

---

**ТЕМА:**

**Контракт международной купли-  
продажи товаров как основной  
документ ВЭД**

---

Внешнеторговый договор (контракт) - основной коммерческий документ внешнеторговой операции, свидетельствующий о достигнутом соглашении между сторонами. Согласно Указу Президента Республики Беларусь «О порядке проведения и контроля внешнеторговых операций» № 178

---

Предметом внешнеторгового договора может быть купля-продажа (поставка) товара, выполнение подрядных работ, аренда, лицензирование, предоставление права на продажу, консигнация и т.д.



Особенностями внешнеторгового контракта являются:

- участие в сделке субъектов хозяйствования и банков различных государств;
- отношения сторон регулируются как национальным законодательством, так и международными соглашениями;
- круг рисков и требующих урегулирования вопросов шире, нежели при внутригосударственных сделках.

Функции внешнеторгового контракта заключаются в следующем:

- юридически закрепляет отношения между партнерами, придает им характер обязательств, выполнение которых защищено законом;
- определяет порядок, способы и последовательность совершения действий;
- устанавливает способы обеспечения обязательств.

Внешнеторговый контракт является основным документом контроля как для сторон договора, так и для государственных контролирующих органов, в первую очередь таможенных.

## **Примерная структура внешнеторгового контракта.**

Название, номер контракта, дата и место его заключения

Преамбула

Предмет контракта, цена и общая стоимость товара

Количество и качество товара

Сроки и условия поставки

Условия платежа

Порядок и форма расчетов

Условия сдачи-приемки товара

Упаковка и маркировка

Форс-мажорные обстоятельства

Ответственность за нарушение контракта

Арбитраж

Адреса и реквизиты сторон



---

Указом Президента Республики Беларусь «О порядке про-ведения и контроля внешнеторговых операций» № 178 от 27.03.2008 г. снижен уровень требований к оформлению внешнеторгового договора.

# СРЕДИ ОБЯЗАТЕЛЬНЫХ (СУЩЕСТВЕННЫХ) УСЛОВИЙ ВНЕШНЕТОРГОВОГО ДОГОВОРА ПРЕДУСМОТРЕНЫ

**условия расчета**, под которыми понимается обязательство осуществления одной стороной расчета до исполнения либо по факту исполнения обязательства другой стороной, а также **стоимость товаров** (ориентировочная стоимость - в случае невозможности установить действительную стоимость товаров в силу специфики товарной номенклатуры).



---

Таким образом, внешнеторговый контракт является основным коммерческим документов внешнеторговой операции, свидетельствующий о достигнутом соглашении между сторонами: резидентом и нерезидентом, и предусматривающий возмездную передачу товаров, охраняемой информации, исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выполнение работ, оказание услуг.

# ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ УСЛОВИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОГО КОНТРАКТА

---

Валютно-финансовые условия контракта представляют собой порядок определения **валютных** (установление валюты цены, валюты платежа, порядка пересчета, валютных оговорок, страхующих сторон от валютных потерь) и **финансовых условий** (способы и средства платежа, формы расчетов, банки, через которые эти расчеты будут осуществляться).

# ПРИ УСТАНОВЛЕНИИ ЦЕНЫ ТОВАРА В КОНТРАКТАХ ОСОБО ОПРЕДЕЛЯЮТСЯ:

единица измерения (contract unit of measure), за которую устанавливается цена (price);  
базис цены (price basis);  
валюта цены (currency of price);  
способ определения и фиксации цены.



---

**При поставке продукции множественного ассортимента** цена устанавливается за единицу товара каждого вида или сорта отдельно.

**При поставке по одному контракту продукции разной номенклатуры** цены указываются в спецификации (price specification), составляющей неотъемлемую часть контракта.

**При поставках комплектного оборудования** цены устанавливаются по позициям на каждую номенклатурную единицу и также указываются в спецификации.

---

Если за основу цены принимается весовая единица, указывается категория брутто и / или нетто.

В контракте должна присутствовать оговорка о включении в цену стоимости тары и / или упаковки.

# БАЗИСНАЯ ЦЕНА (BASE PRICE) -

цена товара, которая принимается в качестве базы при определении внешнеторговой цены данной продукции; она регулярно пересматривается с учетом изменений ассортимента внешнеторгового обмена на рынке.



# ВАЛЮТА ЦЕНЫ (ВАЛЮТА СДЕЛКИ) -

валюта, используемая для выражения цены в контракте.

В данном разделе отражаются также валюта платежа, срок платежа и способы платежа.

# ВАЛЮТА ПЛАТЕЖА -

---

это валюта, по которой осуществляется оплата товара, услуг по контракту.

Она может отличаться от валюты цены. При этом указывается курс (курс на день платежа или средний курс за установленный период), по которому валюта цены переводится в валюту платежа.

---

Все расчеты белорусских организаций по внешнеторговым операциям осуществляются в иностранных валютах.

Международные взаиморасчеты, как правило, выполняются в конвертируемой и твердой валюте.



---

Стороны обычно устанавливают в контракте конкретные сроки платежа (date of payment).

# СПОСОБЫ ПЛАТЕЖА (MANNER OF PAYMENT)

определяют, когда производится оплата товара по отношению к его фактической поставке.

# ОСНОВНЫЕ СПОСОБЫ ПЛАТЕЖА:

наличный платеж,  
платеж с авансом  
платеж в кредит.

При поставках сложного оборудования с длительным сроком изготовления, как правило, используется сочетание всех трех способов.



# ОСНОВНЫМИ ФОРМАМИ РАСЧЕТОВ ЯВЛЯЮТСЯ:

---

банковский перевод,  
инкассовая,  
аккредитивная,  
по открытому счету,  
путем телеграфных и почтовых переводов,  
чековая,  
вексельная.

Подавляющая часть расчетов по международным коммерческим сделкам осуществляется в инкассовой и аккредитивной формах.

# К ОСОБЫМ ФОРМАМ ФИНАНСИРОВАНИЯ И РАСЧЕТОВ ПО ЭКСПОРТНО- ИМПОРТНЫМ ОПЕРАЦИЯМ ОТНОСЯТ

факторинг,  
финансовый лизинг  
и иные формы.

---

Другим важным условием договора купли-продажи является фиксация определенных **базисных условий поставки**, под которыми понимают условия, определяющие обязанности продавца и покупателя по доставке товара и устанавливающие момент перехода риска случайной гибели или повреждения товара с продавца на покупателя.



# БАЗИСНЫЕ УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ «ИНКОТЕРМС 2010»

Категория	Условия	Транспорт	Описание
Категория E Отгрузка	EXW	Любые виды транспорта	EX Works Франко завод (... название места)
Категория F Основная перевозка не оплачена продавцом	FCA FAS FOB	Морские и внутренние водные перевозки	Free Carrier Франко-перевозчик (... название места) Free Alongside Ship Франко-вдоль борта судна (... название порта отгрузки) Free On Board Франко-борт (... название порта отгрузки)
Категория C Основная перевозка оплачена продавцом	CFR CIF CIP CPT	Любые виды транспорта	Cost and Freight Стоимость и фрахт (... название порта назначения) Cost, Insurance and Freight Стоимость, страхование и фрахт (... название порта назначения) Carriage and Insurance Paid To Фрахт / перевозка и страхование оплачены до (... название места назначения) Carriage Paid To Фрахт/перевозка оплачены до (...название места назначения)
Категория D Доставка	DAT DAP DDP	Любые виды транспорта	Delivered At Terminal Поставка на терминале (... название терминала) Delivered At Point Поставка в пункте (... название пункта) Delivered Duty Paid Поставка с оплатой пошлины (... название места назначения)

# В «ИНКОТЕРМС 2010» ВСЕ УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ РАЗДЕЛЕНЫ НА ДВЕ КАТЕГОРИИ.

**Первая** включает условия поставки, применяемые при перевозке грузов любым видом транспорта (железнодорожным, автомобильным, авиа, морским, внутренним водным транспортом или комбинацией этих видов транспорта),

**вторая** - только морским или внутренним водным.

С 1 января 2013 г. на сайте Министерства по налогам и сборам Республики Беларусь [http://www.nalog.gov.by/ru/reestr\\_ru/](http://www.nalog.gov.by/ru/reestr_ru/) размещен Реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере, который создан и ведется в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 23.10.2012 № 488 «О некоторых мерах по предупреждению незаконной минимизации сумм налоговых обязательств».



---

✕ СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ.