

## ЛЕКЦИЯ 5. ОСНОВНЫЕ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

1. Национальная экономика, ее структура. Открытая и закрытая экономика
2. Валовой внутренний продукт (ВВП) и методы его расчета. Номинальный и реальный ВВП

### **Вопрос 1. Национальная экономика, ее структура. Открытая и закрытая экономика**

Под **национальной экономикой** понимается исторически сложившаяся в рамках определенных территориальных границ экономическая система, взаимосвязанная совокупность отраслей, видов деятельности и территориальных комплексов, охватывающая все сложившиеся формы общественного хозяйства.

Важную роль в национальной экономике играет государство, которое определенными политическими и экономическими инструментами влияет на экономику.

Его основные экономические **функции**:

- 1) формирование правовой основы экономической деятельности. С помощью законов и других нормативных актов государство устанавливает, «как можно» и «как нельзя» поступать субъектам хозяйствования;
- 2) защита и развитие цивилизованной конкуренции;
- 3) организация производства товаров и услуг общественного пользования (образования, медицинского обслуживания, обороны, внутренней безопасности);
- 4) перераспределение доходов (с помощью налоговой системы) через трансфертные платежи;
- 5) осуществление макроэкономической стабильности. Ни одна национальная экономика не обладает абсолютной стабильностью.

Как сложное образование, национальная экономика имеет свою структуру.

**Структура** национальной экономики представляет собой устойчивые количественные соотношения между ее различными составными частями. В зависимости от критерия классификации различают воспроизводственную, социальную, отраслевую, территориальную структуры национальной экономики.

По критерию характера и видов осуществляемой хозяйственной активности выделяют *воспроизводственную структуру* национальной экономики, состоящей из домашних хозяйств, организаций (предприятий) и государства.

В основу выделения *социальной структуры* экономики положены отношения собственности. В соответствии с этим критерием выделяют два крупных сектора, т.е. совокупности социально-экономических единиц, объединенных определенными социально-экономическими отношениями: государственный и частный.

*Отраслевая структура* национальной экономики представлена совокупностью отраслей, т.е. качественно однородных групп хозяйственных единиц, выпускающих однотипную по видам и назначению продукцию, применяющих сходные технологические процессы, независимо от их территориального расположения.

*Территориальная структура* определяется делением национальной экономики на экономические районы.

Ни одна национальная экономика не может развиваться сама по себе, без взаимоотношений с другими национальными экономиками, т.е. существовать как закрытая экономика.

**Закрытая экономика** – это экономика, все резиденты которой не совершают сделок с внешним миром. **Открытая экономика** – это экономика, все резиденты которой совершают сделки с внешним миром.

### **Вопрос 2. Валовой внутренний продукт (ВВП) и методы его расчета. Номинальный и реальный ВВП**

Для измерения результатов функционирования национального производства используются различные макроэкономические показатели: валовой внутренний продукт, чистый национальный продукт, национальный доход.

**Валовой внутренний продукт (ВВП)** – это рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных на территории данной страны в течение года. ВВП оценивает выпуск продукции, созданной факторами производства, внутренними для данной экономики, независимо от того, кто ими владеет. Здесь используется так называемый территориальный принцип учета.

ВВП позволяет оценить общие результаты экономической деятельности всех субъектов страны и избежать при этом повторного счета. Для того, чтобы не допустить двойного счета, т.е. не учитывать одну и ту же продукцию дважды, а то и больше раз, при оценке ВВП учитывают стоимость только конечной продукции и не учитывают промежуточный продукт. Конечными товарами и услугами являются те, которые окончательно покинули сферу производства и приобретаются в течение года для конечного потребления (либо для личного, либо для инвестирования, либо для государственных нужд, либо для экспорта). Промежуточные товары и услуги – это товары и услуги, которые приобретаются с целью их последующего использования в производственном процессе.

Методы расчета величины валового внутреннего продукта. Существуют три метода расчета величины внутреннего продукта: производственный метод, расчет по конечному использованию (по расходам) и метод учета доходов субъектов хозяйствования национальной экономики (распределительный).

**ВВП по производственному методу** определяется как сумма добавленных стоимостей всех производителей данной страны плюс чистые косвенные налоги. Добавленная стоимость в денежном выражении – это стоимость, созданная в процессе производства на данном предприятии и отражающая реальный вклад предприятия в создание стоимости конкретного продукта. Она равна разности между стоимостью продукции, произведенной фирмой, и стоимостью промежуточной продукции, т.е. стоимостью сырья, материалов, комплектующих изделий, купленных и использованных фирмой для производства данной продукции. Добавленная стоимость включает в себя амортизацию, заработную плату и прибыль.

Чистые косвенные налоги представляют собой разницу между суммой всех косвенных налогов на производство и импорт, включенных в цену продукции и уплаченных организациями (предприятиями) в госбюджет, и субсидиями (некомпенсируемыми выплатами из госбюджета) на производство и импорт, полученными ими от государства.

**ВВП по методу конечного использования или по расходам** рассчитывается как сумма расходов всех тех, кто приобрел созданный в данном году ВВП. Это расходы домашних хозяйств, фирм, государства и иностранных экономических субъектов на приобретение товаров и услуг, предназначенных для конечного использования (конечного потребления и накопления). ВВП в этом случае включает:

- 1) расходы на личное потребление (или личные потребительские расходы) –  $C$ ;
- 2) валовые внутренние инвестиции частного сектора –  $I_g$ ;
- 3) государственные закупки товаров и услуг –  $G$ ;
- 4) чистый экспорт (разница между экспортом и импортом) –  $X_n$ .

Суммируя вышеназванные статьи расходов, мы получаем количество купленной, а, следовательно, произведенной и поставленной в готовом виде на рынок продукции, т.е.

$$ВВП (GDP) = C + I_g + G + X_n$$

То, что расходуется потребителями на приобретение товаров и услуг, получают в виде доходов те, кто участвовал в их производстве. Сумма всех разнообразных доходов, полученных владельцами факторов производства, которые использовались в создании ВВП, есть валовой внутренний доход (ВВД).

В валовом внутреннем доходе суммируются такие доходы, как:

- 1) доходы от трудовой деятельности наемных работников – заработная плата и дополнительные выплаты;
- 2) денежные рентные доходы;
- 3) чистый процент на ссудный капитал;
- 4) прибыли корпораций;

5) доходы самостоятельно занятых.

Чтобы получить показатель ВВП по **распределительному методу**, к перечисленным пяти видам факторных доходов следует добавить:

6) отчисления, связанные с потреблением основного капитала (амортизацию);

7) косвенные налоги, т.е. налоги, включаемые в цену товара или услуги.

Номинальный и реальный ВВП. Стоимость конечной продукции, произведенной на территории страны за год, измеренная (рассчитанная) в ценах этого года, называется **номинальным ВВП**.

Для корректировки текущего, или номинального ВВП, с учетом изменения цен используют так называемый дефлятор, или **индекс цен ВВП**.

В процессе дефлирования получают показатель **реального ВВП**.

$$\text{Реальный ВВП} = \frac{\text{номинальный ВВП}}{\text{индекс цен ВВП (с сотыми долями)}}$$

**Реальный ВВП** – это стоимость всех произведенных в экономике товаров и услуг за данный год, исчисленная в ценах фиксированного базового года.