

Литература

1. Структура валового внутреннего продукта за категориями дохода. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ukrstat.gov.ua/operativ/operativ2005/vvp/vvp_ric/svvpzkd_u.htm.
2. Мельник, С. Критеріи оцінки бідності працюючого населення в Україні / С. Мельник, Н. Гаєвська // Україна: аспекти праці. – 2012. – № 2. – С. 14 – 19.
3. Розподіл кількості працівників за розмірами заробітної плати, нарахованої за березень 2012 року Експрес-випуск від 17.05.2012 № 09/3-29/ 140. [Електронний ресурс]. – Режим доступа: http://www.ukrstat.gov.ua/express/expr2012/05_12/119_w.zip.

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИИ

С.Е. Тихонова, соискатель, Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов, Российская Федерация

Частно-государственное партнерство широко признается многими странами как эффективный инструмент реализации инновационной политики, что находит свое конкретное отражение в расходах федерального бюджета, законодательных инициативах и выработке новых программ. Необходимость в частно-государственном партнерстве возникает прежде всего в тех сферах, в которых государство не может полностью отказаться от своего присутствия – объекты общего пользования (транспортная, коммунальная, социальная инфраструктура), объекты культуры (памятники истории и архитектуры и т.п.) и оно вынуждено сохранять контроль либо над определенным имуществом (оставаться собственником), либо над определенным видом деятельности, что вызывает необходимость финансирования этих сфер за счет средств соответствующих бюджетов.

В России частно-государственное партнерство осуществляется в виде ряда программ:

- поддержки малых и средних инновационных предприятий;
- поддержки кластерных исследований;
- активизации процесса трансфера результатов научной деятельности, финансируемых из федерального бюджета, и доведение их до рынка;
- поддержки создания государственными организациями «start-up» и «spin-off» компаний;
- стимулирования международного сотрудничества в инновационной сфере.

Основные формы реализации частно-государственного партнерства представлены в таблице.

Развитие частно-государственного партнерства в инновационной и других сферах сдерживают, в основном, два фактора:

1. Нежелание бизнеса участвовать в такого рода проектах из-за высоких рисков и информационной неопределенности, длительности бесприбыльной стадии развития инновационных проектов и др. В СПб доля финансирования исследований и разработок организациями частной собственности составляет всего 12,8%.

Формы реализации частно-государственного партнерства, их особенности
и сферы применения

Формы реализации ЧГП	Особенности	Сфера применения	Выгода частного партнера
Контракты	Права собственности не передаются частному партнеру, расходы и риски полностью несет государство.	Выполнение работ, оказание общественных услуг, управление поставками для государственных нужд, оказание технической помощи.	Получает право на оговариваемую долю в прибыли. Гарантия устойчивого рынка и дохода, а также возможные льготы и преференции.
Концессия	Государство, остается собственником имущества, составляющего предмет соглашения. Концессионер вносит плату на условиях концессионного соглашения за пользование имуществом. Он обязан обеспечивать бесперебойность и общедоступность оказания услуг, равенство тарифов на одинаковые услуги.	Монопольные виды деятельности государства либо муниципального образования, в инфраструктурных отраслях (аэропорты, порты, вокзалы, отдельные терминалы), в которых необходимы приток частных инвестиций и высококвалифицированное управление	Право собственности на выработанную по концессии продукцию передается концессионеру. Концессионер получает исключительное право на ведение работ, не допускается аналогичная деятельность любых третьих лиц, а также самого государства.
Соглашения о разделе продукции.	Партнеру государства принадлежит только часть продукции. Доступ частных партнеров к исключительным правам осуществляется для привлечения инвестиций в капиталоемкие сферы.	В мировой практике такие соглашения особенно активно используются в сфере нефтедобычи.	Государство предоставляет свои исключительные права на недропользование частному инвестору на возмездной основе и на определенный срок.
Совместные предприятия (АО, СП)	Постоянное участие государства в текущей производственной, административно-хозяйственной и инвестиционной деятельности. Самостоятельность частного партнера в принятии решений ограничена.	Ремонт, реконструкция и содержание объектов общего пользования, жилищно-коммунальное хозяйство, образование, здравоохранение и др.	Возможность в принятии самостоятельных административно-хозяйственных решений. Распределение рисков сторон. Гарантия устойчивого рынка и дохода, а также возможные льготы и преференции.

2. Одним из серьезных барьеров развития механизмов ЧГП в инновационной сфере является отсутствие ясности в вопросах владения правами на резуль-

таты интеллектуальной деятельности, созданные за счет и с использованием средств федерального бюджета.

Для решения указанных выше проблем необходимо:

– учитывать интересы участника при определении оптимальной доли участия инвестора в прибыли и в общем объеме инвестиций, вне зависимости от отрасли реализации проекта;

– стимулировать инвесторов путем создания возможностей достижения максимальной рентабельности, при этом обеспечивая инвесторам не временные льготы, а долгосрочные гарантии возврата вложенного капитала. В противном случае рост предпринимательского риска ведет к сокращению инвестиционного предложения. Для обеспечения требуемой инвестору доходности государство может применять стимулирующие инвестора меры (субсидии, субвенции, прямое возмещение инвестиционных затрат и др.);

– обеспечивать права и защищенность частного партнера, усилив ответственность государства за нарушение условий договора;

– разработать и ввести нормативные документы, регламентирующие льготные тарифы для налогообложения средств венчурных фондов, направляемых на высокорисковые проекты;

– освободить от налога инвестиции, направляемые на освоение новых видов техники и материалов;

– освободить от ввозных таможенных пошлин и НДС импортное оборудование, сырье, материалы, лицензии, ноу-хау, которые необходимы для реализации соответствующих инвестиционных проектов.

Основными механизмами привлечения иностранных инвесторов являются предоставление площадок на льготных условиях, предоставление гарантий спроса, заключение соглашений о заинтересованности в приобретении продукции компаниями с государственным участием и др.

Предоставление государственной поддержки в реализации инвестиционных проектов, имеющих общегосударственное значение и осуществляемых на условиях частно-государственного партнерства осуществляется через Инвестиционный фонд РФ путем софинансирования инвестиционных проектов или предоставления государственных гарантий под них, направления средств в уставные капиталы юридических лиц, разделение рисков между участниками соглашения и др.

ФАКТОРНОЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ УРОВНЯ ДЕЛОВОЙ РЕПУТАЦИИ

*О.А. Товма, аспирант, Харьковский государственный университет
питания и торговли, Украина*

Управление деловой репутацией можно определить как совокупность скоординированных по цели, содержанию, во времени, пространстве и по исполнителям отдельных мероприятий для обеспечения ее величины на заранее определенном уровне. Для решения задачи управления деловой репутацией предлага-