

## ЛЕКЦИЯ 10. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ РЕСУРСЫ ОРГАНИЗАЦИИ (ПРЕДПРИЯТИЯ)

1. Основные средства организации (предприятия) и эффективность их использования
2. Оборотные средства организации (предприятия) и эффективность их использования
3. Издержки и себестоимость продукции: сущность и классификация

**Вопрос 1. Основные средства организации (предприятия) и эффективность их использования**

**Основные средства организации (предприятия)** – это средства труда, которые многократно участвуют в производственном процессе, сохраняют свою натуральную форму и переносят свою стоимость на стоимость изготавливаемой продукции частями по мере их износа.

Под **структурой основных средств** понимается соотношение их отдельных групп в общей величине основных средств организации (предприятия).

Для характеристики процессов, влияющих на структуру основных средств, используются следующие показатели.

**Коэффициент обновления** отражает интенсивность обновления основных средств и исчисляется как отношение стоимости вновь поступивших за отчетный период основных средств к их стоимости на конец этого же периода.

**Коэффициент выбытия** характеризует степень интенсивности выбытия основных средств из сферы производства и рассчитывается как отношение стоимости выбывших за отчетный период основных средств к их стоимости на начало этого же периода.

**Коэффициент прироста** характеризует уровень прироста основных средств или отдельных его групп за определенный период и рассчитывается как отношение стоимости прироста основных средств к их стоимости на начало периода.

Обобщающими показателями технического состояния основных средств являются коэффициенты износа и годности.

**Коэффициент износа** определяется как отношение суммы начисленного износа к первоначальной стоимости основных средств.

**Коэффициент годности** – это отношение остаточной стоимости основных средств к их первоначальной стоимости.

**Учет** основных средств производится как в натуральном, так и в стоимостном выражениях.

Так как основные средства используются длительное время, в течение которого происходит их постепенный износ и изменение условий воспроизводства, то существуют следующие методы их денежной оценки: по первоначальной стоимости, переоцененной (восстановительной) и остаточной.

**Первоначальная стоимость** – это фактическая стоимость создания основных средств. По первоначальной стоимости основные средства учитываются на балансе организаций (предприятий).

**Переоцененная (восстановительная) стоимость** – это стоимость воспроизводства основных средств. Она определяется путем переоценки основных средств в ценах, действующих в году, когда проводится переоценка.

**Остаточная стоимость** – это первоначальная (или переоцененная (восстановительная)) стоимость основных средств за вычетом износа.

Основные средства подвергаются физическому и моральному износу. **Физический износ** заключается в том, что основные средства со временем постепенно теряют свои производственно-технические качества и полностью выходят из строя, т.е. утрачивают потребительную стоимость. **Моральный износ** – это обесценение основных средств, физически еще пригодных к использованию.

Возмещение износа основных средств в натуральном виде осуществляется с помощью ремонтов и замены новыми их видами, в стоимостном – через амортизацию.

**Амортизация** – это процесс постепенного перенесения стоимости объектов основных средств на себестоимость производимых (оказываемых) с их использованием в процессе предпри-

нительской деятельности товаров, работ, услуг.

Различают общие и частные показатели использования основных средств. К общим показателям относятся фондоотдача (капиталоотдача), фондоемкость (капиталоемкость), рентабельность производственного капитала. К частным – показатели использования оборудования и производственных площадей. Каждый показатель характеризует отдельные аспекты использования основных средств.

**Фондоотдача** показывает, сколько продукции приходится на один рубль основных средств, участвующих в предпринимательской деятельности. Определяется по формуле:

$$\Phi_o = \frac{Q_{nn}}{OC_{сг}},$$

где  $Q_{nn}$  – объем производства продукции, в руб.,

$OC_{сг}$  – среднегодовая стоимость основных средств.

Чем выше показатель фондоотдачи, тем более эффективно используются основные средства.

**Фондоемкость** – показатель обратный фондоотдаче. Показывает, сколько основных средств, участвующих в предпринимательской деятельности, приходится на один рубль произведенной продукции. Определяется по формуле:

$$\Phi_{г} = \frac{1}{\Phi_o} = \frac{OC_{сг}}{Q_{nn}}.$$

Чем ниже фондоемкость, тем более эффективно используются основные средства.

К показателям использования оборудования относятся коэффициенты экстенсивного и интенсивного использования оборудования, интегральный коэффициент и коэффициент сменности.

К показателям использования производственных площадей относятся съем продукции с одного производственной площади и производственная площадь, приходящаяся на единицу установленного оборудования.

## **Вопрос 2. Оборотные средства организации (предприятия) и эффективность их использования**

**Оборотные средства** представляют собой совокупность денежных средств, авансированных в оборотные производственные фонды и в фонды обращения.

**Оборотные производственные фонды** – часть краткосрочных активов организации, которая целиком потребляется в течение одного производственного цикла, утрачивает натуральную форму и полностью переносит свою стоимость на себестоимость готовой продукции. По функциональному назначению оборотные производственные фонды подразделяются на производственные запасы и незаконченную продукцию.

Другая составная часть оборотных средств – **фонды обращения** - непосредственно не участвует в процессе производства. Их назначение состоит в обеспечении процесса обращения, в обслуживании кругооборота средств организации (предприятия). **Фонды обращения** включают в себя готовую продукцию на складе организации (предприятия), товары отгруженные, но не оплаченные (дебиторская задолженность), средства в незаконченных расчетах и денежные средства в банках и кассе организации (предприятия).

Вещественные элементы оборотных средств потребляются в каждом производственном цикле. Они полностью утрачивают свою натуральную форму, поэтому целиком включаются в стоимость изготовленной продукции.

Под **составом** оборотных средств понимают совокупность элементов, образующих оборотные средства.

Соотношение отдельных элементов оборотных средств в их общей стоимости называется **структурой оборотных средств**.

Важнейшими показателями оценки эффективности использования оборотных средств коммерческой организации являются **коэффициент оборачиваемости оборотных средств и длительность одного оборота**.

**Коэффициент оборачиваемости оборотных средств**, характеризующий скорость их оборота за рассматриваемый период, определяется по формуле:

$$K_{об} = \frac{O_p}{C_{ос}}$$

где  $O_p$  – объем реализации продукции (работ, услуг) за рассматриваемый период в оптовых ценах, руб.;

$C_{ос}$  – средний остаток всех оборотных средств за рассматриваемый период, руб.

Коэффициент оборачиваемости показывает количество оборотов совершаемых оборотными средствами за год.

Средний остаток оборотных средств определяется по формуле средней хронологической.

**Длительность одного оборота в днях**, показывающая за какой срок к организации (предприятию) возвращаются его оборотные средства в виде выручки от реализации продукции (работ, услуг), определяется по формуле:

$$T_{об} = \frac{D_k}{K_{об}} \quad \text{или} \quad T_{об} = \frac{\Phi_{ос} \times D_k}{O_p} .$$

Ускорение оборачиваемости оборотных средств ведет к высвобождению оборотных средств организации (предприятия) из оборота. Напротив, замедление оборачиваемости приводит к увеличению потребности организации (предприятия) в оборотных средствах.

### ***Вопрос 3. Издержки и себестоимость продукции: сущность и классификация***

Затраты на приобретение ресурсов, выраженные в денежной форме, **называются издержками производства**.

**Себестоимость продукции (работ, услуг)** представляет собой стоимостную оценку используемых в процессе производства продукции (работ, услуг): природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных средств, нематериальных активов, трудовых ресурсов, а также других затрат на ее производство и реализацию.

По видам расходов затраты подразделяются на экономические элементы и статьи калькуляции.

Экономические элементы показывают, какие ресурсы израсходованы при составлении сметы затрат на производство в денежном выражении и проверке ее исполнения, при нормировании и анализе оборотных средств организации.

К экономическим элементам относятся:

- материальные затраты;
- затраты на оплату труда;
- отчисления на социальные нужды;
- амортизация основных средств и нематериальных активов, используемых в предпринимательской деятельности;
- прочие затраты (арендная плата, обязательные страховые платежи, проценты по кредитам банка, налоги, включаемые в себестоимость продукции и др.).

Эта группировка является единой для всех организаций (предприятий).

Группировка затрат по назначению, т.е. по статьям калькуляции, указывает, куда, на какие цели и в каких размерах израсходованы ресурсы. Она необходима для исчисления себестоимости отдельных видов изделий в многономенклатурном производстве, установления центров сосредоточения затрат и поиска резервов их сокращения.

Основными статьями калькуляции являются:

- сырье и материалы;
- возвратные отходы (вычитаются);
- покупные изделия и полуфабрикаты;
- топливо и энергия на технологические цели;
- основная и дополнительная зарплата производственных рабочих;
- отчисления на социальное и медицинское страхование производственных рабочих;
- расходы на содержание и эксплуатацию машин и оборудования;
- общепроизводственные расходы;
- общехозяйственные расходы;
- потери от брака;
- прочие производственные расходы;
- коммерческие расходы.

По способу включения в себестоимость продукции затраты подразделяются на прямые и косвенные.

**Прямые** затраты связаны с производством определенного вида продукции и могут быть, на основании данных первичных документов, прямо и непосредственно отнесены на ее себестоимость. Это расходы сырья и основных материалов, заработная плата рабочих и др.

**Косвенные** затраты связаны с выпуском нескольких видов продукции, например, затраты по управлению и обслуживанию производства. Они включаются в себестоимость конкретных изделий с помощью специальных расчетов распределения. Выбор базы распределения обуславливается особенностями организации и технологии производства и устанавливается отраслевыми инструкциями по планированию, учету и калькулированию себестоимости продукции.

В зависимости от влияния объема производства затраты делятся на переменные и условно-постоянные. К **переменным** относятся затраты, которые изменяются по мере увеличения или уменьшения объема выпуска продукции (затраты на сырье и основные материалы, основная заработная плата основных производственных рабочих и др.). **Условно-постоянными** называются расходы, которые не зависят от объема производства продукции.