

Прибыль как результат, финансовой деятельности выполняет определенные функции. Прибыль отражает экономический эффект, полученный в результате деятельности организации. Она составляет основу экономического развития. Рост прибыли создает финансовую базу для самофинансирования, расширенного воспроизводства, решения проблем социального и материального характера трудового коллектива. За счет прибыли выполняются обязательства организаций перед бюджетом, банками и другими организациями. Прибыль является не только финансовым результатом, но и основным элементом финансовых ресурсов.

Рентабельность – это относительный показатель экономической эффективности. Рентабельность комплексно отражает степень эффективности использования материальных, трудовых и денежных и др. ресурсов. Коэффициент рентабельности рассчитывается как отношение прибыли к активам или потокам, её формирующим.

Доходность, т.е. прибыльность предприятия, может быть оценена при помощи как абсолютных, так и относительных показателей. Абсолютные показатели выражают прибыль, и измеряются в стоимостном выражении, т.е. в рублях. Относительные показатели характеризуют рентабельность и измеряются в процентах или в виде коэффициентов. Показатели рентабельности в гораздо меньшей мере находятся под влиянием инфляции, чем величины прибыли, поскольку они выражаются различными соотношениями прибыли и авансированных средств (капитала), либо прибыли и произведенных расходов (затрат).

Рентабельность предприятия характеризует уровень прибыльности или убыточности производства. Сами показатели рентабельности представляют собой относительными характеристики результатов финансового роста и эффективности деятельности организации. Они отражают относительную доходность фирмы или предприятия, которая измеряется в процентах к затратам капитала с разных позиций.

Поэтому финансовые результаты деятельности следует изучать в тесной связи с использованием и реализацией продукции. Объем реализации и величина прибыли, уровень рентабельности зависят от производственной, снабженческой, маркетинговой и финансовой деятельности в организации.

Сумма прибыли, и уровень рентабельности являются основными показателями, характеризующими финансовые результаты организации. Чем больше величина прибыли и выше уровень рентабельности, тем эффективнее функционирует организации и устойчивее ее финансовое состояние.

© ПГУ

ФОРМИРОВАНИЕ КОМПЛЕКСНОЙ СИСТЕМЫ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДЛЯ ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ НЕЗАВИСИМОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

О.А. СУШКО, И.И. САПЕГО

The author has developed a complex system of indicators for informational ensuring of management of financial independence of commercial organizations. The following aspects were investigated for complete disclosure of this research: the determination of accounting and analytical tool; the development of classification model of additional income for financial independence of commercial organization; the determination of sources of additional income; the development of predictive analysis of additional income for financial independence; the development of accounting of additional income; the development of traditional analysis of financial independence

Ключевые слова: финансовая независимость, дополнительный доход, финансовые инвестиции

Изучив экономическое содержание понятий «финансовая устойчивость», «финансовая независимость», «финансовая безопасность», «экономическая безопасность», автор аргументировал целесообразность использования понятия «финансовая независимость» в бухгалтерском учете. На основе анализа нормативных документов Республики Беларусь, Российской Федерации, европейских стран, экономической литературы, автор разработал классификационную модель финансовой независимости по следующим признакам: по степени обеспеченности финансовыми и материальными ресурсами; по критерию платежеспособности по отношению к контрагентам; по эффективности размещения денежных средств [1, с. 380]. В процессе исследования автором были предложены следующие этапы по достижению финансовой независимости: разработка методики прогнозного анализа дополнительного дохода, разработка учетных процедур дополнительного дохода и разработка традиционного анализа для оценки эффективности произведенных вложений и финансовой независимости в целом.

Предложенная методика прогнозного анализа дополнительного дохода, сущность которой заключается в оценке рисков, инвестиционной привлекательности, сроков окупаемости и предполагаемой рентабельности инвестиций, будет способствовать грамотному управленческому решению по выявлению наиболее подходящих источников дополнительного дохода. На основе прогнозного анали-

за организация сможет выбрать наиболее рентабельные источники дополнительного дохода, а впоследствии применить разработанную методику бухгалтерского учета для правильного формирования величины дополнительного дохода с целью финансовой независимости [2, с. 294].

Изучение состояния нормативных документов Министерства финансов Республики Беларусь позволило разработать и упорядочить методику отражения операций по учету денежных эквивалентов, неэффективно используемых активов, вложений в ценности, венчурных операций, прочих доходов. Разработанная методика способствует достоверному отражению операций, связанных с финансовой независимостью.

Предложенная методика традиционного анализа может служить информационным источником для принятия управленческих решений. Данный анализ позволит не только оценить обеспеченность организации материальными ресурсами, оценить уровень платежеспособности, рассчитать показатели рентабельности, но и провести оценку финансовой независимости в целом.

Литература

1. Сушко О.А., Сапего И.И. Классификация финансовой независимости в системе бухгалтерского учета // Актуальные вопросы составления бухгалтерской (финансовой) отчетности в условиях реформирования бухгалтерского учета и отчетности Краснодар. - КубГАУ.- 2013. - с.380
2. Сушко О.А. Развитие прогнозного анализа доходов от финансовых инвестиций с целью финансовой независимости коммерческих организаций/ О.А. Сушко// Труды молодых специалистов, Новополоцк, Полоцкий государственный университет. – Новополоцк, 2015. – №76. - С.292-294

©БГЭУ

ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧРЕЖДЕНИЙ КУЛЬТУРЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В УСЛОВИЯХ ТРАНСФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ

О.А. ТИХИНСКАЯ, С.О. НАУМЧИК

In the research work analyzes the system of financial support of institutions of culture of Republic of Belarus, defined the problem of the financial mechanism and suggests ways to address them

Ключевые слова: финансовое обеспечение, бюджетное и внебюджетное финансирование

Несмотря на высокий темп роста бюджетных расходов на культуру в абсолютной величине, проблему недофинансирования культуры пока решить не удалось. Официальные статистические данные свидетельствуют о том, что за двадцатилетнюю историю белорусской суверенности расходы на культуру в относительной величине не претерпели существенных изменений, как в доле ВВП, так и в совокупных расходах консолидированного бюджета Республики Беларусь. Следовательно, необходимо реформировать бюджетный сектор, а с ним и сферу культуры, с тем, чтобы перейти от финансирования самого факта существования бюджетных учреждений к финансированию конечных результатов.

Исходя из этого, автором предлагается внедрить в практику бюджетное планирование, ориентированное на результат. С учетом международного опыта в целях рационального использования бюджетных ресурсов, направляемых на финансирование библиотек, музеев и клубных учреждений, рекомендуется осуществить поэтапный переход от прямого выделения средств к введению норматива бюджетной обеспеченности их расходов на одного жителя (независимо от территориальной подчиненности). При этом местным исполнительным и распорядительным органам должно быть предоставлено право на пересмотр данного норматива с учетом специфики деятельности субъектов. Внедрение количественных заданий уже доказало свою эффективность не только в других странах, но и в сфере культуры Беларуси.

При таком подходе в большинстве сегментов культурной отрасли постепенно будет исключаться практика обезличенного финансирования убытков. Одновременно будет повышаться заинтересованность учреждений в оптимизации расходов и увеличении собственных доходов. При сохранении государственных субсидий на прежнем уровне выбранный вектор развития позволит значительно укрепить экономическое положение учреждений сферы культуры вплоть до перехода ряда из них на самокупаемость, которая связана в первую очередь с увеличением объема поступления средств от предпринимательской деятельности и привлечением дополнительных финансовых ресурсов по средством альтернативных источников финансирования: благотворительности, меценатства, спонсорской помощи, государственно-частного партнерства.

Особый интерес представляет введение и развитие нового для Беларуси источника финансирования культуры — «процентной филантропии», основанной на так называемом принципе «налогового назначения». Такая практика получила распространение в Венгрии, Литве, Польше, Румынии, Словакии и Италии. Законодательство этих стран предоставляет налогоплательщику право самостоятельно или путем подачи заявления в налоговые органы перечислять части уплачиваемой суммы (обычно от 0,5 до 2%) налога на доходы физических лиц в пользу какой-либо бюджетной или некоммерческой