

вом внедрения единого для всех сотрудников стандарта предприятия на процесс: «Управление затратами и прибылью строительной организации».

Стандартизация дает организации возможность повысить управляемость и увеличить эффективность деятельности за счет того, что: исполнитель знает, что он должен делать, как необходимо выполнять ту или иную работу, понимает смысл выполнения работы и видит, насколько эта деятельность приближает его к достижению ключевой цели; минимальными становятся сроки обучения нового персонала, и нет «незаменимых» сотрудников; снижается трудоемкость работ за счет понимания выполняемых операций; освобождается топ-менеджмент компании от рутинной работы; создана прочная база для построения саморазвивающейся организации.

Кроме того, внедрение системы корпоративных стандартов способствует получению руководителями следующих неоспоримых преимуществ: создает базу для обеспечения безопасности бизнеса компании; снижает постоянно растущие затраты на управление в общих затратах предприятия: во-первых, снижаются квалификационные требования к персоналу; во-вторых, повышается производительность труда, т.е. снижается количественная потребность в персонале; в-третьих, снижается упущенная выгода и прямые убытки вследствие ошибок в управлении.

ПОСТФИНАНСИРОВАНИЕ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ АККРЕДИТИВНЫХ РАСЧЕТОВ

И.Г. Легчилова, Национальный банк Республики Беларусь

Определяющим фактором при выборе аккредитивной формы расчетов является гарантия платежа, заложенная в документарном аккредитиве. Вместе с тем, аккредитив может предполагать возникновение кредитных отношений, которые рассматриваются как обособленные от расчетов. Такие отношения возникают при постфинансировании.

Основной целью исследования является анализ основных теоретических и практических основ финансирования, возникающих при осуществлении расчетов посредством аккредитива и выработки конкретных предложений и рекомендаций, связанных с особенностями действующего законодательства.

Аккредитивная форма расчетов имеет ряд принципиальных отличий от иных форм безналичных расчетов.

Во-первых, аккредитив – это обязательство банка перед бенефициаром. В случае банковского перевода или расчетов по инкассо банки выступают в роли посредников, а обязательство перед бенефициаром несет клиент-плательщик.

Во-вторых, при расчетах в форме аккредитива существуют три формы договорных отношений, которые не зависимы друг от друга.

Это – отношения:

– между приказодателем и бенефициаром, которые устанавливаются посредством заключения договора купли-продажи или иного договора (такой договор получил название ”основной договор“);

– между приказодателем и банком-эмитентом, которые устанавливаются после представления в банк-эмитент заявления на аккредитив и принятия банком данного заявления к исполнению (кроме того, может быть заключен отдельный договор о возмещении приказодателем банку сумм по аккредитиву);

– между банком-эмитентом и бенефициаром, т.е. непосредственно отношения по аккредитиву.

Данные отношения действуют самостоятельно друг от друга и независимы, хотя и существуют в сфере аккредитивных отношений. Благодаря этому свойству аккредитива и фактору обеспечения исполнения обязательств посредством аккредитива организуются разнообразные схемы финансирования участников внешнеторговой сделки (межбанковское финансирование, финансирование исполняющим банком бенефициара, финансирование банком-эмитентом, постфинансирование и т.д.). Такое финансирование может предоставляться банком страны экспортера, банком страны импортера или же банком третьей страны. Таким образом, субъекты хозяйствования приобретают широкие возможности по выбору наиболее оптимальных способов кредитования экспортно-импортных операций.

Так, действуя в интересах своего клиента, банк-эмитент может предоставить приказодателю кредит на период с момента наступления срока платежа, предусмотренного условиями аккредитива, до конечного срока реализации или использования товара.

Дальнейшее продление кредита на период после осуществления банком-эмитентом платежа по аккредитиву является постфинансированием приказодателя банком-эмитентом. Причем постфинансирование приказодателя может осуществляться банком-эмитентом как за счет собственных средств, так и с привлечением внешних источников финансирования, включая межбанковское постфинансирование.

По всем видам аккредитивов условие о предоставлении возмещения исполняющему банку позднее срока платежа, предусмотренного их условиями, означает просьбу банка-эмитента о предоставлении ему межбанковского постфинансирования вне аккредитива, адресованную исполняющему банку.

Межбанковское постфинансирование оформляется обычно путем включения банком-эмитентом в текст аккредитива своего обязательства предоставить возмещение исполняющему банку через определенный период после истечения срока его действия или после установленного срока платежа. Такое условие аккредитива предполагает наличие предварительной договоренности между банками. Ниже приведены этапы расчетов по аккредитиву с постфинансированием.

1. Заключение внешнеторгового договора.
2. Представление заявления на аккредитив, заключение договора.

3. Банк-эмитент договаривается с банком-корреспондентом о постфинансировании.

4. Открытие аккредитива и его подтверждение банком-корреспондентом.

5. Поставка товара.

6. Представление документов в подтверждающий банк.

7. Проверка документов и осуществление платежа по аккредитиву.

Итак, на первом этапе все стороны взаимодействуют в порядке, аналогичном обычному открытию документарного аккредитива банком-эмитентом в пользу бенефициара.

8. Уведомление о постфинансировании, отправка документов.

На втором этапе организации финансирования международной торговли аккредитив из сугубо расчетного инструмента превращается в инструмент финансирования. Ключевой момент второго этапа - уплата денежных средств подтверждающим банком бенефициару против документов, которые по внешним признакам соответствуют условиям документарного аккредитива. В случае использования обычного документарного аккредитива без последующего финансирования подтверждающий банк, выплатив денежные средства бенефициару по аккредитиву, сразу же направил бы инструкции банку-эмитенту по возмещению указанных выплаченных средств. Однако в нашем случае выплата бенефициару денежных средств по аккредитиву осуществляется подтверждающим банком и происходит за счет средств кредита, предоставленного этим подтверждающим банком банку-эмитенту для оплаты аккредитива. Таким образом, подтверждающий банк осуществляет финансирование документарного аккредитива (здесь и далее термины "подтверждающий банк" и "финансирующий банк" означают один и тот же финансовый институт).

9. Отражение задолженности приказодателя перед банком-эмитентом; передача документов.

10. Предоставление средств банку в соответствии с условиями договора.

11. Осуществление платежа согласно условиям постфинансирования.

По пунктам 9 – 11. Давайте разберемся, как это происходит на практике. Подтверждающий банк, осуществляющий финансирование, открывает у себя счет для банка-эмитента. Затем он выплачивает денежные средства бенефициару, отражая на этом счете задолженность банка-эмитента. Затем исполняющий банк направляет документы по аккредитиву в банк-эмитент вместе с графиком погашения задолженности по кредиту. Банк-эмитент получает документы и передает их приказодателю. Согласно инструкциям подтверждающего банка, осуществляющего финансирование, банк-эмитент осуществляет погашение задолженности по кредиту, тем самым осуществляя возмещение подтверждающему банку сумм платежа по аккредитиву в соответствии с заранее оговоренным графиком. Приказодатель в то же время зеркально возмещает банку-эмитенту суммы, уплаченные по аккредитиву в те же даты, когда банк-эмитент погашает задолженность перед финансирующим банком. Отношения между банком-

эмитентом и приказодателем касательно возмещения задолженности по аккредитиву оформляются дополнительно и, как правило, в виде отдельного договора.

Среди основных особенностей операции по постфинансированию документарного аккредитива можно выделить следующие:

1. Документарный аккредитив обязательно открывается на условиях исполнения путем платежа по предъявлении документов в иностранном финансирующем банке, который является исполняющим и подтверждающим банком по аккредитиву.

2. Несмотря на то, что между банками устанавливаются кредитные отношения, непосредственного движения денежных средств между банками на этапе предоставления кредита не происходит. Постфинансирование документарных аккредитивов предполагает существование кредитных отношений между банком-эмитентом и финансирующим банком.

При проработке вопроса о способах финансирования внешнеторговых контрактов белорусские компании нередко останавливают выбор на использовании документарного аккредитива с постфинансированием. По многим параметрам эти операции выгоднее прямого кредитования, поскольку эффективная стоимость их организации существенно ниже ставок по обычным кредитам. Для банков работа с аккредитивами, открываемыми для целей финансирования поставок товаров, тоже несет преимущества, заключающиеся в том, что не приходится отвлекать собственные финансовые ресурсы, сохраняя запас ликвидности. Это особенно актуально во время кризисных настроений.

Использование документарного аккредитива с постфинансированием позволяет белорусским банкам организовывать кратко- и среднесрочное финансирование внешнеторговых контрактов российских компаний – импортеров. Осуществление этих операций возможно при использовании лимитов иностранных банков. Также аккредитивы с постфинансированием могут быть использованы для организации долгосрочного финансирования внешнеторговых контрактов при участии в схемах финансирования экспортно-кредитных агентств. Данное направление тоже является актуальным в последнее время, так как позволяет организовать финансирование на длительный срок – в пять-семь лет.

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ МАЛЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

*И.А. Лукьянова, к. э. н., доцент, УО «Белорусский государственный
экономический университет», г. Минск, Республика Беларусь*

Опыт реформирования системы стимулирования активности предприятий, относящихся к малому бизнесу, в европейских странах показывает, что не существует какой-то устоявшейся и универсальной модели, применимой ко всем экономикам. В процессе изменений на внутренних и внешних рынках совершенст-