

Министерство образования Республики Беларусь  
Полоцкий государственный университет

**УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ:  
МЕЖДУНАРОДНЫЕ И НАЦИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ**

Электронный сборник статей  
III Международной научно-практической online-конференции

(Новополоцк, 18–19 апреля 2019 г.)

Новополоцк  
Полоцкий государственный университет  
2019

**Устойчивое развитие экономики: международные и национальные аспекты**  
[Электронный ресурс] : электронный сборник статей III Международной научно-практической online-конференции, Новополоцк, 18–19 апреля 2019 г. / Полоцкий государственный университет. – Новополоцк, 2019. – 1 электрон. опт. диск (CD-ROM).

Впервые материалы конференции «Устойчивое развитие экономики: международные и национальные аспекты» были изданы в 2012 году (печатное издание).

Рассмотрены демографические и миграционные процессы в контексте устойчивого развития экономики; обозначены теоретические основы, практические аспекты управления человеческими ресурсами; выявлены и систематизированы драйверы инклюзивного экономического роста в Беларуси и за рубежом; раскрыты актуальные финансовые и экономические аспекты развития отраслей; приведены актуальные проблемы и тенденции развития логистики на современном этапе; отражены современные тенденции совершенствования финансово-кредитного механизма; освещены актуальные проблемы учета, анализа, аудита в контексте устойчивого развития национальных и зарубежных экономических систем; представлены новейшие научные исследования различных аспектов функционирования современных коммуникативных технологий.

Для научных работников, докторантов, аспирантов, действующих практиков и студентов учреждений высшего образования, изучающих экономические дисциплины.

*Сборник включен в Государственный регистр информационного ресурса. Регистрационное свидетельство № 3061815625 от 23.05.2018.*

Компьютерный дизайн обложки М. С. Мухоморовой.  
Технический редактор Т. А. Дарьянова, О. П. Михайлова.  
Компьютерная верстка И. Н. Чапкевич.

211440, ул. Блохина, 29, г. Новополоцк, Беларусь  
тел. 8 (0214) 53 05 72, e-mail: a.lavrinenko@psu.by

## ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИИ: СУЩЕСТВУЮЩИЕ ПОДХОДЫ И ПОКАЗАТЕЛИ

О.Г. Цынкович,

В.В. Шитёнок,

Витебский государственный технологический университет, Беларусь

Предметом исследования являются существующие подходы к оценке экономического потенциала организации.

Целью работы является обзор существующих методик оценки экономического потенциала, что позволит выявить их общие черты, достоинства и недостатки, которые позволят в будущем определить обоснованный подход к оценке данного явления.

Проблема анализа экономического потенциала организации является крайне актуальной. Необходимо располагать объективной информацией о его состоянии и тенденциях развития для построения прогнозов и разработки стратегий развития, составления планов, принятия эффективных управленческих решений. При этом главной проблемой анализа следует считать отсутствие единого определения данной категории.

Согласно определению, приведенному в Большой Советской Энциклопедии, в общем виде «потенциал», без определения его видов, представляет собой совокупность средств, запасов, источников, имеющихся в наличии, которые могут быть мобилизованы, приведены в действие, использованы для достижения цели [1, с. 214]. Иногда термин потенциал трактуется как «возможности» или «способность», но в каждый определенный момент времени можно обозначить совокупность средств, определяющих данную способность [2, с. 232].

В настоящий момент времени существует много публикаций, содержащих различные аспекты понятия «экономический потенциал организации» и методов его оценки. Поскольку современные подходы основаны на различных его определениях и т.к. нет однозначного термина «экономический потенциал», то выполнив подробный анализ авторских подходов, были выделены три основных метода расчета экономического потенциала с учетом возможности их применения для организаций Республики Беларусь.

1) Автор – Е.Е.Нилова, результативный подход.

Для оценки эффективного использования экономического потенциала организаций предлагается проводить его мониторинг (экспресс-оценку).

Показатели для экспресс-оценки экономического потенциала организации:

- Оборачиваемость оборотных средств, дней
- Темп роста выручки от реализации в сопоставимых ценах, %
- Рентабельность продаж, %
- Производительность труда в сопоставимых ценах, руб.
- Коэффициент абсолютной ликвидности
- Коэффициент текущей ликвидности
- Коэффициент финансовой независимости (автономии)

- Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами
- Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами
- Рентабельность собственного капитала, %

После проведенного анализа результаты экспресс-оценки экономического потенциала организации можно отобразить в виде иллюстрации, на основе которой будет видно количество показателей, находящихся в пределах высокой, средней или низкой оценки и оперативно разработать мероприятия по их устранению.

Достоинством данной методики является то, что все предложенные показатели поддаются расчету и информацию для этого можно найти в официальной статистической отчетности. Однако данные критерии в основном характеризуют лишь финансовую составляющую экономического потенциала, не отражая при этом состояние других компонентов.

2) Автор – И.И.Лютова, сбалансированный подход.

В этом случае предлагается рассматривать три возможные ситуации: экономический потенциал может быть стабильным, развивающимся, сокращающимся.

Ввиду сложности количественной оценки комплексной характеристики экономического потенциала организации целесообразно использовать деление его на три уровня: высокий, средний и низкий в каждой группе рассматриваемых организаций. Эффективность использования экономического потенциала также делится на три уровня: высокий, средний и низкий.

Система показателей, отражающих эффективность использования экономического потенциала организации, должна включать как обобщающие показатели эффективности его работы, так и показатели эффективности использования отдельных составляющих экономического потенциала [5, с. 50-57].

Таблица 1 – Основные показатели и их индикаторы

Подгруппа показателей	Индикаторы
1	2
Трудовой потенциал организации	Среднесписочная численность промышленно-производственного персонала
	Удельный вес рабочих в общей численности промышленно-производственного персонала Ураб.
	Удельный вес основных производственных рабочих в общей их численности
Технический потенциал организации	Среднегодовая стоимость основных средств
	Номенклатура выпускаемой продукции
	Удельный вес сложной профильной продукции
	Количество групп технологически подобных изделий
Организационно-технологический потенциал организации	Удельный вес технологического брака
	Уровень автоматизации основных производственных процессов
	Уровень компьютеризации планово-учетных работ
Инновационный потенциал организации	Среднегодовое количество внедряемых новых товаров
	Среднегодовое количество внедренных технологических процессов
	Среднегодовое количество внедренных новых организационных форм труда

Окончание таблицы 1

1	2
	Удельный вес используемых новых конструкционных материалов на организации
	Удельный вес нового оборудования
	Удельный вес новых компьютерных программ, используемых в управлении
Финансовый потенциал организации	Коэффициент концентрации собственного капитала
	Коэффициент покрытия
	Коэффициент абсолютной ликвидности
	Коэффициент обеспеченности собственными средствами
	Уровень финансовой устойчивости организации
	Индекс кредитоспособности Z (индекс Альтмана)
Эффективность использования экономического потенциала организации	Общая рентабельность предприятия
	Рентабельность оборота
	Выработка или производительность труда
	Фондоотдача
	Коэффициент оборота нормируемых оборотных средств
	Коэффициент окупаемости процентов за кредиты

Источник: [5, с. 50-57]

Для совместной оценки экономического потенциала и эффективности его использования может быть использована матрица потенциальных возможностей организации.

Положительной характеристикой данного подхода является рассмотрение различных составляющих экономического потенциала, а не только финансовой как было отражено в предыдущем подходе. Тем не менее, некоторые из предложенных показателей невозможно рассчитать, например, для исчисления индекса кредитоспособности Z (индекса Альтмана) необходим развитый рынок ценных бумаг, который находится на стадии становления в Республике Беларусь.

3) Автор – Ю.М.Боева и В.В.Смирнов, сбалансированный подход.

Оценка экономического потенциала организации представлена методом расчета на основе комплексного показателя динамики потенциала и по взаимодействию темпов роста наиболее существенных составляющих потенциала.

Оценка на основе комплексного показателя динамики экономического потенциала представляет собой расчет интегральных показателей производственного потенциала, трудового потенциала и финансового потенциала, представленных в следующей таблице.

Если значение комплексного показателя экономического потенциала не превосходит единицы, то необходимо обратить внимание, за счет какой составляющей происходит снижение конечного результата, и скорректировать политику стратегического развития таким образом, чтобы в дальнейшем не допустить образование «слабого звена» в функционировании организации [3, с. 90].

Таблица 2 – Оценка экономического потенциала организации на основе комплексного показателя динамики

Вид показателя	Формула расчета	Нормативное значение
Производственный потенциал	$ПП=(Трос*Трфо*Трфр*Трфе)1/4$ где Трос - темп роста среднегодовой стоимости основных средств; Трфо - темп роста фондоотдачи; Трфр - темп роста фондорентабельности; Трфе - темп роста фондоемкости	ПП>1
Трудовой потенциал	$ТП=(ТРзп*ТРСч*Трчод*Трчр*ТРтк)1/5$ где ТРзп - темп роста среднемесячной заработной платы; ТРчо - темп роста среднесписочной численности персонала; ТРчод - темп роста численности персонала основной деятельности; Т чр - темп роста численности руководящего персонала; ТРтк - темп роста текучести кадров	ТП>1
Финансовый потенциал	$ФП=(ТРчп*ТРв*Тра*ТРкз*ТРдз)1/5$ где ТРчп - темп роста чистой прибыли; ТРв - темп роста выручки; Тра - темп роста величины активов; ТРкз - темп роста средней величины кредиторской задолженности; ТРдз - темп роста средней величины дебиторской задолженности	ФП>1
Комплексный показатель экономического потенциала	$Крес= (ПП*ТП*ФП)1/3$ где ПП - производственный потенциал; ТП - трудовой потенциал; ФП – финансовый потенциал	К рес.>1

Источник: [4, с.23]

Главным достоинством данного метода является расчет комплексного показателя экономического потенциала, что не отражается в представленных выше методиках. В то же время в данном подходе присутствуют взаимозаменяемые показатели, что говорит о не совсем объективной оценке.

Рассматривая выбранные методики можно заметить, что в основном ключевыми сферами для оценки экономического потенциала выступают: финансовая, производственная и трудовая.

В ходе анализа финансового потенциала в качестве показателей используемых во всех трех методиках можно выделить: коэффициенты ликвидности, коэффициенты использования основных и оборотных средств, коэффициенты использования активов и показатели рентабельности

При анализе производственного потенциала в основном были рассчитаны показатели эффективности использования основных средств.

И для анализа трудового потенциала ключевыми показателями являлись среднесписочная численность, среднемесячная заработная плата и производительность труда.

Таким образом, можно сделать вывод, что оценка экономического потенциала на сегодняшний день имеет ключевое значение для каждой организации. Обзор существующих методик выявил, что на данный момент отсутствует единая точка зрения на сущность экономического потенциала как предмета исследования, нет единого подхода к его оценке и не определена единая система показателей.

#### Список использованных источников

1. Большая советская энциклопедия В 30 т. Т. 20. 3-е изд. / Глав. ред. А. М. Прохоров. – Москва: Советская энциклопедия, 1977. – 428 с.
2. Джамай Е.В. Финансы предприятия: сущность, состав и структура / Е.В. Джамай, И.С. Коберс, В.С. Новиков, Д.В. Шкуркин // Международный журнал прикладных бизнес и экономических исследований. – 2017 – 15 (23). – С. 297-304.
3. Казимова А.А. Методы оценки трудового потенциала предприятий [Текст] / А.А. Казимова // Молодой ученый. – 2015. – №4. – С. 87- 92
4. Клепиков Ю.Н. Оценка уровня и стратегия улучшения использования экономического потенциала предприятия / Ю.Н. Клепиков – Белгород: Автореф. дис. канд. экон. наук – 1999. – 23 с.
5. Лютова И.И. К вопросу об оценке экономического потенциала промышленного предприятия / И.И.Лютова // Вестник Адегейского государственного университета. – 2013. – №5. –С. 50-57.
6. Нилова Е.Е. Анализ экономического потенциала потребительской кооперации /Е.Е.Нилова//Библиотека БГЭУ. – 2014. – С. 33-37.
7. Разиньков П.И. Методологические аспекты комплексной оценки ресурсного потенциала предприятия / П.И. Разиньков// Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. - 2017. – № 1-1. – С. 174-184.