране *A* ставка процента равна 12. Какова должна быть ставка процента в стране *B*, чтобы между странами не было перелива капиталов?

4.6. ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И СИТУАЦИИ, ТЕМЫ ДОКЛАДОВ И СООБЩЕНИЙ

Вопросы для обсуждения

1. Рынок международного кредита: понятие, классификация международных ссуд, объемы и структура международного кредитования, экономические последствия (выгоды и потери).

2. Международные финансовые центры.

3. Международная миграция капитала: понятие, причины, экономические последствия, особенности и тенденции.

4. Формы движения международного капитала (предпринимательский и ссудный капитал). Классификация иностранных инвестиций. Прямые иностранные инвестиции (ПИИ): понятие, формы.

5. Теории ПИИ: несовершенства рынка, олигополистической защиты, «летающих гусей». Парадигма OLI-преимуществ, теория «путь инвестиционного развития наций».

6. В каких случаях вывоз капитала замещает международную торговлю, а в каких усиливает ее?

Темы докладов и сообщений

1. Особенности механизма воздействия ПИИ на экономический рост и макроэкономическую ситуацию в стране-реципиенте.

2. Механизм освоения Республикой Беларусь мирового рынка ПИИ.

3. Международные компании как основные субъекты международного движения капитала. Внутрифирменная и внутрифилиальная торговля. Трансфертное ценообразование.

4.7. МУЛЬТИМЕДИЙНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ



Фрагмент слайда 1 « Теория конкурентных преимуществ М. Портера»

Международный кредит

- движение ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, связанное с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности и уплаты процента. В качестве кредиторов и заемщиков выступают частные предприятия (банки, фирмы), государственные учреждения, правительства, международные и региональные валютно-кредитные и финансовые организации.

Фрагмент слайда 2 «Международный кредит»

Мировой финансовый рынок включает

Валютный рынок,
рынок деривативов,
рынок страховых услуг,
рынок акций,
кредитный рынок,
рынок долговых ценных бумаг,
рынок банковских кредитов.

Фрагмент слайда 3 «Мировой финансовый рынок»

4.8. ЛИТЕРАТУРА

1. Буглай, В. Б. Международные экономические отношения: учеб. пособие / В. Б. Буглай, Н. Н. Ливенцев. – М. : Финансы и статистика, 1996.–160 с.;
2. Дадалко, В.А. Мировая экономика: учеб. пособие для студ. / В. А. Дадалко. – Минск : «Ураджай», «Интерпрессервис», 2001. – 586 с.
3. Денег всегда не хватает / Экономическая газета [Электронный ресурс]. – 2006. – № 54(972). – Режим доступа: <http://neg.by>. – Дата доступа: 14.07.2006.
4. Зенько, Н. «Мертвый» фондовый рынок не даст инвестиций / Н. Зенько // Экономическая газета [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.economy.by>. – Дата доступа: 23.02.2007.
5. Киреев, А. П. Международная экономика. В 2 ч. Ч. 1. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства: учеб. пособие для вузов. / А. П. Киреев. – М. : Междунар. отношения, Юрайт-Издат, 2006. – 416 с.
6. Кругман, П. Р. Международная экономика: теория и политика: учебник для вузов / П. Р. Кругман, М. Обстфельд; пер. с англ. под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. – М. : Экономич. фак. МГУ, ЮНИТИ, 1997. – 769 с.
7. Михайлушкин, А. И. Международная экономика: теория и практика: учебник для вузов. / А. И. Михайлушкин. – СПб. : Притер, 2008. – 464 с.
8. Основные направления денежно-кредитной политики РБ на 2007 год / Указ Президента от 30.11.2006. № 703 – [Электронный ресурс]. – 2006. – Режим доступа: http://www.government.by/ru/rus_analytics970.html – Дата доступа: 19.02.08.
9. Платежный баланс Республики Беларусь // НЭГ [Электронный ресурс]. – 2008. – № 3 (1121). Режим доступа: http://www.neg.by/publication/2008_01_15_9239.html – Дата доступа: 22.03.2008.
10. Семенов, К. А. Международные экономические отношения: учебник для вузов / К. А. Семенов. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 544 с.
11. Экономика: учебное пособие / под ред. В. Л. Ключни, Н. С. Тихонович. – Минск : Изд-во БГУ, 2007. – 423 с.

5. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ

5.1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И ВЫВОДЫ ПО ТЕМЕ

Международная миграция трудовых ресурсов: понятие, причины, тенденции. Российский ученый К.А. Семенов следующим образом обозначил сущность понятий миграции, эмиграции, иммиграции: «Миграция – латинское слово, означающее перемещение, переселение. Этим словом обозначают перемещение людей, животных, капиталов, химических элементов в земной коре и т. д. Интересующая нас миграция населения представляет собой перемещение людей через границы определенных территорий в связи со сменой постоянного места жительства либо с возвращением к нему. Все перемещения населения относительно каждой территории слагаются из эмиграционных и иммиграционных потоков. Эмиграция – выбытие за границу, а иммиграция – прибытие из-за границы» [10, с. 284].

Реэмиграция – возвращение эмигрантов на постоянное место жительства. Разница между этими двумя потоками дает объем чистой миграции, их сумма – объем валовой миграции.

В зависимости от географических направлений различают внешнюю и внутреннюю миграцию населения. Под внутренней понимается перемещение населения между городами и регионами одной страны, а под внешней – из одной страны в другую. В свою очередь, внешняя миграция делится на межконтинентальную и внутриконтинентальную.

В зависимости от *долговременности* каждого перемещения миграция населения делится на:

- постоянную или безвозвратную (безвозвратный характер имеет обычно межконтинентальная миграция, а также миграция из села в город);
- временную – как правило, внутриконтинентальную; сезонную, связанную с ежегодными поездками на заработки или передвижением кочевников;
- маятниковую, предусматривающую ежедневные поездки к месту работы за пределы своего населенного пункта.

Миграция в зависимости от *правового статуса* мигранта может быть легальной или нелегальной.

Мировой рынок труда – механизм взаимодействия спроса на труд и предложения его на мировой арене [12, с. 200].

Центры миграции:

- первый центр притяжения мигрантов сложился в Западной Европе;
- второй центр притяжения трудящихся-мигрантов в 1990-е годы сформировался в регионе Ближнего Востока;

- третий центр иммиграции рабочей силы находится в США;
- четвертый международный регион миграции сформировался в Австралии;
- пятым центром трудовой миграции являются страны Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР): Бруней, Япония, Гонконг, Малайзия, Сингапур, Республика Корея, Тайвань, Пакистан.

Экономические последствия миграции рабочей силы.

1) Принимающие иностранную рабочую силу страны используют ее как фактор развития своих производительных сил.

2) Иммигранты позволяют промышленно развитым странам в период относительно высоких темпов экономического роста с меньшими затратами провести перемещение трудовых ресурсов и сгладить диспропорцию в их распределении между странами и отраслями производства, подвергшимся значительным структурным сдвигам в связи с НТР или процессу интеграции.

3) В результате развития процессов трудовой миграции во многих промышленно развитых странах складывается двойной рынок труда.

4) Местные предприниматели выигрывают от импорта иностранной рабочей силы еще и потому, что это позволяет им в известной степени сдерживать темпы роста заработной платы своих рабочих.

Миграционная политика. Для принимающей страны характерен селективный подход к миграционной политике – создание благоприятных условий для приема иностранной рабочей силы, в которой страна наиболее заинтересована, и отсекивании остальных миграционных притоков.

Желательными субъектами допустимой миграции в принимающей стране являются:

- высококвалифицированные специалисты, связанные с наукоемким производством;
- специалисты с мировым именем в любом виде деятельности; специалисты быстро развивающихся сфер национального хозяйства – бухгалтеры, работники торговли, банков, новых высокотехнологичных отраслей;
- представители редких профессий, т. н. «штучные» специалисты (огранщики алмазов, реставраторы картин и рукописей, врачи, практикующие нетрадиционные методы лечения и т. д.);
- бизнесмены, инвестирующие в реальный сектор экономики, руководящий персонал фирм и их подразделений, а также предприниматели, которые переносят свою деятельность в принимающую страну и создают рабочие места;

– работники, согласные на тяжелый и вредный неквалифицированный труд при оплате его по минимальной для этой страны ставке.

С целью стимулирования реэмиграции практикуются выплаты материальной компенсации отъезжающим, обучение по новым специальностям, оказание материальной помощи странам-донорам массовой эмиграции.

Примером косвенных ограничений может служить введенный в Новой Зеландии «Список конкретных профессий», составленный Министерством миграции на основе тщательного анализа национального рынка труда. Остальные виды деятельности фактически подпадают под запрет.

Республика Беларусь и международный рынок труда. Если говорить о миграционных процессах в Республике Беларусь, то за последние 10 лет за пределы Республики Беларусь выехало с целью осуществления трудовой деятельности около 40 тысяч человек (за 10 месяцев 2006 года – почти 4 тысячи человек), а въехало 12,6 тысяч трудящихся. Официально регистрируемая численность трудящихся-мигрантов, прибывших на работу в Беларусь, невелика: за 9 месяцев 2006 года она составила 672 человека. В страну прибывают трудовые мигранты более чем из 30 стран мира, но наиболее значим поток из стран СНГ, в том числе из России – 155, Украины – 136, Азербайджана – 23 [13];

Основной спрос на белорусских мигрантов сформировался в Российской Федерации, Великобритании, Австрии, Германии.

В связи с появлением возможности свободного выезда за границу возникла проблема «утечки умов». Это одна из форм миграционного поведения, связанная с решением людей высококвалифицированного умственного труда мигрировать из прежней в новую экономическую и социокультурную среду и остаться в ней. Это односторонний процесс оттока из одной страны в другую работников интеллектуального труда, сопровождающийся потерей их для страны-донора. Что касается Беларуси, то важно отметить, что в среднем число эмигрировавших ученых не превышает 0,4 % от их общего количества в республике. Большинство ученых уезжают в такие страны, как Израиль, Германия, США (за последние 10 лет сюда приехало более 250 тыс. высококвалифицированных специалистов из разных стран мира) [7]. Выезд высококвалифицированной рабочей силы наносит стране огромный урон.

С целью создания условий для возврата в Республику Беларусь высококвалифицированных специалистов и перспективных научных работников и привлечения в страну иммигрантов, находящихся в репродуктивном возрасте и имеющих высокий уровень квалификации, необходимо:

- провести исследование проблем государственного регулирования миграции высококвалифицированных специалистов и перспективных научных работников из Республики Беларусь и в Республику Беларусь;

- на основании результатов исследования разработать комплекс мер по возвращению в Республику Беларусь высококвалифицированных специалистов и перспективных научных работников, длительное время работающих за границей по контракту;

- регулярно проводить мониторинговые исследования характера адаптации мигрантов на новом месте жительства и с учетом выявленных недостатков корректировать систему управления миграционными процессами.

Трансформация национального рынка труда в условиях формирующегося информационного общества. Процесс адаптации белорусского рынка труда к новым условиям в информационном обществе должен быть регулируемым.

По нашему мнению, представляется важным разработать инструментарий, позволяющий управлять процессом воспроизводства трудовых ресурсов, оптимизировать их численность, структуру на микро- и макроуровне. В качестве такого средства предлагается использовать комплексный баланс трудовых ресурсов и рабочих мест.

Структурными элементами дифференцированного баланса трудовых ресурсов и рабочих мест являются: демографический баланс; баланс учащихся высших учебных заведений и средних специальных учебных заведений; производственно-технологический баланс; балансы социальной и производственной инфраструктуры; балансы внешнего и внутреннего товарных рынков.

Использование представленной системы балансов на практике позволит

- достичь прозрачности в структуре и во взаимосвязях развития социально-экономической сферы национальной экономики с высококвалифицированными трудовыми ресурсами;

- достичь сбалансированности перспективных прогнозов развития социально-экономической сферы с демографическими прогнозами;

- выявить дисбаланс подготовки высококвалифицированных трудовых ресурсов и спрогнозировать их своевременную подготовку в пределах страны;

- определить место каждого предприятия (организации) каждой категории трудовых ресурсов высшей квалификации (в их движении и развитии) в хозяйственном механизме страны.

Подобная информация о социально-экономических пропорциях на рынке труда, в различных сферах экономики позволит государству учитывать ее при регулировании миграционных потоков в Республике Беларусь [4].

5.2. КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ

Миграция;
эмиграция;
иммиграция;
реэмиграция;
объем валовой миграции;
мировой рынок труда;
миграционная политика;
«утечка умов».

5.3. СТРУКТУРНО-ЛОГИЧЕСКИЕ СХЕМЫ И ТАБЛИЦЫ

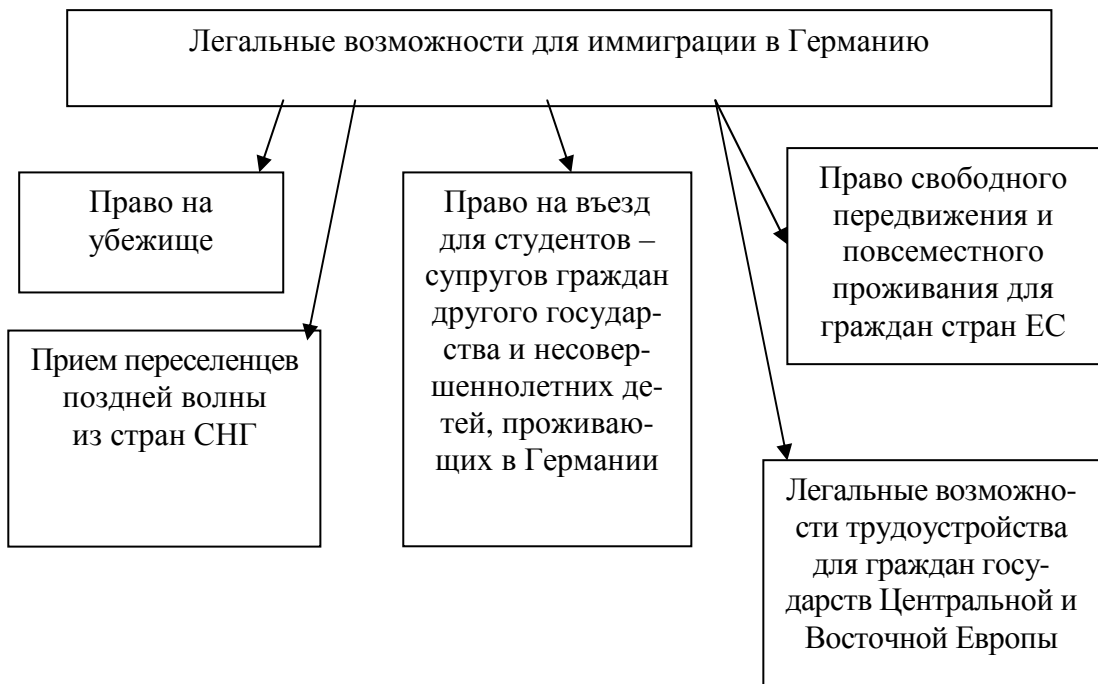


Рис. 5.1. Легальные возможности для иммиграции в Германию

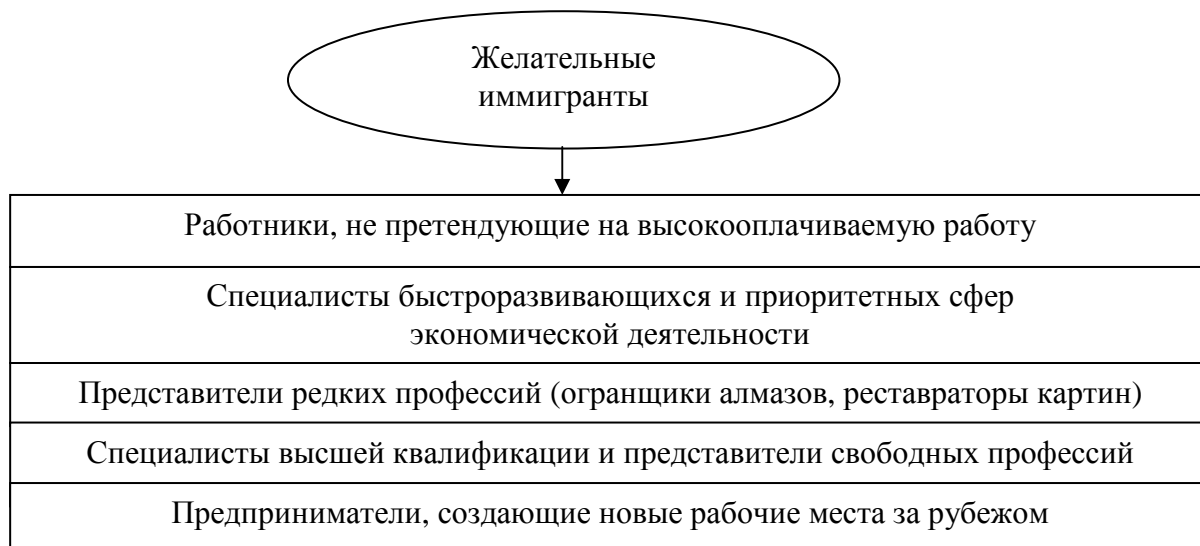


Рис. 5.2. Спрос на иммигрантов

5.4. ТЕСТ

1. Выигрыши, которые получает страна, использующая труд иностранной рабочей силы:

- а) повышение конкурентоспособности продукции;
- б) уменьшение спроса на труд;
- в) снижение давления на рынке труда со стороны предложения;
- г) укрепление социальной стабильности общества;
- д) все перечисленное неверно.

2. При прочих равных условиях международная миграция рабочей силы

а) дает выигрыш работникам, оставшимся в стране эмиграции и предпринимателям принимающей стороны;

б) дает чистый выигрыш как предпринимателям в стране эмиграции, так и рабочим в принимающей стороне;

в) выигрывают рабочие как в стране эмиграции, так и в стране иммиграции;

г) выигрывают предприниматели как в стране эмиграции, так и в стране иммиграции.

3. Негативные эффекты от привлечения в страну иностранной рабочей силы не связаны

а) с дополнительными расходами государства на обустройство мигрантов;

б) со снижением общего уровня оплаты труда на отечественном рынке труда;

в) с усилением социальной и национальной напряженности в стране;

г) с возникновением политических разногласий со странами-поставщиками рабочей силы.

4. Миграционная политика страны-реципиента может включать
- а) выставление иммигрантских квот;
 - б) определение временных интервалов для работы мигранта;
 - в) выставление географических и национальных приоритетов для принимаемых миграционных потоков;
 - г) выставление требований по полу, возрасту, здоровью и законопослушности;
 - д) все перечисленное верно.
5. Объективными ограничителями миграции рабочей силы являются
- а) отсутствие свободных вакансий на рынке труда;
 - б) ограниченность бюджетных средств по социальному обеспечению прибывшей рабочей силы;
 - в) языковые барьеры;
 - г) отсутствие соглашений о признании дипломов об образовании;
 - д) все перечисленное верно.
6. Миграционная политика должна стать
- а) частью промышленной и региональной политики;
 - б) частью социальной политики;
 - в) частью денежно-кредитной политики ЦБ;
 - г) автономной.
7. Выигрыш страны-реципиента от использования квалифицированного труда мигранта состоит
- а) в снижении издержек производства за счет более низкой оплаты труда мигранта;
 - б) в повышении качества произведенной продукции;
 - в) в экономии вложений в человеческий капитал;
 - г) в межнациональном культурном обогащении;
 - д) в сдерживании притязаний на более высокую оплату труда ответственных специалистов;
 - е) в получении конфиденциальной информации о стране мигранта.
8. В последние годы, развитые страны ужесточили миграционные барьеры, потому что опасаются
- а) роста нелегальной эмиграции;
 - б) роста безработицы среди титульного населения;
 - в) снижения достигнутого уровня социальной стабильности общества;
 - г) навязывания стране условий правопорядка со стороны мигрантов;
 - д) все перечисленное верно;
 - е) верен лишь пункт г.

9. Какое из перечисленных ниже определений лучше всего характеризует понятие «беженец»?

- а) лицо, покидающее пределы страны;
- б) лицо, переселяющееся в какую-либо страну из своей родины;
- в) лицо, вынужденное эмигрировать из своей страны из-за угрозы жизни и деятельности для него и его семьи;
- г) все перечисленное верно.

10. Выберите ответ, наиболее ярко отражающий процесс стабилизации в стране-доноре.

Доходы от экспорта рабочей силы могут выразиться

- а) в налогах от прибылей фирм-посредников миграционных процессов;
- б) в непосредственных валютных переводах иммигрантов своим родственникам;
- в) в личном инвестировании реэмигрантов (привоз на родину товаров длительного пользования, приобретение земли и недвижимости, ценных бумаг);
- г) в капиталах страны-реципиента, направленных на обучение рабочей силы;
- д) в возможных прямых компенсациях от страны-реципиента стране-донору за отток рабочей силы, нанесший серьезный ущерб экономике донора.

11. Верно ли, что международная миграция рабочей силы – это перемещение трудоспособного населения из одних государств в другие, вызванное причинами экономического и иного характера?

- а) верно; б) неверно.

12. Верно ли, что существует ряд причин возникновения международного рынка труда:

- интернационализация хозяйственной жизни;
- революция в науке, технике и сфере информации;
- развитие интеграционных процессов;
- деятельность транснациональных корпораций?

- а) верно; б) неверно.

13. Верно ли следующее суждение: «Формы международной трудовой миграции разнообразны, в частности:

- а) межконтинентальная (между странами разных континентов) и внутриконтинентальная (между странами одного континента);
- б) временная (выезд на определенное время) и безвозвратная (навсегда);
- в) маятниковая (работа за границей с ежедневным возвращением домой);
- г) сезонная (выезд на сезонные работы);

д) «утечка умов» (эмиграция высококвалифицированных специалистов);

е) легальная (на законном основании) и нелегальная (с нарушением миграционного законодательства);

ж) индивидуальная (осуществляется индивидуально) и коллективная (осуществляется коллективно)»?

а) верно; б) неверно.

14. Верно ли, что среди мотивов международной миграции рабочей силы выделяются экономические, политические, социальные, психологические, семейные, этнические и религиозные?

а) верно; б) неверно.

15. Верно ли, что трудовая миграция характерна практически для всех национальных экономик, однако уровень ее интенсивности неодинаков в разных регионах мира?

а) верно; б) неверно.

5.5. ЗАДАЧИ И УПРАЖНЕНИЯ

1. Страна с растущим развитым рынком установила квоту для притока мигрантов исходя из имеющихся вакансий. Однако прибывших работников оказалось значительно больше за счет нелегальных мигрантов. Определите, как это событие отразится на рынке труда:

а) неквалифицированной рабочей силы;

б) квалифицированной рабочей силы.

2. Стране-импортеру трудовых ресурсов приходится тратить на подготовку квалифицированных кадров больше средств по сравнению с потребностью страны. В связи с этим перед страной возникают альтернативные варианты развития:

а) приглашение для работы специалистов из-за рубежа в большей мере, чем подготовка национальных кадров;

б) создание системы действенных стимулов для работы молодых национальных квалифицированных кадров;

в) создание системы стимулов для возвращения на родину национальных квалифицированных кадров;

г) запрещение отъезда национальных кадров на работу в другие государства.

Все варианты имеют свои выигрыши и недостатки. Обоснуйте каждый из них.

3. В странах *A* и *B* рынок труда описывается системой уравнений. Для страны *A* функция спроса на труд имеет вид

$$L_d = 110 - 10 W,$$

а функция предложения труда

$$L_s = 100 + 10 W,$$

где W – реальная часовая заработная плата в долл. США

В стране *B* аналогичные функции имеют вид

$$L_d = 90 - 3W,$$

$$L_s = 10 + 5W.$$

а) Каковы уровень занятости (млн чел.) и равновесный уровень заработной платы (долл. США в час) в обеих странах?

б) Каково потенциальное направление миграции рабочей силы?

5.6. ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И СИТУАЦИИ

1. Международная миграция трудовых ресурсов: понятие, причины, виды, современные тенденции развития, масштабы, направления и экономические последствия. Современные центры притяжения трудовых ресурсов.

2. Формы и методы государственного и международного регулирования внешней трудовой миграции.

3. Республика Беларусь и международный рынок труда. Миграционная политика Республики Беларусь.

4. Тенденции миграции рабочей силы в современных условиях.

5. Причины, побуждающие людей перемещаться из одной страны в другую.

6. Проблемы нелегальной миграции и методы ее регулирования в РБ.

7. Оценка действующих механизмов управления миграционными процессами в Республике Беларусь.

ТЕМЫ ДОКЛАДОВ И СООБЩЕНИЙ

1. Характеристика миграционных процессов Германии.

2. Экономические последствия миграции рабочей силы для стран.

3. Миграционная политика: зарубежный опыт.

4. Формы и методы государственного и международного регулирования внешней трудовой миграции.

5. Республика Беларусь и международный рынок труда. Миграционная политика Республики Беларусь.

6. Отраслевое распределение мигрантов в Республике Беларусь.
7. «Утечка умов» как одна из форм миграционного поведения.
8. Социально-экономические проблемы трудовых мигрантов.

5.7. МУЛЬТИМЕДИЙНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ

миграция

- Латинское слово, означающее перемещение, переселение.
- Перемещение людей через границы определенных территорий в связи со сменой постоянного места жительства либо с возвращением к нему. Все перемещения населения относительно каждой территории слагаются из эмиграционных и иммиграционных потоков.

Фрагмент слайда 1 «Сущность миграции»

3

Центры притяжения миграции

- Западная Европа
- Ближний Восток
- США
- Австралия
- Страны АТР

Фрагмент слайда 2 «Центры притяжения миграции»

ЗАДАЧА

В странах A и B рынок труда описывается системой уравнений. Для страны A функция спроса на труд имеет вид

$$L_d = 110 - 10W,$$

а функция предложения труда -

$$L_s = 100 + 10W,$$

где W - реальная часовая заработная плата в долл. США.

В стране B аналогичные функции имеют вид

$$L_d = 90 - 3W,$$

$$L_s = 10 + 5W$$

- а) Каковы уровень занятости (млн. чел.) и равновесный уровень заработной платы (долл. в час) в обеих странах?
- б) Каково потенциальное направление миграции рабочей силы?

5.8. ЛИТЕРАТУРА

1. Бондарь, А. В. Мировой рынок труда в условиях глобализации и особенности развития его белорусского сегмента / А. В. Бондарь. – Минск : БГЭУ, 2005. – 155 с.
2. Воробьева, О. Д. Миграция населения. Вып. 6. Миграционная политика. Прил. к журналу «Миграция в России». – М. : – 2001. – 12 с.
3. Зенькова, И. В. Трансформация рынка труда в условиях формирующегося информационного общества / И. В. Зенькова // Страны в условиях глобализации: материалы четвертой международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых, Москва, 30 марта – 30 апреля 2005 г. / Российский университет дружбы народов. – Москва, 2005. – С. 507 – 509.
4. Иммиграционная политика западных стран: альтернативы для России / под ред. Г. Витковской. – М. : Гендальф, 2002. – 125 с.
5. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / под ред. Р. И. Хасбулатова. – М. : Гардарики, 2006 – 718 с.
6. О внешней трудовой миграции: Закон Республики Беларусь, 17 июня 1998 г. № 169-З: в ред. Закона Респ. Беларусь от 12.10.2006г. // [Электронный ресурс]. – 2006. – Режим доступа: <http://www.antropotok.archipelag.ru/text/a080.htm>. – Дата доступа: 04.03.2008 г.
7. Олехнович, Г. И. Мировая экономика: учеб.-метод. комплекс / Г. И. Олехнович. – 2-е изд. – Минск : Амалфея, 2007. – 340 с.
8. Полоник, С. С. Основные положения Программы структурной перестройки и повышения конкурентоспособности белорусской экономики // Белорусская экономика: анализ, прогноз, регулирование. – 2003. – № 6. – С. 21 – 26.
9. Постановление Совета Министров Республики Беларусь 8 декабря 2005 г. № 1403 «О государственной миграционной программе на 2006 – 2010 годы».
10. Семенов, К. А. Международные экономические отношения: учебник для вузов / К. А. Семенов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 544 с.
11. Тарасов, В. Снова наращиваем задолженность / В. Тарасов. // Экономическая газета. – 2006. – № 81 (999). – Режим доступа: <http://www.neg.by/publication / 07. 03. 2007>. – Дата доступа: 25.03.2008.
12. Фигурнова, Н. П. Международная экономика / Н. П. Фигурнова. – М. : Омега-Л, 2005. – 507 с.

13. Чергинец, Н. Интеграция Республики Беларусь в международный рынок труда сопровождается развитием внешней трудовой миграции / Н. Чергинец // Информационно-аналитический портал союзного государства. – 2006. – Режим доступа: <http://www.economy.by/07.03.2007>. – Дата доступа: 25.03.2008.
14. Шимов, В. Н. Современные тенденции внешней трудовой миграции в Беларуси / В. Н. Шимов // Белорусский экономический журнал. – 2005. – № 2. – С. 99 – 108.
15. Экономика: учеб. пособие / под ред. В. Л. Ключни, Н. С. Тихонович. – Минск : Изд-во БГУ, 2007 . – 423 с.

6. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

6.1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И ВЫВОДЫ ПО ТЕМЕ

Международная интеграция: понятие, предпосылки, признаки. Международная экономическая интеграция – это процесс объединения экономик разных стран в единый хозяйственный комплекс на основе постоянных, устойчивых экономических взаимоотношений между субъектами хозяйствования этих стран [6].

Классическая экономическая теория международной интеграции (А. Смит, Д. Рикардо, А. Милль) определяла первоначально только конкретные предельные экономические страновые выгоды в операциях на внешних рынках.

В дальнейшем при рассмотрении международной экономической интеграции выделилось *неолиберальное направление* (В. Репке, М. Аллэ), которое представляло единое рыночное хозяйство в масштабе нескольких промышленно развитых стран.

Сторонники *корпорационализма* (С. Рольф, У. Росту, белорусский ученый В. Костенок) считали, что обеспечить международную экономическую интеграцию можно только при жестком государственном регулировании.

Сторонники *неокейнсианской экономической теории* (Р. Купер) утверждали, что для международной экономической интеграции необходима согласованность политики, проводимой правительствами стран.

Сторонники такого направления экономической теории, как *структурализм* (Г. Мюрдаль) рассматривали международную экономическую интеграцию как процесс структурных региональных преобразований ряда стран, в которых явно выделяется страна-лидер.

Некоторые ученые (Я. Тинберген, Р. Санвальд, И. Штолер) считали, что международная экономическая интеграция возможна только на основе международного правового законодательства. Это направление получило название *дирижизма*.

Сторонники современного направления экономической науки – *неоклассического*, в том числе российские ученые Л. Тарасевич, А. Леусский, А. Селищев, С. Ткаченко справедливо полагают, что международная экономическая интеграция существовала на всех этапах международного экономического взаимодействия.

Главная цель многочисленных интеграционных объединений, возникших и развивающихся в современной международной экономике, может быть достигнута решением ряда задач [5]:

- использование преимуществ экономики масштаба;

- создание благоприятной внешнеполитической среды;
- содействие структурному преобразованию экономик стран-участниц;
- поддержка молодых отраслей национальной промышленности;
- повышение статуса в области проведения мировой торговой политики.

Характерные черты интеграции. Во-первых, экономическую интеграцию отличает очень высокий уровень международного разделения труда в хозяйственной кооперации. Между связанными интеграцией странами развивался интенсивный, благодаря льготным условиям, обмен товарами, услугами, капиталами и трудовыми ресурсами.

Во-вторых, страны проводят общую согласованную внутреннюю и внешнюю политику в торговле, сельском хозяйстве, транспорте, валютной и других сферах.

В-третьих, в условиях экономической интеграции сферы сотрудничества стран постоянно расширяются, между ними осуществляются общие проекты, организуются совместные предприятия, банки, валютные союзы, коллективные валютные единицы и т. д.

Формы международной экономической интеграции [5]:

- зона свободной торговли;
- таможенный союз;
- общий рынок;
- платежный союз;
- экономический и валютный союз;
- политический союз.

Интеграция в Западной Европе. ЕС – Европейский союз. История образования и развития ЕС начинается с 1951 г., когда был подписан договор о Европейском объединении угля и стали (ЕОУС), в который вошли Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Нидерланды и Люксембург.

В 1957 г. эти страны подписали договоры о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом). В 1967 г. в результате объединения ЕОУС, Евратома и ЕЭС была создана новая триединая интегральная группировка, которую стали именовать Европейским сообществом. В 1973 г. в ЕС вступили Великобритания, Дания и Ирландия, в 1981 г. – Греция, в 1986 г. – Испания и Португалия, в 1995 г. – Австрия, Швеция, Финляндия [5].

Целью ЕС в экономической области является содействие сбалансированному и длительному экономическому прогрессу путем создания пространства без внутренних границ, усиления экономического и социального взаимодействия, образования экономического и валютного союза и введения единой валюты – евро – с 1999 г. [5]

Экономико-политические решения в ЕС принимаются по трем направлениям:

- политические решения;
- совместная политика Правительств стран ЕС;
- скоординированная кредитно-денежная политика.

Хронология процесса европейской экономической интеграции представлена в разд. «Структурные схемы» (табл. 6.1 «Генезис европейской экономической интеграции»).

Североамериканская модель интеграции. НАФТА – Североамериканская зона свободной торговли. Интеграционный блок создан в результате Соглашения между тремя государствами Западного полушария – США, Канадой и Мексикой, вступившего в силу 1 января 1994 г. Территория трех государств-участников занимает обширное пространство с населением 370 млн человек и мощным экономическим потенциалом.

Интеграция в Азиатско-Тихоокеанском регионе. АТЭС – Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество. Образовано в 1989 г. по предложению Австралии в целях поддержания экономического развития стран-участниц, усиления положительного воздействия растущей экономической взаимозависимости стран АТР, в том числе в области услуг, капитала и технологий. Статус этой организации предусматривает укрепление открытой многосторонней торговой системы, увеличение степени либерализации торговли, инвестиций в АТР.

Развитие интеграционных процессов в рамках СНГ. Этапы развития интеграционных процессов на постсоветском пространстве проанализированы в разд. «Структурные схемы» (табл. 6.2 «Интеграция на постсоветском пространстве»).

Международные экономические отношения Беларуси развиваются по двум основным направлениям: установление экономических связей со странами СНГ и с дальним зарубежьем.

В настоящее время РБ участвует в региональных и субрегиональных интеграционных соглашениях (табл. 6.3 «Региональная интеграция с участием РБ» в разд. «Структурные схемы»).

6.2. КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ

Международная экономическая интеграция;
зона свободной торговли;
таможенный союз;
общий рынок;

платежный союз;
экономический и валютный союз;
политический союз.

6.3. СТРУКТУРНО-ЛОГИЧЕСКИЕ СХЕМЫ И ТАБЛИЦЫ

Таблица 6.1

Генезис европейской экономической интеграции [1]

| 1 | 2 |
|------|--|
| Год | Вектор интеграционных направлений |
| 1951 | Образование Европейского сообщества угля и стали (ЕСУС) в составе государств – Бельгии, ФРГ, Франции, Италии, Люксембурга и Нидерландов. |
| 1952 | Выполнение консультативных функций, т. е. без права законодательства. |
| 1957 | 6 государств ЕСУС образуют в Риме Европейское Экономическое Сообщество (ЕЭС) и Европейское объединение атомной энергии (ЕВРАТОМ). |
| 1958 | Консультативное собрание парламентариев объединяет три юридически самостоятельные организации (ЕСУС, ЕЭС, ЕВРАТОМ) и получает название «Европейский парламент», впоследствии преобразованный в Европейское Сообщество. |
| 1971 | Сообщество располагает собственными доходами. Поскольку для этого необходимо бюджетное законодательство, государства-участники впервые уступают Европейскому Сообществу свои законодательные полномочия. |
| 1973 | Дания, Англия, Ирландия становятся членами Европейского Сообщества. |
| 1979 | Депутатов Европейского Сообщества начинают избирать прямым голосованием. |
| 1981 | Начало расширения ЕС на юг (в ЕС входит Греция). |
| 1986 | В ЕС вступают Испания и Португалия (временное приостановление расширения ЕС на юг). Договор об учреждении трех сообществ подвергается всеобщей переработке в Единый Европейский акт (первая всеобъемлющая переработка). Изменения создают новые условия для формирования общего рынка. |
| 1992 | На основе переработки учредительных договоров трех сообществ в Маастрихтский договор (вторая всеобъемлющая переработка) формируются условия для образования Европейского союза и введения единой валюты в рамках Европейского валютного союза (формируется платежный союз стран ЕС). |
| 1995 | После вступления Финляндии, Австрии и Швеции ЕС увеличивается до 15 стран. |
| 1998 | Переговоры о расширении на Восток (переговоры ведутся с 6 странами – Эстонией, Польшей, Словенией, Чехией, Венгрией и Кипром). |
| 1999 | Функционирование платежного союза стран ЕС на основе общей валюты. Euro начинает обслуживать безналичный денежный оборот на принципах «европейской валютной змеи»). |
| 2000 | ЕС начинает переговоры о вступлении в сообщество новых кандидатов – Болгарии, Литвы, Латвии, Мальты, Румынии, Словакии. |

| 1 | 2 |
|------|---|
| 2002 | Единая валюта евро вводится в налично-денежный оборот как официальное платежное средство, заменяя национальные валюты стран участниц Экономического и валютного союза стран ЕС. |
| 2003 | ЕС расширяется на Восток. |
| 2004 | Вступление в ЕС стран ВЦЕ. |

Таблица 6.2

Интеграция на постсоветском пространстве [2]

| Год | Направления в сотрудничестве |
|---------------------|---|
| 1 | 2 |
| 24 сентября 1993 | Международной юридической основой формирования системы интеграционного сотрудничества бывших советских республик стал Договор о создании Экономического союза СНГ. Предполагалось: <ul style="list-style-type: none"> - сформировать условия стабильного развития национальных экономик договаривающихся сторон в интересах повышения жизненного уровня их населения; - обеспечить поэтапное создание общего экономического пространства на основе рыночных отношений; - создать равные возможности и гарантии для всех хозяйствующих субъектов; - осуществить совместные экономические проекты, представляющие общий интерес; - решать совместными усилиями экологические проблемы; - проводить ликвидацию последствий стихийных бедствий и катастроф. |
| 1994 | Страны-участники встречи приняли решение о создании Зоны свободной торговли (ЗСТ). Документ о ее создании подписали 12 государств Содружества, но ратифицировали только 6 государств. Армения, Белоруссия, Грузия, Россия, Туркмения и Украина так и не провели необходимых внутригосударственных процедур для вступления в силу этого Соглашения. На этой же встрече было подписано Соглашение об образовании Межгосударственного экономического комитета (МЭК). МЭК – это постоянно действующий координирующий и исполнительный орган Экономического союза. Поэтому МЭК можно рассматривать в качестве важной вехи на пути развития интеграционных процессов в рамках Содружества. |
| 1995 | Россия провозгласила концепцию равноуровневой интеграции, суть которой состоит в том, что по мере готовности какая-то группа государств СНГ, не дожидаясь других, может переходить к более глубокой степени интеграции. В соответствии с этим взглядом 6 января 1995 г. Россия и Белоруссия подписали Соглашение о создании таможенного союза. 21 января 1995 г. между правительствами России и Белоруссии с одной стороны и правительством Казахстана с другой был заключен тройственный таможенный союз. |
| Март 1996 | К таможенному союзу присоединилась Киргизия. |

| 1 | 2 |
|-----------------|--|
| 1998 | <p>К таможенному союзу присоединился Таджикистан. Ведущую позицию в этом региональном объединении занимает Россия, которая обладает наибольшим потенциалом и влиянием. Достаточно сказать, что на долю России приходится 80 % совокупного ВВП стран СНГ, Украины – 8, Казахстана – 3,7, Белоруссии – 3,2, Узбекистана – 2,6 %, а удельный вес других республик находится на уровне десятых долей процента. При формировании таможенного союза обнаружился ряд моментов, которые наносят прямой ущерб интересам России. В связи с различием структур национальных экономик, как оказалось, достаточно сложно разработать единый таможенный тариф. Национальные тарифные ставки весьма различались в странах-участницах. К примеру, в России импортные пошлины на ввоз автомобилей в 1995 г. составляли 70 %, а в Казахстане только 25 %. В январе 1996 г. Россия пошла на уступки партнерам по некоторым товарным позициям, а Белоруссия и Казахстан привели свои импортные пошлины к общему российскому знаменателю. Но вскоре сначала Белоруссия и Казахстан, а затем и Россия начали нарушать договоренности и в индивидуальном порядке изменять таможенные тарифы. Казалось бы, уже решенный вопрос об определении единого внешнего таможенного тарифа снова стал предметом обсуждения. Сложности вызвал и вопрос контроля на внешних границах таможенного союза. Несмотря на то, что подписанные соглашения предусматривают совместный контроль с целью недопущения произвольного импорта и экспорта товаров, на практике его установление отстает от либерализации взаимной торговли в пределах Таможенного союза. Подобная ситуация причиняет материальный урон в первую очередь России. К примеру, неконтролируемый ввоз товаров на российскую территорию происходит через Белоруссию из Украины и стран Прибалтики в связи с отсутствием действенного контроля на границах указанных государств.</p> |
| 1998 | <p>Вступление Киргизии в ВТО, имеющую очень сложную систему согласования ставок таможенных пошлин, создание единой таможенной территории стран СНГ с единым внешним таможенным тарифом оказалось весьма затруднительным делом.</p> |
| 10 октября 2000 | <p>Россия, Белоруссия, Казахстан, Киргизия и Таджикистан подписали в Астане Договор о создании Евразийского экономического сообщества, предложение об образовании которого исходило от Президента Казахстана. В новую организацию практически превращался созданный еще в январе 1995 г. таможенный союз.</p> <p>Деятельность этого межстранового объединения предусматривает:</p> <ul style="list-style-type: none"> - решение задач в области внешнеторговой и таможенной политики; - завершение оформления в полном масштабе зоны свободной торговли, - формирование единого таможенного тарифа и единой системы мер нетарифного регулирования; - установление общих правил торговли товарами и услугами и их доступа на внутренние рынки; - выработку согласованной позиции стран – членов ЕЭС во взаимоотношениях с ВТО и другими международными экономическими организациями; - создание унифицированной системы таможенного регулирования; - создание общей платежной системы; - формирование общего энергетического рынка. <p>В рамках Евразийского экономического сообщества участники встречи в Астане согласились сохранить безвизовый режим передвижения граждан.</p> |

| 1 | 2 |
|------------------|---|
| 24 сентября 2000 | Исполнилось семь лет со времени подписания договора о создании экономического союза. За минувший период в рамках Содружества не удалось создать ни четко функционирующей зоны свободной торговли, ни полнокровного таможенного союза. Прямые экономические связи предприятий и других хозяйствующих субъектов стран-членов СНГ не были восстановлены. А провозглашенные принципы формирования экономического союза так и остаются нереализованными. |

Таблица 6.3

Региональная интеграция с участием РБ

| Интеграционная группировка | Основополагающие документы | Страны-участницы | Цель интеграции | Достигнутый этап интеграции |
|--|--|---|--|--|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| Содружество независимых государств СНГ | <ul style="list-style-type: none"> - Соглашение о создании СНГ (21.12.91); - Договор о создании экономического союза (12.09.93); - Соглашение о создании зоны свободной торговли (15.04.94); - Протокол о внесении изменений и дополнений в Соглашение о создании ЗСТ (02.04.1999) | Азербайджан, Армения, Беларусь, Грузия, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Украина. | Создание зоны свободной торговли, таможенного союза, общего рынка, экономического и валютного союза. | Пока не завершено формирование многостороннего режима ЗСТ. |
| Союзное государство РБ и РФ | <ul style="list-style-type: none"> - Договор об образовании Сообщества Беларуси и России (02.02.96); - Договор о Союзе Беларуси и России (02.04.97); - Соглашение о создании равных условий субъектам хозяйствования (15.12.98); - Договор о создании Союзного государства и Программа действий по его реализации (08.12.99); - Соглашение о мерах по созданию условий для введения единой денежной единицы (30.11.2000). | Беларусь, Россия. | Создание экономического и валютного союза, конфедерации двух равноправных государств. | Действует режим ЗСТ Создание ТС не завершено, готовится введение единой валюты. |

| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
|--|--|---|--|---|
| Евразийское экономическое (ЕврАзЭС) | <ul style="list-style-type: none"> - Соглашение России и Беларуси о свободной торговли (06.01.95); - 20.01.95 присоединился Казахстан, позже Кыргызстан и Таджикистан; - Договор о таможенном союзе и едином экономическом пространстве (26.02.99); - Договор об учреждении ЕврАзЭС (10.10.2000) | Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия; Таджикистан. | Создание ТС, экономического и валютного союза. | Фактически действует режим ЗСТ. |
| Единое экономическое пространство РБ, РФ, Республики Казахстан и Украины | <ul style="list-style-type: none"> Договор о формировании ЕЭП 19.09.2003 Концепция формирования ЕЭП 19.09.2003 Комплекс основных мер по формированию ЕЭП 22.12.2003 | Беларусь Казахстан Россия Украина | Создание ЗТС, ТС, общего рынка, экономического и валютного союза | Пока не завершено формирование многостороннего режима ЗСТ |

Примечание. Более подробная информация содержится в [2, с. 30].

6.4. ТЕСТ

1. Верно ли, что глобализация – это объективный процесс втягивания всего мирового хозяйства, понимаемого как совокупность национальных рыночных и нерыночных хозяйств, в рыночные отношения и тесное переплетение экономик, создание единой мировой рыночной экономики с адекватной инфраструктурой?

а) верно; б) неверно.

2. Верно ли, что транснациональная корпорация – это компания, осуществляющая основную часть своих операций за пределами страны, в которой она зарегистрирована, и чаще всего в нескольких странах, где она имеет сеть отделений, филиалов и предприятий?

а) верно; б) неверно.

3. Верно ли суждение «Регионализация – это направление глобализации, связанное с образованием международных экономических регионов, т. е. устойчивых систем экономических связей между странами, однородных по степени и характеру интернационализации, которое способствует подготовке национальных хозяйств к вхождению в мировую экономику»?

а) верно; б) неверно.

4. Верно ли суждение «Региональная экономическая интеграция – это объективный процесс экономического взаимодействия стран, ведущий к сближению, взаимопроникновению и сращиванию национальных хозяйств в единую систему экономических отношений, сопровождаемый заключением интеграционных договоров, согласованно регулируемый межгосударственными и наднациональными органами власти»?

а) верно; б) неверно.

5. Верно ли, что Европейский союз – это региональная интеграционная организация 25 европейских государств, возникшая в 1993 г. на основе Маастрихтского договора как правопреемница Европейского экономического сообщества и прошедшая путь от зоны свободной торговли до экономического, валютного и политического союза?

а) верно; б) неверно.

6. Верно ли, что Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА) – это региональная интеграционная организация США, Канады и Мексики, возникшая в 1994 г. как преемница зоны свободной торговли Канады и США (КУФТА, 1988) и достигшая этапа зоны свободной торговли с элементами общего рынка капитала и услуг?

а) верно; б) неверно.

7. Наиболее высокий уровень экономической интеграции характерен для

а) СНГ;

б) Североамериканского соглашения о свободной торговле;

в) Андского пакта;

г) ЕС;

д) стран ОПЕК.

8. Признаком международной региональной зоны свободной торговли является:

а) единая экономическая политика стран соглашения;

б) свободная торговля внутри региона;

в) свободное перемещение факторов производства внутри региона;

г) единые тарифы и квоты к третьим странам.

9. Найдите два признака Таможенного союза:

а) единая экономическая политика стран соглашения;

б) свободное перемещение факторов производства внутри региона;

в) единые тарифы и квоты к третьим странам;

г) свободная торговля внутри региона.

10. Найдите признак, не относящийся к общему рынку:

а) единая экономическая политика стран соглашения;

б) свободное перемещение факторов производства внутри региона;

- в) единые тарифы и квоты к третьим странам;
- г) свободная торговля внутри региона.

11. Экономический союз отличается от общего рынка:

- а) формированием единого правительства;
- б) стиранием национальных границ;
- в) образованием единых требований к макроэкономическим параметрам;
- г) формированием единого государства.

12. Что из перечисленного не является формой региональной интеграции:

- а) таможенный союз;
- б) общий рынок;
- в) двустороннее торговое соглашение;
- г) зона свободной торговли.

13. Исключите неправильный ответ.

Экономическая интеграция позволяет использовать более широко экстенсивные факторы экономического роста, так как она дает возможность

- а) расширять объемы уже освоенного производства;
- б) получать недостающие стране факторы производства;
- в) снимать торговые барьеры для продвижения товаров и услуг;
- г) осваивать новые знания, технологии и ноу-хау.

14. К угрозам глобализации для стран, не обладающих конкурентными преимуществами, не относится

- а) импортная зависимость;
- б) вытеснение национального капитала с наиболее доходного бизнеса;
- в) обвалы национальной валюты;
- г) отток ресурсов из страны в наиболее успешные регионы;
- д) потеря самобытности национального производства;
- е) потеря политической независимости.

15. Адаптация национального рынка к процессам глобализации не предполагает

- а) включение национального рынка в сеть ТНК;
- б) диверсификацию национального производства и экспорта;
- в) привлечение прямых иностранных инвестиций в целях промышленной трансформации страны;
- г) организацию защиты от международного спекулятивного капитала;
- д) поиск инновационных направлений экономического роста;
- е) ориентацию исключительно на естественный ход либерализации национального рынка;
- ж) стратегическое развитие страны на основе экономической политики адаптации к вызовам мирового рынка.

16. Финансовая помощь со стороны МВФ осуществляется в виде
а) безвозмездного предоставления валютных средств;
б) предоставления валютного кредита;
в) покупки национальной валюты МВФ в обмен на иностранную с требованием по истечении оговоренного срока обратной процедуры – продажи страной МВФ иностранной валюты в обмен ее на национальную.

17. Отметьте страны, не входящие в состав Европейского Союза:

- | | | |
|----------------|-----------------|---------------|
| 1) Бельгия; | 11) Австрия; | 21) Чехия; |
| 2) Дания; | 12) Португалия; | 22) Венгрия; |
| 3) Германия; | 13) Финляндия; | 23) Словакия; |
| 4) Греция; | 14) Норвегия; | 24) Словения; |
| 5) Испания; | 15) Швеция; | 25) Кипр; |
| 6) Франция; | 16) Англия; | 26) Мальта; |
| 7) Ирландия; | 17) Эстония; | 27) Болгария; |
| 8) Италия; | 18) Латвия; | 28) Румыния. |
| 9) Люксембург; | 19) Литва; | |
| 10) Голландия; | 20) Польша; | |

18. Отметьте страны, входящие в Андский пакт (Андский общий рынок):

- | | | |
|---------------|-------------|--------------|
| 1) Венесуэла; | 4) Эквадор; | 7) Уругвай; |
| 2) Колумбия; | 5) Перу; | 8) Бразилия. |
| 3) Чили; | 6) Боливия; | |

19. Отметьте страны, входящие в Меркосур:

- | | | |
|---------------|---------------|-------------|
| 1) Бразилия; | 3) Аргентина; | 5) Уругвай; |
| 2) Венесуэла; | 4) Парагвай; | 6) Мексика. |

20. Отметьте страны, входящие в Арабский общий рынок:

- | | | |
|--------------|----------------|-----------|
| 1) Египет; | 4) Ливия; | 7) Сирия; |
| 2) Ирак; | 5) Мавритания; | 8) Йемен. |
| 3) Иордания; | 6) Иран; | |

21. Отметьте страны, входящие в Центральноамериканский общий рынок:

- | | | |
|----------------|---------------|--------------|
| 1) Коста-Рика; | 4) Парагвай; | 7) Колумбия; |
| 2) Никарагуа; | 5) Гватемала; | 8) Эквадор. |
| 3) Сальвадор; | 6) Гондурас; | |

6.5. ЗАДАЧИ И УПРАЖНЕНИЯ

1. Страна *A*, решившая вступить в ВТО, проводит экономическую экспертизу своих краткосрочных выигрышей и проигрышей этого шага. К выигрышам она отнесла

- расширение объемов экспорта;
- возможность получения новых прямых иностранных инвестиций;

– возможность получить более дешевое импортное оборудование и комплектующие изделия, необходимые для обновления производства.

Среди проигрышей страна *A* отметила

– потери относительно депрессивных отраслей из-за давления растаивающегося высококонкурентного товарного импорта;

– нарастание инфляционных процессов, связанных с возможным обесценением национальной валюты.

Оценивая суммарный краткосрочный эффект от вступления в ВТО, эксперты пришли к выводу, что проигрыши и выигрыши страны уравнивают друг друга. Тем не менее, правительство страны *A* приняло решение не откладывать вступление страны в ВТО. Какими аргументами оно могло руководствоваться?

2. МВФ предоставил стране *A* валютную помощь с требованием вернуть ее этой организации через оговоренный срок по определенному проценту. По условиям МВФ помощью является обмен денежных средств страны на иностранную валюту. По истечении срока придется вернуть полученную сумму валютных средств. Как будут меняться индикаторы рынка страны на момент получения помощи и на момент возвращения валютных средств:

- а) уровень банковского процента;
- б) курс национальной валюты;
- в) объем товарного экспорта;
- г) объем товарного импорта;
- д) импорт капитала;
- е) вывоз капитала?

3. Как показал опыт ЕС, близость уровней развития интегрируемых стран становится залогом их более быстрого развития. В последние 10 лет страны ЕС выдвигали и единые требования к макроэкономическому уровню стабилизации в странах – участницах ЕС. Усилия же Беларуси и России к интеграции прилагаются при существенном расхождении их макроэкономических показателей стабильности. Какие потери и выгоды для Республики Беларусь возможны при успешной реализации такого интеграционного процесса, основанного на единой рублевой зоне? Как изменятся

- а) состояние денежного рынка страны;
- б) уровень банковского процента;
- в) возможности расширения кооперации между предприятиями этих стран;
- г) уровень распределения факторов производства.

4. Предположим, что США до создания НАФТА импортировали ежегодно 1,0 млн пар обуви из Китая. В условиях пятидесятипроцентного импортного тарифа потребительская цена этой обуви в США составляла

30 ден. ед. и 50 ден. ед. Цена аналогичной обуви в Мексике равна 25 ден. ед и 30 ден. ед. После создания НАФТА Соединенные Штаты стали импортировать 1,2 млн пар обуви из Мексики, прекратив импорт из Китая.

Оцените с помощью графической модели вероятный выигрыш и потери для потребителей, производителей, Соединенных Штатов и мировой экономической системы в целом.

5. Условные страны *A* и *B* планируют создать зону свободной торговли. До ее создания *A* импортировала из зарубежных стран 10 млн транзисторных радиоприемников по цене 100 долл. США, облагая каждый из них импортным тарифом 30 долл. США. Стоимость одного радиоприемника в *B* 110 долл. США. Определите

а) каким будет эффект отклонения торговли в *A* после вступления ее в зону свободной торговли;

б) каким должен быть дополнительный импорт радиоприемников в стране *A*, чтобы перекрыть ее потери от эффекта отклонения торговли?

6. Предположим, что стоимость одной бутылки вина равна

– в Португалии – 1,5 долл. США;

– во Франции – 2,0 долл. США;

– в Италии – 2,4 долл. США;

– в Германии – 2,5 долл. США.

Текущий стоимостной тариф на импорт вина составляет

– в Португалии – 25 %;

– во Франции – 30 %;

– в Италии – 100 %;

– в Германии – 60 %.

а) Какие страны импортируют вино?

б) Какие страны экспортируют вино?

в) Италия и Германия формируют ассоциацию свободной торговли.

К какому эффекту приводит факт ее появления: эффекту создания или отклонения торговли?

г) Италия и Германия преобразовали свою ассоциацию свободной торговли в таможенный союз, установив общий внешний пятидесятипроцентный тариф на импорт. К какому эффекту (создания или отклонения) приводит образование рассматриваемого таможенного союза?

7. Функции внутреннего спроса и предложения для ткани в Канаде имеют вид

$$Q^d = 1500 - 100 P;$$

$$Q^s = -50 + 100 P.$$

а) Канада, являясь слишком малой страной, чтобы влиять на цены в Соединенных Штатах или на цены внешнего рынка, ввела стопроцентный адвалорный тариф на импорт тканей из иностранных государств.

Определите равновесную цену на ткань в Канаде, внутреннее производство, потребление, импорт и тарифный доход.

б) Канада и Соединенные Штаты сформировали зону свободной торговли. Определите в этих условиях равновесную цену на ткань в Канаде, внутреннее производство, потребление, импорт и тарифный доход.

в) Определите влияние создания зоны свободной торговли на благосостояние жителей Канады.

8. Какие стороны развития интеграционных процессов в Европе являются благоприятными, а какие – неблагоприятными для белорусской экономической системы?

9. Две условные страны A и B собираются образовать таможенный союз. До образования таможенного союза страна A импортировала 10 млн телевизоров из третьих стран по 100 долл. США за каждый, облагая их таможенной пошлиной 30 долл. США. Цена подобных телевизоров в стране B составляет 110 долл. США, а в стране A – 150 долл. США.

Определите:

а) цену переориентации страны A при осуществлении внешней торговли на страну B (после образования таможенного союза);

б) на сколько должен увеличиться объем импорта страны A , чтобы компенсировать потери, вызванные этой переориентацией.

10. Функции внутреннего спроса и предложения вина в Великобритании имеют вид

$$Q^d = 125 - 5P;$$

$$Q^s = -25 + 25P.$$

Известно, что цена за бутылку вина составляет 3 в Португалии и 4 долл. США во Франции.

а) Определите равновесную цену на вино в Великобритании в условиях свободной торговли, а также соответствующие ей внутреннее производство, потребление и объем импорта.

б) Предположим, что Великобритания установила стопроцентный адвалорный тариф на импорт вина в страну. Определите в этих условиях новую равновесную цену на вино в Великобритании, внутреннее производство, потребление, импорт и тарифный доход.

в) Великобритания и Франция образовали таможенный союз. Определите в этих условиях новую цену на вино в Великобритании, внутреннее производство, потребление, импорт и тарифный доход.

г) Определите общее влияние таможенного союза на благосостояние Великобритании.

11. Спрос на импортные легковые автомобили в условной стране D может быть представлен в виде уравнения

$$Q_{имп.}^d = 10\,000 - P.$$

В стране D до вступления ее в таможенный союз использовалась единая специфическая пошлина на ввозимые в страну легковые автомобили, равная 1000 долл. США. Принимая во внимание уровень цен в странах-партнерах (A и B), составляющих соответственно 3000 и 3500 долл. США, импорт автомобилей в страну D осуществлялся из страны A .

Учитывая, что функции предложения автомобилей по импорту из обеих стран абсолютно эластичны, определите экономические последствия вступления страны D в таможенный союз со страной B .

12. Какими факторами определяется чистый рост или снижение благосостояния страны, присоединяющейся к таможенному союзу?

13. Произведите графический анализ экономических последствий вступления страны A в таможенный союз со страной B при условии, что цена (с учетом тарифов) в стране C ниже, чем в стране B при свободной торговле с нею.

14. Графически проиллюстрируйте эффекты, повышающие благосостояние страны, присоединяющейся к таможенному союзу, при одновременном снижении благосостояния таможенного союза в целом.

15. Предположим, что внутренняя цена товара при автаркии равна 10 долл. США в стране A , 8 долл. США в стране B и 6 долл. США в стране C . Страна A слишком мала, чтобы повлиять на цены в странах B и C своей торговлей с ними. Страна A применяет пятидесятипроцентный тариф на импорт товаров из стран B и C . Если в этих условиях страна A сформирует таможенный союз со страной B , будет ли этот союз повышающим благосостояние в стране A , снижающим его или ни тем, ни другим? Рассчитайте количественные оценки результатов вступления страны A в рассматриваемый таможенный союз.

16. Автомобильное колесо стоит в стране A 100 долл. США, в B – 80 долл. США и в C – 60 долл. США. A – малая страна, и объемы ее внешней торговли не влияют на уровень мировых цен. В A вводится стопро-

центный адвалорный тариф на импорт колес из *B* и *B*. Будет ли страна *A* продолжать импортировать колеса?

а) Если после этого *A* создает таможенный союз с *B*, будет ли она сама производить колеса или их импортировать?

б) Какой эффект – создания торговли или отклонения торговли – возникает при создании таможенного союза между *A* и *B*?

в) Допустим, что в *A* вводится пятидесяти-, а не стопроцентный адвалорный тариф на импорт колес из *B* и *B*. Будет ли *A* продолжать импортировать колеса?

г) Если при данных условиях *A* создает таможенный союз с *B*, будет ли она сама производить колеса или импортировать их?

д) Какой эффект – создания или отклонения торговли – возникает при создании таможенного союза между странами *A* и *B* при данных условиях?

17. Существует мнение, что экономическая интеграция между развивающимися странами в принципе не сможет обеспечить существенного роста их благосостояния, поскольку у них нет достаточного ассортимента товаров, представляющих интерес для взаимной торговли. Выскажите свое мнение по данному тезису и обоснуйте.

6.6. ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И СИТУАЦИИ

1. Какая логическая связь существует между понятиями «международное разделение труда», «интеграция», «глобализация»?

2. Что стало причиной создания международных региональных образований?

3. Почему формирование международных региональных образований облегчается, если страны-участницы близки по уровню экономического развития?

4. На чем основаны требования, предъявляемые Евросоюзом странам-кандидатам к достижению ими определенного уровня макроэкономических показателей: уровня безработицы, инфляции, темпов роста ВВП, состояния бюджета и платежного баланса?

5. Каким образом функционирует зона свободной торговли, таможенного союза, общего рынка, экономического и валютного союза? Почему нельзя нарушать логику чередования этапов развития региональных образований? Какие опасности могут возникнуть при чрезмерном политическом подталкивании интеграционного процесса?

6. Какие процессы экономического порядка могут обусловить потребность к переходу на новый этап развития интеграционного регионального образования?

7. Какие возможности для развития бизнеса в РБ приносит глобализация?
8. Какие реальные угрозы несет глобализация странам, не добившимся конкурентных преимуществ на мировом рынке?
9. Предложите возможные национальные стратегии РБ по адаптации к процессу глобализации.
10. Какие главные международные организации вам известны? Как распределяются между ними зоны деятельности?
11. Как ВТО реализует идею либерализации международной торговли?
12. В каких случаях ВТО разрешает своим участникам проводить меры по защите внутреннего рынка?
13. Какие отрасли Беларуси получают стимул к развитию при присоединении к ВТО? Каким отраслям такое присоединение создаст серьезные угрозы?
14. Какие функции выполняют Парижский и Лондонский клубы? Чем различаются функции этих международных организаций? Как вы объясните более жесткие условия Лондонского клуба по отношению к своим должникам?
15. Почему МВФ, организованный для стабилизации валютных курсов, стал следить за внутренней политикой стран со слабыми позициями платежного баланса?
16. Почему финансирование со стороны МВФ носит обусловленный характер? На каких условиях и каким образом оно осуществляется?

6.7. МУЛЬТИМЕДИЙНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ

Характерные черты интеграции

Во-первых, экономическую интеграцию отличает очень высокий уровень международного разделения труда и хозяйственной Кооперации. Между связанными интеграцией странами развивался интенсивный, благодаря льготным условиям, обмен товарами, услугами, капиталами и трудовыми ресурсами.

Во-вторых, эти страны проводят общую согласованную внутреннюю и внешнюю политику в торговле, сельском хозяйстве, транспорте, в валютной и других сферах.

В-третьих, в условиях экономической интеграции сферы сотрудничества стран постоянно расширяются, между ними осуществляются общие проекты, организуются совместные предприятия, банки, валютные союзы, коллективные валютные единицы и т. д.

Фрагмент слайда 1 «Характерные черты интеграции»

6.8. ЛИТЕРАТУРА

1. Дрыночкин, А. В. Восточная Европа как элемент системы глобальных рынков / А. В. Дрыночкин. – М. : ЗАО «ОЛИТА», 2004. – 240 с.
2. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность: учеб. пособие / С. Ю. Кричевский, М. И. Плотницкий, Г. В. Турбан и др. / под общ. ред. М. И. Плотницкого, Г. В. Турбан. – Минск : ООО «Современная экономика», 2006. – 664 с.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / под ред. Р. И. Хасбулатова. – М : Гардарики, 2006. – 718 с.
4. Плотницкий, М. И. Макроэкономика: учеб. пособие / М. И. Плотницкий, Э. И. Лобкович, М. Г. Муталимов и др.; под ред. М. И. Плотницкого. – М : Новое знание, 2002. – 462 с.
5. Семенов, К. А. Международные экономические отношения: учебник для вузов / К. А. Семенов. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 544 с.
6. Фигурнова, Н. П. Международная экономика / Н. П. Фигурнова. – М. : Омега-Л, 2005. – 507 с.
7. Шимко, П. Д. Международная экономика: практикум / П. Д. Шимко. – Ростов-на-Дону : Феникс, 2004. – 320 с.
8. Экономика: учеб. пособие / под ред. В. Л. Ключни, Н. С. Тихонович. – Минск : Изд-во БГУ, 2007. – 423 с.

7. ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС

7.1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И ВЫВОДЫ ПО ТЕМЕ

Платежный баланс: понятие, причины составления, теории.

Под платежным балансом понимается статистическая запись всех экономических сделок или обязательств, осуществленных (или срок осуществления которых наступил) в течение определенного отрезка времени (месяц, квартал, год) между резидентами данной страны и резидентами других стран мира [7].

Платежный баланс фиксирует состояние платежей и поступлений данной страны. Международный валютный фонд определяет платежный баланс как «статистическую запись всех экономических сделок в течение данного периода между резидентами отчитывающихся стран».

Такая формулировка требует некоторых разъяснений. Во-первых, уточним понятие «резидент». Дипломаты, военные, туристы, находясь вне территории своей страны, выступают резидентами того государства, гражданами которого они являются. Это же относится и к фирме. Она служит резидентом того государства, где зарегистрирована, а не того, где выполняет свои операции. Что касается филиалов и отделений, то они тоже могут быть резидентами и представлять от мест их регистрации. Статус резидента зависит от факта регистрации его постоянного места нахождения или проживания. Исключения составляют международные организации (Организация Объединенных Наций, Международный валютный фонд, Генеральное соглашение о тарифах и торговле и др.), которые не являются резидентами той страны, где расположены. Во-вторых, необходимо уточнить, что баланс отражает не индивидуальные, а совокупные сделки между страной и другими государствами.

Различают следующие **виды внешнеторговых сделок** [7]:

- экспорт товаров;
- экспорт услуг;
- проценты и дивиденды;
- односторонние переводы, или трансферты;
- долгосрочные займы и инвестиции иностранных резидентов;
- краткосрочные инвестиции и займы иностранных фирм и организаций, иностранные резервы.

Рассмотренные виды сделок условно можно объединить в три группы:

- сделки по текущим счетам, к которым относятся прежде всего экспортно-импортные операции (п. 1, 2, 3 и 4);
- сделки, связанные с движением капитала (п. 5 и 6);
- счета официальных резервов (п. 7).

Статьи платежного баланса.

1) К основным (автономным) относят статьи, отражающие движение товаров или капитала, объясняемое обычными коммерческими соображениями. Основные статьи охватывают экспорт и импорт товаров и услуг, поскольку это первичные операции, выполняемые на базе переговоров и оценки качества товаров. Аналогично первичными (основными) будут инвестиции в создание производственных филиалов. Можно сделать вывод о том, что в основных статьях фиксируются текущие операции и движение долгосрочного капитала.

2) К балансирующим (компенсирующим) относят статьи, отражающие перевод средств для обеспечения движения товаров или капитала. В балансирующих статьях отражаются методы и источники урегулирования сальдо платежного баланса, включая движение валютных резервов, изменение объема краткосрочных активов, государственную помощь, государственные займы и кредиты международных финансовых организаций.

Виды платежных балансов.

1) При оценке положения страны в международных расчетах прежде всего определяется соотношение экспорта и импорта. Вычисление разницы между объемами поступления и продажи товаров за границу позволяет получить *торговый баланс*.

2) Прибавление к балансу товаров и услуг сумм по односторонним переводам и дарам позволяет получить *баланс по текущим операциям*.

3) Дополнение баланса по текущим операциям статьями по долгосрочным переводам и платежам позволяет вывести *базисный баланс*.

4) Прибавление к базисному балансу статьи «движение краткосрочного капитала» дает *баланс автономных счетов*. Важность такого баланса связана с тем, что движение международного краткосрочного капитала может быть не временным явлением, а следствием развития экономики страны.

5) *Баланс ликвидности* отличается от баланса автономных счетов включением таких статей, как краткосрочные обязательства, находящиеся в руках у нерезидентов, и иностранные краткосрочные обязательства, находящиеся у резидентов страны.

Роль государственных резервов:

- обеспечение гарантий поддержания курса национальной валюты;
- страхование от неожиданных потерь при неурожаях, стихийных бедствиях, гражданских беспорядках, военных действиях;
- гарантия кредитоспособности нации, а при использовании в форме кредита – обеспечение дополнительной прибыли в бюджет страны.

б) В практике отдельных стран используется *баланс международной инвестиционной задолженности*. Он фиксирует увеличение или, наоборот, отток обязательств и средств. Такой баланс может быть определен как сумма всех прошлых дебетовых и кредитовых счетов в разделе движения капитала.

Теории платежных балансов [7]:

- 1) классическая теория;
- 2) кейнсианская теория платежного баланса;
- 3) монетаристская теория платежного баланса.

Платежный баланс Республики Беларусь. За январь – сентябрь 2007 г. сложилось отрицательное сальдо счета текущих операций в размере 1651,9 млн долл. США [5]. В сфере внешней торговли товарами и услугами общий оборот товаров и услуг составил 40 664,5 млн долл. США (рост на 20,8 %); экспорт товаров и услуг – 19 592,8 млн долл. США (60,5 % от ВВП; рост на 18,3 %). Импорт вырос на 23,1 % и составил 21 071,7 млн долл. США (65 % от ВВП).

Отрицательное сальдо внешней торговли товарами и услугами в размере 1478,9 млн долл. США составило 4,6 % от ВВП, тогда как за январь – сентябрь 2006 г. отрицательное сальдо составило 563,1 млн долл. США (2,1 % от ВВП).

Положительное сальдо баланса услуг на 35,8 % компенсировало отрицательное сальдо торгового баланса за январь – сентябрь 2006 г. (положительный баланс услуг позволил сократить дефицит торгового баланса на 50,3 %).

Внешнеторговый оборот товаров составил 36 821 млн долл. США и увеличился на 19,6 %. Отрицательное сальдо торгового баланса в размере 2304,2 млн долл. США (7,1 % от ВВП) было обеспечено дефицитом внешней торговли со странами СНГ в 5149,9 млн долл. США, в т. ч. с Россией – 5456,4 млн долл. США. Со странами вне СНГ сальдо положительное в 2845,7 млн долл. США, в т. ч. со странами ЕС – 3487,5 млн долл. США.

Экспорт. Экспорт товаров составил 17 258,4 млн долл. США (53,3 % от ВВП) и вырос на 16,4 %. Увеличение стоимости экспорта было вызвано как ростом средних цен, которые по сравнению с январем – сентябрем 2006 г. выросли на 12,6 %, так и незначительным увеличением объема экспортных товаров на 3,6 %.

В страны ЕС поставлено 43,1 % общего экспорта товаров, при этом доля сырьевой продукции в экспорте составила 72,1 %. Доля России в экспорте товаров – 37,1 %.

Через банковскую систему РБ за экспорт товаров поступило валютной выручки 16 655,5 млн долл. США (рост на 17,6 %). Основную долю занимали поступления в долларах США и российских рублях (54,9 % и 34,3 % соответственно).

Импорт. Импорт товаров составил 19 562,6 млн долл. США (60,4 % от ВВП) и увеличился на 22,6 %. При этом средние цены импорта увеличились на 16,9 %, объем импорта – на 5,1 %. Рост импорта наблюдался по всем товарным группам.

Импорт сырьевой продукции составил наибольшую долю в поставках (34,8 % общего объема) и увеличился на 19,3 %. Основным поставщиком товаров в РБ оставалась Россия, доля которой в импорте – 59 %. Из России поставлялись в основном сырьевая продукция (57,7 % от импорта из РФ) и недрагоценные металлы (13,5 %). Доля импорта товаров из стран ЕС – 22,1 % [5].

Международный оборот услуг увеличился на 32,6 % и составляет 3843,5 млн долл. США (11,9 % от ВВП). Положительное сальдо услуг выросло на 44,9 % и сложилось в размере 825,3 млн долл. США (2,5 % от ВВП). Экспорт услуг увеличился по сравнению с январем – сентябрем 2006 г. на 34,6 % и составил 2334,4 млн долл. США (7,2 % от ВВП). Импорт услуг вырос на 29,6 % до 1509,1 млн долл. США (4,7 % от ВВП).

Сальдо доходов от труда и инвестиций сформировалось отрицательным в 316,8 млн долл. США. Расчетное сальдо по доходам от труда сложилось положительным в 113,2 млн долл. США. Расчетная величина оплаты труда резидентов РБ, временно работающих за рубежом, составила 116,6 млн долл. США (0,4 % от ВВП), работников-нерезидентов, временно занятых в экономике РБ – 3,4 млн долл. США. Отрицательное сальдо инвестиционных доходов составило 430 млн долл. США (1,3 % от ВВП). Объем доходов к получению от активов, размещенных за рубежом – 78,2 млн долл. США. Нерезидентам начислено доходов к выплате 508,2 млн долл. США, в т. ч. от прямых инвестиций – 347,9 млн долл. США, от портфельных инвестиций – 2,5 млн долл. США, от других инвестиций – 157,8 млн долл. США.

Положительное сальдо инвестиционных доходов органов денежно-кредитного регулирования в 44,7 млн долл. США обусловлено получением Национальным банком доходов от размещенных за рубежом резервных и прочих активов.

Начисленные к выплате нерезидентам проценты по обязательствам органов государственного управления – 21 млн долл. США (рост на 6,1 %) – состояли из платежей по обслуживанию внешнего государственного долга.

В банковском секторе расходы по обслуживанию иностранных обязательств сложились на уровне 87,7 млн долл. США и превысили соответствующие поступления от размещенных за рубежом активов на 61,4 млн долл. США.

Отрицательное сальдо инвестиционных доходов сектора нефинансовых организаций увеличилось в 2 раза и составило 392,3 млн долл. США.

Значительную часть расходов нефинансовых организаций составили выплаты по прямым инвестициям (336,8 млн долл. США) и проценты по привлеченным из-за рубежа кредитам и займам (45,8 млн долл. США) [5].

Трансферты. Положительное сальдо текущих трансфертов составило 143,8 млн долл. США. В страну поступило 258,9 млн долл. США (0,8 % от ВВП), что на 7,4 % больше, чем за январь – сентябрь 2006 г. Сектор госуправления получил текущих трансфертов 84,2 млн долл. США, что на 12 % больше, чем за январь – сентябрь 2006 г. Средства были получены в виде гуманитарной и технической помощи от других государств в размере 29 млн долл. США (из них 25,2 млн. долл. США за январь – сентябрь 2006 г.) и в виде поступлений от уплаты нерезидентами налогов, штрафов и других аналогичных платежей в размере 55,2 млн долл. США (из них 50 млн. долл. США за 9 мес. 2006 г.).

Другие секторы получили текущих трансфертов 174,7 млн долл. США (рост на 5,4 %). Текущие трансферты, выплаченные нерезидентам, составили 115,1 млн долл. США и увеличились на 40,7 %. Сектором госуправления перечислено в пользу нерезидентов 8 млн долл. США в т. ч. в виде взносов в международные организации – 1,8 млн долл. США. Другие секторы перечислили трансфертов в пользу нерезидентов 107,1 млн долл. США (рост на 39,5 %). Счет операций с капиталом и финансовых операций. Сальдо счета положительное в 1467,7 млн долл. США против 640,2 млн долл. США за 9 мес. 2006 г. Положительное сальдо счета операций с капиталом сформировалось в размере 59,6 млн долл. США (увеличение на 38 %).

Приток капитала в страну обеспечен главным образом трансфертами сектора домашних хозяйств, связанных с трансграничным движением мигрантов, в размере 61,8 млн долл. США. Стоимость имущества и финансовых ресурсов, ввезенных ими в страну, увеличилась на 25,4 % до 138,2 млн долл. США. Трансферты, связанные с выездом белорусских граждан на постоянное место жительства за рубеж, составили 76,4 млн долл. США (рост на 13,9 %).

По операциям финансового счета зафиксирован чистый приток капитала в 1408,1 млн долл. США (за январь – сентябрь 2006 г. – 597 млн долл. США). Иностранные активы увеличились на 2451,8 млн долл. США, иностранные обязательства выросли на 3859,9 млн долл. США. При росте иностранных активов резидентов увеличение положительного сальдо финансового счета (в 2,4 раза) обусловлено значительным нарастанием объемов внешнего заимствования, прежде всего реальным сектором экономики и банками, а также притоком прямых иностранных инвестиций в страну в форме акционерного капитала.

Прямые инвестиции. Операции с прямыми инвестициями обусловили чистый приток капитала в страну 1293,4 млн долл. США (против 151,7 млн долл. США в сопоставимом периоде 2006 г.). Валовой объем поступивших прямых инвестиций в экономику – 1698,1 млн долл. США. Значительный приток прямых инвестиций в форме акционерного капитала в 1058,7 млн долл. США (62,3 % их общего объема) связан прежде всего с вложениями иностранных инвесторов в крупные проекты, такие как создание совместного с РАО «Газпром» белорусско-российского предприятия на базе собственности ОАО «Белтрансгаз» и продажа иностранному инвестору доли правительства РБ в уставном фонде СПООО «Мобильная цифровая связь». Поступления от иностранных инвесторов в уставные фонды организаций по другим объектам прямого инвестирования составили 89,6 млн долл. США. В уставные фонды банков РБ привлечено 53 млн долл. США. За январь – сентябрь 2007 г. чистое увеличение прямых инвестиций, направленных белорусскими организациями за рубеж, составило 5,8 млн долл. США.

Портфельные инвестиции. Сальдо по операциям с ценными бумагами сформировалось отрицательным в 25,6 млн долл. США. Активы резидентов РБ, размещенные в ценных бумагах иностранных эмитентов, выросли на 28,9 млн долл. США. Обязательства перед нерезидентами по ценным бумагам белорусских эмитентов увеличились на 3,3 млн долл. США. По сравнению с аналогичным периодом 2006 г. операции с ценными бумагами Министерства финансов были незначительными – наблюдалось снижение обязательств по долгосрочным и краткосрочным гособлигациям на 1,6 млн долл. США (за январь – сентябрь 2006 г. – на 24,1 млн долл. США).

Другие инвестиции. По операциям, проведенным с коммерческими кредитами, ссудами, прочими иностранными активами (кроме резервных активов) и обязательствами, наблюдался чистый приток финансовых средств в страну в размере 955,8 млн долл. США, что в 3,4 раза больше, чем за январь – сентябрь 2006 г. Это стало результатом опережающего роста обязательств перед внешним миром по сравнению с увеличением иностранных активов. Иностранные активы резидентов РБ по данному разделу выросли на 1601,6 млн долл. США, что в значительной степени обусловлено увеличением иностранных активов белорусских банков (на 782,3 млн долл. США) и Национального банка (на 404,8 млн долл. США), а также ростом текущей задолженности нерезидентов по экспортно-импортным операциям (на 388,9 млн долл. США).

Обязательства перед внешним миром выросли на 2557,4 млн долл. США (за январь – сентябрь 2006 г. – на 1067,5 млн долл. США). Приток финансовых

ресурсов стал главным образом результатом интенсивного привлечения резидентами РБ иностранного капитала в форме кредитов и займов, а также роста задолженности субъектов хозяйствования по экспортно-импортным операциям.

Коммерческие кредиты. Изменение текущей задолженности за товары и услуги по экспортно-импортным операциям обусловило расчетный приток капитала в экономику 328,1 млн долл. США (за январь – сентябрь 2006 г. – отток капитала в 31,4 млн долл. США).

Текущая задолженность нерезидентов по оплате за белорусский экспорт товаров и услуг увеличилась на 388,9 млн долл. США, что на 21,5 % меньше, чем за январь – сентябрь 2006 г.

Текущие обязательства белорусских организаций перед нерезидентами за импорт товаров и услуг выросли на 717 млн долл. США, что в 1,5 раза больше, чем за январь – сентябрь 2006 г. При этом текущая задолженность за импортированные энергоносители выросла на 146,4 млн долл. США.

Ссуды. Операции с кредитами и займами обусловили чистый приток финансовых ресурсов в страну 1357,4 млн долл. США, что вместе с притоком прямых инвестиций явилось в отчетном периоде одним из основных источников финансирования дефицита счета текущих операций платежного баланса. Требования резидентов РБ по предоставленным кредитным ресурсам увеличились на 106,3 млн долл. США, в т. ч. банки увеличили свои активы к нерезидентам по предоставленным кредитам на 105,4 млн долл. США. Обязательства перед нерезидентами по привлеченным в экономику страны кредитам и займам выросли на 1463,7 млн долл. США, что в 2,1 раза превысило уровень января – сентября 2006 г.

Чистый приток заемного капитала в страну обеспечили, прежде всего, белорусские банки и нефинансовые организации. При этом обязательства банков перед иностранными кредиторами увеличились на 896,3 млн долл. США, из которых 607,9 млн долл. США – краткосрочные обязательства (67,8 % всех обязательств банков в форме кредитов и займов). Чистые обязательства нефинансовых организаций выросли на 389,3 млн долл. США и были обеспечены привлечением долгосрочного заемного капитала в размере 344,1 млн долл. США (88,4 % всех обязательств сектора нефинансовых организаций в форме кредитов и займов).

На валовой основе резидентами РБ привлечено иностранных кредитов и займов 3738,6 млн долл. США против 2413,4 млн долл. США за январь – сентябрь 2006 г.

Организации нефинансового сектора привлекли иностранных кредитных ресурсов 2604,2 млн долл. США. В структуре привлеченных организациями кредитов и займов наибольший удельный вес заняли краткосрочные

кредиты и займы – 1938,6 млн долл. США, или 74,4 % (за январь – сентябрь 2006 г. – 86,9 %). Долгосрочных кредитов и займов привлечено 665,6 млн долл. США (25,6 %). Из них под гарантии правительства РБ нефинансовыми организациями получено 60,3 млн долл. США. Объем кредитных ресурсов, привлеченных органами денежно-кредитного регулирования, – 230,9 млн долл. США, органами государственного управления – 7,2 млн долл. США.

Погашение обязательств перед нерезидентами (кроме банков) по основному долгу (с учетом накопления просроченной задолженности по основному долгу) составило 2274,9 млн долл. США, что на 33 % больше, чем за январь – сентябрь 2006 г. Нефинансовые организации выплатили по основному долгу привлеченных ранее кредитов 2214,3 млн долл. США, просрочив при этом платежи на сумму 0,6 млн. долл. США. По государственному внешнему долгу осуществлено погашение обязательств на 60 млн долл. США.

Депозиты, счета и наличные деньги. Операции с внешними активами и обязательствами в виде наличной валюты, счетов и депозитов сопровождались чистым оттоком капитала из страны в размере 759,3 млн долл. США (за январь – сентябрь 2006 г. – 285,5 млн долл. США). Активы резидентов РБ по данному разделу увеличились на 855,3 млн долл. США, что стало результатом увеличения объема средств белорусских банков на зарубежных счетах и в виде наличной иностранной валюты на 486,4 млн долл. США и роста активов органов денежно-кредитного регулирования, не относящихся к резервным активам, на 366,8 млн долл. США. Объем средств нефинансовых организаций на счетах в иностранных банках увеличился на 2,1 млн долл. США. Обязательства резидентов РБ перед нерезидентами по счетам и депозитам увеличились на 96 млн долл. США, в т. ч. органов денежно-кредитного регулирования – на 68,3 млн долл. США и банков – на 27,7 млн долл. США.

Прочие активы и обязательства. Операции с прочими активами и обязательствами обеспечили положительное сальдо по данному разделу в 29,6 млн долл. США. Активы резидентов РБ, не отнесенные к другим категориям, увеличились на 251,1 млн долл. США. При этом прочие активы органов денежно-кредитного регулирования выросли на 38 млн долл. США, белорусских банков – на 190,5 млн долл. США. Просроченная задолженность иностранных партнеров за белорусский экспорт товаров и услуг увеличилась на 22,6 млн долл. США.

Прочие обязательства резидентов РБ перед нерезидентами выросли на 280,7 млн долл. США. Обязательства банков по прочим операциям увеличились на 240,6 млн долл. США (главным образом это связано с расче-

тами по межбанковским переводам). Просроченные обязательства нефинансовых организаций выросли на 40,1 млн долл. США.

Резервные активы. Значительный приток капитала в страну в форме иностранных прямых и прочих инвестиций за отчетный период обеспечил рост международных резервных активов РБ на 815,5 млн долл. США (без учета изменений в результате курсовых переоценок, учитываемых в Международной инвестиционной позиции). Достигнутый уровень международных резервных активов на 01.10.2007 г. в размере 2154,8 млн долл. США сопоставим со стоимостью импорта товаров и услуг за 0,9 месяца [5].

Статистические расхождения. Статистические расхождения между кредитовыми и дебетовыми операциями платежного баланса за январь – сентябрь 2007 г. сложились положительными в размере 184,2 млн долл. США, или 0,3 % суммы всех проводок платежного баланса [5].

7.2. КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ

Платежный баланс;
торговый баланс;
счет текущих операций;
счет движения капитала;
резервные активы.

7.3. СТРУКТУРНО-ЛОГИЧЕСКИЕ СХЕМЫ И ТАБЛИЦЫ

Таблица 7.1

Структура платежного баланса

| Структура платежного баланса | | |
|------------------------------|--------------------------|------------------|
| Баланс текущих операций | Баланс движения капитала | Резервные активы |

Таблица 7.2

Структура счета текущих операций

| Структура счета текущих операций | | | |
|----------------------------------|--------------|-----------------|------------------------------|
| Торговый баланс | Баланс услуг | Движение дохода | Движение текущих трансфертов |

Таблица 7.3

Структура баланса движения капиталов

| Структура баланса движения капитала | |
|-------------------------------------|-----------------|
| Счет операций с капиталом | Финансовый счет |

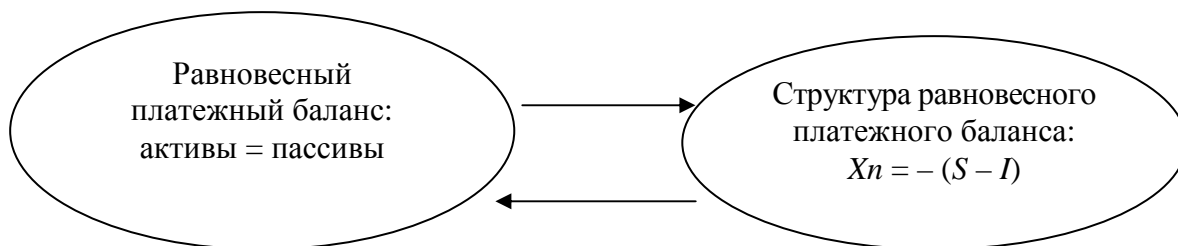


Рис. 7.4. Равновесный платежный баланс и его структура

Таблица 7.5

Методы регулирования платежного баланса

МЕТОДЫ ТЕКУЩЕГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА

Административный – текущий прямой контроль статей платежного баланса, использование валютных ограничений.

Методы внешнеторговой политики – экономические рычаги государства по регулированию торгового баланса: субсидии экспортерам, введение дополнительных пошлин на продукцию импортеров.

Методы бюджетно-налоговой политики – экономические рычаги государства, воздействующие на экономический рост, его усилия в промышленной и структурной политике, способствующей импорту иностранного капитала и препятствующей оттоку капитала.

Кредитно-денежный – воздействие ЦБ на платежный баланс через регулирование денежной массы страны и, соответственно, через учетную ставку процента.

7.4. ТЕСТ

1. Предположим, что реальный выпуск товаров в стране, представляющей открытую экономику, составляет 5000 ед., чистые налоги – 900, потребление – 3200, инвестиции – 900, государственные расходы – 1000. Какова величина частных сбережений?

- а) 0;
- б) 900;
- в) 3100;
- г) 2200.

2. Какая из перечисленных сделок увеличит положительное сальдо счета текущих операций США:

а) компания «Боинг» заключила бартерную сделку с Югославией – обмен самолета стоимостью 100 тыс. долл. на места в отеле на югославском морском побережье на ту же сумму;

б) США делает заем у Саудовской Аравии на покупку в течение года ее нефти на сумму 100 тыс. долл.;

в) США продают Ливии военный самолет стоимостью 100 тыс. долл. за банковский депозит на ту же сумму;

г) правительство США предоставляет безвозмездную помощь Израилю на сумму 100 тыс. долл. в виде банковского депозита в Нью-Йорке, чтобы оплатить лечение раненных в результате налета ливийских самолетов.

3. Какое из следующих утверждений является неверным?

а) положительное сальдо счета капитала – это преобладание внутренних инвестиций над внутренними сбережениями;

б) счет капитала и счет текущих операций в сумме составляют чистый экспорт;

в) в соответствии со статистикой национальных счетов, счет капитала и счет текущих операций всегда сбалансированы;

г) сальдо счета текущих операций равно чистому экспорту.

4. Базируясь на данных платежного баланса Республики Беларусь за январь – сентябрь 2007 г., содержащихся в представленной ниже таблице (все цифры в млн долл. США), рассчитайте величину торгового баланса (табл. 7.6)

Таблица 7.6

Платежный баланс

| | |
|-----------------------------|----------|
| Товарный экспорт | 17 258,4 |
| Товарный импорт | 19 562,6 |
| Экспорт услуг | 2334,4 |
| Импорт услуг | 1509,1 |
| Чистые доходы от инвестиций | 316,8 |
| Чистые денежные переводы | 143,85 |
| Приток капитала | 1408,1 |
| Отток капитала | 759,3 |
| Официальные резервы | 2154,8 |

5. В большой открытой экономике функция инвестиций задается формулой

$$I = 200 - 10R;$$

сбережения (S) равны 50;

движение капитала задается формулой

$$CF = 0 + 5R$$

Какова величина мировой процентной ставки?

а) 30 %;

б) 10 %;

в) 5 %;

г) 15 %.

6. В большой открытой экономике снижение налогов на инвестиции, сопровождающееся увеличением последних, приводит к

- а) увеличению реальной процентной ставки;
- б) увеличению притока капитала;
- в) уменьшению чистого экспорта;
- г) все вышеперечисленное верно.

7. Предположим, что в малой открытой экономике с полной занятостью, реальный выпуск товара составляет 1000 ед., чистые налоги – 200, потребление – половину располагаемого дохода, государственные расходы – 300. Функция инвестиций задается формулой

$$I = 400 - 20R,$$

где R – процентная ставка. Внутренняя процентная ставка составляет 5 %, мировая процентная ставка – 10 %. Дополнительное условие – государственные расходы увеличиваются до 400.

Как изменится баланс движения капитала?

- а) увеличится на 100;
- б) уменьшится на 100;
- в) уменьшится на 200;
- г) не изменится.

8. Если в большой открытой экономике проводится политика увеличения государственных расходов, то в малой открытой экономике с нулевым сальдо торгового баланса

- а) увеличатся внутренние сбережения;
- б) увеличатся внутренние инвестиции;
- в) увеличится экспорт;
- г) увеличится импорт.

9. В малой открытой экономике реальная процентная ставка всегда будет

- а) выше мировой реальной процентной ставки;
- б) ниже мировой реальной процентной ставки;
- в) равна мировой реальной процентной ставке;
- г) равна мировой номинальной процентной ставке.

10. Взяв за основу данные платежного баланса условной страны за год, содержащихся в табл. 7.7, рассчитайте баланс текущих операций (все цифры в млрд долл.).

Таблица 7.7

Платежный баланс страны

| 1 | 2 |
|------------------|------|
| Товарный экспорт | + 40 |
| Товарный импорт | – 30 |

| 1 | 2 |
|-----------------------------|------|
| Экспорт услуг | + 15 |
| Импорт услуг | - 10 |
| Чистые доходы от инвестиций | - 5 |
| Чистые денежные переводы | + 10 |
| Приток капитала | + 10 |
| Отток капитала | - 40 |
| Официальные резервы | + 10 |

- а) + 10; в) + 25;
 б) + 20; г) + 15.

11. Верно ли, что клиринг – это зачет взаимных требований и обязательств в торговой форме?

- а) верно; б) неверно.

12. Верно ли суждение «Платежный баланс представляет собой систематические записи всех экономических сделок между резидентами данной страны и остальным миром за определенный период времени, как правило, за год»?

- а) верно; б) неверно.

13. Верно ли, что экономическая сделка – это акт обмена, в котором передается право собственности на товар или оказывается услуга резидентом одной страны резиденту другой?

- а) верно; б) неверно.

14. Верно ли утверждение: «Платежный баланс состоит из двух потоков:

- а) реальных ресурсов – экспорта и импорта товаров и услуг;
 б) соответствующих им финансовых ресурсов, являющихся платой за приобретение или платежом за продажу финансовых ресурсов»?

15. Верно ли, что экономическая территория – это географическая территория, находящаяся под юрисдикцией правительства данной страны, в пределах которой свободно перемещаются рабочая сила, товары и капитал?

- а) верно; б) неверно.

16. Верно ли суждение «Резидентами считаются домашние хозяйства или юридические лица, находящиеся в стране более года и имеющие в ней центр своего экономического интереса»?

- а) верно; б) неверно.

17. Верно ли утверждение: «Существуют три основных пути ликвидации излишка или дефицита платежного баланса:

- а) остановить потоки торговли и капитала;
 б) скорректировать внутренние экономические перекосы;
 в) добиться изменения курса валюты»?

7.5. ЗАДАЧИ И УПРАЖНЕНИЯ

1. В январе – сентябре 2007 года платежный баланс в Республике Беларусь имеет следующий вид (табл. 7.8):

Таблица 7.8

Платежный баланс страны

| | |
|-----------------------------|----------|
| Товарный экспорт | 17 258,4 |
| Товарный импорт | 19 562,6 |
| Экспорт услуг | 2334,4 |
| Импорт услуг | 1509,1 |
| Чистые доходы от инвестиций | 316,8 |
| Чистые денежные переводы | 143,8 |
| Приток капитала | 1408,1 |
| Отток капитала | 759,3 |
| Официальные резервы | 2154,8 |

- Какова величина торгового баланса?
- Каков баланс текущих операций?
- Какова величина движения капитала?
- Каково сальдо платежного баланса РБ – отрицательное или положительное?

2. Составьте платежный баланс РБ за январь – сентябрь 2007 года, если ее внешнеэкономические операции выражались следующим образом (табл. 7.9):

Таблица 7.9

Платежный баланс страны

| Операции | млн долл. США |
|---|---------------|
| Экспорт товаров и услуг | 19 592,8 |
| Расчетная величина оплаты труда резидентов РБ, временно работающих за рубежом | 116,6 |
| Объем доходов к получению от активов, размещенных за рубежом | 78,2 |
| Нерезидентам начислено доходов к выплате | 508,2 |
| Импорт товаров и услуг | 21 071,7 |
| В страну поступило текущих трансфертов | 258,9 |
| Сектором госуправления перечислено трансфертов в пользу нерезидентов | 8 |
| Другими секторами экономики перечислено трансфертов в пользу нерезидентов | 107,1 |
| Оплата труда работников-нерезидентов, временно занятых в экономике РБ | 3,4 |
| Счет операций с капиталом и финансовых операций | 1467,7 |
| Размер международных резервных активов | 2154,8 |

3. Положительное сальдо баланса текущих операций страны увеличивается, если

- страна приобретает военную технику в обмен на равноценные поставки нефти;
- правительство получает долгосрочный кредит в рамках официального финансирования;

в) судоходные компании страны получают крупный заказ па транспортировку грузов от нерезидентов;

г) увеличивается объем покупок акций зарубежных фирм национальными инвесторами;

д) увеличиваются частные иностранные депозиты в банках страны.

4. Какая из следующих сделок способствует созданию положительного сальдо по платежному балансу США?

а) компания «Боинг» поставляет по бартеру в Мексику самолет стоимостью 100 млн долл. США в обмен на предоставление гостиничных услуг на мексиканском побережье;

б) США берут долгосрочный кредит на 100 млн долл. США у Саудовской Аравии на приобретение на эту сумму саудовской нефти в текущем году;

в) США продают Турции реактивный самолет стоимостью 100 млн долл., открывая на эту сумму депозит в банке Турции;

г) США оказывает международную помощь Греции в размере 100 млн долл. США в виде банковского депозита в банке Нью-Йорка;

д) Центральный банк Швейцарии покупает депозит в 100 млн долл. США, расплачиваясь депозитом швейцарских франков в банке Нью-Йорка.

5. Какое из следующих утверждений неверно?

а) экспорт одной страны является импортом для другой;

б) если импорт страны снижается по сравнению с экспортом, то платежный баланс этой страны будет сводиться с дефицитом;

в) если вы покупаете новую «Тойоту», платежный баланс вашей страны показывает уменьшение по текущим операциям, а платежный баланс Японии – увеличение по ним;

г) если иностранцы посещают Мирский замок, то плата за билеты является экспортом Беларуси;

д) когда страна переживает дефицит платежного баланса, ее активы иностранной валюты в качестве резервов уменьшаются.

6. Республика Беларусь продает России партию тракторов. В белорусском платежном балансе эта сделка будет показана как

а) кредит по экспорту товаров и дебет по импорту;

б) кредит по экспорту и дебет по статье притока долгосрочного капитала;

в) кредит по экспорту и дебет по статье притока краткосрочного капитала;

г) дебет по экспорту и кредит по статье притока краткосрочного капитала;

д) кредит по экспорту и дебет по статье резервных активов.

7. Размещение белорусской корпорацией очередного выпуска еврооблигаций за границей является

а) импортом капитала, и поэтому показывается по дебету;

б) экспортом капитала, и поэтому показывается по кредиту;

в) импортом капитала, и поэтому показывается по кредиту;

г) экспортом капитала, и поэтому показывается по дебету.

8. Что из нижеперечисленного не вызывает краткосрочного роста чистого экспорта?

а) снижение курса национальной валюты;

б) проведение ведущими торговыми партнерами в своих странах стимулирующей экономической политики;

в) снижение курса иностранной валюты;

г) снижение иностранными торговыми партнерами уровня тарифных барьеров;

д) все перечисленные выше экономические процессы.

9. Среди перечисленных ниже утверждений определите верное:

а) счет текущих операций отражает все сделки, которые имели место в течение года между резидентами данной страны и других стран;

б) в счете движения капитала фиксируются платежи, обслуживающие экспортно-импортные сделки по товарам и услугам;

в) счет движения капитала фиксирует приток и отток капитала, чистый доход от инвестиций и чистый объем трансфертных платежей;

г) все перечисленные выше утверждения верны;

д) все перечисленные выше утверждения неверны.

10. По данным, представленным в табл. 7.10,

а) составить платежный баланс, включая баланс текущих операций и баланс движения капитала;

б) проанализировать полученные результаты.

Таблица 7.10

Показатели для составления платежного баланса страны

| Счет | Ден. ед. |
|--|----------|
| Экспорт автомобилей | 1,0 |
| Импорт сельскохозяйственных товаров | 1,0 |
| Расходы на зарубежный опыт | 8,5 |
| Импорт автомобилей | 30,4 |
| Экспорт вычислительной техники | 15,2 |
| Экспорт военного оборудования | 7,1 |
| Импорт нефти | 10,5 |
| Продажа золота иностранцам | 1,0 |
| Продажа государственных облигаций страны | 4,0 |
| Продажа иностранцам отечественных корпораций | 2,1 |
| Экспорт пшеницы | 20,0 |

11. В счет текущих операций платежного баланса не включается

а) товарного импорта;

б) чистых доходов от инвестиций;

- в) транспортных услуг зарубежным странам;
- г) изменений в активах страны за рубежом;
- д) чистых текущих трансфертов.

12. Предположим, что гражданин Великобритании покупает облигацию Казначейства США. Эта сделка отражается в платежном балансе США как

- а) увеличение счета текущих операций;
- б) уменьшение счета текущих операций;
- в) увеличение счета движения капитала;
- г) уменьшение счета движения капитала.

13. Функционирование экономической системы условной страны *M* за текущий год характеризовалось следующими макроэкономическими показателями (ден. ед.) (табл. 7.11):

Таблица 7.11

Макроэкономические показатели

| Показатели | Сумма |
|-----------------------------|-------|
| Национальный доход | 1000 |
| Потребительские расходы | 700 |
| Государственные расходы | 100 |
| Объем внутренних инвестиций | 300 |
| Объем экспорта | 50 |
| Объем импорта | 250 |

По представленным данным определите динамику счета движения официальных золотовалютных резервов рассматриваемой страны.

14. Дефицит внешнеторгового баланса имеет место в случае:

- а) если государственные расходы превышают налоговые поступления;
- б) если совокупный спрос превышает совокупное предложение;
- в) если страна вывозит капитала больше, чем ввозит;
- г) если объем экспорта превышает объем импорта;
- д) если затраты потребителей превышают их доходы;
- е) правильный вариант отсутствует.

15. Предположим, что Республика Беларусь продает России оборудование. Эта сделка должна найти отражение в платежном балансе РБ как

- а) увеличение счета текущих операций;
- б) сокращение счета текущих операций;
- в) увеличение счета движения капитала;
- г) сокращение счета движения капитала;
- д) правильный вариант отсутствует.

16. Функционирование открытой экономики некоторой условной страны характеризуется следующими показателями (ден. ед.) (табл. 7.12):

Макроэкономические показатели

| Показатели | Сумма |
|--------------------------------|-------|
| Товарный экспорт | + 40 |
| Товарный импорт | - 30 |
| Чистые доходы от инвестиций | + 5 |
| Чистые текущие трансферты | + 10 |
| Экспорт услуг | + 15 |
| Импорт услуг | - 10 |
| Приток капитала | + 10 |
| Отток капитала | + 40 |
| Изменение официальных резервов | + 10 |

Определите:

- а) сальдо товарного баланса;
- б) сальдо счета текущих операций;
- в) сальдо счета движения капитала;
- г) общее сальдо платежного баланса.

17. Если объем импорта превышает объем экспорта, счет движения капитала данной страны будет иметь положительное (активное) сальдо, поскольку

- а) положительное сальдо счета движения капитала означает, что сбережения превышают инвестиции;
- б) страна берет займы за рубежом, что позволяет ей импортировать больше, чем экспортировать, а также инвестировать больше, чем сберегать;
- в) иностранные экспортеры увеличивают сбережения за счет средств, получаемых от экспорта своей продукции в данную страну;
- г) инвестиции должны быть всегда равны сбережениям, а значит, и счет движения капитала должен всегда иметь положительное сальдо.

18. Сбалансировать счета движения капитала и счета текущих операций означает, что

- а) при увеличении сальдо счета движения капитала сальдо счета текущих операций также увеличивается;
- б) счет движения капитала и счет текущих операций в сумме равны нулю;
- в) счет движения капитала и счет текущих операций в сумме равны чистому экспорту;
- г) счет движения капитала и счет текущих операций балансируют государственный бюджет.

19. Соотношение между всеми валютными поступлениями в страну и платежами, которые страна осуществляет за границей за определенный период, представляет собой

- а) торговый баланс;
- б) государственный бюджет;

- в) платежный баланс;
- г) баланс движения капитала;
- д) баланс текущих операций.

20. Какое из следующих утверждений является верным?

а) Дефицит баланса текущих операций традиционно погашается иностранными займами и кредитами.

б) Экспорт товаров отражается в дебете платежного баланса (со знаком «-», так как происходит вывоз (отток) товаров из страны).

в) Уменьшая дефицит платежного баланса, правительство увеличивает тем самым золотовалютные резервы страны.

г) Продажа акций российской корпорации на международном финансовом рынке представляет собой отток капитала из России.

д) Верны все утверждения.

е) Все утверждения ошибочны.

21. Платежный баланс

а) является составной частью торгового баланса;

б) включает в себя торговый баланс;

в) не включает в себя доходы и расходы от валютно-кредитных операций;

г) не связан с межбанковским валютным рынком.

22. Предположим, что страна имеет активное сальдо текущего счета платежного баланса величиной 6 млрд долл. США. Баланс движения капиталов показывает дефицит в 2 млрд долл. США.

Определите:

а) с каким сальдо – отрицательным или положительным – сводится платежный баланс;

б) если Центральный банк проводит интервенцию, растут или сокращаются заграничные активы рассматриваемой страны;

в) покупает или продает Центральный банк отечественную валюту.

23. Предположим, что объем импорта в конкретной стране превышает объем экспорта. Тогда

а) это не окажет воздействия на номинальный ВВП;

б) чистые зарубежные активы этой страны увеличатся;

в) баланс по текущим операциям будет сводиться положительным сальдо;

г) номинальный ВВП сократится.

24. В табл. 7.13 приведены условия некоторых международных сделок, проходящих по счетам текущего баланса и баланса движения капитала. Определите эффект влияния этих сделок, отметив знаками: «+», если сделка ведет к увеличению в счете; «-» – к уменьшению; «0» – если прямой эффект отсутствует.

Таблица 7.13

| Сделка | Текущий счет | Счет капитала |
|--|--------------|---------------|
| 1. Группа китайцев приезжает на обучение в ВУЗе в Беларусь | | |
| 2. Российский банкир покупает новый «Вольво» | | |
| 3. Япония покупает на Дальнем Востоке лесопромышленное предприятие | | |
| 4. «Газпром» покупает в Германии фирму по производству запчастей | | |
| 5. Российский бизнесмен посылает по 500 долл. США своему ребенку, обучающемуся в США (трансферт) | | |
| 6. Группа британских туристов приезжает на две недели в Санкт-Петербург | | |
| 7. Канада пользуется авиалиниями России для перевозки гуманитарной помощи в Узбекистан | | |

25. Увеличение предельной склонности к импортированию

- способствует увеличению чистого экспорта страны;
- улучшает состояние счета текущих операций платежного баланса;
- способствует снижению уровня занятости в отраслях национальной экономики, конкурирующих с импортом;
- не оказывает никакого воздействия на величину сальдо счета движения капитала.

26. Определите, каким будет сальдо текущего счета платежного баланса страны, у которой дефицит государственного бюджета составляет 128 млрд долл. США, объем частных сбережений – 806 млрд долл. США, а объем внутренних реальных инвестиций равен 777 млрд долл. США.

27. Заполните недостающие строки платежного баланса условной страны *A* и оцените его общее состояние (табл. 7.14).

Таблица 7.14

Платежный баланс условной страны

| Счета баланса | Ден. ед |
|----------------------------------|---------|
| 1 | 2 |
| 1. Счет текущих операций | ? |
| 1.1. товарный экспорт | 80 |
| 1.2. товарный импорт | 90 |
| Сальдо баланса внешней торговли | ? |
| 1.3. экспорт услуг | 210 |
| 1.4. импорт услуг | 20 |
| 1.5. чистые доходы от инвестиций | 70 |
| 1.6. чистые трансферты | 50 |

Окончание табл. 7.14

| 1 | 2 |
|--|-----|
| 2. Сальдо баланса по текущим операциям | ? |
| 1.7. приток капитала | 150 |
| 1.8. отток капитала | 300 |
| Сальдо платежного баланса движения капитала | ? |
| Сальдо баланса по текущим счетам и баланса движения капитала | ? |
| 3. Изменение официальных резервов | ? |

28. Основные макроэкономические показатели внешнеэкономической деятельности условной страны. *Б* за прошедший год выглядят следующим образом (млн ден. ед.) (табл. 7.15):

Таблица 7.15

Макроэкономические показатели внешнеэкономической деятельности условной страны

| Показатели | ден. ед. |
|--|----------|
| экспорт товаров | 100 |
| импорт товаров | 75 |
| экспорт услуг | 30 |
| импорт услуг | 40 |
| доходы резидентов от зарубежных инвестиций | 20 |
| доходы нерезидентов от инвестиций в страну | 10 |
| трансферты за рубеж | 10 |
| трансферты из-за рубежа | 5 |
| экспорт капитала | 80 |
| импорт капитала | 120 |

Определите:

- 1) сальдо баланса по текущим операциям;
- 2) сальдо баланса движения капиталов;
- 3) изменение валютных резервов.

29. По представленным данным платежного баланса страны *Д* (табл. 7.16) рассчитайте сальдо

- а) торгового баланса;
- б) баланса текущих операций;
- в) баланса движения капиталов;
- г) баланса официальных расчетов.

Таблица 7.16

Платежный баланс страны

| Показатели | Сумма |
|------------------|-------|
| 1 | 2 |
| товарный экспорт | + 80 |
| товарный импорт | - 60 |

Окончание табл. 7.16

| 1 | 2 |
|-----------------------------|------|
| экспорт услуг | + 30 |
| импорт услуг | - 20 |
| чистые доходы от инвестиций | - 10 |
| чистые трансферты | + 20 |
| приток капитала | + 20 |
| отток капитала | - 80 |

30. Экономика условной страны Y характеризуется следующими макроэкономическими показателями (ден. ед.) (табл. 7.17). Определите:

- а) сальдо торгового баланса;
- б) баланс текущих операций;
- в) баланс движения капитала;
- г) общее сальдо платежного баланса.

Таблица 7.17

Платежный баланс страны

| Показатели | Сумма |
|--------------------------------|-------|
| изменение официальных резервов | + 10 |
| товарный экспорт | + 40 |
| товарный импорт | - 30 |
| чистые доходы от инвестиций | - 5 |
| чистые текущие трансферты | + 10 |
| экспорт услуг | + 15 |
| импорт услуг | - 10 |
| приток капитала | + 10 |
| отток капитала | - 40 |

31. Экономика условной страны M характеризуется следующими макроэкономическими показателями (млрд долл. США) (табл. 7.18). Рассчитайте сальдо:

- 1) счета текущих операций;
- 2) счета движения капитала;
- 3) платежного баланса.

Таблица 7.18

Макроэкономические показатели страны

| Показатели | Сумма |
|---|-------|
| 1 | 2 |
| экспорт товаров | 80 |
| импорт товаров | 75 |
| доходы резидентов от иностранных инвестиций | 10 |
| выплата процентов зарубежным инвесторам | 1 |

| 1 | 2 |
|---------------------------------|-----|
| расходы на туризм | 3 |
| доходы от туризма | 2,5 |
| односторонние трансферты страны | 4,7 |
| отток капитала из страны | 4,7 |
| приток капитала в страну | 3,2 |

32. Среди приведенных ниже утверждений определите неверное:

а) из основного макроэкономического тождества следует, что если экономика находится в состоянии равновесия, то сальдо счета текущих операций и счета движения капитала равны друг другу по модулю;

б) положительное сальдо по счету движения капитала возникает в том случае, когда внутренние инвестиции превышают внутренние сбережения;

в) если чистый экспорт положителен, внутренние сбережения превышают внутренние инвестиции;

г) если импорт страны снижается по сравнению с ее экспортом, то сальдо счета текущих операций окажется отрицательным;

д) все утверждения верны;

е) все утверждения неверны.

33. Среди приведенных ниже утверждений определите верное:

а) поскольку в платежном балансе каждой записи по кредиту соответствует запись по дебету, рынок иностранной валюты всегда будет находиться в равновесии;

б) платежная позиция страны может считаться стабильной только в случае, если сальдо счетов текущих операций и движения капитала в платежном балансе страны положительны;

в) доходы от зарубежных инвестиций резидентов фиксируются в платежном балансе по счету движения капитала;

г) нулевое сальдо платежного баланса в целом свидетельствует о состоянии внешнего макроэкономического равновесия экономической системы;

д) все приведенные выше утверждения верны;

е) все приведенные выше утверждения неверны.

34. Используя аналитическое выражение для основного макроэкономического тождества

$$Y = C + I + G + (X - M),$$

проиллюстрируйте зависимость между состоянием государственного бюджета и внешнеэкономическим равновесием, в частности, счетом текущих операций. Сделайте выводы об их взаимосвязи.

35. Функция импорта в условной стране A имеет вид

$$M = 200 + 0,1 Y$$

Принимая во внимание, что национальный доход страны составляет 700 ден. ед., а торговый дефицит страны равен 70 ден. ед., определите объем экспорта рассматриваемой страны.

36. Объясните, почему для малой экономической системы (страны) функция импорта является абсолютно эластичной?

37. Функционирование условной экономической системы за текущий год характеризовалось следующими макроэкономическими параметрами:

$$C = 40 + 0,7 (Y - T),$$

$$I = 150 - 8i,$$

где C – потребительские расходы;
 Y – национальный доход;
 T – налоговые отчисления в госбюджет;
 I – функция инвестиций;
 i – ставка процента.

Рассчитайте сальдо счета текущих операций платежного баланса рассматриваемой страны, если потребительские расходы составили 350 ден. ед., сбережения государственного сектора равны 350 ден. ед. при годовой ставке 8 %.

38. Экономика условной страны A описывается следующими зависимостями:

$$C = 40 + 0,7 (Y - T),$$

$$I = 150 - 8i,$$

где $C = 530$,
 $i = 8 \%$.

Государственные сбережения равны 10.

Рассчитайте сальдо счета текущих операций.

39. Рассчитать платежный баланс страны для следующих исходных данных:

- а) экспорт товаров и услуг из страны – 240 млн долл. США;
- б) покупка резидентам страны ценных бумаг иностранных фирм – 100 млн долл. США;
- в) импорт товаров и услуг в страну – 200 млн долл. США;
- г) положительное сальдо односторонних переводов – 60 млн долл. США;
- д) продажа акций и облигаций фирм страны иностранцам – 120 млн долл. США;
- е) ввоз золота в страну для пополнения официальных резервов – 120 млн долл. США.

40. Функция импорта условной страны формализована зависимостью

$$M = 100 + 0,1 Y,$$

экспорт – экзогенная переменная.

В рассматриваемых условиях, если национальный доход (Y) составляет 500 ден. ед., а торговый дефицит равен 50 ден. ед., величина экспорта составляет:

- а) 0 ден. ед.;
- б) 25 ден. ед.;
- в) 50 ден. ед.;
- г) 75 ден. ед.;
- д) 100 ден. ед.

41. Функция импорта для условной страны формализуется зависимостью

$$M = 200 + 0,1 Y$$

В условиях, когда доход (Y) составляет 700 ден. ед., а торговый дефицит равен 70 ден. ед., объем экспорта составляет:

- а) 0 ден. ед.;
- б) 70 ден. ед.;
- в) 200 ден. ед.;
- г) 270 ден. ед.

42. Какое из перечисленных ниже утверждений является неверным?

а) Положительное сальдо по счету движения капитала возникает в том случае, когда внутренние инвестиции превышают внутренние сбережения.

б) Сумма сальдо счета текущих операций и движения капитала равна величине чистого экспорта.

в) Сальдо текущего счета платежного баланса равно величине чистого экспорта.

г) Из основного макроэкономического тождества следует, что если экономика находится в состоянии равновесия, то сальдо текущего счета и счета движения капитала при прочих равных условиях равны по величине.

43. В табл. 7.19 приведены данные, характеризующие экономическую активность в условной стране в течение трех последних лет.

Заполните таблицу недостающими данными.

Таблица 7.19

Макроэкономические показатели

| Y | C | I | G | t | Частные сбережения S_1 | Государственные сбережения S_2 | Сальдо баланса текущих операций | Сальдо баланса движения капитала |
|------|------|------|------|------|--------------------------|----------------------------------|---------------------------------|----------------------------------|
| 5000 | 3000 | 700 | 800 | 20 % | | | | |
| 5000 | 3000 | 900 | 1000 | 20 % | | | | |
| 5200 | 3400 | 1000 | 1100 | 20 % | | | | |

Примечание: T – налоговая ставка.

44. Какое из перечисленных ниже утверждений неверное?

- а) Платежный баланс отражает все сделки, которые имели место в течение года между резидентами данной страны и других стран.
- б) Счет текущих операций включает в себя торговый баланс.
- в) Дефицит счета текущих операций финансируется в основном чистым притоком капитала.
- г) Страна может иметь дефицит баланса текущих операций и одновременно положительное сальдо платежного баланса.
- д) Все утверждения верны.
- е) Все утверждения неверны.

45. Какое из перечисленных ниже утверждений неверное?

- а) Если гражданин Республики Беларусь покупает новую «Тойоту», то платежный баланс Республики Беларусь показывает уменьшение по счету текущих операций, а платежный баланс Японии – увеличение по этому же счету.
- б) Уменьшение официальных валютных резервов страны отражается в ее платежном балансе со знаком «минус», так как данная операция является импортоподобной.
- в) Когда страна имеет положительное сальдо по счету текущих операций, следует ожидать того, что ее чистые иностранные активы возрастут, или того, что ее обязательства перед остальным миром уменьшатся.
- г) При общем дефиците платежного баланса официальные валютные резервы страны, как правило, уменьшаются, а официальные валютные резервы ее торговых партнеров увеличиваются.
- д) Все утверждения верны.

7.6. ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И СИТУАЦИИ

1. Почему в условиях плавающих курсов платежный баланс всегда является сбалансированным?
2. Как можно достичь сбалансирования платежного баланса при фиксированном обменном курсе национальной валюты?
3. Чем опасен дефицит платежного баланса?
4. Каких последствий для страны можно ожидать при профиците платежного баланса?
5. Какие рычаги имеет государство для выравнивания платежного баланса?
6. Каким арсеналом средств располагает ЦБ Республики Беларусь для балансирования платежного баланса?
7. Какие факторы могут повлиять на ужесточение валютного контроля в Беларуси?

8. Почему продолжительное пассивное состояние платежного баланса считается агрессивной инфляционной угрозой для страны?

9. В последнее время многие страны конкурируют между собой за привлечение прямых иностранных инвестиций. Однако имеются и прецеденты, когда страна ограничивает приток иностранного капитала. Какие причины этого явления вы можете назвать?

10. Почему девальвация национальной валюты может способствовать ликвидации дефицита платежного баланса?

7.7. МУЛЬТИМЕДИЙНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ВОПРОС 3. ТЕОРИИ ПЛАТЕЖНЫХ БАЛАНСОВ

- **Классическая теория**
- **решающими параметрами платежного баланса выступают сравнительно однородные товары и обменный курс валюты.**

Фрагмент слайда 1 «Теории платежных балансов»

Кейнсианская теория платежного баланса

В этой теории как составном элементе общей кейнсианской доктрины оперируют следующими показателями:

- агрегированные расходы (D) - общие расходы, которые готовы осуществлять все национальные хозяйственные единицы (потребители и производители) для обеспечения потребления (C) и инвестиций (I), т. е.

$$D = (C + I) + (E - M),$$

где E - экспорт;

M - импорт;

- агрегированный выпуск (Q) — общее производство инвестиционных и потребительских товаров (или валовой национальный продукт, если речь идет о периоде в один год);
- национальный доход (Y) — сумма средств, заработанных всеми факторами, участвующими в производстве, т. е. национальный доход включает заработную плату, процентную ставку, ренту и прибыль.

Фрагмент слайда 2 «Кейнсианская теория платежного баланса»

7.8. ЛИТЕРАТУРА

1. Буглай, В. Б. Международные экономические отношения: учеб. пособие / В. Б. Буглай, Н. Н. Ливенцев. – М. : Финансы и статистика, 1996. – 160 с.
2. Дадалко, В. А. Мировая экономика: учеб. пособие / В. А. Дадалко – Минск : Ураджай; Интерпрессервис, 2001. – 586 с.
3. Киреев, А. П. Международная экономика. В 2 ч. Ч. 1. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства: учеб. пособие для вузов / А. П. Киреев. – М. : Междунар. отношения, Юрайт-Издат, 2006. – 416 с.
4. Кругман, П. Р. Международная экономика: теория и политика: учебник для вузов / П. Р. Кругман, М. Обстфельд; пер. с англ. под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова. – М. : Экономич. фак. МГУ, ЮНИТИ, 1997. – 769 с.
5. Платежный баланс Республики Беларусь // НЭГ [Электронный ресурс] – 2008 – № 3 (1121). Режим доступа: http://www.neg.by/publication/2008_01_15_9239.html – Дата доступа: 22.03.2008.
6. Семенов, К. А. Международные экономические отношения: учебник для вузов / К. А. Семенов. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 544 с.
7. Фигурнова, Н. П. Международная экономика / Н. П. Фигурнова. – М. : Омега-Л, 2005. – 509 с.
8. Экономика: учеб. пособие / под ред. В. Л. Ключни, Н. С. Тихонович. – Минск : Изд-во БГУ, 2007. – 423 с.

8. МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА И ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

8.1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И ВЫВОДЫ ПО ТЕМЕ

Валютная система: понятие, формы. Международные валютные отношения – это совокупность общественных отношений, складывающихся при функционировании валюты в мировом хозяйстве и обслуживающих взаимный обмен результатами деятельности национальных хозяйств [7].

Развитие международных валютных отношений обусловлено

- ростом производительных сил,
- созданием мирового рынка,
- углублением системы международного разделения труда (МРТ),
- формированием мировой системы хозяйства,
- интернационализацией хозяйственных связей.

Валютная система – это форма организации и регулирования валютных отношений, закреплённая национальным законодательством или межгосударственными соглашениями [7].

Различаются национальная, мировая и международная (региональная) валютные системы.

Валюта: понятие, виды, валютная обратимость. Основой национальной валютной системы является национальная валюта – установленная законом денежная единица данного государства.

В международных расчетах обычно используется иностранная валюта – денежная единица других стран. С ней связано понятие «девида» – любое платежное средство в иностранной валюте.

Мировыми называются деньги, которые обслуживают международные отношения (экономические, политические, культурные).

Валюта – это не новый тип денег, а их функционирование в сфере обслуживания сделок международного характера [8].

Особой категорией конвертируемой национальной валюты является резервная (ключевая) валюта, которая выполняет функции международного платежного и резервного средства, служит базой определения валютного паритета и валютного курса для других стран, широко используется для проведения валютной интервенции с целью регулирования курса валют стран-участниц мировой валютной системы.

Объективными предпосылками приобретения статуса резервной валюты являются

- господствующие позиции страны в мировом производстве, экспорте товаров и капиталов, в золотовалютных резервах;

- развитая сеть кредитно-банковских учреждений, в том числе за рубежом; организованный и емкий рынок ссудных капиталов;

- либерализация валютных операций, свободная обратимость валюты, что обеспечивает спрос на нее других стран.

Полная конвертируемость валюты означает:

- свободный (без ограничений) обмен национальной валюты на иностранную;

- возможность использовать иностранную валюту в сделках с финансовыми активами;

- свободный ввоз и вывоз иностранной валюты.

Полная конвертируемость стала привилегией высокоразвитых стран с очень сильными экспортными позициями.

Режим полной конвертируемости национальной валюты (СКВ) действует в очень немногих странах. Сегодня его взяли на вооружение такие страны, как США, Англия, Евросоюз, Япония, Канада, Сингапур, Австралия, Новая Зеландия и отдельные богатые нефтедобывающие страны. Полную конвертируемость могут позволить себе только государства, которые имеют постоянный мощный приток иностранной валюты в страну. Подобные условия им обеспечивает весомый конкурентоспособный экспорт их товаров и услуг, а также приток иностранного капитала, желающего утвердиться на их национальном рынке.

Классификация частичной конвертируемости:

- по дифференциации ограничений валютных операций на национальном и мировом рынке;

- в зависимости от степени ограничений по платежным операциям

Внутренняя конвертируемость подразумевает:

- разрешение резидентам свободный обмен валюты при торговых сделках и при операциях с финансовыми активами,

- право обменять отечественные деньги на иностранную валюту,

- право иметь свои валютные депозитные счета в национальном банке.

Внешняя конвертируемость представляет собой:

- право совершать с нерезидентами операции с иностранной валютой,

- право совершать обменные операции непосредственно на мировом рынке с его участниками.

Современная валютная система сложилась не сразу. Ей предшествовали *система золотого стандарта, золотовалютный стандарт* (Бреттон-Вудская система).

Валютный курс: понятие, виды, функции. Внутренними факторами покупательной способности денег являются

- производительность труда в реальном секторе, определяющая устойчивый уровень действующих цен;

- предложение денег и скорость их оборота;
- уровень банковского процента.

В открытой экономике покупательная способность денег характеризуется еще одним компонентом – валютным курсом. Он показывает, какой объем иностранных товаров (активов) можно купить на определенную сумму национальных денег.

Покупательная способность денег на внутреннем рынке характеризуется их способностью обмениваться на товары этого рынка; на внешнем рынке валютный курс становится индикатором эффективности обмена национальных денег на иностранные товары.

Валютный курс определяется в конечном итоге степенью развитости реального сектора страны, уровнем ее конкурентоспособности. Но он обладает и обратным действием на покупательную способность национальных денег: падение курса национальной валюты обязательно повлечет за собой повышение внутренних цен из-за удорожания импорта.

Сравнение покупательной способности валют предполагает сопоставление их динамик. Сильной валютой считается та, курс которой растет, слабой – падает.

Соотношение покупательной способности национальных денег, построенное по критерию сопоставимости уровней национальных цен, отражает понятие «реальный валютный курс». Он и рассчитывается на основе сопоставления уровней национальных цен.

$$Ed / f = Pd / Pf,$$

где Pd – цена товара внутри страны;
 Pf – цена того же товара за рубежом;
 Ed / f – валютный курс.

Теория паритета покупательной способности как основы соотношения обмена двух валют связывает динамику валютного курса с изменением соотношения цен в соответствующих странах. Ее можно представить в виде соотношений:

$$\delta_1 = r \cdot p_2,$$

$$r = \frac{p_1}{p_2},$$

где r – валютный курс,
 p_1, p_2 – уровни цен в рассматриваемых странах.

Изменение реального валютного курса рассчитывать несложно, если сравнивать между собой не абсолютные уровни национальных цен, а всего

лишь их изменения (индексы инфляции). Используя такой прием, опираясь на прогнозы динамики внутренних цен, можно предугадать изменения валютных курсов. В этом может помочь следующая формула:

$$E_p = E_{a/e} \cdot (P_a : P_e),$$

где P_a и P_e – индексы цен в странах A и B соответственно,

$E_{a/e}$ – базовый валютный курс,

E_p – прогнозируемый.

Валютная котировка – это определение валютного курса на данный момент времени [8]. Обычно используются два основных метода валютной котировки: прямой и обратный.

Кросс-котировка (расчетная) необходима, когда торговля с партнером еще не устоялась и уровень котировок не определен. Тогда каждая из сторон выставляет котировки своей валюты к третьей, признанной в мире валюте, обычно к доллару. На основе этого рассчитывается курс валют стран торговых партнеров друг к другу.

Валютный рынок: понятие, функции, институциональная структура, виды, особенности. В результате специфики котировок валют по операциям с разными сроками оплаты сложились особые сегменты валютного рынка: рынок текущих (кассовых) операций и срочный рынок.

Рынок текущих (кассовых) операций представлен

- рынком обмена наличной валюты;
- рынком спот.

Рынок наличной валюты в развитых странах очень незначителен, так как его притесняет рынок пластиковых карточек. Рядовой частный клиент производит обмен наличной валюты на розничном рынке. Коммерческие банки осуществляют обмен излишков валют на оптовом рынке, где функционируют фирмы, специализирующиеся на купле-продаже. Маржа здесь меньше, чем на розничном рынке, поскольку прибыль выгоднее получать, увеличивая масштабы сделок.

Рынок спот относится к оптовому рынку, в котором происходит немедленная поставка валюты. Здесь операции по обмену валюты совершаются в форме отрывных чеков по банковским счетам в различных валютах. Операции по таким чекам банки обычно совершают в течение двух дней.

Спот-курс считается базовым. По нему происходит урегулирование текущих торговых и неторговых операций. Это означает, что все остальные разновидности котировок опираются на уровень, отраженный спот-курсом. На его основе осуществляются межбанковские валютные операции, скорость которых обеспечивают спутниковые системы передачи ин-

формации. Эффективность рынка спот обусловлена его реактивностью и минимальным расхождением между ценой, задаваемой продавцом, и ценой, которую готов платить покупатель.

Срочный (форвардный) валютный рынок охватывает сделки на покупку валюты с оплатой, не совпадающей с датой заключения контракта, т. е. превышающей 2 дня. Сроки форвардных контрактов могут различаться (неделя, месяц, 3 месяца, 6 месяцев).

К сегментам срочного валютного рынка относятся

- рынок форвард;
- рынок фьючерсов;
- рынок опционов.

Рынок форвард обслуживает более половины сделок на валютном рынке. Суть этого рынка заключается в совмещении механизма обменных операций, не совпадающих по времени с процессом страхования от валютных рисков.

Форвард-курс устанавливается на конкретную будущую дату, но цена фиксируется в момент заключения сделки. Она не меняется в зависимости от того, какие курсы валют обозначатся на день платежа.

Фьючерсный рынок сравнительно молод. Он появился в Чикаго в 1972 году. Фьючерсный рынок считают разновидностью форвардного, но он разворачивается исключительно на биржевом рынке, в то время как рынок форвард обслуживает межбанковскую сферу.

Отличия фьючерсного рынка от форвардного:

- в ограничении его действия рамками нескольких городов, таких, как Чикаго, Нью-Йорк, Лондон и Сингапур;
- в ограничении набора обращающихся валют;
- в размерах фьючерсного контракта, которые обычно меньше форвардного;
- в более высоких комиссионных, увеличивающих котировки этого рынка.

Фьючерсный рынок становится особым полем для спекулятивной игры. Она возможна, если курс фьючерсного рынка и форвард-курс различны.

Например, заключается прямая сделка на форвардном рынке и обратная сделка на фьючерсном на ту же сумму. Подобная операция может принести выигрыш либо проигрыш на разнице валютных курсов различных сегментов валютного рынка.

Рынок валютных опционов является небольшим сегментом валютного рынка. Работать в нем достаточно сложно. Однако он обладает способностью удовлетворять потребности как тех, кто желает обеспечить себя валютой для реализации инвестиционных проектов, так и тех, кто специализируется на спекулятивных операциях.

Валютный опцион представляет собой контракт, дающий право покупателю купить или продать оговоренную сумму конкретной валюты по фиксированной цене в любое время, не дожидаясь окончания срока контракта.

Хеджирование – действие участника валютного рынка, преследующее цель предупредить потери будущего дохода при возможном изменении валютного курса [7].

Спекулянты – особый круг участников валютного рынка. Их главные стратегии связаны с получением дохода не где-нибудь, а именно на данном рынке. Обменные операции рассматриваются агентами рынка не как промежуточное звено реализации иных стратегий, а как самостоятельное средство обогащения. Постоянные колебания курсов валют позволяют при верном прогнозировании тенденций получать доход от перепродажи валюты. Доход будет определяться разницей курсов валют. Действия спекулянтов на валютном рынке и их последствия определяют рынок спекулянтов как сегмента валютного рынка.

Спекуляции на валютном рынке – это операции, позволяющие получать доход за счет курсовой разницы при конвертировании одной валюты в другую.

Валютные риски – группа рисков, возникающих в связи с использованием нескольких валют в международных сделках.

Выделяют два блока валютных рисков:

- риски, связанные с пересчетами;
- риски, сопровождающие сделки при изменении валютного курса.

Основные варианты бизнес-стратегий хеджера:

– заключение форвардного контракта предполагает фиксирование валютной цены;

– использование опциона позволяет отказаться от обязательств при нарастании валютных угроз, что является формой защиты от валютного риска;

– привязка контракта к курсам нескольких валют, а не к курсу одной валюты. Тогда проигрыш по расчетам в одной валюте компенсируется по расчетам в другой;

– заключение контрактов на одну и ту же сумму по импортным и экспортным операциям. В этом случае потери по одной позиции компенсируются выигрышем по другой;

– заключение контракта с привязкой к индексу цен на группу товаров. Такая операция делается необходимой при встречных международных поставках;

– использование мер по ускорению или задержке валютных платежей. Политика ускорения платежей выгодна при угрозах повышения курса

иностранной валюты, политика затягивания оплаты платежа – при прогнозировании обесценивания иностранной валюты.

Факторы, влияющие на валютный курс.

Факторы спроса на иностранную валюту:

- импорт товаров и услуг;
- хранение сбережений в иностранной валюте;
- спрос на валютные кредиты;
- экспорт капитала или бегство капитала;
- туристические поездки граждан за рубеж;
- помощь иностранным государствам в их валюте.

К факторам предложения иностранной валюты относятся:

1) экспорт товаров и услуг. Это та сфера деятельности, которая обеспечивает приток иностранной валюты в страну. Экспортеры продают свои товары иностранцам и привозят валютную выручку в страну;

2) поступление внешнего валютного займа;

3) приезд иностранных туристов, которые для своих расходов в стране нуждаются в местной валюте.

4) импорт капитала:

- приток иностранного ссудного капитала в виде депозитов увеличивает приток валюты, которая конвертируется в национальную;
- предпринимательский капитал, обосновываясь в чужой стране, должен иметь запас ее национальной валюты. Поэтому свои денежные средства он вынужден частично обменивать на валюту той страны, где он решает проводить свой бизнес.

Валютная политика Республики Беларусь [3].

Официальный курс белорусского рубля к доллару США на 01.07.2008 г. составил 2125 рублей за 1 доллар США и с начала года укрепился на 1,2 %. В 2009 г. курсовая политика сохранит роль важнейшего инструмента достижения внешней и внутренней устойчивости белорусского рубля. Предусматривается привязка курса белорусского рубля к корзине иностранных валют (евро, доллар США и российский рубль). При этом колебания обменного курса белорусского рубля к доллару США оцениваются в пределах 5 %.

Из определения места валютной политики в системе финансовых отношений очевидно, что посредством валютной политики происходит достижение других макроэкономических показателей: уровня цен, ВВП и др. Валютная политика, являясь средством реализации финансово-экономической политики государства, в конечном итоге должна способствовать росту конечного результата производственной деятельности хозяйственных единиц (ВВП).

8.2. КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ

Международные валютные отношения;
валютная система;
мировые деньги;
валюта;
полная конвертируемость валюты;
внутренняя конвертируемость;
внешняя конвертируемость;
валютная котировка;
обратная котировка;
кросс-котировка;
рынок спот;
спот-курс;
срочный (форвардный) валютный рынок;
хеджирование;
валютные риски.

8.3. СТРУКТУРНО-ЛОГИЧЕСКИЕ СХЕМЫ И ТАБЛИЦЫ

Таблица 8.1

Основные элементы национальной и мировой валютных систем

| Национальная валютная система | Мировая валютная система |
|---|--|
| Национальная валюта | Резервные валюты, международные счетные валютные единицы |
| Условия конвертируемости национальной валюты | Условия взаимной конвертируемости валют |
| Паритет национальной валюты | Унифицированный режим валютных паритетов |
| Наличие или отсутствие валютных ограничений, валютный контроль | Регламентация режимов валютных курсов. Межгосударственное регулирование валютных ограничений |
| Национальное регулирование международной валютной ликвидности страны | Межгосударственное регулирование международной валютной ликвидности |
| Регламентация использования международных кредитных средств обращения | Унификация правил использования международных кредитных средств обращения |
| Регламентация международных расчетов страны | Унификация основных форм международных расчетов |
| Режим национального валютного рынка и рынка золота | Режим мировых валютных рынков и рынков золота |
| Национальные органы, регулирующие валютные отношения страны | Международные организации, осуществляющие межгосударственное валютное регулирование |

Таблица 8.2

Структура валютной корзины

| Виды ключевых валют | Удельный вес, % |
|---------------------|-----------------|
| Доллар США | 45 |
| Евро | 29 |
| Фунт стерлингов | 11 |
| Японская иена | 15 |

Разное направление в движении валютных курсов между национальной и иностранной валютами приводит к тому, что повышение курса одной валюты ведет к понижению курса другой (рис. 8.1).

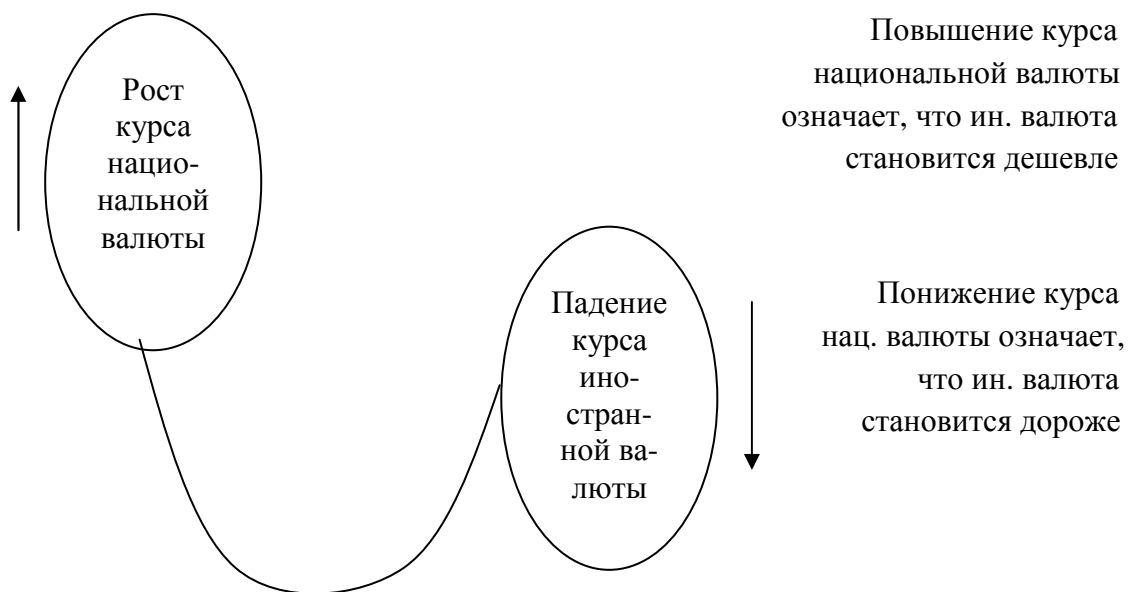


Рис.8.1. Обратная зависимость динамики курсов национальных валют

Увеличение предложения иностранной валюты происходит в результате двух взаимосвязанных процессов: притока иностранной валюты в страну и роста спроса на национальную валюту. Каждый из них определяет особенности динамики единого процесса взаимодействия валют разных стран (рис. 8.2).

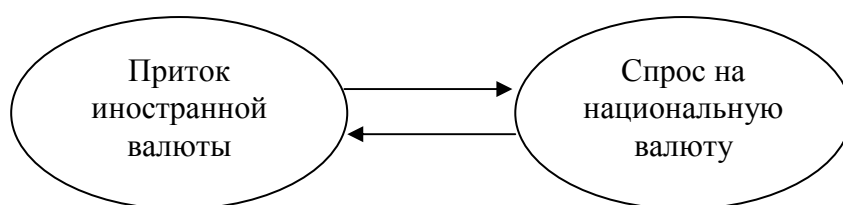


Рис. 8.2. Механизм предложения иностранной валюты

8.4. ТЕСТ

1. Верно ли суждение: «Валютный курс – это цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах другой»?

а) верно; б) неверно.

2. Верно ли, что рынок, на котором обмениваются валюты, называется валютным рынком?

а) верно; б) неверно.

3. Верно ли, что спрос и предложение иностранной валюты на национальном рынке зависят

– во-первых, от импорта и экспорта (напомним: импорт создает спрос на иностранную валюту и предложение национальной, а экспорт – предложение иностранной валюты и спрос на национальную);

– во-вторых, от покупки и продажи финансовых активов (перемещение национальных финансовых активов к зарубежным инвесторам создает спрос на национальную валюту и предложение иностранной, перемещение же зарубежных финансовых активов к национальным инвесторам создает спрос на иностранную валюту и предложение национальной)?

а) верно; б) неверно.

4. Верно ли суждение: «Спрос на доллары представляет собой расходы на покупку долларов; чем выше цена доллара, тем меньше собственных денег страна готова расходовать (наклон кривой отрицателен)»?

а) верно; б) неверно.

5. Верно ли суждение: «Предложение долларов – это доходы от продажи белорусских рублей; чем выше цена доллара, тем более активными будут действия экспортеров, готовых предложить больше продукции на внешний рынок, и инвесторов, готовых продавать иностранные и покупать национальные финансовые активы (наклон кривой положителен)»?

а) верно; б) неверно.

6. Верно ли, что валютный курс является той ценой, которая приводит валютный рынок в состояние равновесия? Механизм его тот же, что и на обычном рынке, но для характеристики изменений используется другая терминология.

а) верно; б) неверно.

7. Верно ли, что повышение курса валюты означает повышение стоимости валюты страны по отношению к стоимости денежных единиц других стран, проявляющееся в том, что за единицу национальной валюты можно приобрести большее количество иностранной валюты?

а) верно; б) неверно.

8. Верно ли, что номинальный обменный курс – это соотношение, в котором обмениваются национальные валюты двух стран?

а) верно; б) неверно.

9. Верно ли, что реальный обменный курс – это соотношение, в котором товары и услуги одной страны обмениваются на товары и услуги другой страны?

а) верно; б) неверно.

10. Верно ли, что если реальный курс национальной валюты растет, то конкурентные позиции страны на мировом рынке ухудшаются:

– экспорт становится дороже, его размеры сокращаются;

– импорт, наоборот, дешевеет, и его размеры растут?

а) верно; б) неверно.

11. Верно ли, что фиксированный валютный курс – это официально установленное соотношение между национальными валютами, допускающее временное отклонение от него в одну или другую сторону не более чем на 2,25 %?

а) верно; б) неверно.

12. Верно ли, что плавающий валютный курс – это курс, свободно изменяющийся под воздействием спроса и предложения?

а) верно; б) неверно.

13. Верно ли, что международная валютная система представляет собой набор правил и законов, которые регулируют обмен валюты одной страны на валюту другой?

а) верно; б) неверно.

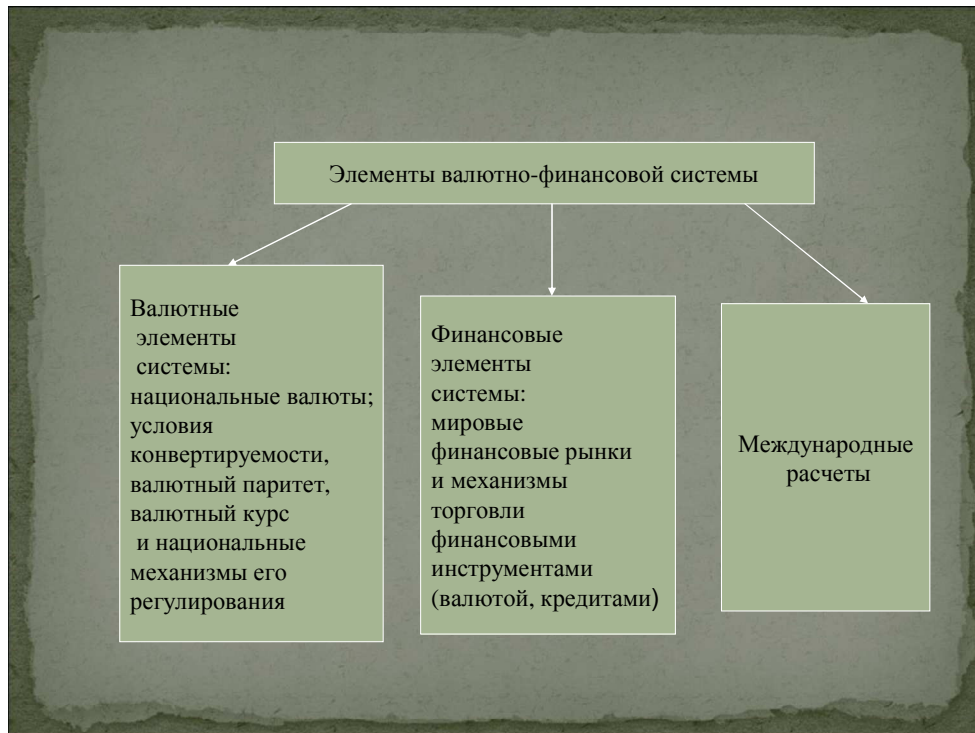
14. Верно ли, что

– золотой стандарт – механизм обмена национальных валют, основанный на установлении фиксированного веса золота, к которому приравнялась бумажная денежная единица страны, и обмене валют на основе соотношений размеров такого золотого обеспечения;

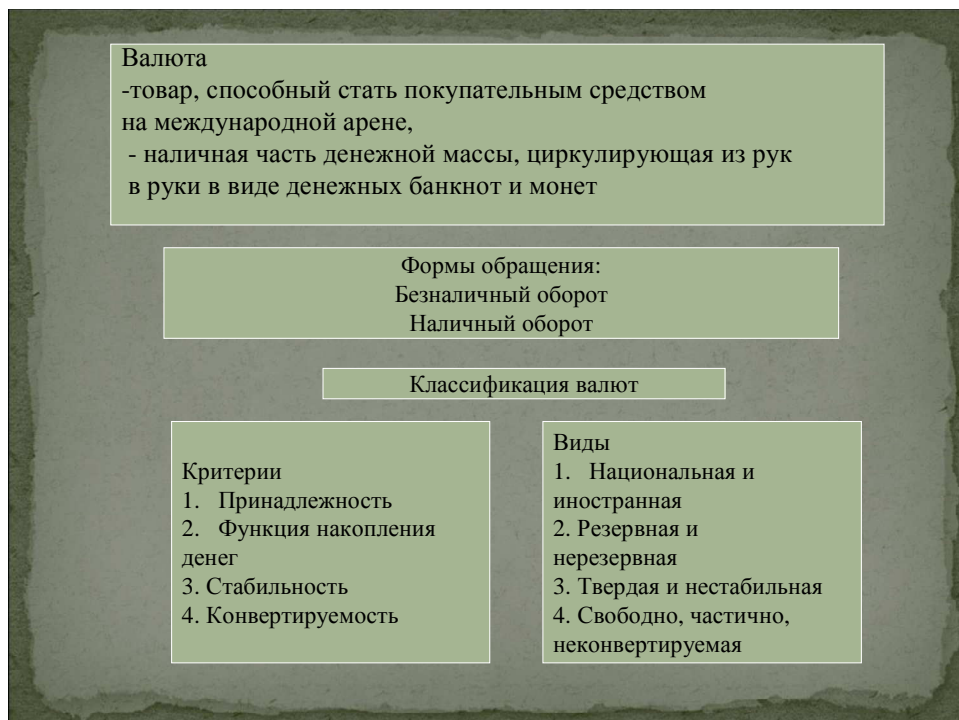
– девальвация национальных валют – официальное уменьшение золотого содержания денежной единицы или понижение курса национальной валюты по отношению к золоту, серебру либо иностранной валюте?

а) верно; б) неверно.

8.5. МУЛЬТИМЕДИЙНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ



Фрагмент слайда 1



Фрагмент слайда 2

8.6. ЛИТЕРАТУРА

1. Гаврилов, В. Валютный рынок РБ: диагностика состояния / В. Гаврилов // Банковский вестник – 2002. – № 13. – С. 6 – 15.
2. Климов, Д. Валютное регулирование в надежде на долгожданную стабилизацию / Д. Климов // Новая экономическая газета. – 2003. – № 67 – 10 с.
3. Основные направления денежно-кредитной политики РБ на 2009 г. / Указ Президента от 29.08.2008. № 460 – [Электронный ресурс]. – 2009. – Режим доступа: http://www.government.by/ru/rus_analytics970.html. – Дата доступа: 04.03.2009.
4. Рудный, К. Валютная политика государства / К. Рудный // Вестник БГЭУ. – 2003. – № 3. – С. 60 – 64.
5. Рудный, К. Валютная политика: становление и развитие / К. Рудный // Финансы. Учет. Аудит. – 2001. – № 10. – С. 24 – 25.
6. Рудный, К. В. Анатомия валютного кризиса / К. В. Рудный // Белорусский экономический журнал. – 2003. – № 3. – С. 113 – 118.
7. Смирнов, В. П. Внешняя торговля России: вопросы стратегического развития / В. П. Смирнов // Внешнеэкономический бюллетень. – 2003. – № 4. – С. 9 – 21.
8. Фигурнова, Н. П. Международная экономика / Н. П. Фигурнова. – М. : Омега-Л, 2005. – 507 с.
9. Экономика: учеб. пособие / под ред. В. Л. Клюни, Н. С. Тихонович. – Минск : Изд-во БГУ, 2007. – 423 с.

9. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ

9.1. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ И ВЫВОДЫ ПО ТЕМЕ

Единство внутреннего и внешнего макроравновесия. Настройка рычагов на оптимальное макроравновесие является сложным и нескончаемым процессом. Его трудности умножаются с переходом к открытой экономике, поскольку он вносит дополнительный параметр оптимального развития – равновесный платежный баланс и его влияние на сам механизм макроравновесия.

В закрытой экономике процесс макроравновесия предполагал продвижение к сбалансированию различных внутренних рынков (внутреннее равновесие). Теперь сбалансированность внутреннего рынка должна выстраиваться с учетом внешнеэкономических условий, которые фиксируются состоянием платежного баланса.

Уравновешенный платежный баланс называют внешним равновесием.

Специфика направлений макроравновесия в открытой экономике заключается в необходимости как внутреннего, так и внешнего равновесия и компромиссе обоих видов равновесия: каждый из них не должен подрывать позиции другого вида равновесия.

Компромисс обоих видов макроравновесия возможен при соблюдении следующих условий:

- развитие внутреннего рынка должно способствовать благоприятному платежному балансу;
- состояние платежного баланса должно цементировать устойчивое сбалансированное развитие страны.

Макроэкономическая политика, совмещающая указанные цели, фактически ориентируется не только на обеспечение как внутреннего, так и внешнего экономического равновесия, но на их совпадение.

Макроэкономическая политика экономического роста политики может быть стратегической и корректирующей [8].

Стратегическая политика подчиняется долгосрочным целям. Она направляет экономику на новую ступень эффективности, продвигает ее к более качественной структуре производства. Стратегическая политика получила название структурной. Иногда ее называют политикой развития. Стратегическую политику стремятся проводить все государства. Она активно и успешно использовалась развитыми странами после Второй мировой войны, способствуя прорыву в конкурентоспособности национального

производства. Страны, шедшие по пути догоняющего развития (послевоенная Япония 50-х и 60-х годов, Китай), активно перестраивали свою хозяйственную структуру, не полагаясь исключительно на позитивную роль «невидимой руки рынка». Они взяли на вооружение структурную политику государства, поскольку стремились сформировать в относительно короткий срок новую структурную базу производства, основанную на прогрессивных технологиях. Задача по совершенствованию уже действующей структурной базы рассматривалась ими как явно недостаточная. Каждая страна искала свои национальные пути к успеху, так как экономическая теория тогда (как, собственно, и по сей день) не располагала теоретическими моделями эффективного экономического роста долгосрочного действия.

Корректирующая политика. Кроме долгосрочных стратегий, каждая страна стремится в наибольшей степени использовать тот потенциал, который уже создан. Живя в рынке с присущей ему самоорганизацией, государство обычно пытается «облагородить» его механизм, предотвратив диспропорциональность. Суть корректирующей политики – стабилизационный результат в краткосрочном периоде.

Считается, что экономика работает в оптимальном режиме при следующих условиях [8]:

- полная занятость, которая тем не менее предусматривает наличие фрикционной безработицы на уровне 3 % в год;
- умеренная инфляция, находящаяся на несколько меньшем уровне, чем 3 % в год;
- годовой бюджетный дефицит, не превышающий 3 % ВВП;
- государственный долг, который не должен превышать 60 % ВВП.

Достижение этих параметров считается признаком сбалансированного внутреннего рынка. Но для того, чтобы сохранить равновесие, необходимы дополнительные усилия. Поэтому к вышеперечисленным индикаторам оптимальности добавляются еще три, которые отражают устойчивость экономического развития:

- устойчивый экономический рост на уровне 3 % в год. Такой уровень позволяет предотвратить угрозы перегрева экономики, возможные при более высоких темпах роста, и в то же время является достаточным для расширенного воспроизводства. Последнее, в свою очередь, требует уровня накоплений в ВВП не менее 10 %;
- разумная социальная политика, препятствующая чрезмерной дифференциации доходов населения, становится гарантом социальной устойчивости;
- равновесное состояние платежного баланса, которое должно формироваться при соблюдении указанных выше требований внутренней сбалансированности экономики.

В хозяйственной практике формирования платежного баланса считается, что его структура оптимальна, когда

- объем золотовалютных резервов достаточен для покрытия расходов по импорту товаров как минимум в течение трех месяцев;
- размер текущих платежей по обслуживанию внешнего долга не превышает 20 % годовых доходов от экспорта.

При расхождении между внутренним и внешним балансом предпочтение отдается усилиям по обеспечению внутренней сбалансированности.

Это связано с двумя обстоятельствами:

- внешняя сбалансированность в условиях рассогласования внутренних рынков устанавливается на позициях, невыгодных для страны. К примеру, при высокой инфляции равновесный платежный баланс потребует от ЦБ расхода запасов валютных резервов. В противном случае неизбежно обесценивание национальной валюты, которое, в свою очередь, подхлестнет дальнейший рост инфляции;

- возможности сбалансирования внутреннего рынка с опорой исключительно на коррекцию платежного баланса весьма ограничены. Такая коррекция помогает стимулировать имеющиеся потенции реального сектора, но не создавать в одночасье новые. Неустойчивость же внутренней экономики сокращает перспективы долгосрочного роста. Кроме того, она постоянно уводит платежный баланс от достигнутого равновесия: слабая конкурентоспособность продукции обрабатывающих отраслей не сделает ее экспортной. Отсутствие привлекательного инвестиционного климата не позволяет закрепить и привлечь новый иностранный бизнес. В результате нестабильность внутреннего рынка снижает валютные притоки и ставит страну перед угрозой дефицитного платежного баланса.

Стабильный внутренний рынок становится надежным якорем, удерживающим направления потоков как внешней торговли, так и капитальных активов, выгодных для страны.

Внутренняя сбалансированность в большей степени цементирует внешнюю сбалансированность по сравнению с обратным воздействием внешнего баланса на внутренний рынок.

Следующим шагом продвижения к намеченным целям является выработка стратегии устойчивого развития, которая обеспечила бы эффективные способы продвижения к поставленной цели и закрепления на благоприятных позициях.

Для решения этого практического вопроса потребовалась специальная имитационная модель сбалансирования экономики. Она и должна показать набор вариантов макрокоррекции, ведущих страну к новому состоя-

нию общего равновесия. При этом важно, чтобы найденное равновесие соответствовало новому, более высокому уровню ВВП.

Новые аспекты макроравновесия при переходе к открытой экономике связаны

- с расширением границ процесса сбалансирования экономики;
- с усложнением содержания (структуры) макроравновесия;
- с изменением величины равновесного ВВП.

Рассмотрим новое качество макроравновесия, приобретенное при переходе к открытой экономике. В этом нам помогут выводы кейнсианской теории о необходимости соблюдения равенства сбережений и инвестиций ($I = S$). Напомним, что кейнсианская модель ориентирована на поиски макроравновесия на основе анализа реального сектора экономики, который отражает динамику товарного рынка. Эти выводы описывали условия макроравновесия в закрытой экономике, которые показывали возможность развиваться без инфляции и безработицы.

В условиях же открытой экономики отступление от указанной формулы не всегда приводит к экономическим деформациям. Теперь формула макроравновесия усложняется, приобретая иной вид.

Для понимания сути новых условий макроравновесия в открытой экономике рассмотрим реакцию рынка на нарушение кейнсианской пропорциональности, когда сбережения превышают инвестиции и, наоборот, когда инвестиционный спрос оказывается выше объема кредитных ресурсов [8].

1) Избыток сбережений в стране ($S > I$) не обязательно приводит к перенакоплению капитала и к дальнейшему спаду. В открытой экономике подобных негативных эффектов может и не произойти. Избыточные сбережения могут устремиться за границу, для чего потребуются обмен национальной валюты на иностранную. Не востребованные внутренним рынком сбережения уйдут из страны в виде оттока иностранной валюты. Это отразится на росте пассивных операций платежного баланса по счетам капитальных активов. Равенство сбережений, оставшихся в стране, и инвестиций восстановится. Однако внутренняя сбалансированность в этом случае достигается на фоне неблагоприятного платежного баланса. Он оказывается под угрозой разрастания пассивных операций по счету движения капитала.

2) Избыток инвестиций ($I > S$) над национальными сбережениями может осуществляться на здоровой неинфляционной основе, если он образовался за счет притока прямых иностранных инвестиций. Такой приток обеспечивают сбережения другой страны, ставшей инвестиционным донором.

Приведенные примеры показывают, что формула внутреннего равновесия ($I = S$), достаточная для закрытой экономики, требует теперь более широкой трактовки. Она должна зафиксировать роль внешнего сектора экономики в ресурсообеспечении хозяйственного развития.

Напомним: во внешнем секторе импорт товаров рассматривается как поглощение иностранцами ВВП страны (утечки из национальной экономики), а экспорт – как прирост ВВП (инъекции в нее). Равенство утечек из экономики (сбережений) и инъекций в нее (инвестиций) должно быть скорректировано с поправками на экспортные и импортные операции.

Равновесие открытой экономики рассчитывается по формуле

$$S + Im = I + X,$$

где Im – величина импорта;

X – величина экспорта.

Включение в анализ величин импорта и экспорта существенно меняет ориентиры страны, стремящейся к макроравновесию. Теперь каждая сторона равенства представлена в виде суммы двух слагаемых. Изменения одного из слагаемых уравнения должны быть скорректированы изменениями других позиций. Допустим, увеличению расходов страны на импорт должен сопутствовать адекватный рост ее экспорта и инвестиций в национальную экономику. Такие же процессы должны происходить при увеличении сберегательного процесса. И наоборот, увеличение инвестиционных расходов и экспорта приводит к росту накоплений в стране, доходов ее граждан, позволяющих себе больше покупок импортных товаров.

Кроме того, в открытой экономике точка макроравновесия, соответствующая определенной величине дохода – или ВВП, меняет свои позиции по сравнению с тем положением, которое она занимала при равенстве инвестиций и сбережений ($I = S$). Она отображает иную величину равновесного ВВП.

Величина вливаний в экономику, обеспечивающих рост ее ВВП, будет определяться суммой инвестиций и экспорта ($I + X$), а утечки доходов из экономики – суммой сбережений и импорта ($S + Im$).

В результате равновесие в открытой экономике (рис. 9.1) возникает не в точке B , которая фиксирует равенство сбережений и инвестиций, а в точке A , соответствующей равенству

$$S + Im = I + X.$$

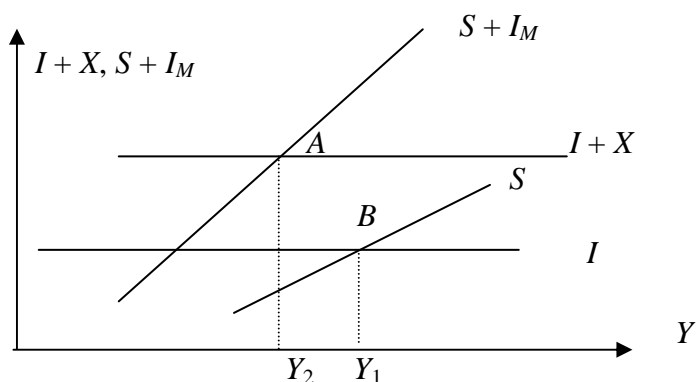


Рис. 9.1. График макроравновесия в открытой экономике (кейнсианская модель) [8, с. 457]

Для прогноза отдаленных последствий от изменений каждого из компонентов уравнения макроравновесия следует использовать их мультипликаторы. В этом случае можно определить эффект взаимодействия различных факторов, допустим, одновременного роста экспорта и импорта, или сбережений и инвестиций. Если страна наращивает свой экспорт, у нее в дальнейшем будет прирастать ВВП. Но часть потенциального прироста будет поглощаться возросшими затратами на импорт. Это происходит потому, что население с ростом своих доходов покупает обычно больше импортных товаров. В результате рост экспорта улучшает состояние торгового баланса, но на величину, меньшую, чем сам прирост экспорта.

Сила мультипликативного воздействия изменения каждого компонента меняет оптимум их сочетания и требует последующего корректирования экономической политики.

Большая открытая экономика, хозяйственный рост которой вызывает серьезное воздействие на развитие других стран, может значительно изменить состояние макроравновесия в малых открытых экономиках. При экономическом росте большой страны равновесие в малых странах может быть достигнуто при более высоком уровне их ВВП. Это произойдет потому, что рост доходов большой страны увеличит ее импорт. Он обернется ростом экспорта для ее партнеров. Страны, включенные в торговые отношения с большой экономикой, получают толчок для экономического роста, так как у них рынок сбыта расширился. Но часть возросшего от экспорта ВВП в малой стране поглотит импорт. Возросший импорт переместит часть сбережений страны иностранному партнеру большой экономики. Теперь уже большая экономика получает новый импульс для развития экспорта. В результате начинает действовать вторичная волна импульсов роста большой экономики на развитие малых открытых экономик [8].

Для изучения темы необходимо повторить содержание категорий «Джей-кривая», «условие Маршалла-Лернера».

Джей-кривая (J-curve) – временное ухудшение торгового баланса в результате снижения реального курса национальной валюты, ведущее к его последующему улучшению [2, с.74].

Условие Маршалла-Лернера заключается в следующем: снижение стоимости национальной валюты (девальвация) приводит к улучшению торгового баланса, если сумма абсолютных значений эластичности национального спроса на импорт и иностранного спроса на национальный экспорт больше единицы [2, с. 71].

График слияния внутреннего и внешнего равновесия. Дж. Кейнс вывел принципы равновесия на основе развития реального сектора. Его последователи – англичанин Дж. Хикс и американский ученый Э. Хансен – сделали попытку расширить модель макроравновесия, включив в нее процессы взаимодействия товарного (*IS*) и денежного рынка (*LM*). Модель *IS-LM* активно используется в исследованиях закономерностей открытой экономики. Но она усложнилась, так как в нее включили еще один аспект экономического равновесия – равновесное состояние платежного баланса страны (*BP*).

IS-LM-BP модель – кейнсианская модель открытой экономики, показывающая такое соотношение уровня дохода и процентной ставки, при котором обеспечивается одновременное равновесие в трех секторах (реальном, денежном и внешнем), которое может достигаться путем отдельного или одновременного использования инструментов государственной экономической политики – бюджетных расходов, регулирования денежной массы и валютного курса [2, с. 208].

Модель *IS-LM-BP* выявляет общие моменты корректирующей политики, которые сегодня взяты на вооружение всеми странами рыночной экономики. Теоретическая модель сбалансирования экономики *IS-LM-BP* построена на логике стабилизационных рыночных механизмов. Она исходит из реалий рыночной среды, обладающей самоорганизацией. Модель пытается дать рецепты стабилизационных экономических рычагов, поэтапно преодолевающих противодействие негативных эффектов рынка.

1) Стабилизационные действия должны направляться в русло сбалансированного экономического роста. Эта непростая задача может быть решена при точном определении условий формирования баланса внутреннего и внешнего равновесия и механизма его поддержания.

2) В модели присутствуют не две, а три кривые, каждая из которых отображает равновесие соответствующего вида рынка.

Для закрытой экономики модель *IS-LM* описывается двумя кривыми: *IS* и *LM*. Для открытой экономики модель оперирует еще одной кривой *BP*, отображающей равновесие платежного баланса, достигнутое при разных уровнях ВВП и процентной ставки (рис. 9.2).

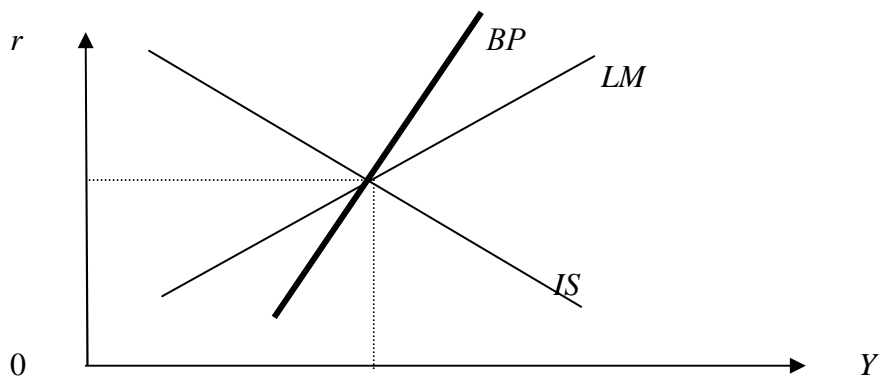


Рис. 9.2. График равновесия в модели *IS-LM-BP* [8, с. 459]

Кривая *IS* в модели открытой экономики показывает равновесие реального сектора, соответствующее различным уровням дохода и процентной ставки. Как уже отмечалось, для открытой экономики равновесие на товарном рынке, описываемое кривой *IS*, учитывает состояние экспорта и импорта страны. Такая кривая является графическим изображением уравнения

$$S + Im = I + X$$

Покажем функциональные зависимости составных частей этого уравнения. Для этого в скобках отобразим переменные, от которых зависят указанные величины. Знак «+» покажет прямую функциональную зависимость, а знак «-» – обратную. Тогда уравнение предстанет в виде

$$S^+(Y) + Im(Y^+, E^+) = I(r^-) + X(E^-),$$

где E – валютный курс.

Сбережения (S) возрастают вместе с доходами страны (Y), импорт (Im) также увеличивается по мере роста благосостояния населения и укрепления курса национальной валюты (E), инвестиции (I) находятся в обратной зависимости от уровня банковского процента (r), а экспорт растет при обесценивании курса национальной валюты (E).

Кривая *LM* в модели открытой экономики показывает ситуацию равновесия спроса на деньги (L) и их предложения (M) при различных комбинациях уровня дохода (Y) и процентной ставки (R). Подобный анализ весьма важен для Центрального банка, который регулирует денежную массу и производит денежную эмиссию. Ответственный за предложение денег ЦБ должен

определиваться в циркулируемой массе денег, соответствующей достигнутому уровню ВВП и желаемой высоте процентных ставок.

Кривая LM графически отображает следующее равенство:

$$Mt(Y^+, E^+) + ML(r^-) = Ms,$$

где Mt – спрос на деньги со стороны товарных сделок;

ML – спрос на деньги со стороны финансовых активов;

Ms – предложение денег.

Спрос на деньги со стороны товарных сделок (Mt) возрастает, если у населения увеличиваются доходы и, соответственно, появляется возможность больше покупать. Укрепление национальной валюты также увеличивает покупательную способность страны: количество покупок возрастает.

Спрос на деньги со стороны финансовых активов (ML) обратно пропорционален динамике банковского процента. Если он понижается, владельцы сбережений забирают деньги со своих счетов для более выгодного размещения сбережений. Владельцы активов предъявляют банкам спрос на свои деньги.

Кривая BP в модели открытой экономики показывает различные комбинации уровня дохода и процентной ставки, при которых платежный баланс находится в равновесии, когда чистый экспорт страны (торговый баланс) уравнивает счет капитальных активов платежного баланса.

Геометрическое расположение точек равновесия платежного баланса при различных комбинациях. Кривая BP отображает следующее равенство:

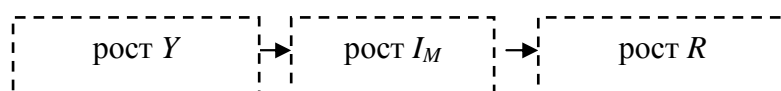
$$X(E^-) - Im(Y^+, E^+) = -KA(r^+),$$

где KA – счет движения капитальных активов.

Экспорт (X) возрастает, когда снижается курс национальной валюты (E), импорт (Im) растет вместе с доходами страны (Y) и с укреплением национальной валюты (E), так как появляется возможность покупать больший объем иностранных товаров. Капитальные активы (KA) напрямую зависят от величины процента, выплачиваемого банками по депозитным счетам, и от разницы между размерами такого процента, действующего в национальной экономике в сравнении с зарубежной. Когда процент по депозитам в стране выше мирового уровня, можно ожидать притока капитала.

Кривая BP , как правило, имеет положительный наклон. Это определяется зависимостью объема импорта от роста доходов страны и реакцией международного капитала на повышение национальных процентных ставок, которое ЦБ вынужден проводить.

События развиваются по следующей схеме:



При фиксированном валютном курсе возросший импорт, сопровождающий увеличение национального дохода, может привести к дефициту торгового баланса ($-X_n$), когда импорт превысит объемы экспорта ($I_M > X$).

На рис. 9.3 зона дефицита платежного баланса находится правее от кривой BP ; зона избытка, соответственно, левее от кривой BP .

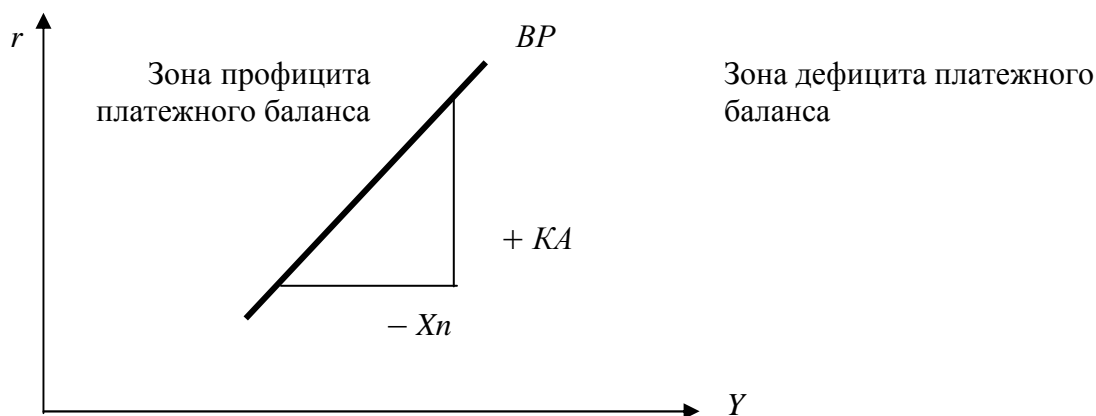


Рис. 9.3. График равновесия платежного баланса

При дефиците торгового баланса ЦБ должен проводить политику дорогих денег, поднимая процентные ставки, чтобы компенсировать недостаток валютных поступлений в страну. В противном случае может произойти нежелательное обесценивание национальной валюты. Более высокий уровень процента укрепит стимулы для притока иностранного капитала. Он обеспечит рост предложения иностранной валюты, снижая давление пассивного торгового баланса.

Однако процесс повышения процентных ставок может и не влить в экономику недостающую валюту. Если в стране отсутствуют остальные условия для развития бизнеса, иностранный капитал может не откликнуться на этот стимул. К таким необходимым условиям относятся

- наличие развитых финансовых рынков;
- либеральный валютный режим со слабыми валютными ограничениями;
- сформированный благоприятный инвестиционный климат.

При отсутствии таких условий иностранный капитал не вольется в страну. Тогда и после повышения процентных ставок платежный баланс останется дефицитным. Он может исчезнуть лишь с обесцениванием национальной валюты и последующим падением доходов внутреннего рынка.

Подобный сценарий событий для стран с неразвитым рынком приводит к потере объемов национального производства. Они неизбежны из-за сокращения емкости внутреннего рынка, а значит, и объема продаж. Предотвратить такую ситуацию могла бы активная политика привлечения иностранных

инвестиций. Но она опирается не только на корректирующие рычаги вроде манипулирования процентными ставками, но и на использование долговременных комплексных программных мер.

Нагрузка на корректирующие рычаги, используемые для уравнивания платежного баланса, зависит от угла наклона кривой BP .

Угол наклона кривой BP определяется

– величиной предельной склонности к импортированию (прямая зависимость);

– степенью международной мобильности капитала и желанием его разместить именно в данной стране (обратная зависимость).

Чем выше доля импорта в каждом приросте дохода, тем больше ложится нагрузка на процентные ставки как на проводника иностранных активов. Необходимость использовать более высокие процентные ставки сделает кривую BP более крутой (рис. 9.4, а).

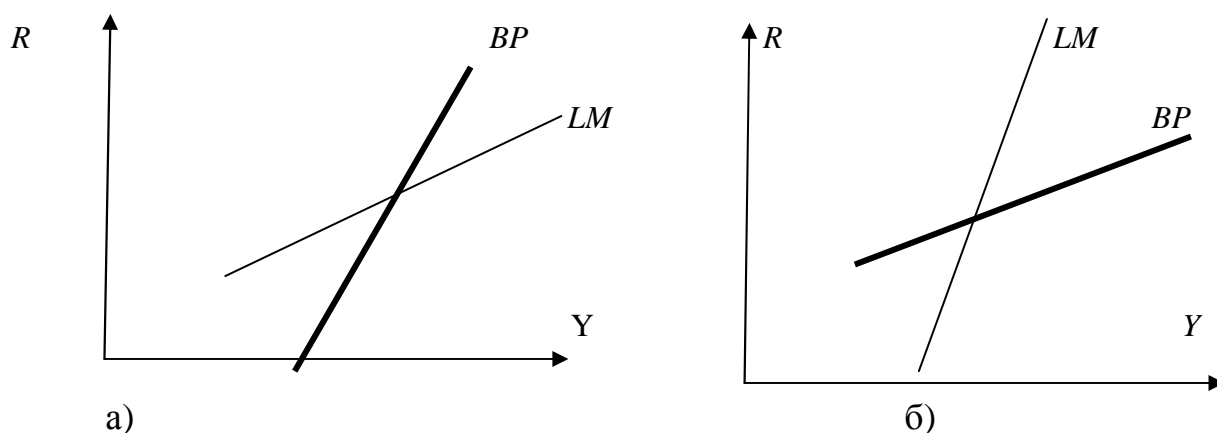


Рис. 9.4 График внешнего баланса в различных условиях притока иностранных активов [8, с. 464]

Примечание: а) при слабой инвестиционной привлекательности страны и низкой мобильности международного капитала; б) при высокой привлекательности национального рынка и высокой мобильности международного капитала.

Когда иностранный капитал откликается на незначительное повышение процентных ставок, приводя свои активы в страну (рис. 9.4, б), кривая BP либо будет полой, либо расположится ниже кривой LM .

Такое соотношение кривых BP и LM отражает ситуацию, когда иностранный капитал в большей мере, чем национальный, откликается на повышение процентных ставок.

При отсутствии значительных возможностей привлечь иностранные активы в страну (рис. 9.4, а) кривая BP станет либо относительно крутой, либо располагаться выше кривой LM . При таком расположении указанных

кривых изменение процентных ставок оказывается достаточным для национальных участников рынка, но не для притока иностранных активов. Для последнего необходимы более высокие ставки.

В стране с неблагоприятным инвестиционным климатом нагрузка на процентные ставки как на привлекательное средство для притока иностранных активов становится намного более существенной. Кривая BP в этом случае будет крутой.

Графическая интерпретация расхождения внутреннего и внешнего равновесия баланса. Государство и ЦБ, не полагаясь на автоматизм «невидимой руки» рынка, пытаются использовать собственные экономические рычаги с тем, чтобы приблизиться к слиянию внешнего и внутреннего баланса. Применяются инструменты бюджетной политики, воздействие на предложение денег и изменение валютного курса. Для экономической коррекции бывает достаточно использовать один из названных инструментов, однако возможно и их комплексное применение.

При хозяйственной коррекции необходим график расхождения внутреннего и внешнего равновесия. Он облегчает ориентацию в использовании рычагов коррекции, выбора ее типа.

Прежде всего, определяется положение кривой равновесного платежного баланса. Кривая BP разбивает изображаемое поле на две зоны:

- зона справа от кривой BP отвечает ситуации дефицита платежного баланса;
- зона слева от кривой BP характеризует область профицита платежного баланса.

Затем определяется точка пересечения $IS = LM$, отображающая равновесие внутренних рынков.

Рассмотрим, как указанный график совместного равновесия может помочь политике, направленной на погашение дефицита платежного баланса.

На рис. 9.5 внутреннее равновесие $IS = LM$ достигается в точке O . Она расположена правее кривой BP , в зоне дефицита платежного баланса. Дефицит будет составлять величину, равную $Y_1 - Y_2$. Стремление к совместному внутреннему и внешнему равновесию (точка A) потребует повышения ставки процента на величину, равную $r_3 - r_1$.

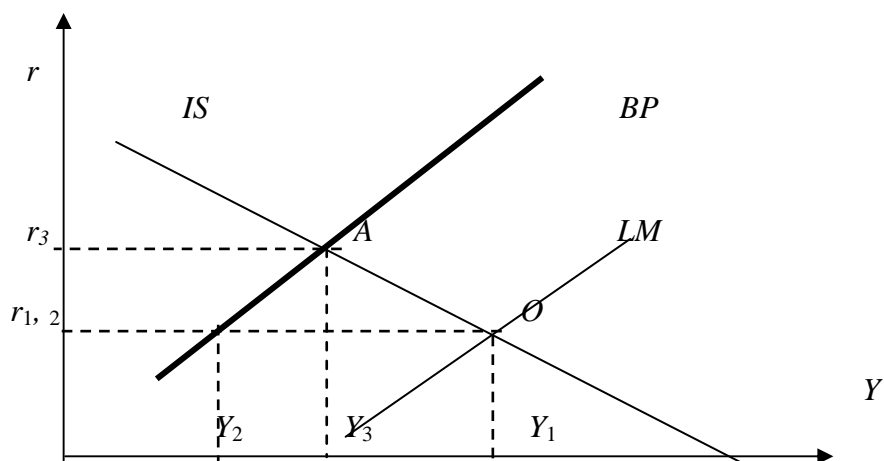


Рисунок 9.5. График дефицита платежного баланса при равновесии внутренних рынков

Макроэкономическая коррекция при фиксированном валютном курсе. В описываемой модели фиксированный валютный курс не является абсолютно «замороженным». Подобная сверхжесткая фиксация валютного курса противоречит меняющимся пропорциям мирового рынка. Сегодня курс считается фиксированным при временном отклонении в одну и другую сторону не более чем на 2,25 % [8, с.466].

При большем отрицательном отклонении Центральный банк гасит угрозы девальвации национальной валюты, прибегая к валютным интервенциям, продавая иностранную валюту на валютном рынке. При положительном отклонении ЦБ использует обратные действия: не продает, а покупает иностранную валюту. Такой способ сохранения достигнутого (фиксированного) уровня курса национальной валюты и предусматривает модель *IS-LM-BP*.

Особенности макрокоррекции экономики страны, испытывающей трудности в привлечении иностранного капитала, проявляются в том, что бюджетная политика должна придать импульс изменениям хозяйственных пропорций и заставить затем работать рыночные силы на единство внутреннего и внешнего баланса экономики.

Сценарий событий сбалансирования экономики состоит из двух последовательных действий:

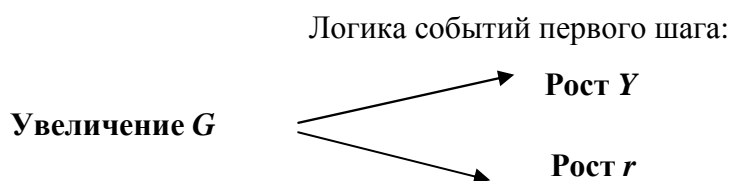
- использование рычагов бюджетной политики;
- самонастройка рыночных сил в заданном направлении. Самонастройка обычно проходит поэтапно, переходя от одного состояния к другому. Каждое состояние фиксирует определенную реакцию на проводимую бюджетную политику.

Рассмотрим логическую последовательность изменения хозяйственной среды в результате бюджетной политики (политика бюджетных расхо-

дов и налоговая политика) в пошаговом режиме. Политика увеличения государственных расходов при стимулировании производства следующая.

1) Бюджетная политика стимулирует производство, активизируя совокупный спрос. Для этой цели государство расширяет объем своих закупок. При увеличении государственных расходов (прирост G) возрастают доходы у продавцов товаров, на которые государство предъявило спрос. Продавцы получают возможность закупать новые товары. Емкость внутреннего рынка расширяется, способствуя росту предложения и ВВП (прирост Y).

Но обратной стороной этого позитивного процесса становится повышение уровня банковского процента (прирост r), что, естественно, станет угнетать инвестиционный процесс и тормозить в дальнейшем рост ВВП.



На графике кривых IS-LM-BP (рис. 9.6) такую ситуацию характеризует новая кривая IS_2 , которая располагается выше первоначальной IS_1 . Новому внутреннему равновесию ($IS = LM$), которое сформируется благодаря приросту государственных закупок, будет соответствовать прирост дохода в объеме $Y_2 - Y_1$ и прирост процентной ставки в размере $r_2 - r_1$.

2) Второй шаг связан с изменениями в платежном балансе, вызванном ростом дохода и процентных ставок. Меняются величина валютных потоков и соотношение счетов торгового баланса и счета движения капиталов.

Изменения в счете движения капиталов могут вызываться притоком иностранного капитала, который активизируется за счет повышения процентных ставок в стране. Однако такой процесс возможен, если процентные ставки превысят мировой уровень. Кроме того, для притока иностранного капитала должны выполняться следующие условия:

- наличие избытка международного капитала, жаждущего выгодного размещения;
- достаточный уровень инвестиционной привлекательности страны, гарантирующей растущие доходы прибывшему иностранному капиталу.

При отсутствии этих условий мировой капитал не станет реагировать на повышение процентных ставок в стране. Национальный же капитал на повышение процентных ставок своего внутреннего рынка обязательно среагирует: он сократит свою инвестиционную активность, а часть национальных капиталов устремится на зарубежные рынки, в зоны с более благоприятными условиями для бизнеса. В результате столь разного поведения иностран-

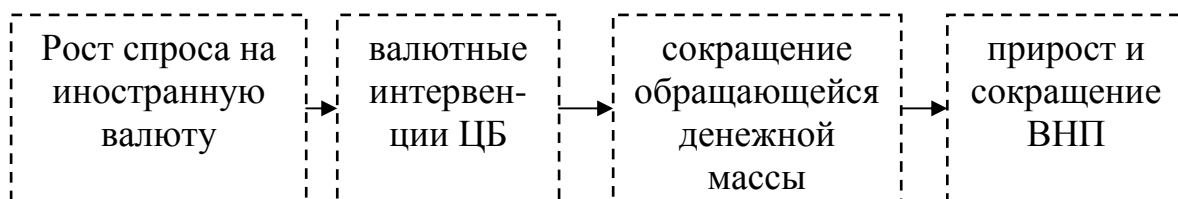
ного и отечественного капитала возникает напряжение счета движения капиталов. Появляется серьезная угроза дефицита счета капитальных активов.

Изменения в счете торгового баланса оказываются малодейственными, так как рост доходов населения приводит к увеличению импортных закупок, и создается угроза дефицита торгового баланса.

Логика событий второго шага – рост Im и отсутствие возможностей обеспечить рост KA .

3) Третий шаг связан с изменениями на денежном рынке. Импортёры и те, кто вывозит национальный капитал, предъявляют спрос на иностранную валюту, которую они обменивают на национальные деньги. В результате из арсеналов внутреннего рынка изымается часть национальной денежной массы, что ведет к дальнейшему росту процентной ставки и гасит часть потенциалов роста ВВП. Во избежание обесценивания национальной валюты из-за повышенного спроса на иностранную валюту Центральному банку приходится проводить валютные интервенции. Он эмиссирует на продажу иностранную валюту из своих резервов.

Логика событий третьего шага:



На графике кривых IS , LM и BP сокращение обращающейся денежной массы отображает новая кривая LM_2 , которая располагается выше и слева от первоначальной кривой LM_1 (рис. 9.6).

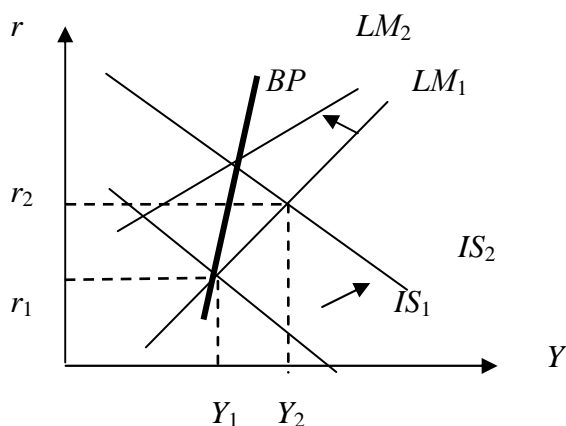


Рис. 9.6. График кривых IS , LM и BP в условиях бюджетной политики при фиксированном валютном курсе и отсутствии притока иностранных капиталов [8, с. 469]

Результаты корректирующей бюджетной политики по балансированию экономики в условиях фиксированного курса и незначительного притока иностранных активов:

- отсутствие роста ВВП и занятости;
- значительное повышение уровня банковского процента. Он получает двойной толчок, затормозив инвестиционный процесс;
- сокращение резервов иностранной валюты у ЦБ, вынужденного проводить валютные интервенции.

Это означает, что при данных условиях бюджетная политика не достигает цели. К тому же она будет наталкиваться на серьезные ограничения из-за ее привязки к валютным резервам ЦБ. При повторном использовании рычагов бюджетной политики валютные резервы будут сокращаться и в конце концов исчерпаются.

Данные выводы применимы исключительно к корректирующей бюджетной политике.

Структурная же политика, носящая стратегический, долговременный характер, не может не использовать государственные расходы для ускоренной модернизации национального производства. Но ее положительного эффекта можно ожидать не в самые ближайшие сроки, а в перспективе, когда внутренний рынок наполнится продукцией обновленного конкурентного производства.

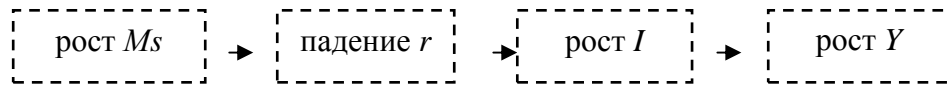
Снижение налогового бремени так же, как и увеличение государственных расходов, сдвигает кривую IS вверх и вправо. При этом увеличиваются национальный доход и банковский процент. Но последствия для инвестиционного процесса здесь будут иные по сравнению с политикой стимулирования экономики посредством роста государственных расходов.

Несмотря на давление в сторону повышения, которое испытывает банковский процент, инвестиционный процесс за счет снижения налогового бремени получает новый импульс. В результате исход бюджетной политики может выглядеть достаточно оптимистично. Достижение единства внутреннего и внешнего баланса окажется возможным при росте ВВП и занятости.

Однако рычаг стимулирующей бюджетной политики, связанной со снижением тяжести налогового бремени, нельзя использовать непрерывно. Он носит временный характер, поскольку снижать налоги постоянно невозможно.

Денежно-кредитная политика. Если ЦБ использует стимулирующую кредитно-денежную политику, увеличивается предложение денег (прирост M_s), что сдвигает кривую LM вниз. Образуется новая кривая LM_2 (рис. 9.7). Увеличение предложения денег становится импульсом, исходящим от ЦБ. Этот импульс и характеризует суть первого шага, определяющего цепь последующих рыночных событий.

Логика событий первого шага:



Увеличение денежной массы влечет за собой снижение уровня банковского процента, активизацию инвестиционного процесса и рост ВВП. Этот импульс денежного рынка приводит к новым событиям в экономической жизни, относящимся ко второму шагу последующих изменений.

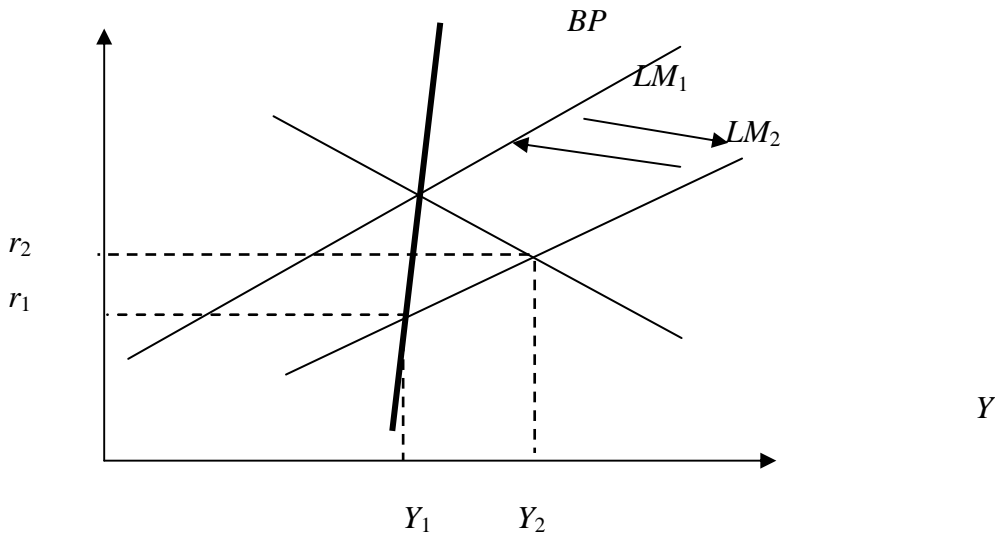
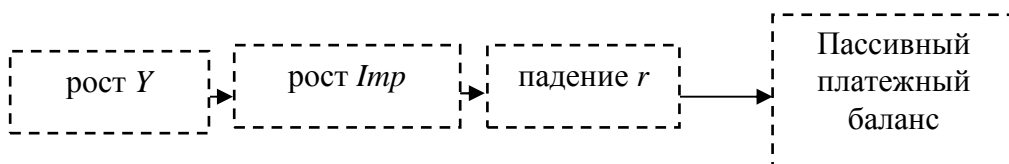


Рис. 9.7. График результатов стимулирующей кредитно-денежной политики при фиксированном валютном курсе [8, с.472]

Второй шаг связан с реакцией платежного баланса на созданную Центральным банком ситуацию. Платежный баланс становится пассивным в результате роста импорта и оттока капитала с депозитных счетов.

Импорт растет вместе с доходами населения, сопутствующими росту ВВП. Отток же капитала возможен, если процентные ставки ниже мирового уровня. Хранить деньги в национальных банках страны становится невыгодным.

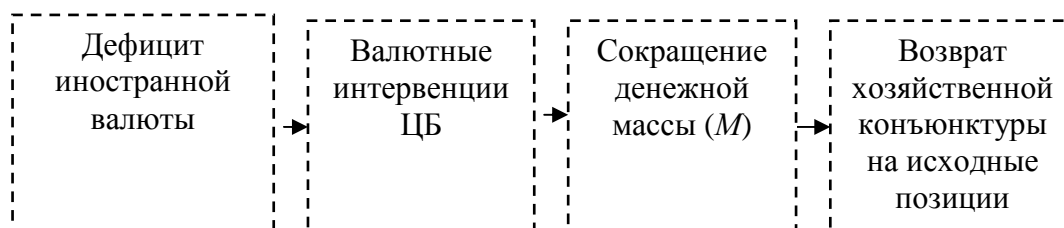
Логика событий второго шага:



Третий шаг связан с реакцией Центрального банка на пассивное состояние платежного баланса, который сопровождается дефицитом иностранной валюты. Импортёры и владельцы активов, стремящихся за рубеж, предъявляют на нее повышенный спрос. ЦБ, стремясь удержать национальную валюту от обесценивания, вынужден прибегать к валютным интервенциям. Продажа валюты импортёрам и владельцам активов изымает из рынка часть обращающейся денежной массы, так как ЦБ в обмен на валюту получит национальные деньги. Для обслуживания рыночных субъектов, работающих на внутреннем рынке, будет представлена меньшая масса обращающихся денег. Такую ситуацию изобразит сдвиг кривой LM влево и вверх. Произойдет возврат кривой LM_2 на прежние позиции кривой LM_1 (на рис. 9.2 этот процесс показан стрелкой, идущей влево).

Предложение денег уменьшается, и денежный рынок возвращается на исходные позиции: восстановится прежний уровень процентной ставки, национального дохода и платежного баланса.

Логика событий третьего шага:



Теперь можно подвести общие итоги эффективности кредитно-денежной политики при фиксированном валютном курсе при сбалансировании экономики.

Кредитно-денежная политика в условиях фиксированного валютного курса оказывается малоэффективной: экономика пробуксовывает, не достигая желаемого сбалансированного роста [8, с. 473].

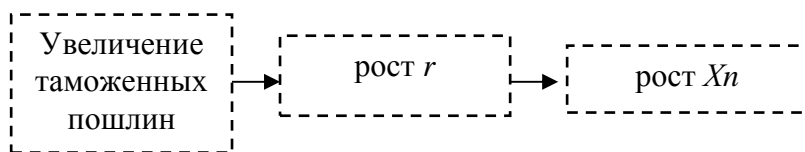
Выходом из создавшейся ситуации может стать изменение курса национальной валюты путем ее девальвации или ревальвации. Девальвация приводит к росту экспорта и росту ВВП. Ревальвация дает обратные результаты, но уменьшает потери страны от внешнеторговых операций.

Внешнеторговая экспансия. Протекционистское направление внешнеторговой политики может существенно повлиять как на внутреннее, так и на внешнее макроравновесие. Рассмотрим, как будут поэтапно разворачиваться события при повышении таможенных пошлин на импорт.

С введением таможенных пошлин повышаются внутренние цены на импортные товары, а затем и на отечественные, так как возрастают цены на импортное сырье и комплектующие изделия. Инфляционный импульс

неизбежно приводит к увеличению процентных ставок, поскольку банковский процент должен покрывать инфляционную составляющую.

Логика событий первого шага:

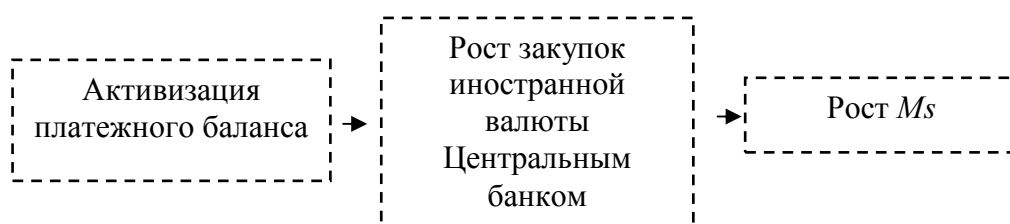


Второй шаг связан с последствиями этих событий для платежного баланса, у которого как счет текущих операций, так и счет движения капиталов займут более активные позиции.

Счет текущих операций отразит возросший чистый экспорт. Это укрепит торговый баланс. Повышение же процентных ставок над мировым уровнем активизирует счет движения капиталов. Он отразит приток капитальных активов, а значит, и приток иностранной валюты. Это говорит о том, что рыночные силы по обоим счетам действуют в сторону укрепления национальной валюты.

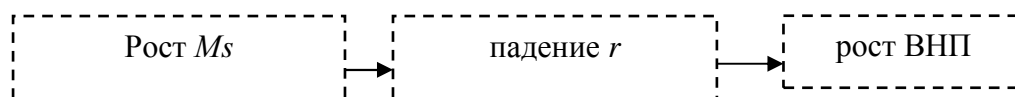
Если укрепление национальной валюты нежелательно из-за ущемления интересов экспортеров, ЦБ противодействует этому процессу. ЦБ вынужден скупать иностранную валюту, увеличив тем самым свои валютные резервы. Последствиями такого действия становится, во-первых, фиксация курса национальной валюты и, во-вторых, увеличение в обращении денежной массы.

Логика событий второго шага:



Шаг третий связан с последующим падением процентной ставки и, соответственно, с ростом ВВП. Внешнее и внутреннее равновесия достигаются при растущем национальном доходе.

Логика событий третьего шага:



Внешнеторговая протекционистская политика в условиях фиксированного курса оказывается достаточно эффективной. Она достигает единства внутреннего и внешнего равновесия при росте дохода. Однако протекционистская политика сегодня все в большей степени ограничивается международными соглашениями. Правила ВТО установили пределы ставок таможенных пошлин для стран-участниц организации в размере 3,8 %. [8, с. 474].

Особенности макрокоррекции в стране с привлекательным инвестиционным климатом. Описываемые ниже ситуации характерны для стран, добившихся благоприятных условий для международного инвестирования, но придерживающихся режима фиксированного курса национальной валюты. К ним можно отнести развитые страны периода действия Бреттон-Вудских соглашений. В настоящее время они переключились на использование более гибких курсов. Но все же в критических ситуациях эти страны прибегают к операциям на валютном рынке, стремясь сохранить курс на прежнем уровне. Поэтому и для развитых стран, особенно тех, кто избрал для себя режим управляемого плавания, анализ макрокоррекции при фиксированном курсе находит практическое применение.

Бюджетная политика. Первый шаг стимулирующей бюджетной политики, сдвигая кривую IS_1 , вправо на уровень IS_2 , приводит к росту дохода ($Y_2 - Y_1$) и процентной ставки ($R_2 - R_1$), что отображено на рис. 9.8.

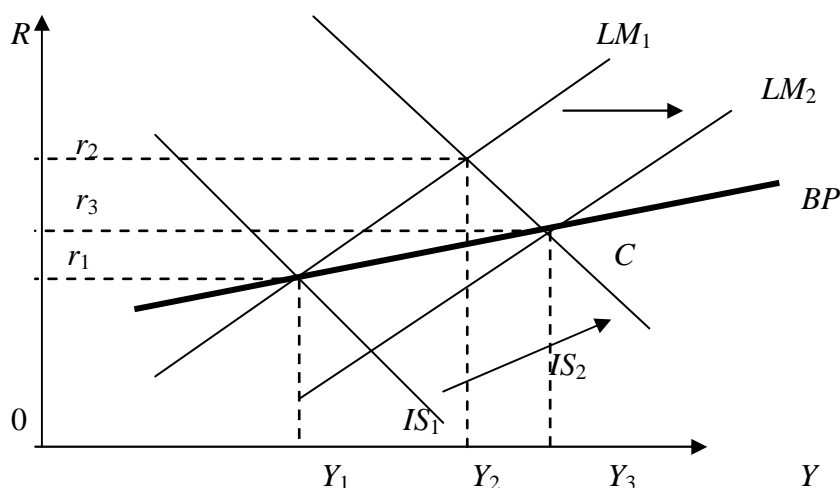


Рис. 9.8. График бюджетной политики в условиях притока иностранного капитала [8, с. 477]

Второй шаг связывается с изменениями в счетах платежного баланса:

- рост доходов вызывает увеличение импорта и способствует усилению пассивных операций платежного баланса;
- рост процентной ставки, если он превысил ее мировой уровень, стимулирует приток иностранного капитала. Если в стране обеспечена вы-

сокая привлекательность национального рынка, незначительное повышение процентной ставки может повлечь за собой существенный приток капитала. В этом случае приток валюты по счету капитальных активов перекроет пассивный торговый баланс, и платежный баланс станет положительным.

Третий шаг связан с усилиями ЦБ по уравниванию платежного баланса. При гибком валютном курсе в условиях положительного платежного баланса национальная валюта обязательно бы укрепилась. Для экспортеров такой поворот событий означал бы потерю части своих доходов. Предотвращая этот нежелательный результат, ЦБ искусственно снижает курс собственной валюты, для чего покупает иностранную, пополняя свои резервы валют.

В результате подобных действий денежный рынок получает новый приток денег (кривая LM_1 переместится на позиции LM_2), уменьшая процентную ставку ($R_2 - R_3$). В итоге денежный рынок выходит на уровень процентной ставки, обеспечивающий равновесие платежного баланса (точка C), а национальный доход получит дополнительный прирост ($Y_2 - Y_3$).

При фиксированном валютном курсе и привлекательном для иностранцев инвестиционном климате стимулирующая бюджетная политика достаточно эффективна, т. к. она способствует умножению ВВП и привлекает дополнительные ресурсы роста, которыми национальная экономика не располагает.

Следование такой политике дает больший эффект именно при достижении благоприятного инвестиционного климата, а не в условиях, которые иностранный инвестор считает неприемлемыми.

Кредитно-денежная политика. Стимулирующая кредитно-денежная политика способствует росту ВВП, и при этом увеличивается объем импорта. Она одновременно ведет к понижению уровня банковского процента и вызывает по этой причине отток капитальных активов. Ситуация оказывается аналогичной той, которая характерна для страны с непривлекательным инвестиционным климатом. Но разница все же имеется. В данном случае масштабы оттока капитала из страны могут быть значительно большими. Значит, возможен и больший размер дефицита платежного баланса. Причины разросшихся угроз дефицита платежного баланса со стороны международного спекулятивного финансового капитала заключаются в следующем. Страна с привлекательным инвестиционным климатом притягивает большие объемы капитала, в т. ч. и очень подвижный спекулятивный финансовый капитал. Массированные потоки капитала при благоприятной ситуации приходят в страну и столь же массовым порядком уходят из нее при понижении уровня банковского процента. Счет капитальных активов сразу может стать бедственно пассивным.

На неразвитых рынках спекулятивный финансовый капитал зачастую административно ограничивается по причине опасений обвала национальной валюты. Такой обвал может быть спровоцирован ажиотажным бегством капитала из страны.

Кредитно-денежная коррекция в условиях фиксированного курса национальной валюты оказывается неэффективной. Она не способна задействовать скрытые возможности роста ВВП. Более того, она растрчивает явные резервы дальнейшего развития, теряя как капитальные активы, так и валютные резервы, что ослабляет устойчивость экономики.

Внешнеторговая политика, направленная на ограничение импорта, всегда приводит к росту чистого экспорта, увеличению дохода и процентной ставки. Возросшая процентная ставка становится магнитом для притока капитальных активов. В случае инвестиционной привлекательности страны приток иностранного капитала будет ощутимо выше. Поэтому здесь те же самые действия ограничения импорта дадут значительно больший прирост активного сальдо платежного баланса. ЦБ, удерживая валютный курс, в этих условиях вынужден производить более массивные закупки иностранной валюты, что наполнит денежный рынок дополнительным предложением денежной массы.

В практической деятельности используется обычно не один какой-либо вид макрокоррекции, а целый комплекс. Это происходит не только по причине, обуславливающей целесообразность одновременного использования различных инструментов сбалансирования экономики. Различные ведомства, отвечающие за свой участок работы по стабилизации рынка, обладают известной автономностью в своих действиях. Каждое из них реагирует на изменения в хозяйственной конъюнктуре и использует свой арсенал стабилизационных инструментов. В результате этого бюджетное и кредитно-денежное направления макроэкономической коррекции реализуются параллельно.

Такие реалии хозяйственной жизни, естественно, потребовали обозначить эффективные способы комплексной политики, предполагающей сочетание бюджетных и кредитно-денежных направлений.

Комплексная политика должна обеспечить наибольший эффект в использовании каждого направления экономической коррекции и оптимальное сочетание используемых регуляторов.

Как заставить работать различные экономические рычаги сбалансирования экономики, в каком сочетании и последовательности – эти проблемы чрезвычайно важны для выработки эффективной экономической политики.

Экономическая теория попыталась найти решение столь важных проблем. Канадский ученый Роберт Манделл в начале 1960-х годов, работая в МВФ, совместно с английским экономистом Джоном Флемингом обосновал принципы корректировки открытой экономики применительно к режиму фиксированного валютного курса в условиях международной мобильности капитала. В это время режим фиксированного курса действовал на основе Бреттон-Вудских соглашений (табл. 9.1).

Принципы корректировки были обозначены с учетом наклонов всех кривых равновесия: *IS, LM, BP*. Р. Манделл разбил возможные деформации в экономике, сопутствующие ее несбалансированности, на 4 варианта и продемонстрировал зоны указанных деформаций на графике кривых внутреннего и внешнего равновесия. Для каждой зоны он описывал виды угроз несбалансированности и показывал, в каком направлении должны использоваться как монетарная, так и фискальная (бюджетная) политика.

Успешное применение многими странами мира приведенных рекомендаций было высоко оценено, и в 1999 году Р. Манделл стал лауреатом Нобелевской премии по экономике [2, с.480].

Остановимся на содержании терминов, включенных в программу курса.

Модель Манделла-Флеминга – модель целенаправленной корректировки открытой экономики, показывающая механизм одновременного достижения внутреннего и внешнего баланса путем использования инструментов денежной и бюджетной политики в условиях различной политики в отношении в отношении международного движения капитала [2, с. 240].

Диаграмма Тревора Суона показывает сочетания абсорбции валютного курса, при которых торговый баланс и внутренний баланс находятся в равновесии. Она позволяет определить приоритетные экономические проблемы, комбинацию инструментов экономической политики, которую надо использовать для достижения баланса, и структурно правильный уровень валютного курса [2, с.271].

Правило Тинбергена гласит: для достижения определенного количества экономических целей необходимо использовать такое же или большее количество инструментов макроэкономической политики. При фиксированном валютном курсе бюджетная политика считается более эффективной для достижения внутреннего баланса, а денежная – для внешнего [2, с.271].

Политика изменения расходов – экономическая политика управления спросом, предусматривающая маневрирование инструментами денежной и бюджетной политики в целях достижения макроэкономического баланса [2, с. 235].

Политика переключения расходов – экономическая политика управления спросом, предусматривающая маневрирование валютным курсом для переключения расходов между иностранными и национальными товарами с целью достижения макроэкономического баланса [2, с. 235].

Макроэкономическая коррекция при плавающем валютном курсе. Бюджетная политика. Бюджетная политика нацелена на увеличение ВВП. Увеличение государственных расходов или снижение налогов приводит в действие рыночные силы, которые разворачивают последующие события по типичному сценарию.

Первый шаг. Стимулирующая бюджетная политика увеличивает совокупный спрос, передвигая кривую IS_1 вправо до положения IS_2 , что вызовет увеличение дохода ($Y_2 - Y_1$) и процентной ставки ($r_2 - r_1$) (рис. 9.9).

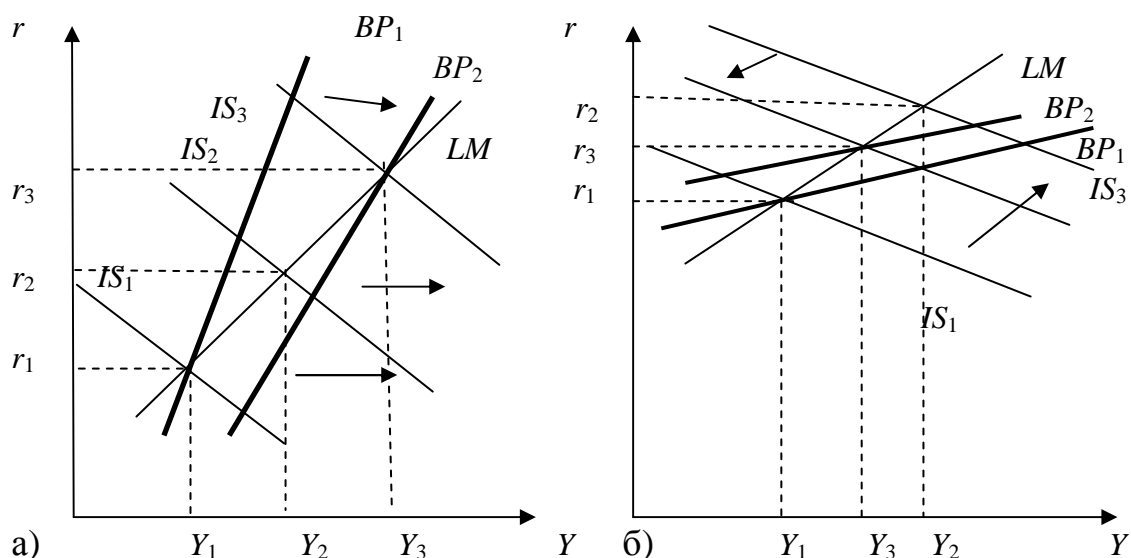


Рис. 9.9. Графики результатов стимулирующей бюджетной политики в условиях плавающего валютного курса [8, с.484]:

а) страна с непривлекательным рынком б) страна с привлекательным рынком

Логика событий первого шага:



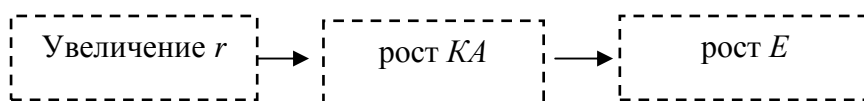
Второй шаг. Рост процентной ставки сразу приведет к повышению курса национальной валюты (рост E). Но может действовать и фактор, противостоящий этому процессу: разрастание импортных закупок (Imp), которое обычно сопутствует росту доходов. Увеличение импорта ведет

к нагнетанию пассивных операций платежного баланса и давит национальный курс валюты в сторону понижения (падение E).

Результат зависит от мощности притока капитала, воодушевленного ростом процентных ставок и от увеличения объемов импортных закупок.

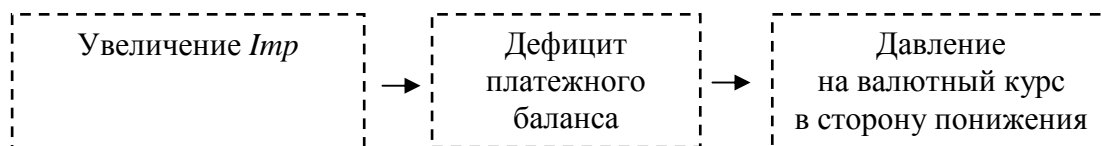
Если национальный рынок расценивается иностранным капиталом как достаточно привлекательный, небольшой прирост процентной ставки обеспечит мощный прилив капитальных активов и, соответственно, иностранной валюты. Он может перекрыть или уравновесить пассивные операции платежного баланса, связанные с ростом импорта.

Логика событий второго шага для страны с привлекательным рынком:



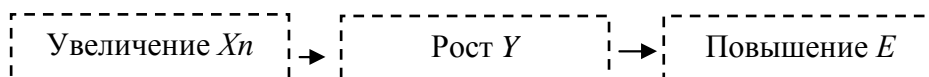
Когда же национальный рынок остается непривлекательным для иностранного капитала, он не сможет привлечь капитальные активы даже более высокими процентными ставками. Часть же отечественного капитала может вывозиться на более привлекательные рынки. На таком фоне возросший объем импорта приводит к оттоку валюты из страны. При недостатке притока валюты возникает угроза дефицита платежного баланса.

Логика событий второго шага в стране с непривлекательным рынком:



Третий шаг связан с реакцией плавающего валютного курса на изменения в платежном балансе. При обесценивании национальной валюты в случае недостаточности притока иностранного капитала произойдет активизация экспортных операций. Такую ситуацию отобразит новая кривая IS_3 . Рост экспорта приводит к последующему приросту дохода ($Y_3 - Y_2$) и одновременно к повышению курса национальной валюты. Этот процесс будет происходить до тех пор, пока платежный баланс не выровняется и не будет обеспечено единство внутреннего и внешнего равновесия.

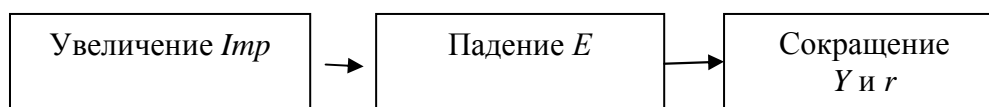
Логика событий третьего шага для непривлекательного рынка:



Когда страна притягательна для иностранных инвесторов, приток капитальных активов повысит курс национальной валюты. Но затем начинают действовать рыночные механизмы, которые давят на валютный курс в сто-

рону понижения. Их движущей силой становится возросший импорт, который сделался более выгодным при всплеске национальной валюты. Вместе с импортом растут и пассивные операции платежного баланса. Одновременно сокращаются ВВП и процентные ставки. Этот процесс будет продолжаться до тех пор, пока сохраняется активное сальдо платежного баланса.

Логика событий третьего шага для привлекательного рынка:



Таким образом, результаты стимулирующей бюджетной политики при плавающем курсе национальной валюты будут различаться в зависимости от степени инвестиционной привлекательности страны (табл. 9.2).

Кредитно-денежная политика. Модель *IS-LM-BP* прорисовывает ряд событий, сопровождающих политику дешевых денег Центральный банк, стремясь удешевить кредитные ресурсы, расширяет предложение денег. Это мероприятие задумано для последующей активизации инвестиционного процесса и роста ВВП.

Рассчитывать на успех заданного импульса развития экономики можно только в том случае, если он проникает в хозяйственную среду с беспрепятственным действием рыночных сил. В условиях, когда рыночный механизм еще недостаточно сформирован, политика дешевых денег не приводит к желаемым результатам. Более того, в условиях высокой инфляции подобная политика дает негативный эффект. Денежный капитал тогда резко обесценивается, не обеспечив отдачу от капиталовложений. Инвестиционный процесс замирает, ВВП теряет темпы роста, а в худшем случае – падает.

Анализ механизма саморегуляции рынка при политике дешевых денег в рамках модели *IS-LM-BP* приложим исключительно к жизнедеятельности здоровой хозяйственной среды. Это обстоятельство следует всегда иметь в виду.

Кредитно-денежная политика, малоэффективная при фиксированном курсе национальной валюты, становится весьма полезной, когда действует режим плавающего курса. Ее эффективность возрастает по мере того, как страна продвигается в формировании привлекательного инвестиционного климата.

Рассмотрим последовательно процесс самонастройки рыночного механизма, направленного на сбалансирование экономики в условиях плавающего валютного курса, когда экономике задан импульс дополнительным предложением денег.

Первый шаг связан с краткосрочным эффектом политики дешевых денег. Он выражается в снижении процентной ставки ($r_1 - r_2$) и увеличении дохода ($Y_2 - Y_1$), сопровождающих увеличение денежной массы M_S (сдвиг вправо и вниз кривой LM , которая займет позицию LM_2), (рис. 9.10).

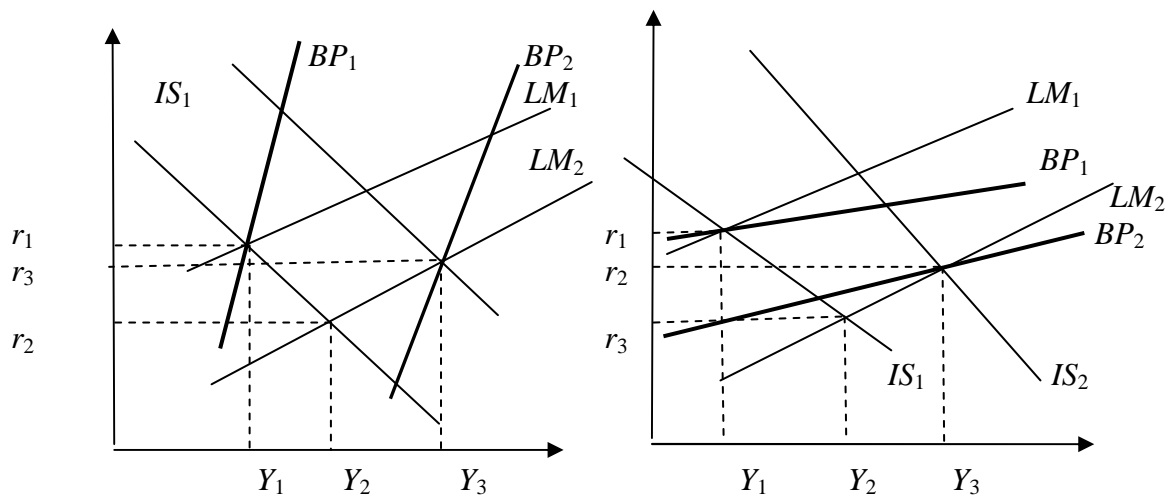
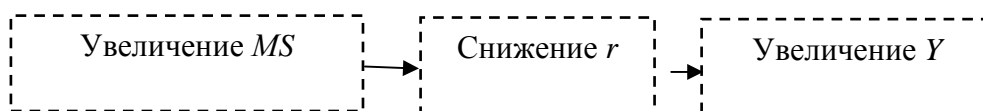


Рис. 9.10. Графики результатов стимулирующей кредитно-денежной политики при плавающем курсе национальной валюты:

а) страна с непривлекательным рынком, использующая ограничения вывоза капитала

б) страна с привлекательным инвестиционным климатом и либеральным рынком (кривая BP более пологая по сравнению с рис. а)

Логика событий первого шага:



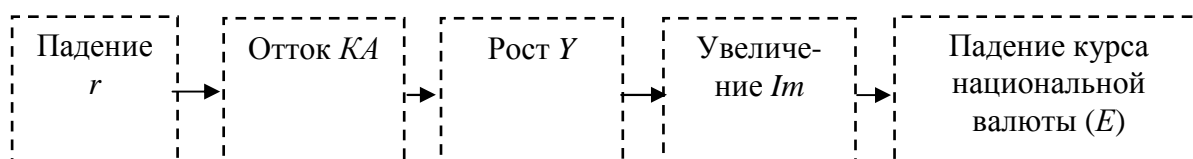
Второй шаг отражает реакцию платежного баланса на снижение процентной ставки и увеличение дохода.

Снижение процентной ставки ведет к оттоку капитала в регионы с более привлекательными для предпринимательства условиями. Счет движения капитала в результате оголяется. Такая ситуация характерна для всех стран, но там, где режим движения капиталов более либеральный, она проявляется отчетливее. Чем меньше ограничений для вывоза капитала, тем большим становится его отток, что приводит к наращиванию пассивных операций платежного баланса.

Увеличение дохода также способствует росту пассивных операций по причине разрастания импортных закупок Imp . Таким образом, и счет текущих операций, и счет капитальных активов испытывают недостаток поступлений иностранной валюты, что делает неизбежным падение курса

национальной валюты. В стране с привлекательным рынком падение будет большим из-за больших размеров оттока капитала.

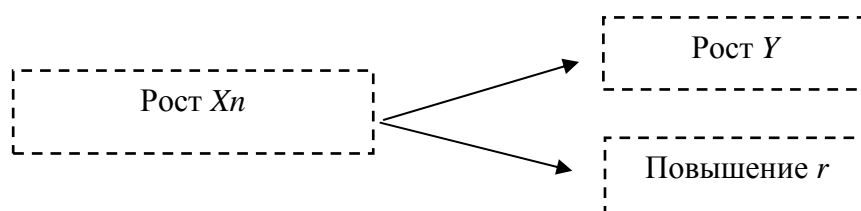
Логика событий второго шага:



Третий шаг связан с реакцией платежного баланса на падение курса национальной валюты. Падающий курс делает экспорт выгодным, и он начинает расти, принося в страну валютные поступления. Счет движения капиталов также меняется, так как капитальные активы начинают расти. Это происходит за счет уменьшения издержек для иностранцев на освоение местного рынка. В обмен на свою валюту они могут приобрести большее количество товаров. Выгодность прямых иностранных инвестиций возрастает. Иностраный капитал, влившись в национальное производство, способствует увеличению товарного предложения в стране и росту ВВП. Естественно, что толчок экономического роста будет ощущаться сильнее в стране с более привлекательным инвестиционным климатом.

При политике дешевых денег возможно увеличение ВВП на фоне более высокого уровня банковского процента. Это естественный процесс, связанный с ростом спроса на деньги.

Логика событий третьего шага:



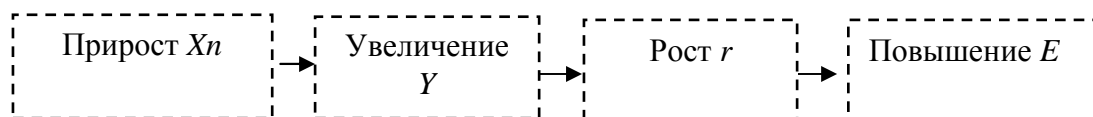
Четвертый шаг связан с ростом валютного курса, вызванным повышением банковского процента. Рост валютного курса страны будет менять структуру платежного баланса, сдерживая чистый экспорт и приток капитальных активов. Но как только эти процессы станут реальностью, уровень банковского процента и ВВП начнут падать.



Этот процесс будет продолжаться до тех пор, пока банковский процент не достигнет равновесного уровня, обеспечивая равновесие внутреннего рынка ($IS = LM$), сопрягая его с равновесием платежного баланса BP .

Внешнеторговая политика. Известно, что при фиксированном валютном курсе протекционистская внешнеторговая политика успешно балансирует экономику, добиваясь прироста ВВП. При плавающем валютном курсе ситуация оказывается иной. Рассмотрим, как будут развиваться события, когда государство во внешнеторговой политике отдает приоритет национальным производителям.

Первый шаг проходит так же, как в ситуации с фиксированным курсом: государство, ограничивая импорт, содействует росту чистого экспорта и ВВП. Но рост процентных ставок повлечет за собой повышение валютного курса:



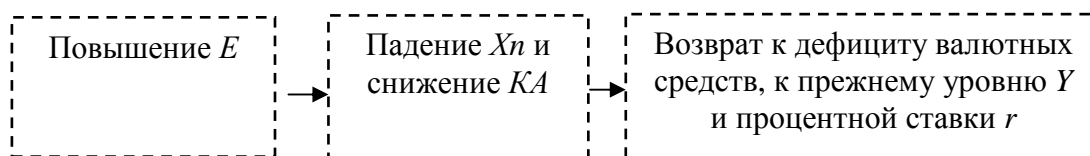
Второй шаг связан с изменениями в платежном балансе, вызванными повышением курса национальной валюты. Экспорт товаров тормозится, а импорт, наоборот, начинает возрастать. В результате счет текущих операций будет испытывать давление пассивных операций, поскольку происходит отток иностранной валюты. Счет капитальных активов тоже начинает испытывать дефицит валютных средств. Это происходит потому, что привезенные ранее активы в пересчете на национальную валюту приобретают меньшую ценность. Возникает желание переместить их на иные, более выгодные рынки.

Таким образом, торговый баланс и счет движения капиталов оказываются под гнетом пассивных операций. В странах с непривлекательным рынком повышение курса национальной валюты затрагивает в основном позиции торгового баланса. Отток иностранного капитала в этом случае будет незначительным, поскольку он ранее не занимал большой доли национального рынка.

Страна с привлекательным рынком, которая ранее смогла привлечь к себе иностранный капитал, оказывается под двойным грузом проблем. Кроме пассивного торгового баланса, ей угрожает пассивный счет движения капитала. Нехватка иностранной валюты здесь обнаружится значительно скорее. Поэтому относительно раньше начинается смена тенденций развития: угасание роста национальной валюты и поворот ее динамики в сторону снижения.

Изменения в счете текущих операций и капитальных активов препятствуют ликвидации дефицита платежного баланса. Уровень ВВП, первоначально поднявшись, опять начинает падать. Равновесие приходит к исходному уровню.

Логика событий второго шага:



Сравнение результатов макрокоррекции при фиксированном и плавающем валютных курсах. Одновременное достижение внутреннего и внешнего равновесия – проблема, которая не имеет простого решения. Политика, направленная исключительно на цементирование внутреннего равновесия, обычно не достигает равновесия платежного баланса. С другой стороны, равновесие платежного баланса может быть достигнуто при падении ВВП, что явно нежелательно.

Модель *IS-LM-BP* позволяет совместить решение двух целей экономической политики:

- внутреннего баланса (достижение желательного объема ВВП при естественном уровне безработицы и низкой инфляции);
- внешнего баланса (сальдо платежного баланса равно нулю).

Эффективность используемых рычагов макроэкономической коррекции зависит от используемого режима валютных курсов – фиксированного и плавающего – и от мощности притока иностранных капиталов.

Этот приток, в свою очередь, зависит от перенакопления международного капитала и привлекательности национального рынка.

Результаты эффективности макроэкономической коррекции, осуществляемой при различных режимах валютных курсов, представлены в табл. 9.3. Подробное описание влияния корректирующей макроэкономической политики на динамику основополагающих индикаторов состояния страны представлено в табл. 9.4 и 9.5.

Использование рекомендаций модели *IS-LM-BP* для ситуации с подвижными ценами. Модель *IS-LM-BP* была разработана для ситуации с фиксированными ценами. Это означает, что ее выводы можно использовать применительно к политике краткосрочных действий. Ведь именно за короткий период цены не успевают измениться. Однако в жизни приходится приспосабливать макроэкономическую коррекцию к меняющейся ценовой конъюнктуре. В связи с этим возникла потребность определить,

действенны ли рецепты модели при ценовой подвижности внутреннего рынка. Небольшое видоизменение модели расширило возможности макрокоррекции, сделав ее применимой и для подвижных цен.

В модели *IS-LM-BP* вертикальная ось координат отображает уровень процентной ставки. В обычных условиях процент меняется вместе с ценами: чем больше цена, тем выше процент. Поэтому кривая *IS*, как и кривая совокупного спроса, оказывается под аналогичным воздействием изменения цен. Когда растут цены, точка равновесия на кривой *IS* перемещается по кривой влево и вверх. Кривая *LM* также в значительной степени отражает изменение цен. Она подчиняется правилу И. Фишера, по которому прирост денежной массы должен быть адекватен росту цен и уровню предложения. Повышение цен вызывает сдвиг кривой *LM* влево, а снижение цен – сдвиг кривой *LM* вправо. Направления кривых *IS* и совокупного спроса *AD*, *LM* и совокупного предложения *AS* корреспондируются между собой. Поэтому спектр действия модели *IS-LM-BP* оказывается более широким.

Рекомендации модели *IS-LM-BP* могут быть использованы как государством, так и Центральным банком в процессе сбалансирования экономики в условиях подвижной хозяйственной конъюнктуры, в том числе и при меняющихся ценах.

Особенности макрокоррекции в большой открытой экономике. В большой открытой экономике ставка процента в значительной мере определяет мировую. Это обстоятельство меняет механизм согласования внутреннего и внешнего равновесия по сравнению с его действием в малой открытой экономике. Теперь движение капитальных активов в страну перестает определяться разницей национальной и мировой процентной ставки, поскольку такая разница уменьшается. Приток капитальных активов в большую открытую экономику стимулируется другим обстоятельством – фундаментальной привлекательностью рынка этой развитой страны. Но все же, когда в большой открытой экономике повышается ставка процента, стимулы для притока капитала будут возрастать.

Механизм коррекции в большой открытой экономике отличают два признака:

– воздействие внутренней национальной ставки процента на движение капитальных активов. Это придает механизму функционирования большой открытой экономики черты, схожие с малой закрытой экономикой, описываемой моделью *IS-LM*;

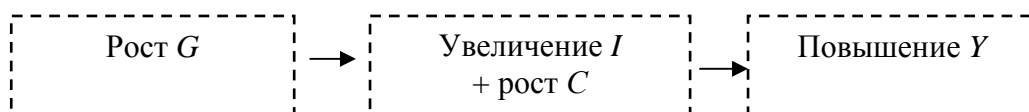
– непосредственная реакция плавающего курса национальной валюты на любые действия правительства и ЦБ. Его реакция затем определяет дальнейший ход меняющихся статей платежного баланса.

Рассмотрим последствия для большой открытой экономики влияния бюджетной и денежной политики.

Бюджетная политика. Первый шаг связан с последствиями стимулирующей бюджетной политики для реального сектора экономики и денежного рынка.

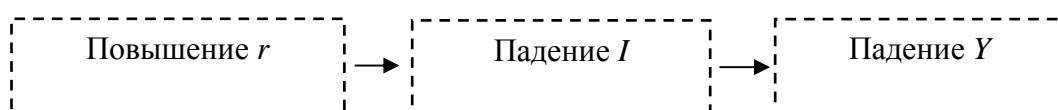
Государство, стимулируя производство, расширяет свои расходы или сокращает тяжесть налогообложения. Рассмотрим этот процесс на примере роста государственных расходов. Рост государственных закупок увеличит совокупный спрос (кривая IS переместится вправо и вверх) и ВВП.

Логика событий первого шага:



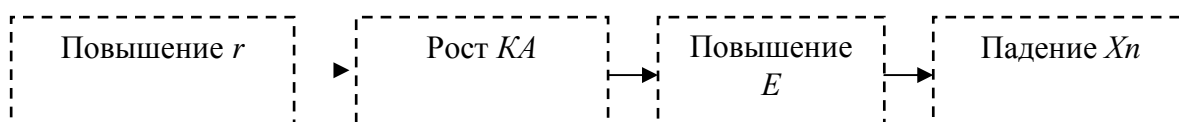
Второй шаг характеризует последующие изменения во внутреннем секторе экономики. Повышение совокупного спроса ведет к росту банковского процента, и кредит становится дороже. Это заставляет падать инвестиционный спрос и, соответственно, ВВП.

Логика событий второго шага:



Третий шаг связан с изменениями платежного баланса и валютного курса. Увеличение процентной ставки активизирует приток иностранного капитала. Поэтому положительное значение счета капитальных активов возрастает. Иностранцы, прибывшие для работы на национальном рынке, вынуждены обменять валюту своей страны на местную. В результате спрос на национальную валюту растет, и она дорожает. Товарный экспорт страны становится более дорогим для иностранцев, и поэтому его объем сокращается. Уменьшаются и объемы чистого экспорта.

Логика событий третьего шага:



Четвертый шаг отражает реакцию реального сектора страны и ее денежного рынка на повышение валютного курса и изменение состояния платежного баланса. Дальнейший ход событий ведет к падению ВВП и, соответственно, процентной ставки. Не исключено такое развитие событий, когда

поворот рыночных сил в сторону снижения ВВП может полностью поглотить импульс стимулирующей политики государства.

Многое зависит от сложившейся структуры капитальных активов, влившихся в страну.

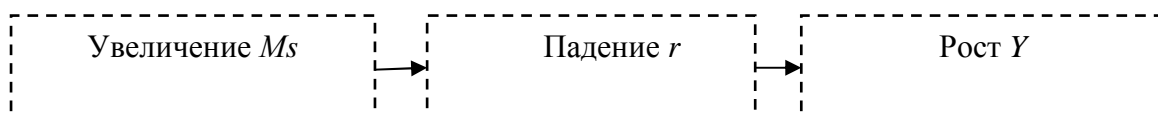
Если капитальные активы, пришедшие в страну, уже осели в реальном секторе экономики, вложенные деньги продолжают работать на прирост ВВП даже при росте процентных ставок. Такие инвестиции носят долгосрочный характер. Привлекательность рынка большой открытой экономики обеспечивает нарастающий приток иностранного капитала в ее реальный сектор (прямые иностранные инвестиции). Такая закономерность особенно четко обозначилась со второй половины XX века.

Но большая открытая экономика отличается и большим развитым финансовым рынком. Он также притягивает к себе огромный спекулятивный капитал. Этот вид капитальных активов очень подвижный. Малейшее изменение процентных ставок может переместить потоки капитальных активов в другие страны с более выгодными на данный момент ставками.

Кредитно-денежная политика. Первый шаг кредитно-денежной политики связан с ростом денежной массы, который меняет состояние денежного рынка и реального сектора.

Расширение денежной массы путем стимулирующей политики ЦБ сместит кривую LM вправо и вниз, что соответствует падению уровня банковского процента, увеличению инвестиционного спроса и, соответственно, росту ВВП.

Логика событий первого шага:



Второй шаг обозначает реакцию платежного баланса на изменения хозяйственной конъюнктуры, происходящие на внутреннем рынке.

Проводимая Центральным банком политика дешевых денег снижает курс национальной валюты. Это делает товарный экспорт страны привлекательным для иностранцев. Они покупают больше товаров на отечественном рынке. Если мировая цена остается на прежнем уровне, экспорт приносит продавцу дополнительный доход, т. к. валютная выручка экспортера в пересчете на национальную валюту оказывается более весомой. В результате объемы экспортных продаж возрастают. Поэтому чистый экспорт увеличивается, а вместе с ним и ВВП.

Счет капитальных активов может пострадать, так как не исключен отток части капитала с депозитных счетов. Субъекты рынка станут размещать свои сбережения в странах с более высокой процентной ставкой. Курс национальной валюты будет зависеть от того, как определится вектор противоположных сил, воздействующих на ее повышение (рост чистого экспорта) и на понижение (отток капитальных активов).

Протекционистская внешнеторговая политика. Большая открытая экономика США сегодня достигла достаточных высот в конкурентоспособности своих товаров на мировом рынке. Это обстоятельство обуславливает настойчивость ее агитации сделать национальные рынки либеральными даже для стран, отстающих в развитии экономики. Но когда импорт в США начинает угрожать национальным производителям, к импортерам применяют ограничительные меры [8, с. 495].

Действие протекционистских мер ведет к сокращению импорта, а значит, к увеличению чистого экспорта, соответственно, к росту ВВП и увеличению процентных ставок.

Итак, основные термины, которыми оперируем, говоря о макроэкономической политике, следующие [8, с. 498]:

1) бюджетная корректирующая политика государства – использование государственных расходов и налогов в целях регулирования макроэкономических пропорций;

2) внешнеторговая протекционистская корректирующая политика – воздействие государства на объем и структуру внешней торговли с целью повышения ВВП страны и ликвидации или предотвращения дефицита платежного баланса;

3) внутреннее и внешнее равновесие открытой экономики – равновесие на товарном и денежном рынках страны в условиях сбалансирования ее платежного баланса;

4) корректирующая и структурная политика устойчивого роста – разновидности макроэкономической политики. Структурная политика подчиняется долговременным целям повышения эффективности экономического роста. Корректирующая политика направлена на использование тактических мер, ослабляющих сложившиеся диспропорции, сопутствующие рыночной стихии;

5) кредитно-денежная корректирующая политика Центрального банка – регулирование объема денежной массы как рычаг воздействия на макроэкономические пропорции;

6) кривая BP – кривая, отражающая взаимосвязь ставки процента и национального дохода (ВВП) в условиях равновесия платежного баланса;

7) кривая *IS* – кривая, отражающая взаимосвязь ставки процента и национального дохода (ВВП) в условиях равновесия на рынке товаров, т. е. когда сбережения полностью трансформируются в инвестиции;

8) кривая *LM* – кривая, отражающая взаимосвязь ставки процента и национального дохода (ВВП) в условиях равновесия на денежном рынке, когда спрос на деньги и их предложение совпадают.

9.2. КЛЮЧЕВЫЕ ТЕРМИНЫ

Открытая экономика;
 внутреннее и внешнее равновесие открытой экономики;
 макроэкономическая корректировка;
 модель *IS-LM-BP*;
 фиксированный валютный курс;
 плавающий валютный курс;
 страна с непривлекательным рынком для размещения иностранных активов;
 страна с привлекательным рынком;
 рычаги корректирующей бюджетной политики;
 рычаги корректирующей кредитно-денежной политики;
 рычаги корректирующей внешнеторговой политики.

9.3. СТРУКТУРНО-ЛОГИЧЕСКИЕ СХЕМЫ И ТАБЛИЦЫ

Табл. 9.1, 9.2 представлены на мультимедийных слайдах.

Таблица 9.3

Результаты эффективности макроэкономической коррекции [8, с. 490]

| Политика | Фиксированный курс | Плавающий курс |
|---------------------|--|---|
| 1 | 2 | 3 |
| Бюджетная коррекция | Сопровождается ростом ВВП, поэтому может использоваться в качестве инструмента балансирования экономики. Ее эффект возрастает, если страна обладает привлекательным рынком для иностранного капитала, при этом можно избежать валютных интервенций со стороны ЦБ и противодействовать росту процентных ставок. | Всегда приводит к росту ВВП, но при привлекательном национальном рынке ее эффективность становится более весомой. |

| 1 | 2 | 3 |
|---|--|--|
| Кредитно-денежная коррекция | Неэффективна | Абсолютно неэффективна в условиях дефицита при тока иностранных капитальных активов, но достаточно успешна при условии привлекательности рынка в глазах иностранных инвесторов |
| Протекционистская внешнеторговая политика | Является очень эффективной; во всех случаях умножает ВВП. Ведет к росту валютных запасов страны. Однако ее возможности ограничиваются международными соглашениями. | Не дает желаемых результатов независимо от величины притока зарубежных капитальных активов |

Таблица 9.4

Результаты стимулирующей макроэкономической политики
в условиях фиксированного валютного курса [8, с. 490]

| Влияние на | Бюджетная политика | | Монетарная политика | | Внешнеторговая политика | |
|------------------|--------------------|----|---------------------|---|-------------------------|----|
| | 1 | 2 | 1 | 2 | 1 | 2 |
| доход | + | ++ | 0 | 0 | ++ | ++ |
| ставку процента | ++ | + | 0 | 0 | - | - |
| валютный курс | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| валютные резервы | - | + | - | - | + | + |

Примечание: «+» означает прирост, «++» – значительный прирост, «-» уменьшение, «0» – не оказывает действия; цифра 1 обозначает страну, не имеющую возможности привлечь иностранный капитал, цифра 2 – страну с привлекательным рынком.

Таблица 9.5

Результаты стимулирующей макроэкономической политики
в условиях плавающего валютного курса [8, с.491]

| Влияние на | Бюджетная политика | | Монетарная политика | | Внешнеторговая политика | |
|------------------|--------------------|----|---------------------|----|-------------------------|---|
| | 1 | 2 | 1 | 2 | 1 | 2 |
| доход | + | ++ | 0 | ++ | 0 | 0 |
| ставку процента | + | ++ | 0 | - | 0 | 0 |
| валютный курс | 0 | - | 0 | - | + | + |
| валютные резервы | - | 0 | - | 0 | 0 | 0 |

Примечание: «+» означает прирост, «++» – значительный прирост, «-» уменьшение, 0 – не оказывает действия; цифра 1 обозначает страну, не имеющую возможности привлечь иностранный капитал, цифра 2 – страну с привлекательным рынком.

9.4. ТЕСТ

1. В экономике с плавающим валютным курсом проводится стимулирующая кредитно-денежная политика. В краткосрочном периоде она способствует росту товарного экспорта и притоку иностранного капитала. Но затем эти процессы повернут вспять. Причиной тому является:

- а) понижение курса национальной валюты в связи с ростом предложения иностранной валюты;
- б) повышение курса национальной валюты в связи с ростом предложения иностранной валюты;
- в) рост инвестиционного спроса в стране;
- г) увеличение валютных резервов Центрального банка.

2. В экономике с фиксированным валютным курсом наблюдаются дефицит платежного баланса и инфляция. Какие рычаги корректирующей бюджетной, денежной и внешнеторговой политики могут нейтрализовать друг друга в борьбе с инфляцией?

- а) рост таможенных пошлин и повышение процентных ставок;
- б) снижение государственных расходов и рост таможенных пошлин;
- в) прямое стимулирование экспорта и сжатие денежной массы;
- г) все перечисленное верно;
- д) все перечисленное неверно.

3. Что из перечисленного является следствием стимулирующей денежно-кредитной политики в открытой малой экономике с плавающим валютным курсом?

- а) повышение уровня банковского процента;
- б) увеличение чистого экспорта;
- в) укрепление национальной валюты;
- г) падение ВВП.

4. В открытой экономике с плавающим валютным курсом и привлекательным инвестиционным климатом стимулирующая бюджетная политика испытывает противодействие рыночных сил:

- а) ее нейтрализует кредитно-денежная политика;
- б) валютный курс остается постоянным;
- в) валютный курс растет пропорционально процентной ставке;
- г) падение чистого экспорта гасит эффект роста государственных расходов.

5. Когда доля импорта в стране растет, кривая равновесного платежного баланса (*BP*) становится

- а) более пологой;
- б) более крутой;

- в) остается без изменения;
- г) делается абсолютно эластичной.

6. В стране с привлекательным инвестиционным климатом угол кривой равновесного платежного баланса в сравнении с остальными странами характеризуется:

- а) меньшей величиной;
- б) большей величиной;
- в) совпадает;
- г) не может сравниваться.

7. Стимулирующая бюджетная политика при фиксированном курсе оборачивается валютными интервенциями ЦБ из-за обострившегося дефицита иностранной валюты. Причиной тому является:

- а) рост величины товарного импорта и экспорта;
- б) рост величины импорта товаров и сокращение импорта капиталов;
- в) рост величины товарного импорта и сокращение товарного экспорта;
- г) сокращение величины товарного импорта и рост товарного экспорта.

8. Стимулирующая кредитно-денежная политика ЦБ при фиксированном валютном курсе усиливает пассивные операции платежного баланса и вынуждает ЦБ осуществлять валютные интервенции. Причиной тому является:

- а) отток иностранного капитала с депозитных счетов из-за более низкого уровня процента по сравнению с мировой ставкой;
- б) уменьшение экспортных товарных операций;
- в) увеличение импортных товарных операций;
- г) приток прямых иностранных инвестиций.

9. Протекционистская политика при фиксированном валютном курсе приводит к падению уровня процента по причине

- а) закупок Центральным банком увеличивающейся на рынке страны иностранной валюты;
- б) уменьшения спроса на деньги из-за депрессивного состояния внутреннего рынка;
- в) падения мирового уровня процентной ставки;
- г) все перечисленное верно.

10. Стимулирующая бюджетная политика при плавающем курсе в краткосрочном периоде уменьшает чистый экспорт, но затем он восстанавливается за счет:

- а) повышения курса национальной валюты;
- б) формирования пассивного платежного баланса с последующим обесценением национальной валюты;

в) продолжения процесса увеличения государственных расходов;
г) формирования активного платежного баланса с последующим укреплением национальной валюты.

11. Кривая IS сдвигается вправо, если

- а) доверие населения к государству растет;
- б) фирмы более активно инвестируют при любом уровне процентной ставки;
- в) правительство увеличивает трансфертные платежи;
- г) все перечисленное верно.

12. Если население предпочитает хранить больше наличных денег при каждой из возможных ставок процента, то

- а) кривая спроса на деньги сдвинется вправо;
- б) кривая LM сдвинется вверх (влево);
- в) равновесный доход снизится;
- г) все перечисленное верно.

13. Среди перечисленных ниже утверждений определите правильное:

- а) восстановление равновесия в модели $IS-LM$ происходит только за счет изменения дохода;
- б) модель $IS-LM$ построена на предположении, что сбережения определяются доходом;
- в) при построении кривой IS автономные расходы являются эндогенной величиной;
- г) при построении кривой LM доход рассматривается как эндогенная величина;

д) кривая LM включает все точки равновесия рынка товаров.

14. В точке пересечения кривых IS и LM

- а) планируемые расходы превышают фактические;
- б) предложение денег превышает реальный спрос на деньги;
- в) кривые IS и LM нечувствительны к изменению ставки процента;
- г) все перечисленное верно;
- д) все перечисленное неверно.

15. Стимулирующая монетарная политика в модели $IS-LM$ приводит

- а) к повышению ставки процента и снижению уровня дохода;
- б) повышению ставки процента и уровня дохода;
- в) снижению ставки процента и уровня дохода;
- г) снижению ставки процента и повышению уровня дохода.

16. Стимулирующая фискальная политика в модели $IS-LM$ приводит

- а) к увеличению ставки процента и уменьшению уровня дохода;
- б) увеличению ставки процента и уровня дохода;

в) уменьшению ставки процента и увеличению уровня дохода;

г) уменьшению ставки процента и уровня дохода.

17. Среди перечисленных ниже утверждений определите правильное:

а) если кривая LM вертикальна, то более эффективной является монетарная политика;

б) из кейнсианской модели «доходы-расходы» следует, что кривая IS абсолютно эластична к ставке процента;

в) если спрос на деньги чувствителен к ставке процента, то кривая LM горизонтальна;

г) рост дохода вследствие стимулирующей фискальной политики в модели $IS-LM$ больше, чем в кейнсианской модели «доходы-расходы».

18. Среди приведенных ниже утверждений определите неправильное:

а) стимулирующая фискальная политика в модели $IS-LM$ приводит к увеличению ставки процента и уровня дохода;

б) согласно теории предпочтения ликвидности, линия LM вертикальна относительно оси дохода;

в) в модели $IS-LM$, если экономика находится в точке, лежащей выше обеих кривых, для возвращения в состояние равновесия должна уменьшиться ставка процента;

г) стимулирующая монетарная политика в модели $IS-LM$ приводит к снижению ставки процента и повышению уровня дохода

д) если функция потребления имеет вид

$$C = 200 + 0,75 (Y - T),$$

то при изменении государственных расходов на 50 ед. кривая IS сдвигается по оси абсцисс на 200 ед.

19. Верно ли суждение: «Малая открытая экономика – это внутренняя экономика страны, которая не оказывает влияния на мировые экономические процессы (например, экономика Республики Беларусь)»?

а) верно; б) неверно.

20. Верно ли суждение «Большая открытая экономика – это внутренняя экономика страны, которая оказывают влияние на мировую экономику (например, экономика США или стран Евросоюза)?

а) верно; б) неверно.

9.5. ЗАДАЧИ И УПРАЖНЕНИЯ

1. Рассмотрим малую открытую экономику, которая описывается следующими уравнениями и параметрами:

$$Y = C + I + G + Xn \text{ (совокупный доход);}$$

$$BP = KA + Xn \text{ (платежный баланс);}$$

$$C = 0,7Y \text{ (потребление);}$$

$$I = 150 - 5r \text{ (инвестиции);}$$

$$G = 150 \text{ (государственные расходы);}$$

$$Xn = 150 - 0,1 Y \text{ (чистый экспорт);}$$

$$KA = 46 + 0,4 (r - r^*) \text{ (счет капитальных активов);}$$

$$(MS / Pd) = 700 - 5r \text{ (спрос на деньги);}$$

$$MP = 650 \text{ (реальное предложение денег).}$$

На основе приведенных данных определите:

- а) как оценивает привлекательность инвестиционного климата в стране иностранный капитал;
- б) уровень равновесного дохода (Y) и процентной ставки (r) при равновесном платежном балансе и плавающим валютным курсом;
- в) уровень мировой ставки процента.

2. Открытая малая экономика, добившаяся привлекательного инвестиционного климата, работает в режиме плавающего валютного курса. Она достигла внутреннего равновесия при равновесии платежного баланса. ЦБ проводит стимулирующую кредитно-денежную политику.

Определите:

- а) как изменится в краткосрочном периоде уровень ВВП;
- б) имеет ли смысл дополнительно усилить стимулирование ВВП путем снижения импортных тарифов и одновременное введение экспортных ограничений;
- в) возможно ли стимулирование ВВП через введение дополнительных экспортных ограничений;
- г) каким образом могут отреагировать не занятые в производстве капиталы на прирост денежной массы, вызванный стимулирующей кредитно-денежной политикой ЦБ;
- д) какой должна быть бюджетная политика государства, чтобы исключить нейтрализацию стимулирующей политики ЦБ.

3. Страна с фиксированным валютным курсом имеет реальный ВВП ниже потенциального. Графически отразите сложившуюся ситуацию и определите наиболее эффективные меры по повышению ВВП страны, соответствующие единству внутреннего и внешнего равновесия страны.

4. У страны с плавающим валютным курсом и привлекательным инвестиционным климатом уровень ВВП ниже потенциального. Графически отразите сложившуюся ситуацию и определите наиболее эффективные меры по повышению ВВП, соответствующие единству внутреннего и внешнего равновесия страны.

5. Если потребительская функция имеет вид

$$C = 100 + 0,8 (Y - T),$$

то при изменении государственных расходов на 10 ед. кривая IS сдвинется по оси абсцисс на:

- а) 8 ед.;
- б) 10 ед.;
- в) 12,5 ед.;
- г) 40 ед.;
- д) 50 ед.

6. Если спрос на деньги нечувствителен к ставке процента, то:

- а) LM характеризуется высокой эластичностью; монетарная политика эффективно воздействует на реальный доход;
- б) LM неэластична; монетарная политика достаточно эффективна;
- в) LM характеризуется высокой эластичностью; фискальная политика эффективно воздействует на реальный доход;
- г) LM неэластична; фискальная политика достаточно эффективна.

7. Предположим, что кривая спроса на деньги представлена следующей линейной функцией:

$$L^D(Y, i) = 0.25 Y - 150 i.$$

Допустим также, что

$$M / P = 1000.$$

- а) Начертите кривую LM в осях координат Y и i .
- б) Начертите кривую LM для случаев, когда кривая спроса на деньги имеет вид

$$L^D(Y, i) = 0.25 Y - 200 i,$$

$$L^D(Y, i) = 0.5 Y - 150 i.$$

8. Даны функции спроса на деньги:

$$L_1^D = 0.6 Y - 6 I,$$

$$L_2^D = Y - 6 i.$$

При возрастании дохода на равную величину угол наклона к оси абсцисс для линии L_1 будет:

- а) больше угла наклона L_2 ;
- б) меньше угла наклона L_2 ;
- в) равен углу наклона L_2 ;
- г) по имеющимся данным сделать определенный вывод нельзя.

9. Условная экономическая система характеризуется следующей экономико-математической моделью:

$$C = 0,9 (1 - t)Y;$$

$$t = 0,2;$$

$$I = 400 - 40 i;$$

$$G = 400;$$

$$L = 0,25Y - 30 i;$$

$$M / P = 300.$$

а) Определите равновесные уровни дохода и процентной ставки.

б) Рассчитайте величину мультипликатора.

10. Кривая LM в малой открытой экономике с плавающим валютным курсом (R) имеет вид

$$Y = -200 + 200 I + 2 (M / P).$$

Соответствующая ей кривая IS может быть представлена аналитическим выражением

$$Y = 400 + 3G + 3Xn - 2T - 200I.$$

Функция чистого экспорта формализуется при этом уравнением

$$Xn = 200 - 100 r.$$

Известно также, что:

- уровень цен $P = 1$;
- уровень мировой процентной ставки $i^* = 2,5 \%$;
- предложение денег $M = 100$;
- государственные расходы $G = 100$;
- чистые налоги $T = 100$;
- реальный обменный курс $r = 1,0$.

Определите, на какую величину внутренняя процентная ставка отклоняется от мировой, и рассчитайте равновесный уровень дохода.

11. Условная экономическая система формализованно представлена системой уравнений

$$Y = C + I;$$

$$C = 100 + 0,8Y;$$

$$I = 150 - 6 I;$$

$$M^s = 150;$$

$$L^D = 0,2 Y - 4 i;$$

$$P = I.$$

Используя представленные данные,

- а) рассчитайте IS и LM ;
- б) определите состояние равновесия в модели $IS-LM$;
- в) определите, как изменилось состояние равновесия в модели $IS-LM$, если чувствительность спроса на деньги к ставке процента уменьшилась вдвое
- г) определите, как должна измениться чувствительность инвестиций к ставке процента, чтобы равновесный доход принял прежнее значение.

12. Функционирование условной экономической системы характеризуется следующими параметрами:

- объем автономных сбережений 40 ед.;
- предельная склонность к сбережению 0,2;
- государственные расходы 50 ед.;
- объем чистого налогообложения 50 ед.;
- предложение денег 100 ед.;
- уровень цен в стране 1,0;
- спрос на деньги $L^D = 0,2Y - 5i$;
- функция инвестиций $I = 140 - 10i$.

В условиях представленных данных определите:

- а) равновесные значения ставки процента, уровня дохода, потребления и инвестиций;
- б) равновесные значения ставки процента, уровня дохода, потребления и инвестиций при условии, что произошел рост государственных расходов на 30 ед.;
- в) чему равен в этом случае эффект вытеснения;
- г) какую политику должен проводить Центральный банк, чтобы нейтрализовать эффект вытеснения.

13. Экономика условной страны может быть формально описана следующей моделью:

$$C = 300 + 0,8Y;$$

$$I = 200 - 1500i;$$

$$Xn = 100 - 0,04Y - 500i;$$

$$Md = (0,5Y - 2000I)P.$$

- $G = 200$ (государственные расходы);
- $t = 0,2$ (ставка налогообложения);
- $M = 550$ (номинальное предложение денег);
- $P = 1$ (заданный уровень цен).

Рассчитайте равновесные уровни процентной ставки и дохода.

14. Экономика условной страны формализовано описывается следующими данными:

$$\begin{aligned}
 C &= 100 + 0,9Y; \\
 I &= 200 - 500 i; \\
 X_n &= 100 - 0,12Y - 500 i; \\
 G &= 200; \\
 t &= 0,2; \\
 M^D &= (0,8Y - 2000 i) P; \\
 M^S &= 800; P = 1.
 \end{aligned}$$

В этом случае уравнения *IS* и *LM* имеют следующий вид (табл. 9.6).

Таблица 9.6

| <i>IS</i> | <i>LM</i> |
|------------------------|------------------------|
| а) $Y = 1600 - 2700 i$ | а) $Y = 1000 - 2700 i$ |
| б) $Y = 1500 - 2500 i$ | б) $Y = 900 - 2600 i$ |
| в) $Y = 1500 - 2600 i$ | в) $Y = 1000 - 2500 i$ |
| г) $Y = 1600 - 2600 i$ | г) $Y = 900 - 2600 i$ |

15. Расходы домашних хозяйств на отечественные товары и услуги выражаются формулой

$$C = 0,6Y + 1000,$$

а на импортные

$$M = 0,2Y.$$

Объем инвестиций равен

$$I = 5000 - 1250I + 0,1Y.$$

Государственные расходы равны сумме подоходного налога, ставка которого составляет 25 %. Экспорт страны равен 10 000 ден. ед. В обращении находится 20 000 ден. ед., а спрос на деньги для сделок (Mt^D) и спекулятивный спрос на деньги (Ma^D) соответственно представлены формулами

$$Mt^D = 0,5Y; \quad Ma^D = [20\ 625 / (i - 1,5)] - 2000.$$

Определите состояние торгового баланса (чистый экспорт) страны при достижении совместного равновесия на товарном и денежном рынках.

16. Экономика условной страны формализованно описывается следующими данными:

$$C = 100 + 0,9Y;$$

$$I = 200 - 500 i;$$

$$Xn = 100 - 0,12Y - 500 i;$$

$$G = 200; t = 0,2;$$

$$M^D = (0,8Y - 2000 i) P;$$

$$M^S = 800; P = 1.$$

Рассчитайте уровни:

- а) потребительских расходов;
- б) инвестиций;
- в) чистого экспорта.

17. Кривые IS , LM , BP образуют шесть сегментов (рис. 9.11):

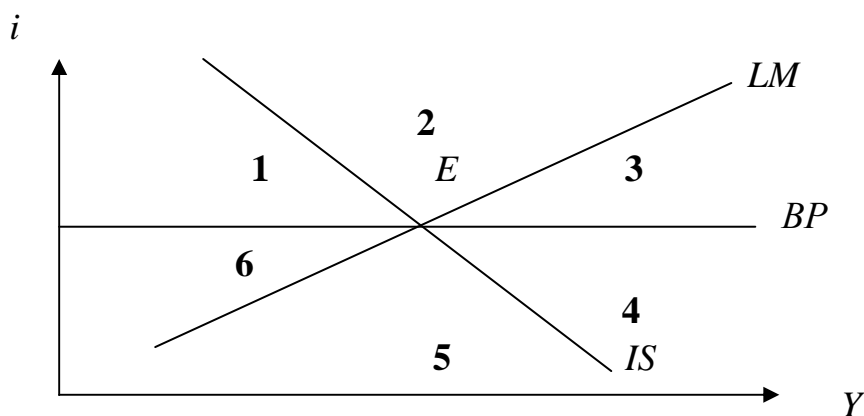


Рис. 9.11. Кривые IS , LM , BP

Любое положение вне этих кривых соответствует неравновесному состоянию рынка, которое характеризуется:

- а) избыточным спросом на рынке товаров;
- б) избыточным предложением на рынке товаров;
- в) избыточным спросом на рынке денег;
- г) избыточным предложением на рынке денег;
- д) краткосрочным притоком капитала;
- е) краткосрочным оттоком капитала.

Охарактеризуйте каждый из квадрантов в отдельности.

18. Для малой экономики, представленной на рис. 9.12 моделью *IS-LM-BP*, определить дефицит платежного баланса, если предельная склонность к импортированию $m = 0,15$.

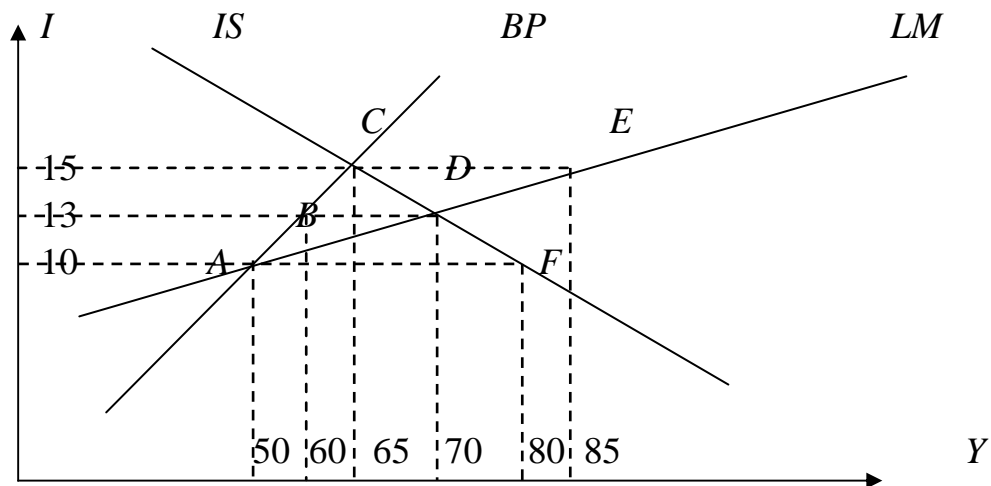


Рисунок 9.12. Модель *IS-LM-BP*

19. При абсолютной мобильности капитала, фиксированных значениях уровня цен ($P = 1$) и валютного курса ($R = 1$) в малой открытой экономике сложились следующие функциональные зависимости между основными макроэкономическими показателями:

$$IS: \quad Y = 400 + 3G - 2T + 3Xn - 200i;$$

$$LM: \quad Y = 200i - 200 + 2(M/P);$$

$$Xn = 200 - 100r.$$

Государственные расходы, осуществляемые только за счет налоговых сборов и равные им, составляют 100 ден. ед. В обращении находится 100 ден. ед. при мировой ставке процента $i^* = 2\%$. В этих условиях:

- экономика страны будет иметь положительное сальдо платежного баланса;
- в рассматриваемую экономическую систему будет осуществляться приток иностранного капитала
- курс национальной денежной единицы начнет расти;
- возрастет объем национального экспорта;
- возрастет объем импорта в страну.

9.6. ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И СИТУАЦИИ

1. Как изменится счет текущих операций платежного баланса при стимулирующей бюджетной политике, если реальный сектор проводит политику самофинансирования и слабо реагирует на изменение процентных ставок (кривая *IS* имеет крутой наклон)?

2. Как изменятся счет текущих операций платежного баланса и валютный курс при стимулирующей бюджетной политике, если национальное предложение неэластично?

3. Какой должна быть бюджетная политика при плавающем валютном курсе, если она стремится предупредить нежелательные изменения операций платежного баланса при повышении валютного курса? Можно ли для таких же целей использовать кредитно-денежную политику?

4. Можно ли сказать, что понижение курса национальной валюты в условиях низкой инфляции стимулирует рост ВВП? Почему этот импульс экономического роста затем начинает исчезать? Как этот процесс отображает модель *IS-LM-BP*?

5. Как воздействует на процесс сбалансирования внутреннего и внешнего равновесия страны приток иностранного капитала?

6. В Германии, несмотря на высокую налоговую нагрузку и отток национального капитала, национальная валюта до появления евро не обесценивалась. Как можно объяснить этот факт?

7. Допустим, в стране обеспечен баланс внутреннего и внешнего равновесия. Что изменится, если в стране начнут незначительно расти инфляционные процессы? Как будет восстанавливаться равновесие в условиях фиксированного валютного курса? Как меняется механизм равновесия в условиях плавающего курса валюты? Будет ли меняться в стране баланс внутреннего и внешнего равновесия?

8. Если у главного торгового партнера страны более высокий уровень инфляции, будет ли меняться в стране баланс внутреннего и внешнего равновесия?

9. В США наблюдаются процессы активизации экономического роста после периода депрессии. Как это обстоятельство может повлиять на формирование внутреннего и внешнего равновесия в российской экономике?

10. Какое влияние на платежный баланс страны и ее внутреннее равновесие может оказать понижение мирового уровня процентных ставок?

11. Как меняются валютный курс, платежный баланс и состояние внутреннего рынка Беларуси при повышении мировых цен на нефть?

12. Что изменится в Беларуси, если она зарекомендует себя как страна со стабильным привлекательным инвестиционным климатом в глазах иностранцев? Какие новые пути сбалансирования экономики могут при этом появиться?

13. Если страна сократила свой импорт административным путем, то в долгосрочном периоде она может столкнуться с сокращением занятости. Правильно ли подобное утверждение? Аргументируйте свою позицию.

14. В какой стране окажется более коротким процесс достижения единства внутреннего и внешнего равновесия: там, где действует фиксированный валютный курс, или там, где он плавающий?

15. Какое воздействие на внутреннее и внешнее равновесие может оказать рост спроса на деньги при плавающем курсе валюты?

16. Какими преимуществами обладает страна с привлекательным инвестиционным климатом в погашении бюджетного дефицита? Как будет меняться платежный баланс с притоком иностранного капитала?

ТЕМЫ ДОКЛАДОВ И СООБЩЕНИЙ

1. Кейнсианская модель «доходы-расходы».
2. Модель общего равновесия Т. Суона.
3. Модель общего равновесия Р. Манделла.
4. Внутреннее и внешнее равновесие в модели *IS-LM-BP*.

9.7. МУЛЬТИМЕДИЙНАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ

Таблица 9.1. Принципы Р. Манделла по сбалансированию экономики [8, с. 480]

| Зона | Состояние экономики | Монетарная политика | Фискальная политика |
|------|--|---------------------|---------------------|
| 1 | Безработица + активный платежный баланс | Стимулирующая | Стимулирующая |
| 2 | Инфляция + активный платежный баланс | Стимулирующая | Рестриктивная |
| 3 | Инфляция + пассивный платежный баланс | Рестриктивная | Рестриктивная |
| 4 | Безработица + пассивный платежный баланс | Рестриктивная | Стимулирующая |

Фрагмент слайда 1 «Принципы Р.Манделла»

Таблица 9.2. Результаты бюджетной корректирующей политики при плавающем курсе валют

| При неблагоприятном инвестиционном климате | При благоприятном инвестиционном климате |
|--|--|
| Стимулирующие действия государства могут подкрепиться за счет последующего обесценивания национальной валюты. Это приведет к росту экспортных операций и, следовательно, к росту ВВП | Стимулирующие действия государства гасятся за счет сокращения экспорта |

Фрагмент слайда 2 «Корректирующая бюджетная политика»

9.8. ЛИТЕРАТУРА

1. Волгина, Н. А. Международная экономика: учеб. пособие / Н. А. Волгина – М. : Эксмо, 2006.

2. Киреев, А. П. Международная экономика. В 2 ч. Ч. 2. Международная макроэкономика: открытая экономика и макроэкономическое программирование: учеб. пособие / А. П. Киреев. – М. : Международ. отношения, Юрайт-Издат, 2006. – 488 с.

3. Колесов, В. П. Международная экономика / В. П. Колесов, М. В. Кулаков. – М. : ИНФРА-М, 2004.

4. Кругман, П. Р. Международная экономика: теория и политика: учебник для вузов / П. Р. Кругман, М. Обстфельд; пер. с англ. под ред. В. П. Колесова, М. В. Кулакова – М. : МГУ, ЮНИТИ, 1997. – 769 с.

5. Международные экономические отношения: учебник / под ред. Н. Н. Ливенцева. – 2-е изд., перераб.– М. : ТК Велби, Проспект, 2005. – 643 с.

6. Мировая экономика / под ред. А. С. Булатова. – М. : Юристъ, 2005.

7. Семенов, К. А. Международные экономические отношения: учебник для вузов / К. А. Семенов. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 544 с.

8. Фигурнова, Н. П. Международная экономика / Н. П. Фигурнова. – М. : Омега-Л, 2005. – 506 с.

9. Экономика: учебное пособие / под ред. В. Л. Ключни, Н. С. Тихонович. – Минск : Изд-во БГУ, 2007. – 423 с.

СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|--|----|
| ВВЕДЕНИЕ | 3 |
| 1. ПРЕДМЕТ КУРСА «МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА»; СТРУКТУРА И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ | 7 |
| 1.1. Основные положения и выводы по теме | 7 |
| 1.2. Ключевые термины | 19 |
| 1.3. Структурно-логические схемы и таблицы | 20 |
| 1.4. Тест | 21 |
| 1.4. Задачи и упражнения | 23 |
| 1.5. Проблемные вопросы и ситуации, темы докладов и сообщений | 24 |
| 1.6. Мультимедийная презентация | 26 |
| 1.7. Литература | 27 |
| 2. ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ | 28 |
| 2.1. Основные положения и выводы по теме | 28 |
| 2.2. Ключевые термины | 36 |
| 2.3. Структурно-логические схемы и таблицы | 37 |
| 2.4. Тест | 39 |
| 2.5. Задачи и упражнения | 45 |
| 2.6. Проблемные вопросы и ситуации, темы докладов и сообщений | 46 |
| 2.7. Мультимедийная презентация | 47 |
| 2.8. Литература | 49 |
| 3. НАЦИОНАЛЬНОЕ И МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТОРГОВЛИ | 50 |
| 3.1. Основные положения и выводы по теме | 50 |
| 3.2. Ключевые термины | 56 |
| 3.3. Структурно-логические схемы и таблицы | 57 |
| 3.4. Тест | 59 |
| 3.5. Задачи и упражнения | 60 |
| 3.6. Проблемные вопросы и ситуации, темы докладов и сообщений | 62 |
| 3.7. Мультимедийная презентация | 63 |
| 3.8. Литература | 64 |
| 4. МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА | 65 |
| 4.1. Основные положения и выводы по теме | 65 |
| 4.2. Ключевые термины | 77 |
| 4.3. Структурно-логические схемы и таблицы | 78 |
| 4.4. Тест | 79 |
| 4.5. Задачи и упражнения | 82 |
| 4.6. Проблемные вопросы и ситуации, темы докладов и сообщений | 83 |
| 4.7. Мультимедийная презентация | 84 |
| 4.8. Литература | 86 |
| 5. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ | 87 |
| 5.1. Основные положения и выводы по теме | 87 |
| 5.2. Ключевые термины | 91 |
| 5.3. Структурно-логические схемы и таблицы | 91 |

| | |
|---|-----|
| 5.4. Тест | 92 |
| 5.5. Задачи и упражнения | 95 |
| 5.6. Проблемные вопросы и ситуации, темы докладов и сообщений | 96 |
| 5.7. Мультимедийная презентация | 97 |
| 5.8. Литература | 99 |
| 6. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ | 101 |
| 6.1. Основные положения и выводы по теме | 101 |
| 6.2. Ключевые термины | 103 |
| 6.3. Структурно-логические схемы и таблицы | 104 |
| 6.4. Тест | 108 |
| 6.5. Задачи и упражнения | 111 |
| 6.6. Проблемные вопросы и ситуации, темы докладов и сообщений | 116 |
| 6.7. Мультимедийная презентация | 117 |
| 6.8. Литература | 118 |
| 7. ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС | 119 |
| 7.1. Основные положения и выводы по теме | 119 |
| 7.2. Ключевые термины | 127 |
| 7.3. Структурно-логические схемы и таблицы | 127 |
| 7.4. Тест | 128 |
| 7.5. Задачи и упражнения | 132 |
| 7.6. Проблемные вопросы и ситуации, темы докладов и сообщений | 144 |
| 7.7. Мультимедийная презентация | 145 |
| 7.8. Литература | 146 |
| 8. МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА И ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК | 147 |
| 8.1. Основные положения и выводы по теме | 147 |
| 8.2. Ключевые термины | 154 |
| 8.3. Структурно-логические схемы и таблицы | 154 |
| 8.4. Тест | 156 |
| 8.5. Мультимедийная презентация | 158 |
| 8.6. Литература | 159 |
| 9. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКЕ | 160 |
| 9.1. Основные положения и выводы по теме | 160 |
| 9.2. Ключевые термины | 194 |
| 9.3. Структурно-логические схемы и таблицы | 194 |
| 9.4. Тест | 196 |
| 9.5. Задачи и упражнения | 199 |
| 9.6. Проблемные вопросы и ситуации, темы докладов и сообщений | 207 |
| 9.7. Мультимедийная презентация | 209 |
| 9.8. Литература | 212 |

Учебное издание

ЗЕНЬКОВА Инга Владимировна

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

Учебно-методический комплекс

для студентов специальностей 1-25 01 04, 1-25 01 07, 1-25 01 08, 1-26 02 02

Редактор *Н. М. Важенина*

Дизайн обложки *В. А. Виноградовой*

Подписано в печать 24.03.09. Формат 60x84 1/16. Гарнитура Таймс. Бумага офсетная.
Ризография. Усл.-печ. л. 12,43. Уч.-изд. л. 11,75. Тираж 345 экз. Заказ 505

Издатель и полиграфическое исполнение:
учреждение образования «Полоцкий государственный университет»

ЛИ № 02330/0133020 от 30.04.2004 ЛП № 02330/0133128 от 27.05.2004

211440 г. Новополоцк, ул. Блохина, 29